



NOUVEAU-BRUNSWICK

BETTY LEE FOOD SERVICES LTD.

BETTY LEE estime que le démarrage de son entreprise ne lui a pas coûté plus de 30 dollars. Il faut préciser que c'était il y a plus de vingt ans et qu'elle avait de modestes aspirations à l'époque. « J'achetais simplement mes provisions et je vendais au marché les aliments que je préparais, dit-elle. Avec l'argent que je gagnais, j'achetais d'autres provisions pour la semaine suivante. »

L'histoire de Betty est un exemple de ce qui peut arriver à ceux qui aiment ce qu'ils font et qui font preuve de ténacité. Aujourd'hui, Betty Lee Food Services produit toute une sélection de hors-d'oeuvre spécialisés (notamment ses rouleaux de printemps qui ont été primés) pour les supermarchés, les hôtels et les établissements. Elle offre des services de traiteur pour des dîners, des conférences d'affaires, des réunions sociales et des réunions de bureau. Elle peut également se vanter d'avoir une longue liste d'amateurs fidèles dans toute l'Amérique du Nord.

Née à Singapour, Betty est arrivée au Canada il y a trente ans pour terminer ses études universitaires. C'est ici qu'elle a rencontré son mari et le couple s'installa à Fredericton. Ayant décidé de rester à la maison tant que les enfants étaient petits, Betty chercha ce qu'elle pourrait bien faire tout en restant chez elle.

« Je me suis dit que je pourrais cuisiner. J'aime bien manger et certains plats de Singapour me manquaient beaucoup. La cuisine était quelque chose que je pouvais faire à la maison lorsque les enfants étaient là. » Betty avait grandi dans une famille privilégiée à Singapour où il n'était pas convenable pour elle de travailler à la cuisine. Elle a donc appris à cuisiner dans les livres de cuisine.

Ne voulant pas s'endetter, elle s'en tint à son plan de ne dépenser



Barnett and Mackay

que l'argent qu'elle gagnait. Mais avec le temps la cuisine de Betty a eu de plus en plus de succès et elle dut réfléchir pour savoir jusqu'où elle voulait aller dans cette entreprise. Armée d'un baccalauréat et d'une maîtrise en gestion des affaires, Betty s'aperçut qu'elle tenait une occasion. Elle commença à chercher des fonds.

travail autonome demande parfois de longues heures de labeur assidu.

Elle a des plans ambitieux pour son entreprise. D'abord, le bâtiment fera peut-être l'objet d'améliorations et de rénovations. Ensuite, elle aimerait pénétrer de nouveaux marchés.

Betty a représenté le Canada lors de deux missions commerciales pour étudier de nouvelles possibilités de

« Ne voulant pas s'endetter, elle s'en tint à son plan de ne dépenser que l'argent qu'elle gagnait. »

« J'ai eu du mal à trouver de l'aide financière parce que je suis une femme. » Elle reçut un soutien considérable de l'APECA et du ministère du Développement économique et du Tourisme.

L'indépendance et la liberté d'être son propre patron sont ce qui plaît le plus à Betty. Elle admet pourtant qu'il n'y a pas que des côtés agréables. Le

marchés : en Asie en 1996 et à Washington en 1997.

« Je dis toujours aux gens qui veulent créer leur propre entreprise de faire preuve de ténacité. Quoi qu'on fasse, il y a toujours des déconvenues. Il faut simplement ne pas fléchir et persister. L'endurance est l'élément le plus important pour réussir. »

COMMENT CONTACTER BETTY LEE

519, Beaverbrook Court, Fredericton (N.-B.) E3B 1X6
Tél. : (506) 453-0698 Téléc. : (506) 451-8389

Betty Lee