



TERRE-NEUVE & LABRADOR

# HAWG DOCTOR LTD.

**ALLAN WILLIAMS** vous le dira : lorsqu'on a la passion des Harley Davidson, elle ne nous quitte plus. Pour sa part, il a eu la chance de trouver un moyen de transformer sa passion pour la motocyclette en une carrière gratifiante.

Lorsqu'il était mécanicien de Harley Davidson (Hawg) à Saskatoon, en Saskatchewan, et plus tard concessionnaire à Lloydminster en Alberta, Allan pouvait chaque jour enjamber sa machine et parcourir les routes. Mais tout a changé subitement à la fin de l'année 1994 lorsqu'il devint paraplégique à cause d'une tumeur dans la moelle épinière. On dit souvent que vouloir, c'est pouvoir et Allan a sans aucun doute la volonté qu'il faut.

Sa persistance a abouti à la création de Hawg Doctor Ltd., une compagnie qu'il a créée à son retour à Mount Pearl à Terre-Neuve. Il a commencé à faire des recherches et à préparer son plan d'affaires de décembre 1994 à mars 1995, alors qu'il était encore à l'hôpital en convalescence postopératoire. Ayant déposé une demande de subvention d'installation auprès de Développement des ressources humaines Canada, il a pu démarrer son entreprise avec près de 20 000 \$.

« Il n'y avait vraiment pas beaucoup d'emplois disponibles pour des mécaniciens handicapés à Terre-Neuve, explique Allan. Je me suis donc dit que je ferais mieux de prendre moi-même les choses en main. » En plus de l'entretien mécanique des Hawgs qu'il aime tant, la compagnie d'Allan offre également des services d'entretien mécanique pour les véhicules tout-terrains Aero, les hors-bord Suzuki, les souffleuses à neige et les motocyclettes de toutes marques.

Cette entreprise de type particulier n'a pas été facile à mettre sur pied. La situation économique n'encourageait pas les gens à s'enthousiasmer pour des



Barrett and Mackay

engins de luxe et à faire des dépenses superflues et la nouvelle réglementation sur l'utilisation des véhicules tout-terrains (VTT) a également contribué à ralentir ce marché.

L'impossibilité pour Allan d'essayer lui-même les véhicules représentait un défi considérable. Comme il l'explique : « J'ai acheté un dynamomètre pour l'atelier. C'est une machine dans laquelle je

des avantages incontestables.

« D'abord, vous avez un emploi. Et puis, il y a la satisfaction de savoir que toutes ces longues heures de travail vont finir par porter fruit... Vous travaillez pour réaliser votre rêve, et c'est parfois utile de vous en souvenir. »

Allan a suivi des cours de gestion d'entreprise par l'intermédiaire de la

*« Et puis, il y a la satisfaction de savoir que toutes ces longues heures de travail vont finir par porter fruit... »*

peux attacher une moto pour simuler la conduite. Avec le dynamomètre, je n'ai pas besoin de faire un essai sur route ». Allan emploie un ou deux ouvriers saisonniers pour l'aider à déplacer et à lever les objets lourds.

Comme la plupart des propriétaires d'entreprises, Allan admet qu'il faut travailler beaucoup et que le salaire peut être assez irrégulier. Mais il y a

Southside Development Corporation et il a une approche réaliste des affaires. Il espère étendre ses activités pour produire des motocyclettes. « Je surveille l'économie pour voir ce qui se passe. Si les choses commencent à s'améliorer dans l'année qui vient, je réviserai mon plan d'affaires; sinon, nous continuerons comme cela pendant un moment. »

*Allan Williams*

## COMMENT CONTACTER ALLAN WILLIAMS

13, av. Firgreen, Mount Pearl, (T.-N.) A1N 1T6  
Tél. : (709) 368-4750 Téléc. : (709) 368-4710