



NOUVELLE-ÉCOSSE

STELLAR SPORTS

TIM MCKINNON était un très bon joueur de baseball. À 16 ans, il figurait sur la liste des joueurs prometteurs des Cardinals de St. Louis et des Expos de Montréal. Mais ce ne devait pas être en tant que joueur des ligues majeures que Tim allait apporter sa contribution à la société.

La vie ne l'a jamais éloigné du monde des sports qu'il aime tant; mais au lieu de jouer, Tim est maintenant un fournisseur. Son entreprise, Stellar Sports, installée à Stellarton (Nouvelle-Écosse), achète et vend de l'équipement de sport neuf et usagé, et fournit des services d'aiguillage de patin et de réparation de matériel.

La réussite de Tim est le résultat d'années de dur labeur et d'engagement personnel. À 17 ans, il a eu un accident cérébrovasculaire qui l'a laissé aphasique, paralysé et souffrant de problèmes de vision. Il a obtenu son diplôme d'études secondaires à l'âge de 22 ans, se classant premier de sa promotion, puis a obtenu un diplôme en économie et science politique de l'université Saint Mary's de Halifax, et un diplôme en études du développement, du Collège Algonquin d'Ottawa.

Après quinze ans d'exercices quotidiens — quelquefois à raison de douze heures par jour — Tim a atteint un niveau d'autonomie conforme à ses attentes. Sa décision de se lancer en affaires est venue de la nécessité de gagner sa vie. « Je travaillais dans le rayon des sports de Canadian Tire, dit-il, et j'ai découvert que j'allais être mis à pied. Il fallait donc que je pense à ce que je pouvais faire d'autre. » Étant donné sa connaissance du monde des sports, il a trouvé un créneau dans le marché de l'équipement de sport.



Barrett and Mackay

Il s'est servi de ses économies personnelles pour financer le loyer et les frais d'exploitation des deux ou trois premiers mois. Il a ouvert son commerce en 1984. Il a financé l'exploitation du magasin strictement à partir des rentrées nettes. Tim concède que son commerce aurait pu connaître une croissance plus rapide s'il avait pu bénéficier de financement bancaire au début.

pouvoir compter sur sa famille et ses amis qui sont toujours prêts à lui donner un coup de main.

Son conseil à ceux qui songent à se lancer en affaires est d'être conscient du fait qu'avoir sa propre entreprise n'est pas la façon la plus facile de réussir financièrement. La croissance d'une entreprise requiert du temps, du travail et une attention constante. Il croit que les

Être conscient du fait qu'avoir sa propre entreprise n'est pas la façon la plus facile de réussir financièrement.

« C'est très gratifiant de voir votre entreprise se développer », admet-il. « Vous devez faire face à beaucoup de défis quotidiens comme « Y aura-t-il des clients cette semaine? Les stocks seront-ils suffisants? Mais lorsque vous êtes le patron, ce sont vos décisions qui déterminent le succès de votre entreprise. » Tim a la chance de

aspirants entrepreneurs devraient d'abord effectuer une analyse en profondeur du projet — s'assurer que l'idée est bonne, et qu'il existe un marché et un potentiel de croissance à long terme. Alors, dit-il, « qui veut peut ».

Tim McKinnon

COMMENT CONTACTER TIM MCKINNON

107, rue Union, C.P. 735, Stellarton, (N.-É.) B0K 1S0
Tél. : (902) 752-1973