



NOUVEAU-BRUNSWICK

# ATLANTIC WHEELCHAIR

**P**IERRE MALLET a choisi de débiter comme entrepreneur dans un domaine dont il connaissait les produits, les attentes des clients et la demande du marché. Si ces conditions sont des règles fondamentales pour tout entrepreneur débutant, le fait que Paul soit aussi un client potentiel lui a permis d'avoir une perspective unique sur les réalités et les opportunités de la gestion d'une entreprise.

Fondée au début de 1991, Atlantic Wheelchair est située au centre-ville de Moncton, au Nouveau-Brunswick. La compagnie vend et loue des fauteuils roulants, des fournitures médicales, des lits d'hôpital et des accessoires de voitures (élévateurs, commandes manuelles et télécommandes) destinés aux personnes qui ont un handicap moteur. Quadriplégique à cause de sa dystrophie musculaire, Pierre sait de par son expérience personnelle que les urgences matérielles surviennent rarement à un moment propice et c'est pourquoi Atlantic Wheelchair offre un service d'urgence 24 heures sur 24.

Pierre est devenu entrepreneur parce qu'il avait besoin d'un emploi. « Il n'y a pas beaucoup de possibilités pour les employés quadriplégiques; mais je savais de quoi j'étais capable. J'avais terminé deux années de mon diplôme de commerce à l'Université de Moncton et j'ai ensuite obtenu mon diplôme de gestion d'entreprise au Collège communautaire du Nouveau-Brunswick. J'étais donc prêt. »

L'occasion représentait bien plus qu'un simple emploi : c'était aussi une question d'indépendance. « Atlantic Wheelchair était en réalité mon premier emploi réel, explique-t-il; je n'avais pas d'économies personnelles pour financer le démarrage de l'entreprise. Heureusement, je suis entré en contact avec le programme d'aide aux entreprises du gouvernement du Nouveau-Brunswick (Projet



Barrett and Mackay

Entrepreneurship) qui fournit aux entrepreneurs handicapés une aide financière et une formation sur la fonction d'entrepreneur. »

Ayant résolu le financement initial, Pierre s'aperçut bientôt que les rentrées de fonds sont peut-être le plus gros problème auquel doit faire face une entreprise, et c'est une préoccupation de chaque jour.

*« Bien sûr, cela demande beaucoup de responsabilités et de travail, mais le risque en vaut la peine. »*

« Du côté des avantages, réussir quand on travaille à son propre compte apporte d'énormes satisfactions », remarque Pierre. « Je me sens très fier chaque fois que je pense à ce que j'ai créé. Bien sûr, cela demande beaucoup de responsabilités et de travail, et vous n'avez jamais de sécurité de revenu, mais le risque en vaut la peine. »

Selon lui, un réseau de soutien fiable est indispensable pour un entrepreneur, non seulement pour le soutien moral, mais aussi pour donner un coup

de main lorsqu'on en a le plus besoin.

« À ceux qui veulent devenir entrepreneurs, je conseillerais d'ouvrir l'entreprise de vos rêves, mais à condition d'acquiescer de l'expérience dans le domaine. Il est essentiel de bien connaître le type de clientèle et le type de produit. Il est également important d'avoir des connaissances en gestion d'entreprises. »

Atlantic Wheelchair va continuer à progresser sous l'œil expérimenté de Pierre. Sa ligne de produits prend de plus en plus d'importance à mesure qu'il est capable de financer de nouveaux produits répondant aux besoins changeants d'une clientèle de plus en plus nombreuse. Pour ce qui est de l'avenir, il espère pouvoir passer à la fabrication.

## COMMENT CONTACTER PIERRE MALLET

577, rue Main, Moncton, (N.-B.) E1C 1C6

Tél. : (506) 388-1934 Téléc. : (506) 388-3890

Pierre Mallet