



NOUVELLE-ÉCOSSE

# KUSTOMWORKS MOBILE ELECTRONICS

**ELLIOTT BEALS** et **SEAN BURKE** savent de première main ce que signifie se lancer en affaires aujourd'hui. D'après leur propre expérience, deux des plus importantes qualités requises de tout entrepreneur potentiel sont la patience et la capacité de planifier.

L'argent est également au haut de la liste, évidemment. Les deux hommes ont décidé de lancer leur propre commerce de matériel audio pour automobiles en janvier 1997, mais Kustomworks Mobile Electronics n'a finalement ouvert ses portes qu'en août. Pendant ce temps, ils ont glané des leçons précieuses sur la préparation et le financement d'une entreprise.

Kustomworks est une entreprise de Dartmouth (Nouvelle-Écosse) qui offre aux automobilistes une variété de composants audio et électroniques, y compris des chaînes stéréo, des amplificateurs, des haut-parleurs, et même des systèmes d'alarme et des démarreurs à distance. Il s'agit d'une entreprise impressionnante pour deux jeunes partenaires, qui, au milieu de la vingtaine, ont réalisé leur rêve d'être leur propre patron.

« Nous avions deux gros problèmes, au début », rappelle Elliott. « D'abord, nous ne pouvions pas trouver suffisamment d'information pour mettre au point notre projet d'entreprise et nous n'avons pas eu suffisamment de réponses positives de la part des banques. » Les deux admettent que le processus a été pénible. « Il a été difficile, au début, de convaincre les gens de croire en nous et d'admettre que notre idée pouvait fonctionner ».

Le soutien financier dont ils avaient si désespérément besoin leur est venu de la Mesure visant les gens d'affaires noirs et du Centre for Entrepreneurship Education and Development de Halifax. Ces orga-



Barrett and Mackay

nismes ont fourni l'assistance financière qui a permis à Elliott et Sean de disposer des quelque 25 000 \$ dont ils avaient besoin pour que Kustomworks Mobile Electronics puisse voir le jour.

Elliott avait suivi un cours en entrepreneuriat organisé par Emploi et Immigration Canada, et avait de l'expérience dans la vente et le

« C'est excitant de voir le potentiel », dit Elliott. « Nous savons que si nous traitons les gens équitablement et faisons un bon travail d'information sur les produits, notre entreprise se développera. Et si notre entreprise se développe, nos profits augmenteront. »

Comme ils sont déterminés à réaliser leur rêve de devenir des

*« Il a été difficile, au début, de convaincre les gens de croire en nous et d'admettre que notre idée pouvait fonctionner. »*

domaine technique. Sean avait travaillé dans le secteur du commerce de détail et avait géré une entreprise de matériel audio pour automobiles. Ils détiennent tous deux le niveau d'installateur accrédité du Programme d'accréditation des techniciens en matériel électronique mobile.

Les deux partenaires conviennent que devenir son propre patron donne la liberté de faire ce qu'on veut.

hommes d'affaires prospères, ils ne regrettent pas les longues heures qu'ils doivent investir. « Nous aimons notre travail », confie Sean, « alors, cela ne nous dérange pas de travailler tard. Nous essayons seulement de faire en sorte que lorsque nous partons, nous laissons le travail derrière nous ».

## COMMENT CONTACTER ELLIOTT BEALS ET SEAN BURKE

81, av. Wright, Unité JJ, Dartmouth, (N.-É.) B3B 1H4 Tél. : (902) 468-8080 Téléc : (902) 468-7575

Beals & Burke