

Les secrets de la réussite du Canada

Pensez dynamisme!
Pensez compétitivité!
Pensez résultats!

Pensez **Canada!**

Septembre 2006

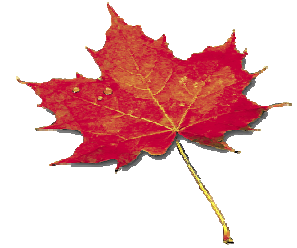




Les secrets de la réussite du Canada

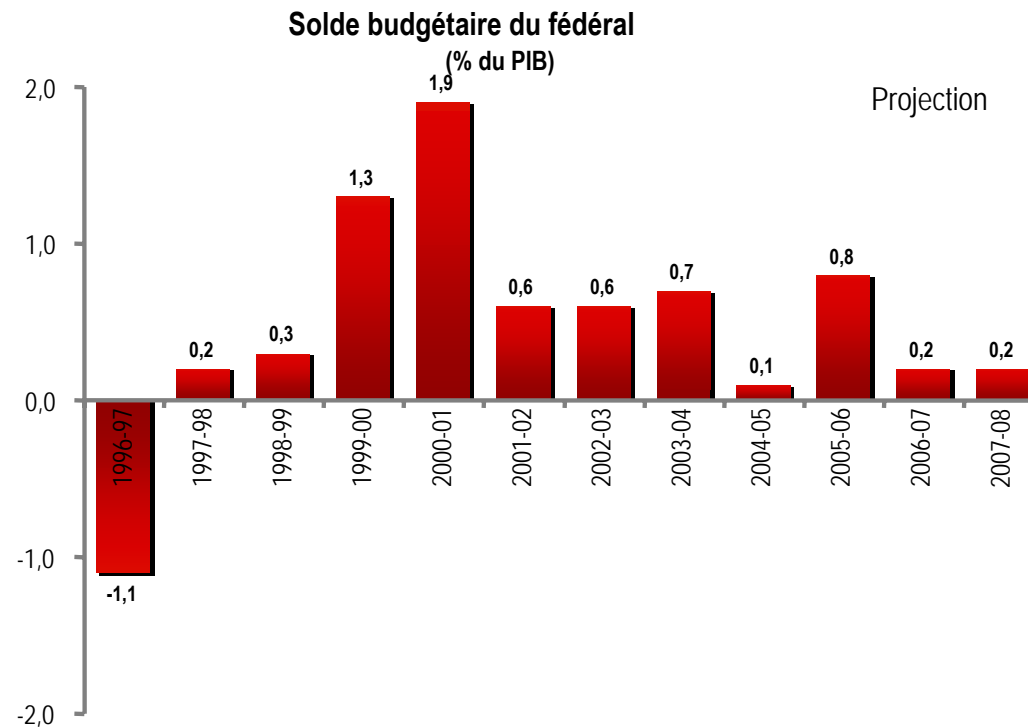
D'excellents facteurs
économiques
fondamentaux





Un cadre financier solide

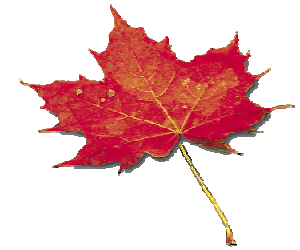
- En 1997-1998, le Canada est devenu le premier pays du G7 à afficher un excédent budgétaire dans les années 1990. À l'exercice 2004-2005, il a annoncé son huitième excédent annuel consécutif. On prévoit pour 2005-2006, et au moins pour les deux exercices suivants, des budgets équilibrés ou excédentaires.



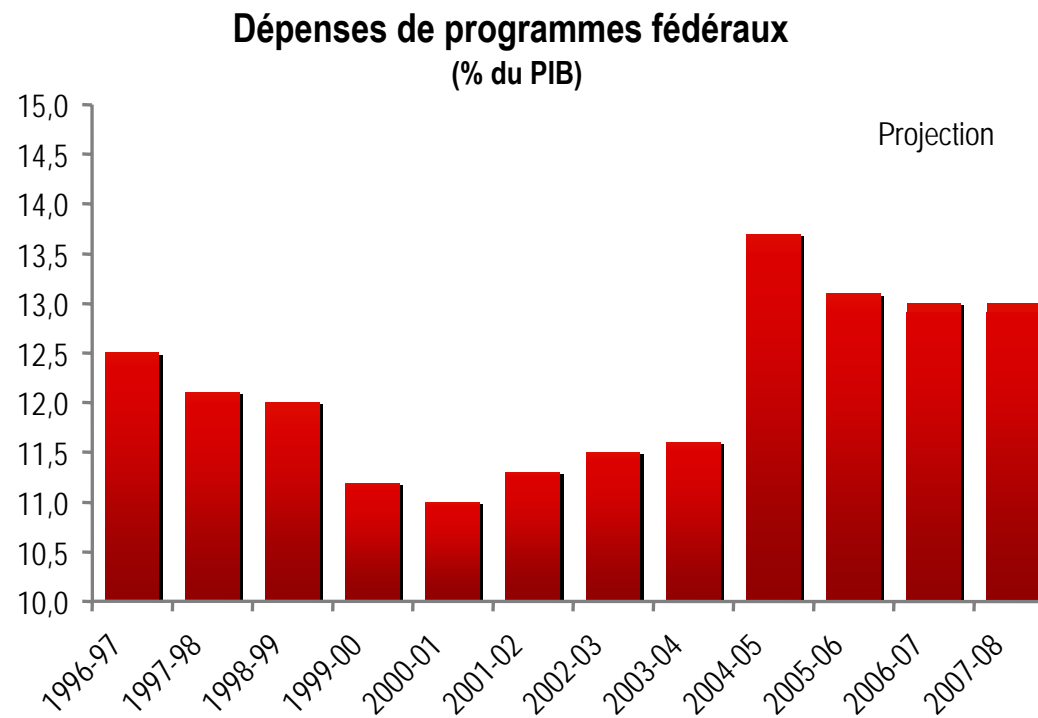
Source : Le budget fédéral, Finances Canada, le 2 mai 2006



Un cadre financier solide



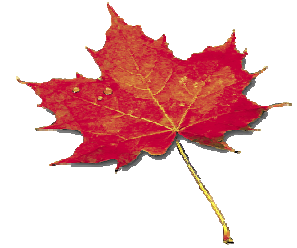
- Les dépenses du gouvernement fédéral en tant que pourcentage du PIB ont atteint leur niveau le plus bas en 50 ans au cours de l'exercice 2000-2001, et c'est là l'origine principale du redressement financier du Canada.



Source : Le budget fédéral, Finances Canada, le 2 mai 2006

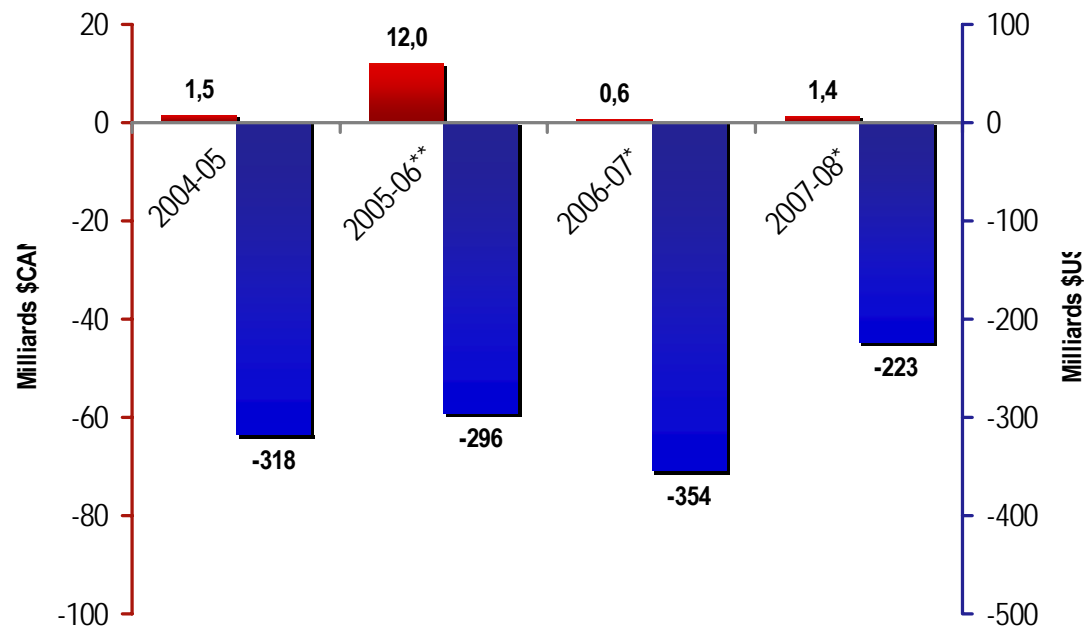


En tête des pays du G7



- En 2005-2006, le gouvernement du Canada a enregistré un excédent annuel pour la 9^e année consécutive.
- Selon le Congressional Budget Office des États-Unis, ce pays continuera d'afficher des déficits importants jusqu'à l'exercice 2010-2011 au moins.

Solde budgétaire du gouvernement fédéral



* Préviation pour les deux pays, ** Préviation pour les États-Unis.

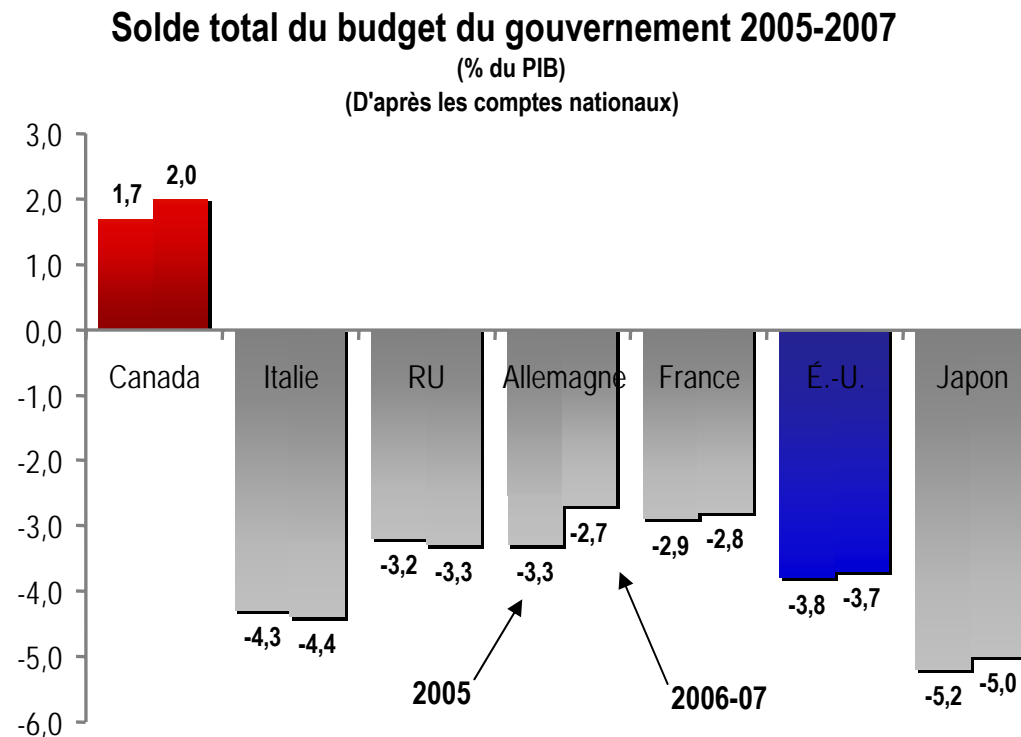
Source pour le Canada : Le budget fédéral, Finances Canada, le 2 mai 2006

Source pour les États-Unis : Budget du gouvernement des États-Unis, exercice 2007



En tête des pays du G7

- Selon l'OCDE, le Canada était le seul pays du G7 à afficher un excédent en 2005 et ce devrait de nouveau être le cas en 2006-2007.



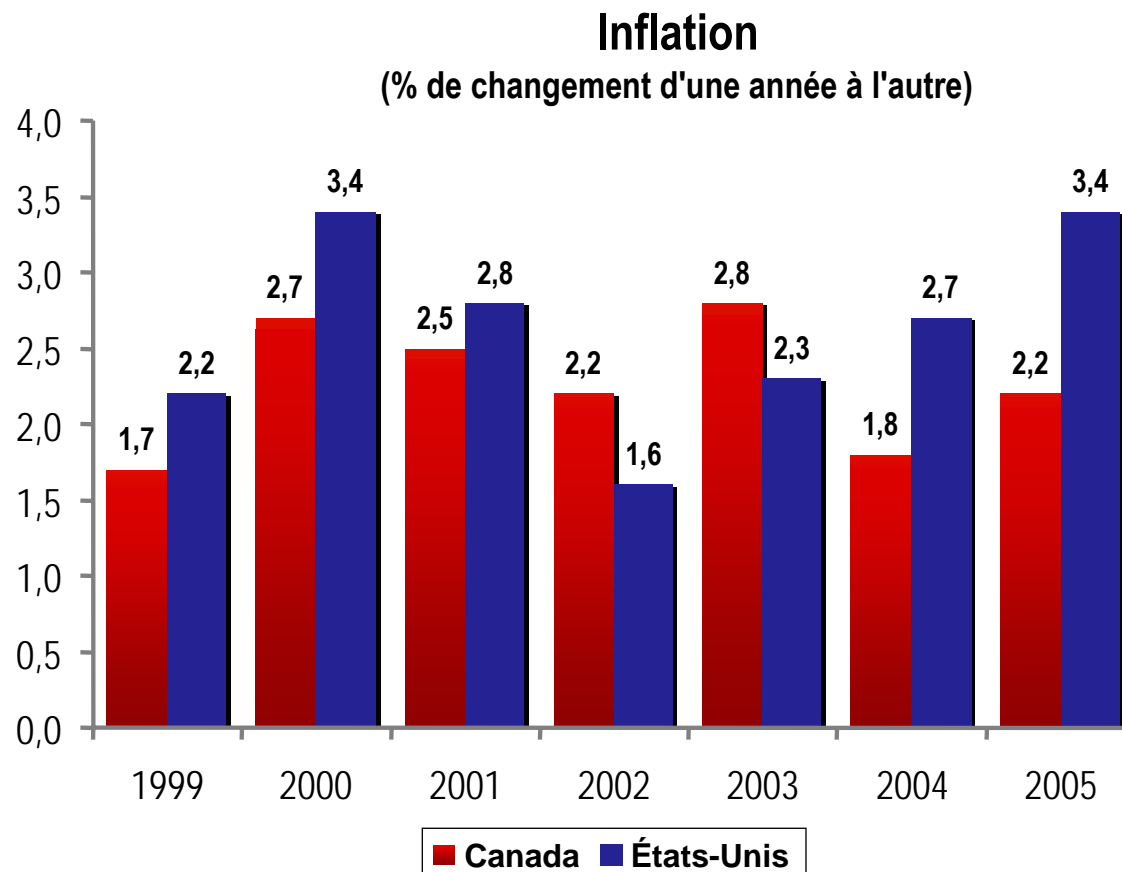
Source : Perspectives économiques de l'OCDE, numéro 79, mai 2006



Taux d'intérêt et d'inflation bas



- Le taux d'inflation cible du Canada est bloqué entre 1% et 3% et a été prolongé jusqu'en 2006.
- En raison de son faible taux d'inflation depuis une décennie, le Canada est considéré comme faisant partie des pays à inflation faible.
- Au cours des cinq dernières années, le taux d'inflation du Canada a oscillé autour de 2,3 %, soit moins que le taux d'inflation des États-Unis.

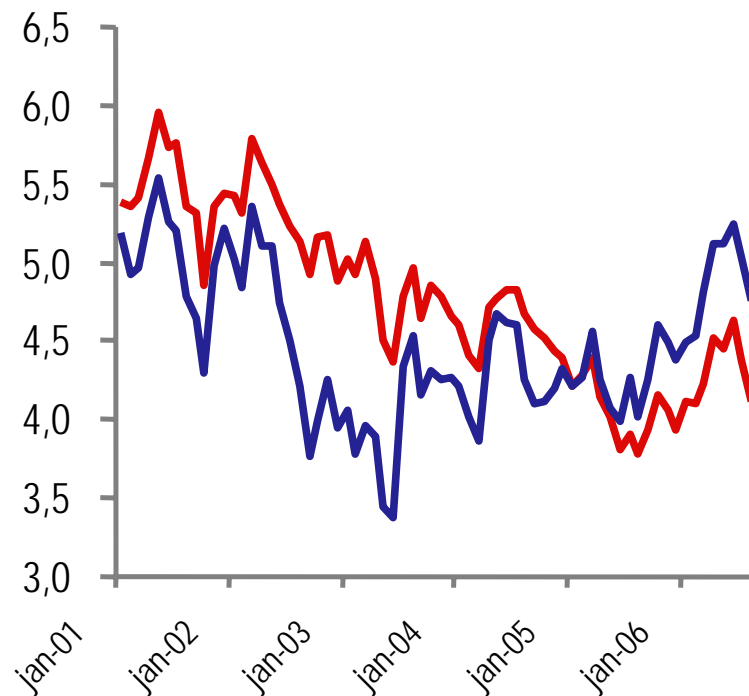




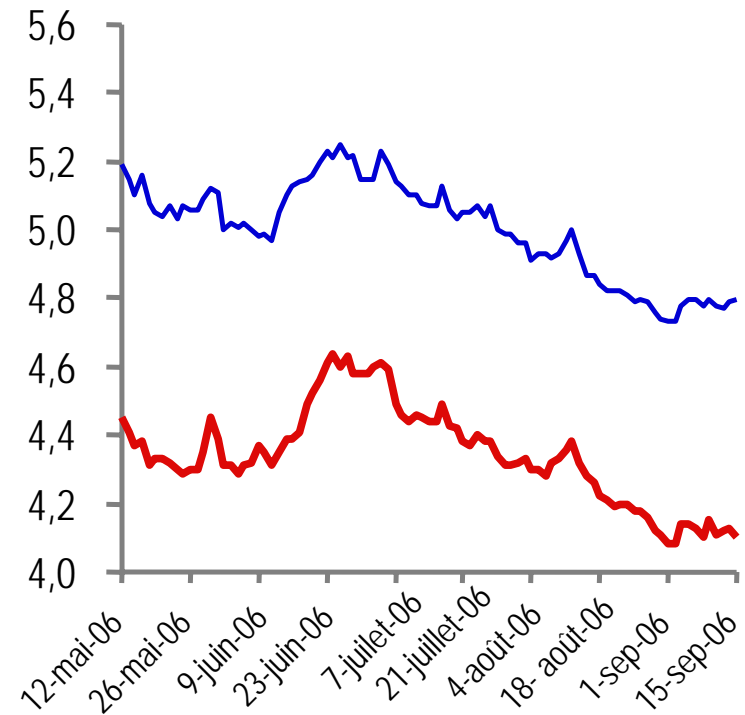
Taux d'intérêt et taux d'inflation bas

- La situation financière excellente du Canada et la faiblesse de l'inflation ont entraîné une baisse des taux d'intérêt.

Rendements des obligations à long terme (en %)



Rendements quotidiens (en %)



Source pour le Canada : Obligations de 10 ans du gouvernement du Canada, le 15 septembre, 2006

Source pour les États-Unis : U.S. Treasury, obligations de 10 ans à échéance fixe, le 15 septembre, 2006

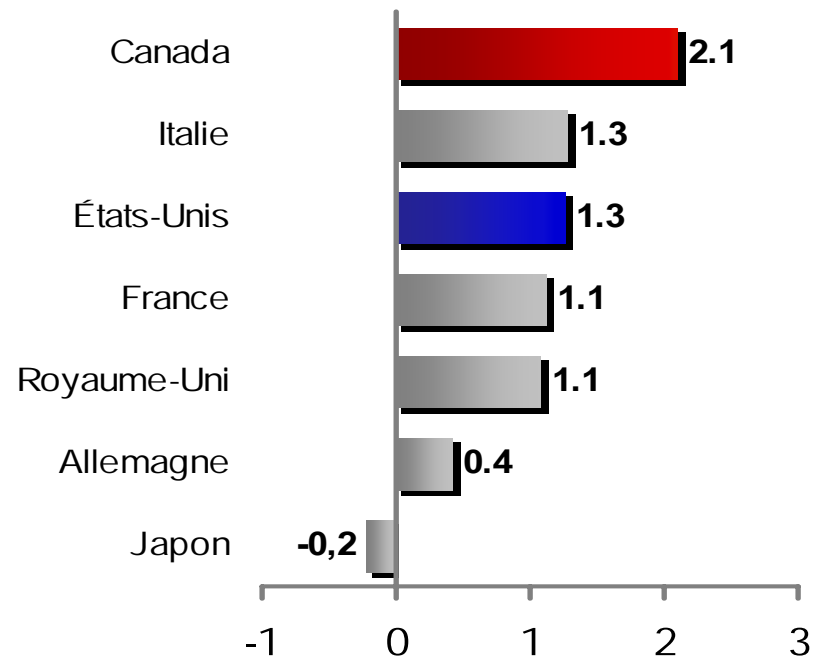


Une croissance supérieure de l'emploi



- Une forte croissance mondiale, une demande grandissante de produits canadiens et des politiques provinciales et fédérales qui visent à améliorer la souplesse et l'adaptabilité de l'économie ont contribué à générer des résultats concluants sur le plan de l'emploi.

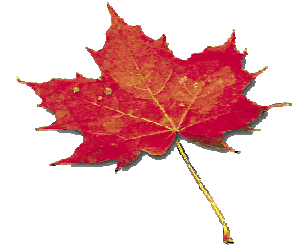
Croissance de l'emploi (En %) 1997-2005



Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; Bureau of Labor Statistics des États-Unis (Current Population Survey) et Census Bureau; Perspectives économiques de l'OCDE, numéro 78 (décembre 2005).



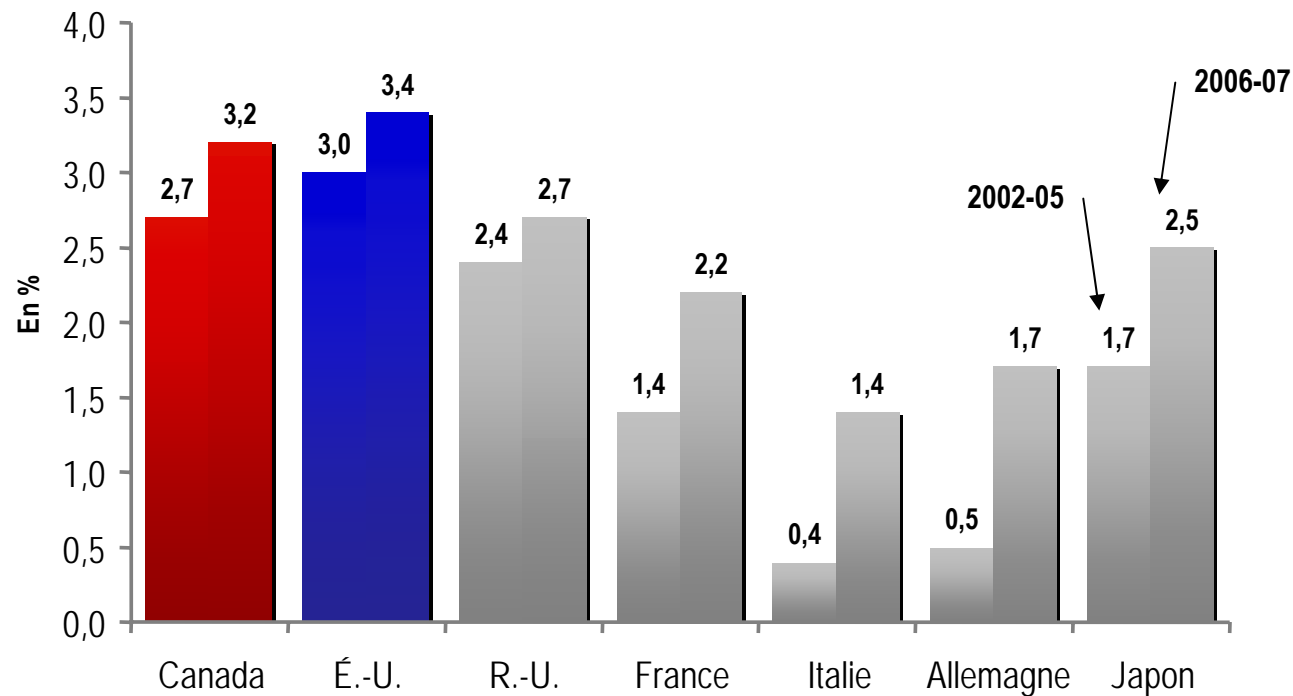
Une économie intérieure en croissance



- Selon l'OCDE et l'entreprise britannique Consensus Economics Inc., le Canada fait partie des pays du G7 ayant affiché le meilleur taux de croissance entre 2002 et 2005. Le dynamisme de la croissance devrait se maintenir en 2006-2007.

Projections de la croissance du PIB réel (En %)

Perspectives économiques de l'OCDE, numéro 79, mai 2006



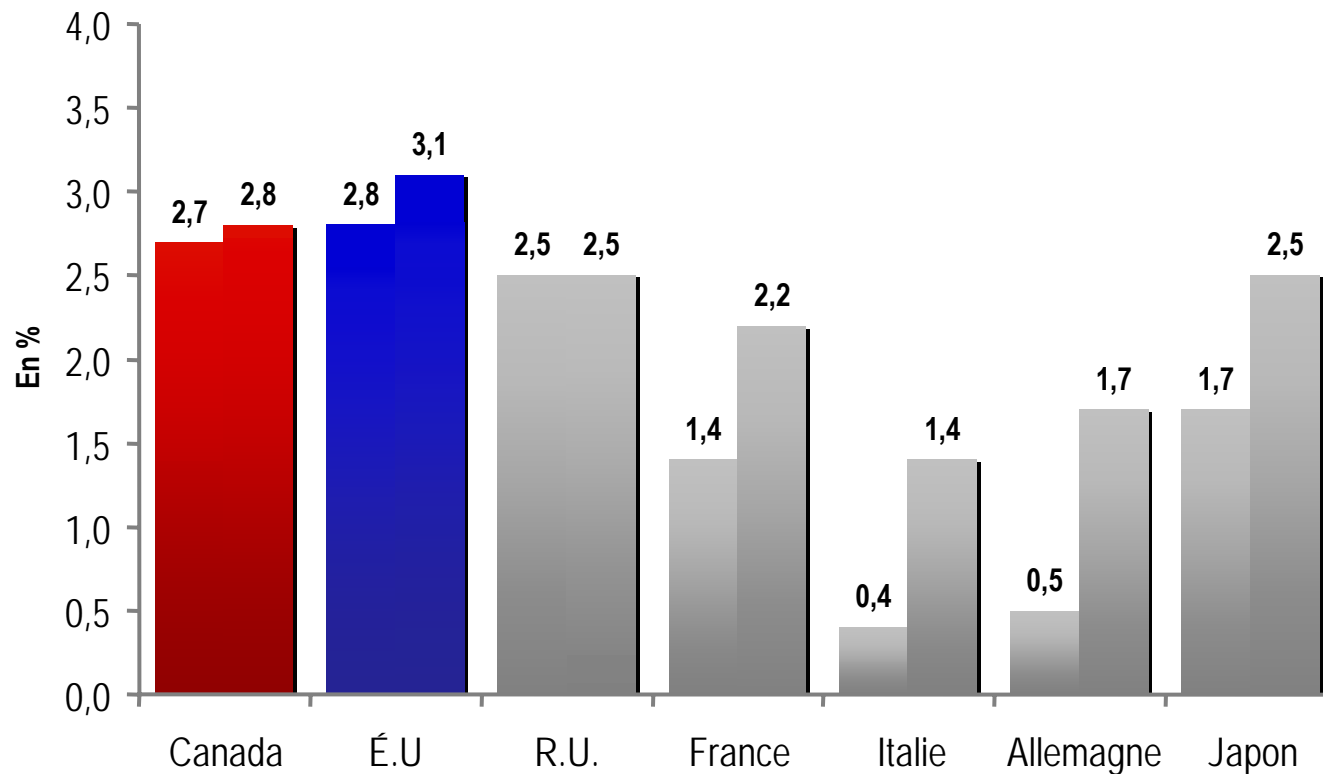


Une économie intérieure en croissance



Projections de la croissance du PIB réel (En %)

Consensus Forecasts, septembre 2006, Consensus Economics Inc.





Les secrets de la réussite du Canada

Accès facile aux
marchés

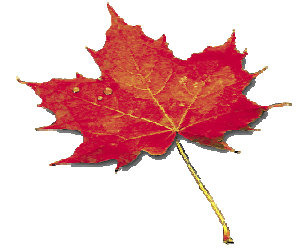




Des flux transfrontaliers simplifiés

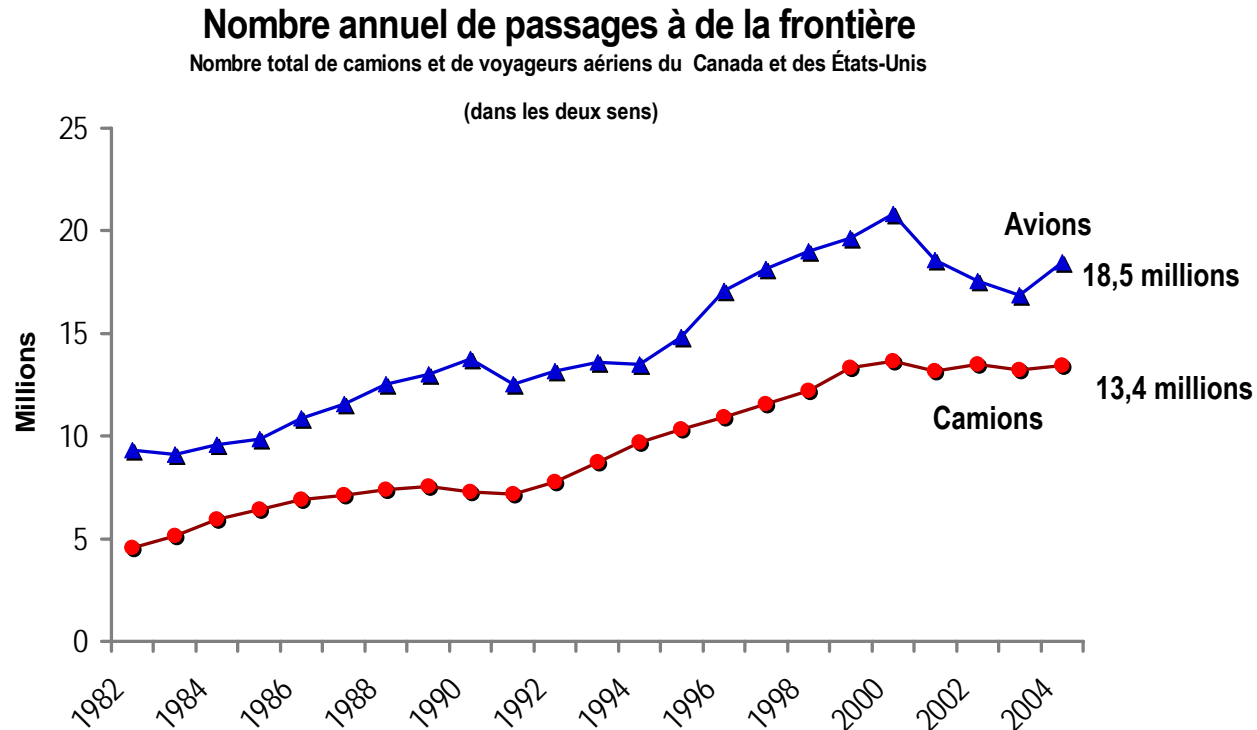


- Depuis l'adoption de l'Accord nord-américain de libre-échange (ALENA) en 1994, le Canada offre un accès durable garanti au marché nord-américain.
- En plus d'éliminer les tarifs, l'ALENA comporte des dispositions sur les aspects suivants:
 - assouplissement des mesures à la frontière
 - libre circulation du personnel
 - protection de l'investissement et de la propriété intellectuelle
 - certification des produits



Des flux transfrontaliers simplifiés

- Le marché nord-américain est desservi par un réseau de transport bien intégré, l'un des meilleurs au monde.
- On met à l'essai et en œuvre des points d'entrée à permis automatisés, des systèmes d'identification des transporteurs et des centres de traitement communs pour faciliter le mouvement des biens.



Source : Transports Canada et Statistique Canada, 2005

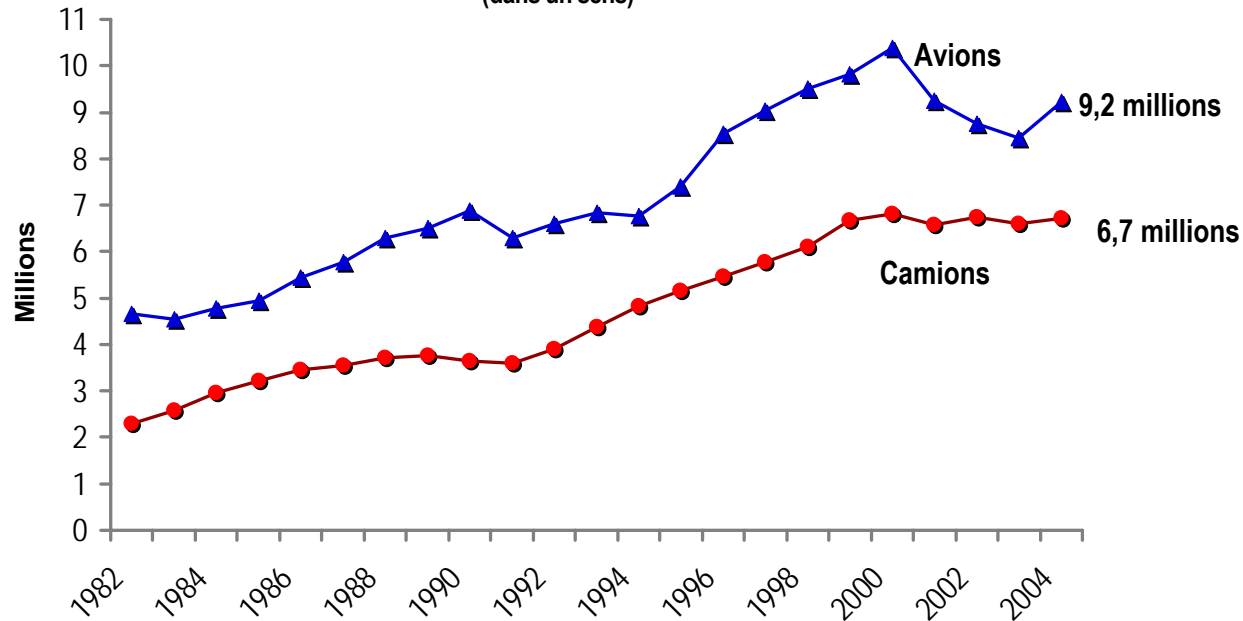


Des flux transfrontaliers simplifiés

Nombre annuel de passages à de la frontière

Nombre total de camions et de voyageurs aériens du Canada et des États-Unis

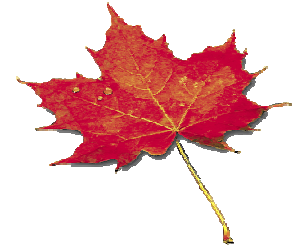
(dans un sens)



Source: Transport Canada & Statistics Canada, 2005



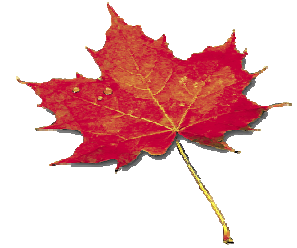
Une frontière intelligente



- Le Canada et les États-Unis travaillent ensemble pour assurer la sécurité des frontières et la prospérité commune.
- D'importantes étapes ont été franchies pour accroître l'efficacité globale de la sécurité frontalière. Les réalisations à ce jour sont :
 - EXPRES (mouvement rapide de camions transportant des biens éligibles préautorisés);
 - NEXUS (programme spécial pour des voyageurs fréquents);
 - Harmonisation du traitement commercial et de processus équivalents pour les expéditions;
 - Harmonisation des échéanciers pour la déclaration préalable du fret par voie électronique;
 - Mise en œuvre de la « règle des 24 heures » pour les expéditions maritimes à destination de l'Amérique du Nord;
 - Collaboration au développement de systèmes automatisés d'évaluation des risques, d'instruments et de méthodes;
 - Amélioration des infrastructures et des délais de traitement à la frontière.
- Le système d'inspection aux frontières est l'un des plus efficaces au monde : les temps d'attente sont, la plupart du temps, moins de dix minutes.



Un accès direct au marché de l'ALENA

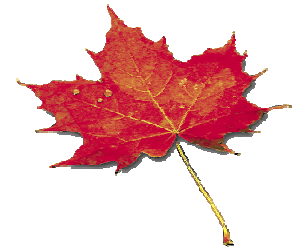


- La conclusion de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA) a eu pour effet d'intégrer les économies canadienne, américaine, et mexicaine dans presque tous les domaines commerciaux.
- Par conséquent, les entreprises canadiennes ont accès à un marché comprenant plus de 425 millions de consommateurs et représentant un PIB global de plus de 11,4 billions \$US.
- Bon nombre de centres canadiens de production sont, en fait, plus près des marchés américains que ne le sont certains centres de production américains. Des 20 plus grandes villes canadiennes, 17 sont situées à moins d'une heure et demie de route des États-Unis.
- Les services aériens directs entre les principales villes du Canada et des États-Unis ont presque doublé en six ans.

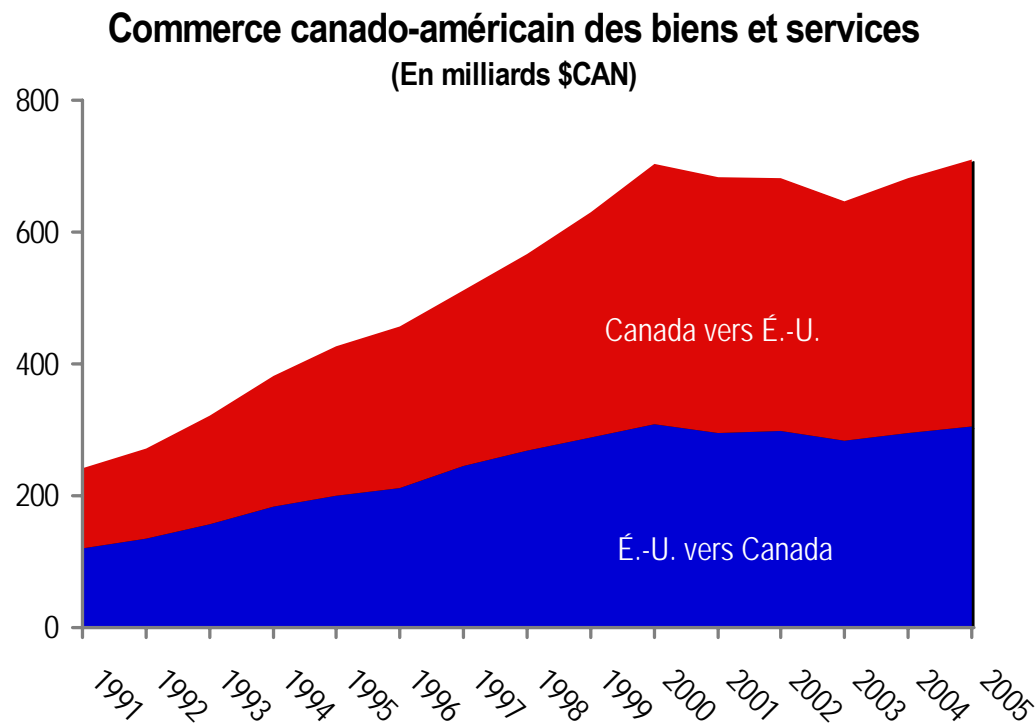




Le Canada est le plus grand partenaire commercial des États-Unis, et de loin



- Le Canada et les États-Unis forment le partenariat commercial le plus important au monde. En 2005, le commerce bilatéral a atteint 710 milliards \$CAN. Cela représente en moyenne plus de 1,3 million \$CAN la minute.



Source : Statistique Canada, le 30 mai, 2006

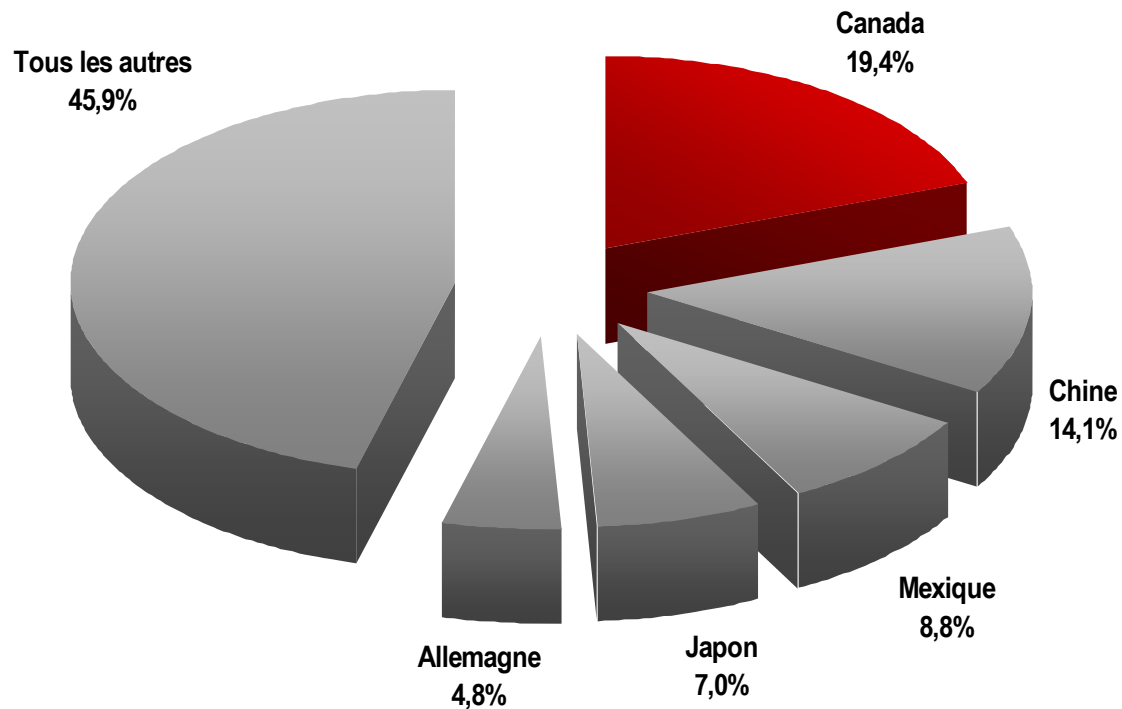


Le Canada est le plus grand partenaire commercial des États-Unis, et de loin



- Les États-Unis font plus d'affaires avec le Canada qu'avec tout autre pays, davantage avec le Canada qu'avec l'ensemble des pays de l'UE combinés!

Distribution du commerce des États-Unis* - 2005





Liens commerciaux essentiels avec les Amériques



- La Zone de libre-échange des Amériques (ZLEA), en voie de devenir la plus grande zone de libre-échange au monde, donnera au Canada un accès accru aux marchés, un processus de règlement des différends juste et efficace et une stabilité pour ses entreprises.

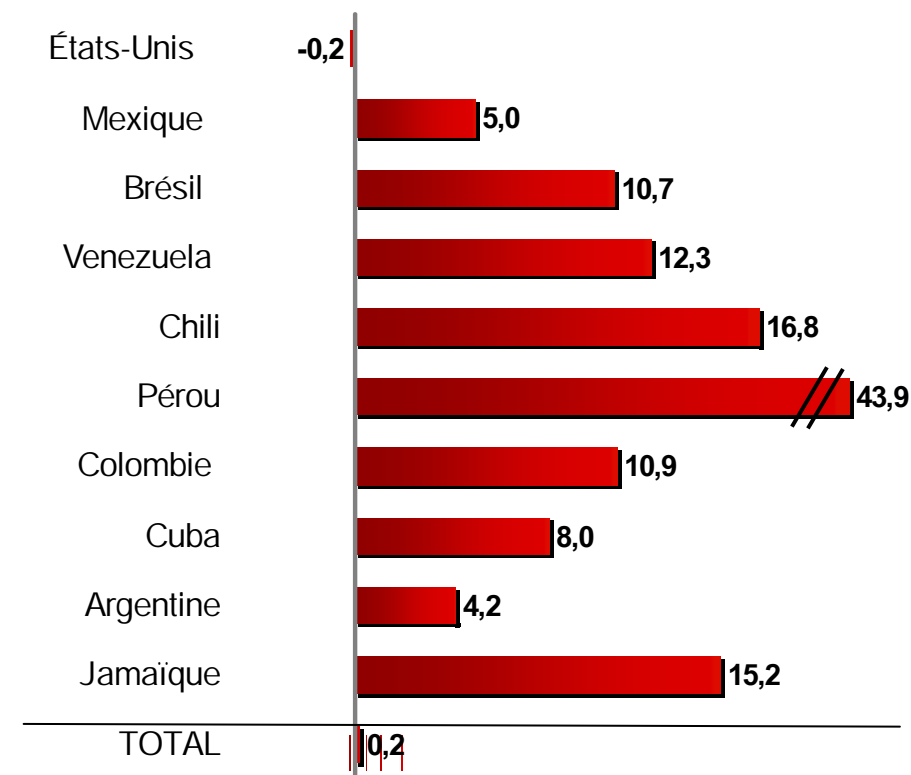


Total des échanges dans les principaux secteurs en 2005
Milliards \$CAN

Matériel de transport	159,2
Extraction pétrolière et gazière	71,8
Produits chimiques	47,3
Machinerie	41,3
Ordinateurs et prod. électroniques	36,3
Autres secteurs	234,1
Total des échanges	590,0

Commerce entre le Canada et les Amériques, 2000 à 2005

Croissance annuelle moyenne (%) des dix principaux pays commerçants *



Source : Statistique Canada Remarque : Le classement du commerce de ces marchandises * repose sur les données de 2005.



Des liens commerciaux étroits et de longue date avec l'Europe



- Les marchés européens continuent d'offrir d'énormes débouchés commerciaux pour le Canada.

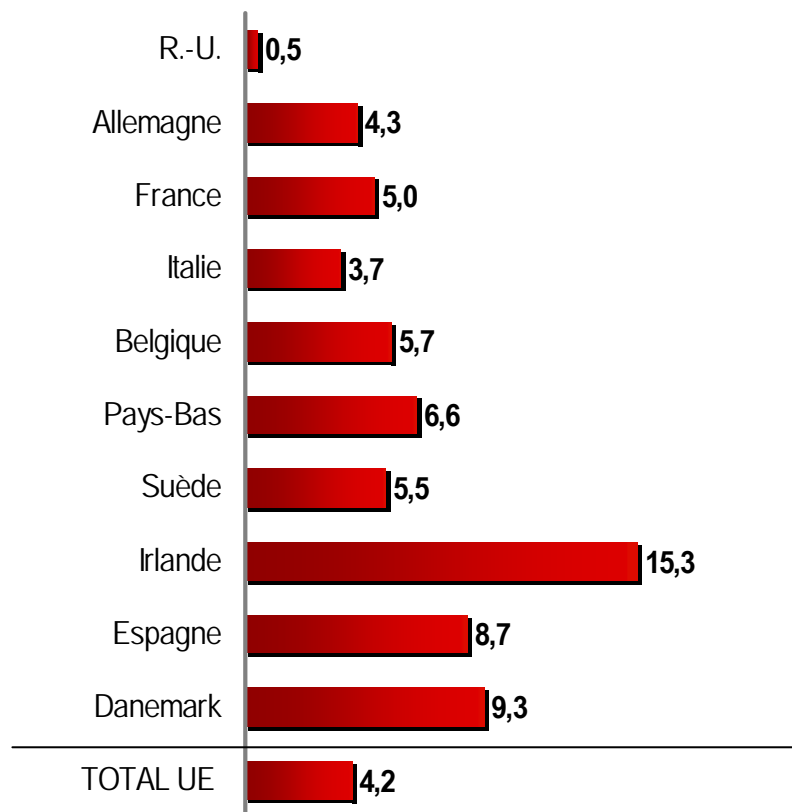


Total des échanges dans les principaux secteurs 2005
Milliards \$CAN

Produits chimiques	10,3
Machinerie	9,4
Matériel de transport	8,5
Ordinateurs et prod. électroniques	5,6
Mines(sauf le pétrole et le gaz)	5,6
Autres secteurs	28,9
Total des échanges	68,3

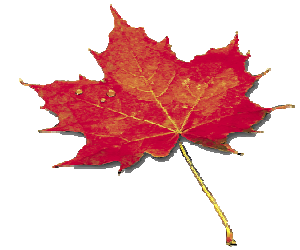
Commerce entre le Canada et l'UE, 2000 à 2005

Croissance annuelle moyenne (%) des principaux pays commerçants*

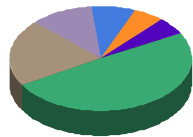




Accès incomparable aux marchés de l'Asie-Pacifique



- En raison de sa situation géographique, de ses liens en matière d'immigration et de sa participation active à l'APEC en vue de réduire les obstacles commerciaux, le Canada occupe une position privilégiée pour bénéficier du potentiel à long terme dont les économies asiatiques sont porteuses.

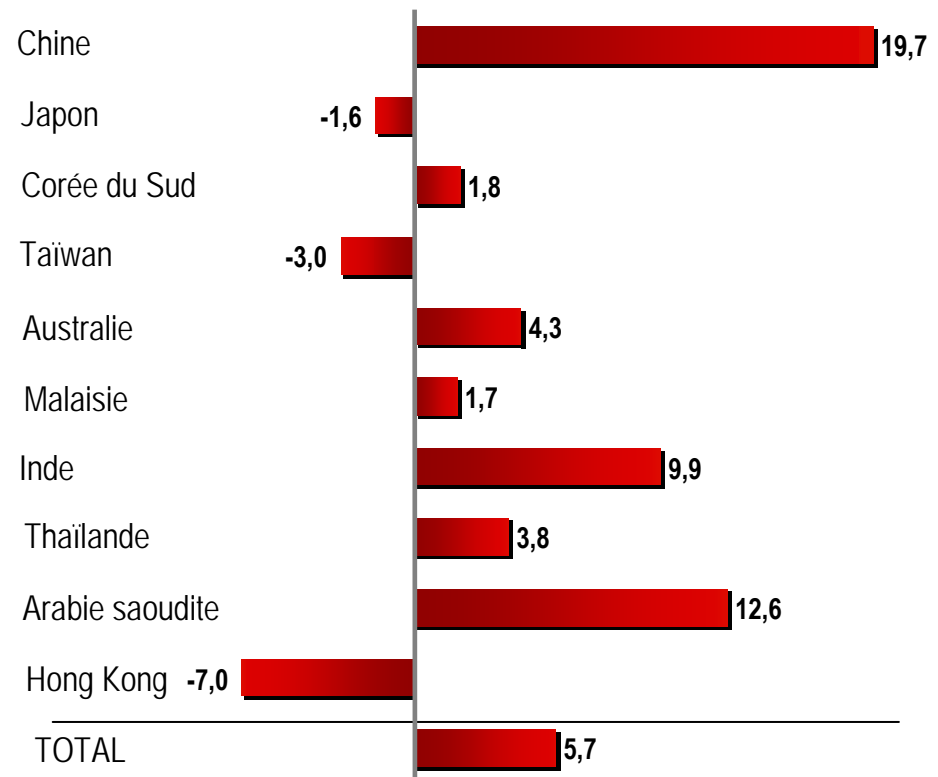


Échanges commerciaux - principaux secteurs (2005) - milliards \$CAN

Produits informatiques et électroniques	21,1
Matériel de transport	11,4
Machines	7,9
Aliments	5,7
Exploitation minière (sauf le pétrole et le gaz)	5,5
Autres secteurs	50,8
Total	102,5

Échanges commerciaux Canada et Asie-Pacifique** 2000 à 2005

Croissance annuelle moyenne (%) des principaux* pays commerçants





Les secrets de la réussite du Canada

Croissance de
l'investissement
étranger direct



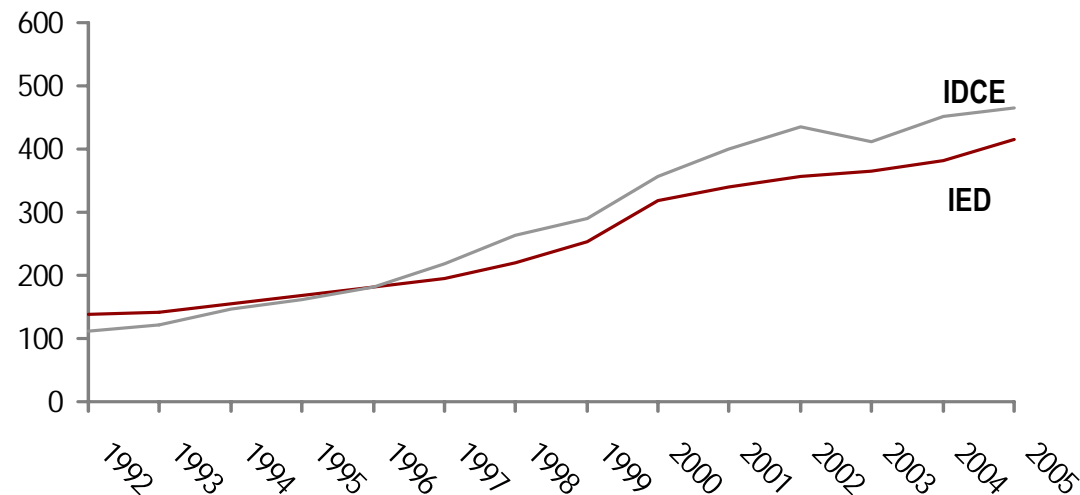


Investissement bilatéral : un important moteur de la mondialisation



- Au cours des deux dernières décennies, le Canada a enregistré une croissance importante de son IED entrant et sortant.
- Le stock d'IED entrant du Canada a atteint 416 milliards \$CAN en 2005, soit 6,4 fois plus qu'en 1980 (65 milliards \$CAN).
- En ce qui concerne l'IED sortant, l'expansion de l'investissement direct du Canada à l'étranger (IDCE) a été encore plus fulgurante, se multipliant par 16,6 : il est passé de 28 milliards \$CAN en 1980 à 465 milliards \$CAN en 2005.
- Depuis 1997, le Canada est un exportateur net d'IED. Chaque année depuis 1997, le stock d'IED sortant est en effet plus élevé que le stock d'IED entrant.

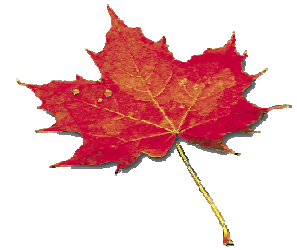
**Stock d'IED entrant et sortant du Canada
(en milliards de dollars)**



Source : Statistique Canada, mai 2006

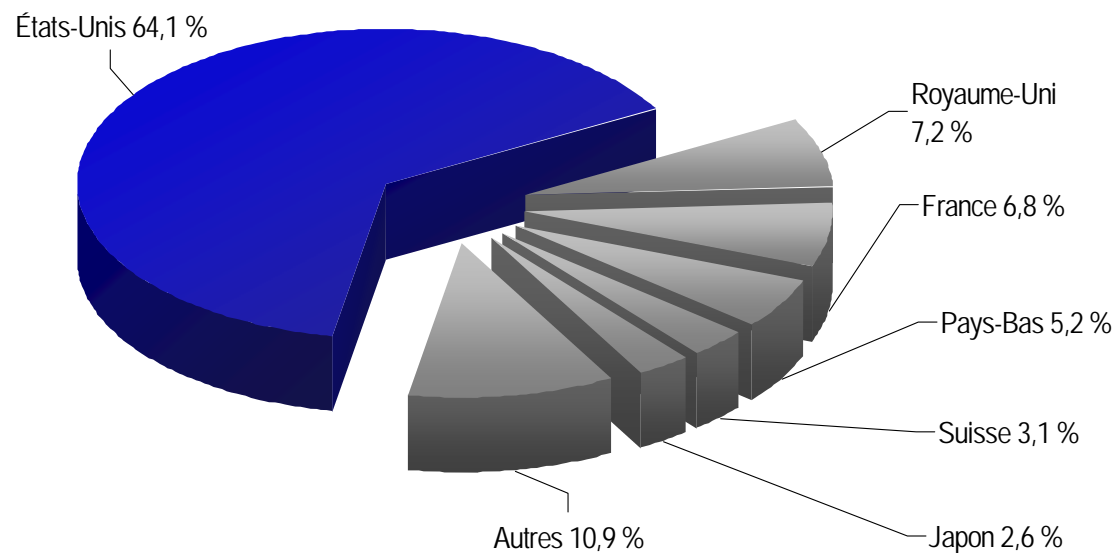


La source la plus importante d'IED : les États-Unis



- En 2004, la proportion de l'investissement étranger direct (IED) au Canada provenant des États-Unis était de 64,1 %, non loin de son plafond historique de 64,2 % atteint en 1990.

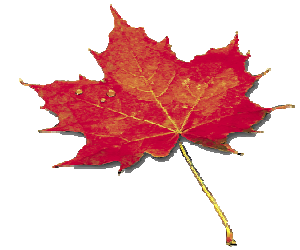
**Provenance du stock d'IED entrant au Canada
2005**



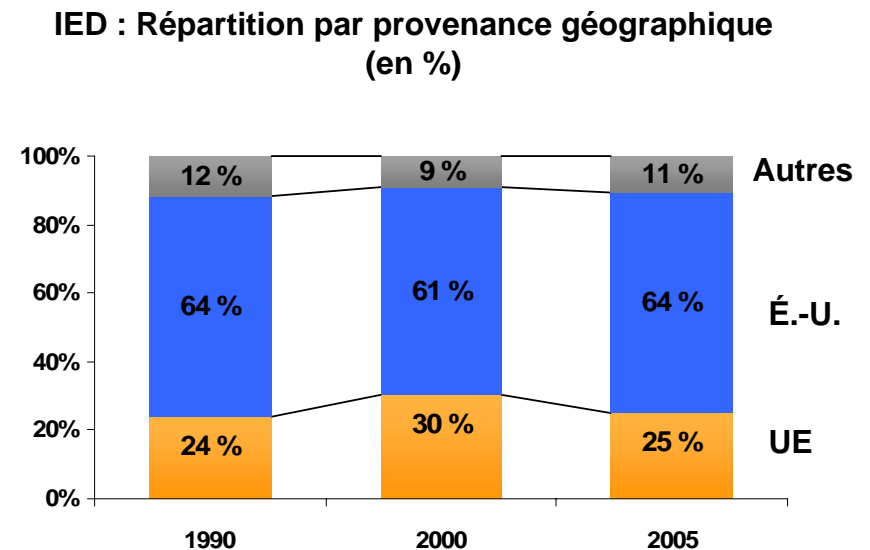
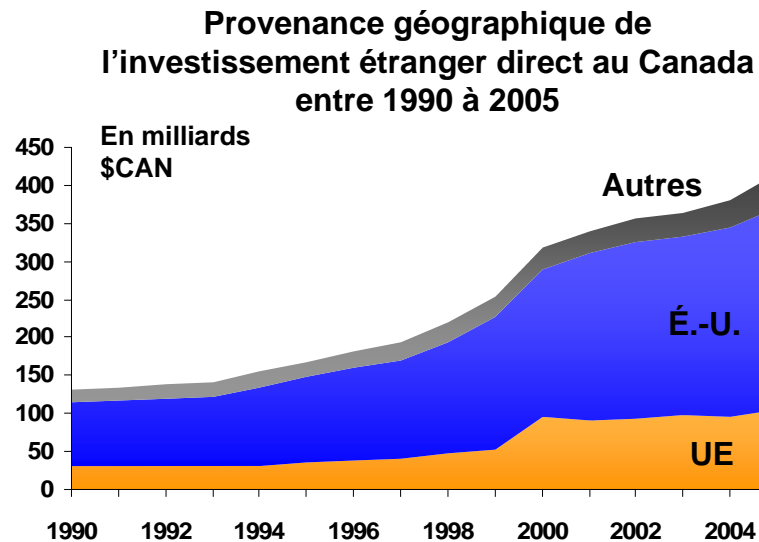
Source : Statistique Canada, mai 2006



L'IED en provenance des États-Unis équivaut à plus du double de celui de l'UE



- Entre 2000 et 2005, l'IED en provenance des États-Unis est passé de 61 % à 64 % alors que celui en provenance de l'UE a baissé, passant de 30 % à 25 %.



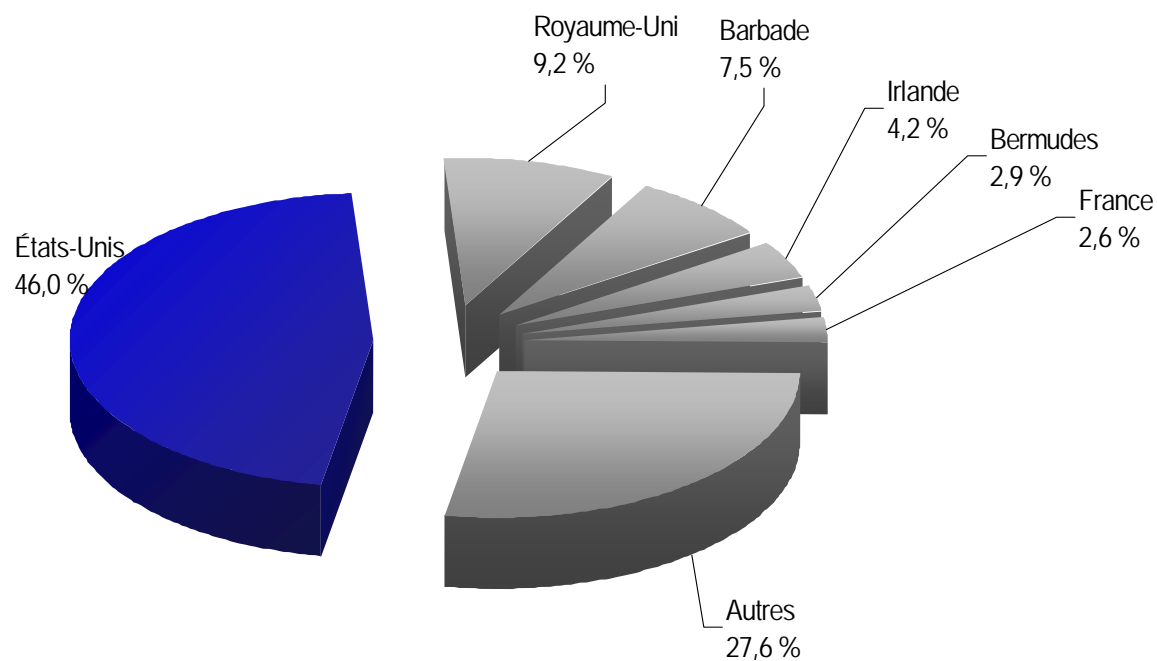


La principale destination de l'IDCE : les États-Unis



- La proportion de l'IED sortant du Canada, ou investissement direct du Canada à l'étranger (IDCE), effectué aux États-Unis était de 46,0 %, contre 61,0 % en 1990.

Répartition géographique du stock d'IED sortant du Canada
2005



Source : Statistique Canada, mai 2006

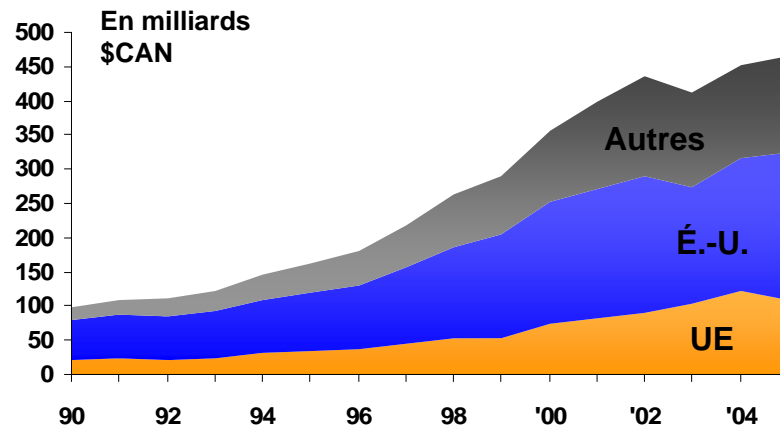


L'UE est également une destination importante pour l'IDCE

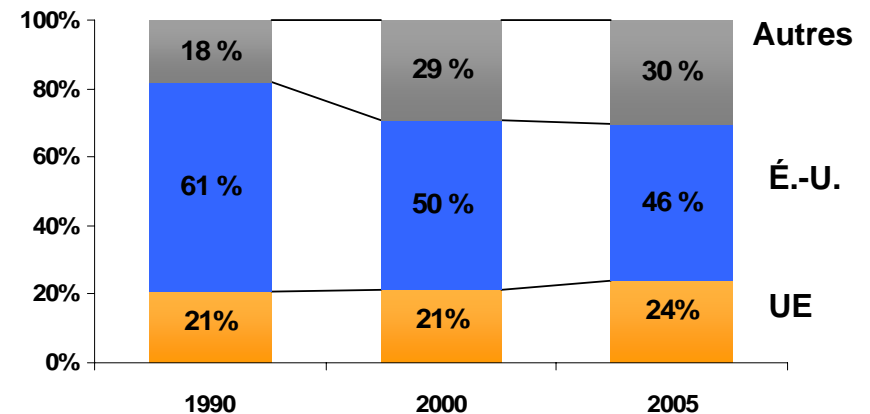


- Bien que les États-Unis demeurent la principale destination de l'investissement direct canadien à l'étranger, l'UE a graduellement gagné du terrain à ce chapitre ces dernières années.
- De 2000 à 2005, le stock d'IDCE aux États-Unis est passé de 50 % à 46 %, alors qu'il a augmenté dans l'UE, passant de 21 % à 24 %.

**Stock d'investissement direct du Canada à l'étranger
Selon la région, de 1990 à 2005**

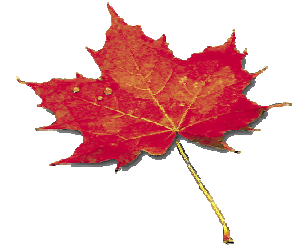


**Répartition géographique du stock d'IDCE
(en pourcentage)**





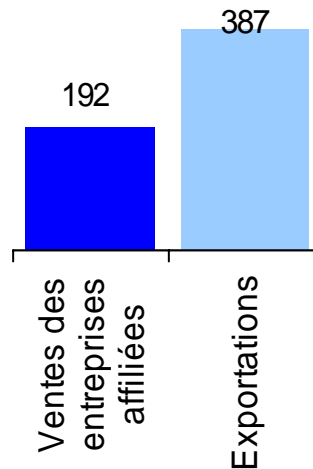
L'investissement est le principal mode de transfert des biens et des services



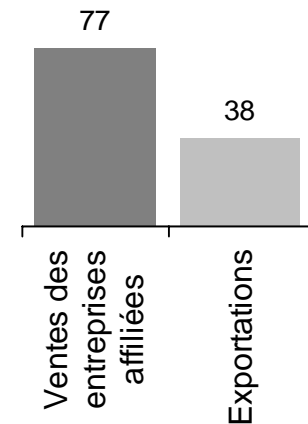
- Les exportations canadiennes à destination des États-Unis sont beaucoup plus importantes que les ventes effectuées aux États-Unis par des entreprises américaines affiliées à des entreprises canadiennes.
- À l'opposé, les ventes réalisées en Europe par des entreprises européennes affiliées à des entreprises canadiennes sont plus de deux fois plus élevées que les exportations canadiennes à destination de l'Union européenne.

Ventes des entreprises affiliées à des entreprises canadiennes et exportations canadiennes de biens et services (en milliards de dollars, 2004)

États-Unis



Union européenne



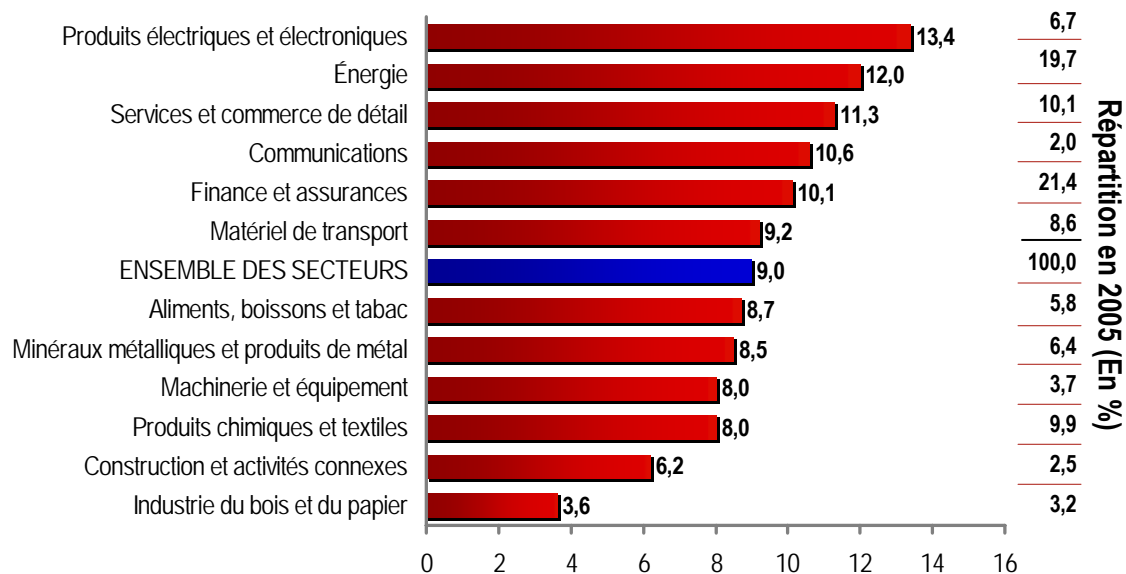


Le Canada est ouvert à l'investissement étranger



- De plus en plus, les investissements visent les industries du savoir et les secteurs de la fabrication de pointe, comme l'électronique, les communications et l'énergie.

**Taux de croissance annuels moyens de
l'investissement étranger direct par industrie (En %)
1990-2005**



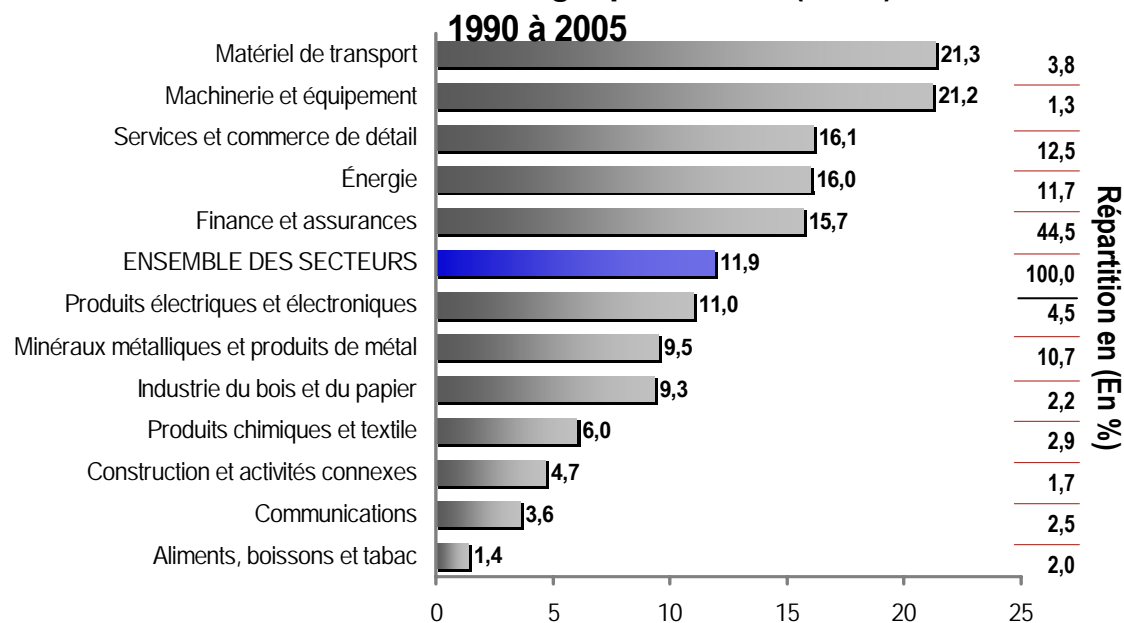


Le Canada investit activement à l'étranger



- Les investissements du Canada à l'étranger sont principalement axés sur le secteur des services et du commerce de détail et aussi celui des finances et de l'assurance. Toutefois, les investissements extérieurs ont considérablement augmenté dans le secteur du matériel de transport.

Taux de croissance annuels moyens de l'investissement direct canadien à l'étranger par secteur (En %)





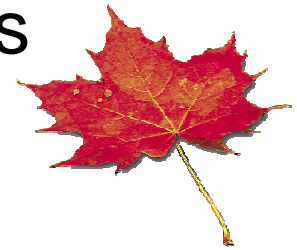
Les secrets de la réussite du Canada

Un climat commercial
concurrentiel sur le plan
des coûts



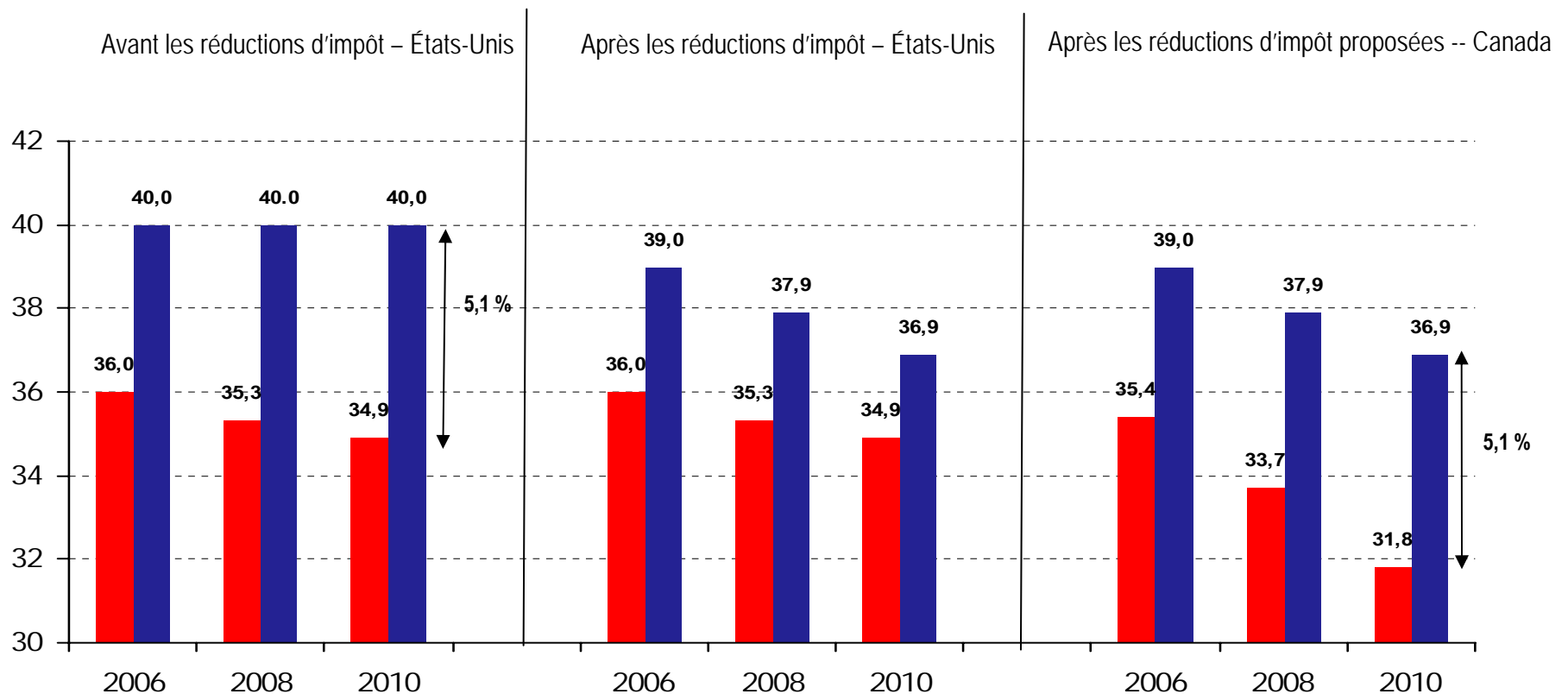


Un régime d'imposition sur le revenu des sociétés favorable à l'expansion des entreprises



- Les mesures financières introduites dans les récents budgets fédéraux donneront au Canada un avantage fiscal réglementaire sur les États-Unis de 5,1 points de pourcentage pour le secteur de la fabrication d'ici 2010.

Taux d'imposition des sociétés au Canada et aux États-Unis – secteur de la fabrication (En %)

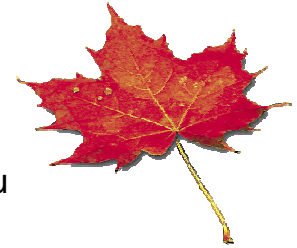


Source : Le budget fédéral, Finances Canada, le 2 mai 2006

Taux moyens combinés d'impôt des sociétés au niveau fédéral-provincial et fédéral-État, y compris les équivalents de l'impôt sur le capital.

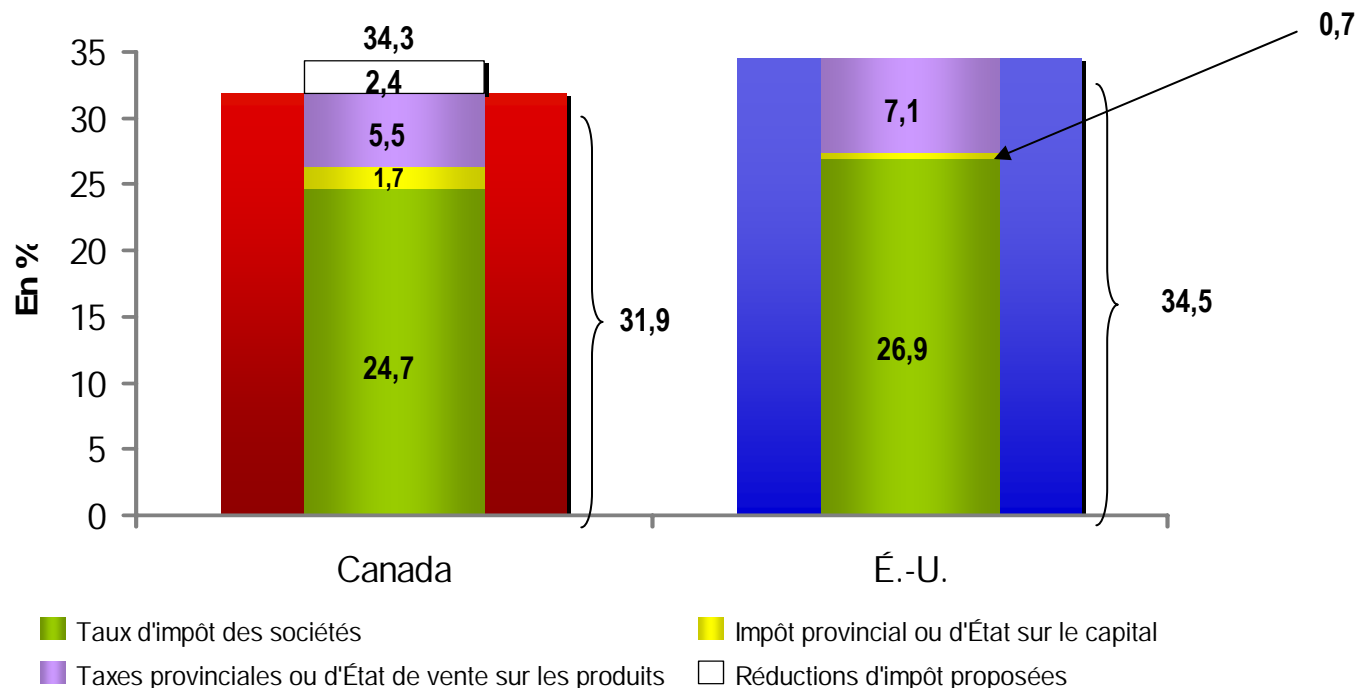


En plus de l'avantage fiscal global



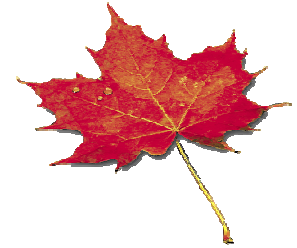
- L'avantage fiscal prévu par la loi n'est pas suffisant. Les répercussions globales du régime d'imposition des sociétés peuvent également être mesurées par le taux effectif marginal d'imposition (TEMI).
- D'ici 2010, une fois que les mesures proposées dans le budget fédéral de mai 2006 seront en vigueur, le TEMI du Canada sera, dans l'ensemble, un peu plus bas que celui des États-Unis.

Fardeau fiscal général sur le nouvel investissement en 2010, réduction d'impôt des sociétés proposée (RISP) comprise





R-D de qualité — l'aubaine canadienne

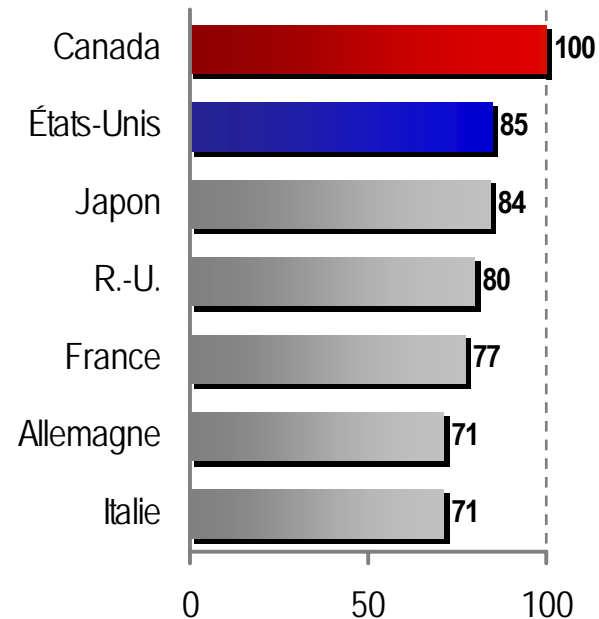


- Parmi les pays du G7, le Canada est celui qui offre le régime fiscal relatif à la R-D le plus avantageux.
 - Le Canada offre un régime de crédits d'impôt et de réductions fiscales accélérées à l'égard d'une vaste gamme de dépenses en R-D.
 - Les coûts admissibles sont, notamment : salaires, frais généraux, biens d'équipement et matériaux.
- Ces mesures fiscales fédérales et provinciales permettent aux entreprises de réduire considérablement leurs coûts de R-D au moyen d'investissements directs et de sous-traitance au Canada.

Générosité comparative des incitatifs

fiscaux en matière de R-D*

(Indice : Canada = 100)



Source : Warda, Jacek, Rating Canada's R&D Tax Treatment: A 2003 Update, octobre 2003, préparé pour Industrie Canada

Remarque : On calcule la générosité relative en divisant le coût après impôt de l'exécution de 1,00 \$ de R-D par 1 moins le taux d'impôt des sociétés.

Les résultats sont indexés à la générosité relative du régime fiscal canadien de soutien à la R-D. Plus le ratio est élevé, plus le régime fiscal est concurrentiel.

* Les nouveaux taux d'imposition des sociétés de l'Ontario ne sont pas inclus



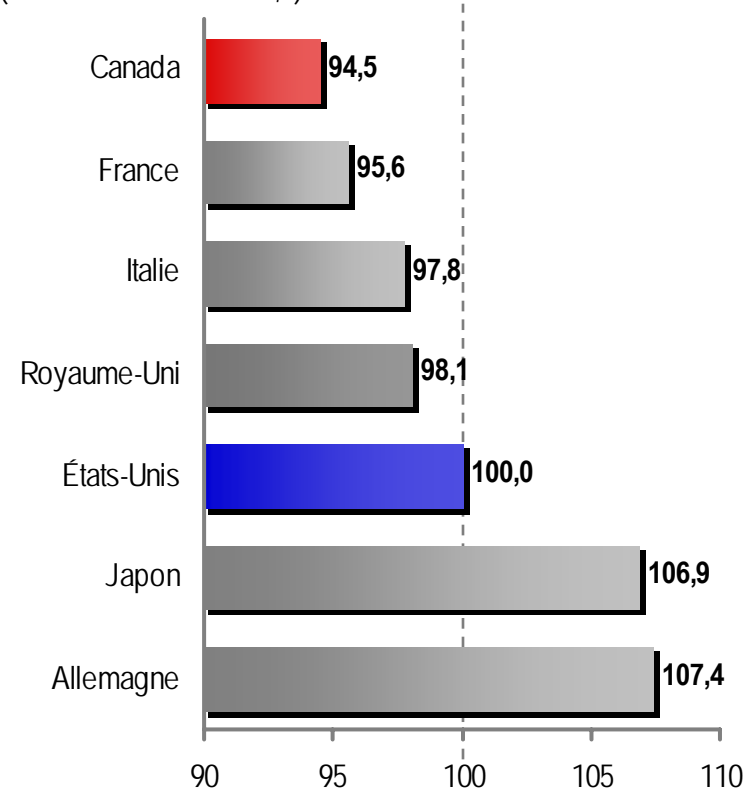
Coûts de revient les plus bas dans l'ensemble



- En dépit de la vigueur continue du dollar canadien dans les principaux marchés des changes, le Canada est toujours en tête du G7 comme pays où la conduite des affaires coûte le moins cher, selon un rapport de KPMG sur la compétitivité des coûts.
- Le Canada se classe au premier rang parmi les pays du G7 dans plusieurs industries manufacturières; il présente notamment de grands avantages sur le plan des coûts dans les secteurs à forte intensité de R-D, comme l'aérospatiale, l'électronique et la biotechnologie.

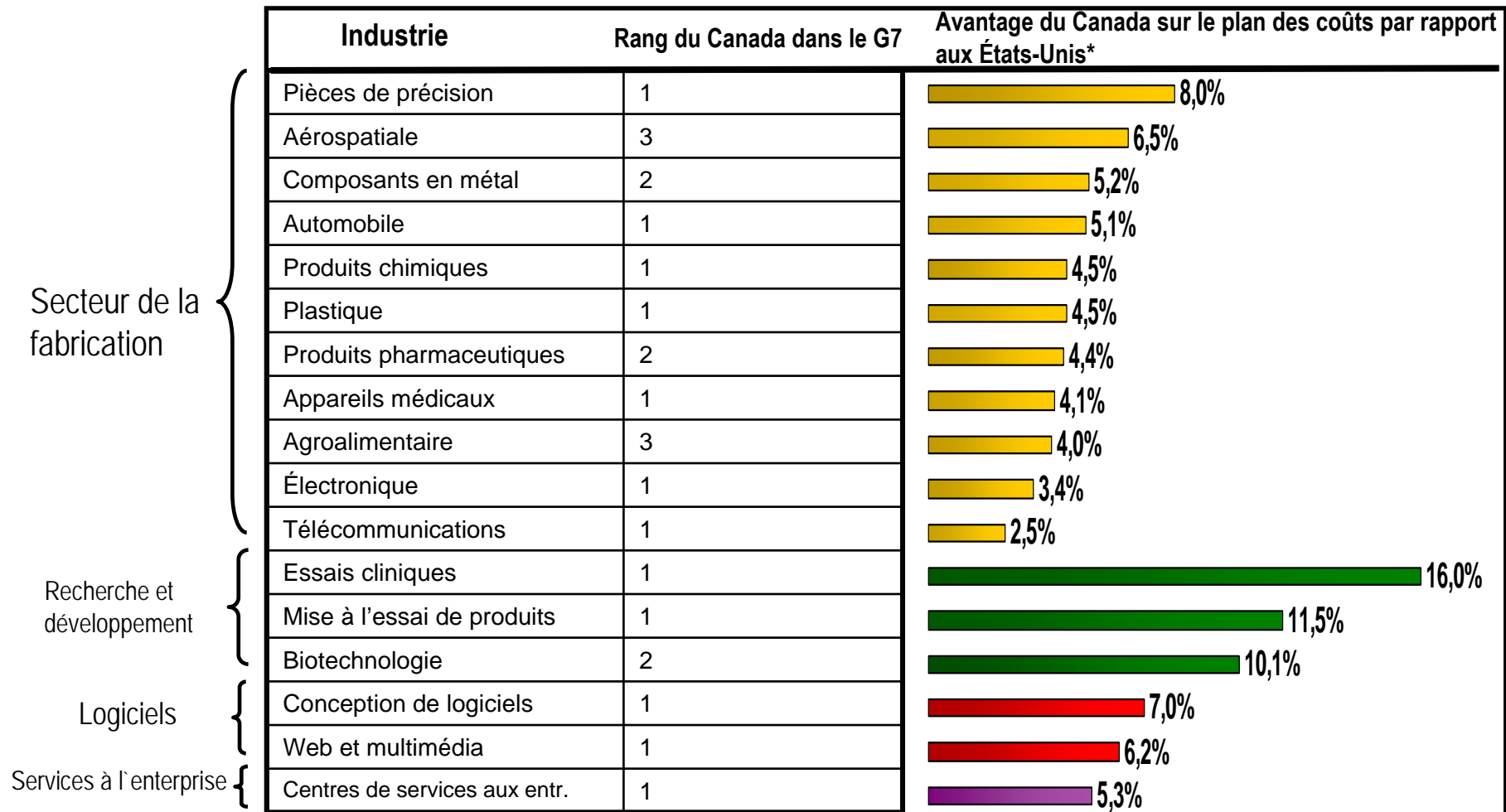
Coûts de revient dans l'ensemble

(Indice : États-Unis = 100,0)





En tête des pays du G7 sur le plan des coûts dans d'importantes industries manufacturières et services



* Avantage sur le plan des coûts (%) par rapport aux États-Unis; Indice des coûts des États-Unis = 100,0; Source : Choix concurrentiels de KPMG, édition 2006



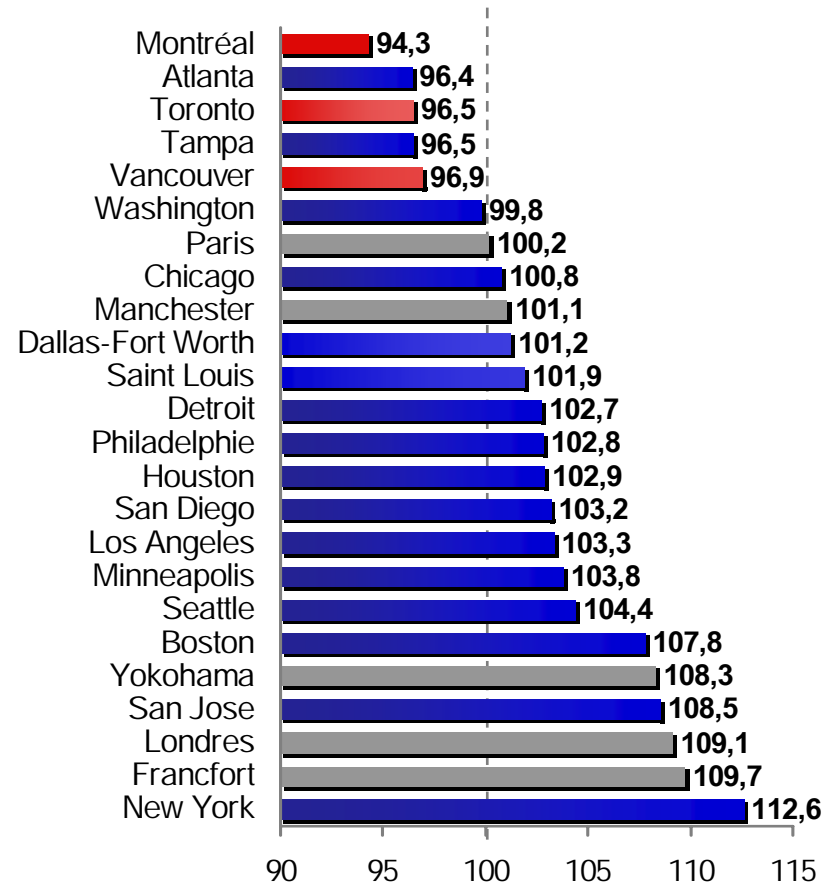
Coûts de revient les moins élevés parmi les principales villes

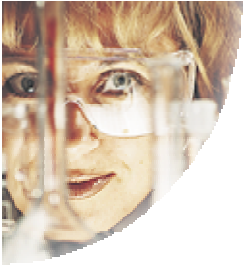


- Les principales villes canadiennes, soit Montréal, Toronto et Vancouver, ont des coûts de revient inférieurs à ceux de la plupart des principales villes de taille comparable en Amérique du Nord et à l'étranger.
- Par comparaison aux villes américaines, l'avantage du Canada sur le plan des coûts est au plus haut par rapport à San Jose et à New York et au plus bas par rapport à Atlanta et à Tampa

Avantage (désavantage) global sur le plan des coûts par grandes villes*

(Indice : États-Unis = 100,0)



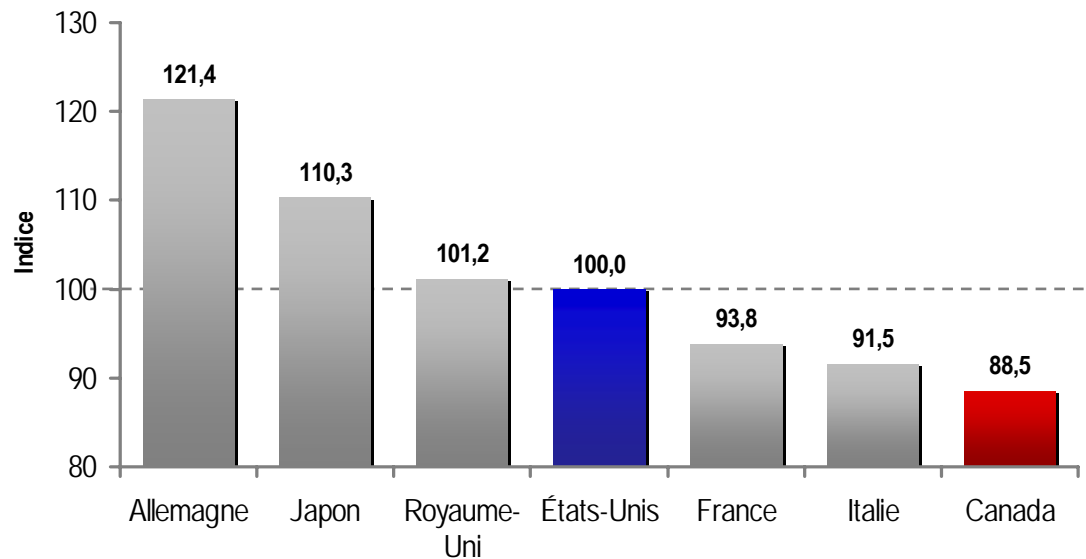


Faibles coûts de la main-d'œuvre

- Le coût de la main-d'œuvre, facteur de l'étude de KPMG le plus important dans le choix d'un emplacement pour une entreprise, est plus faible au Canada que dans tous les autres pays du G7.

Coûts de la main-d'œuvre au total

(Indice : États-Unis = 100,0)



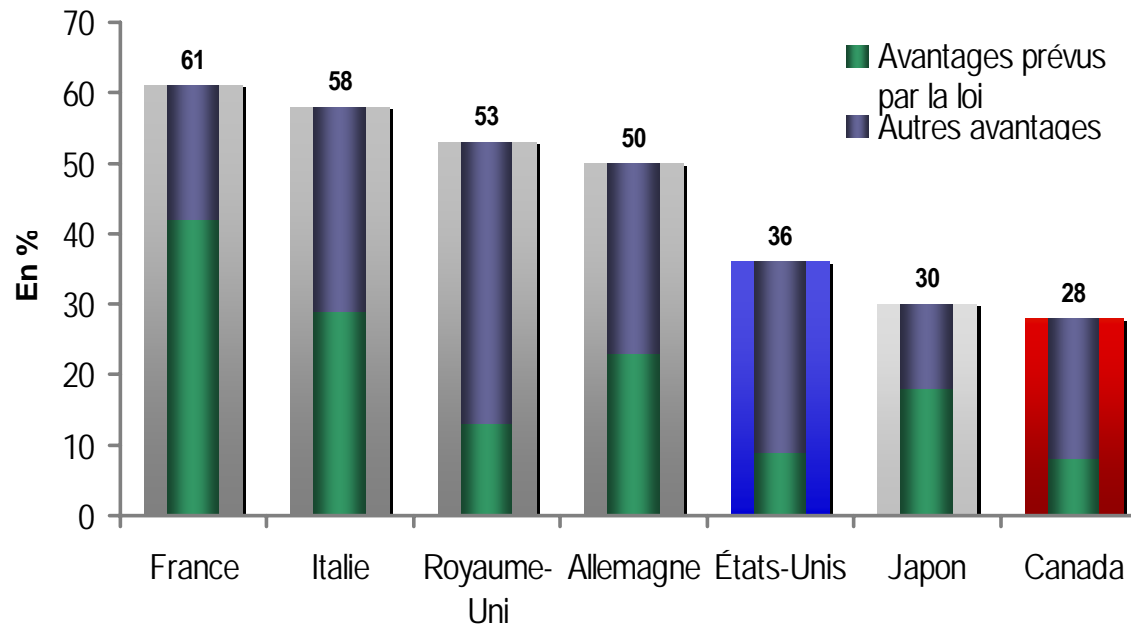
Source : Choix concurrentiels de KPMG, édition 2006



Faibles coûts de la main-d'œuvre

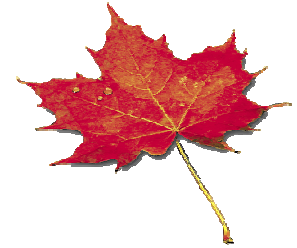
- Au Canada, les paiements associés aux avantages prévus par la loi et autres avantages se chiffrent à 28 % des salaires et traitements, comparativement à 36 % aux États-Unis.
- Ces paiements découlent en grande partie des primes inférieures d'assurance médicale.

Avantages sociaux comme % des traitements

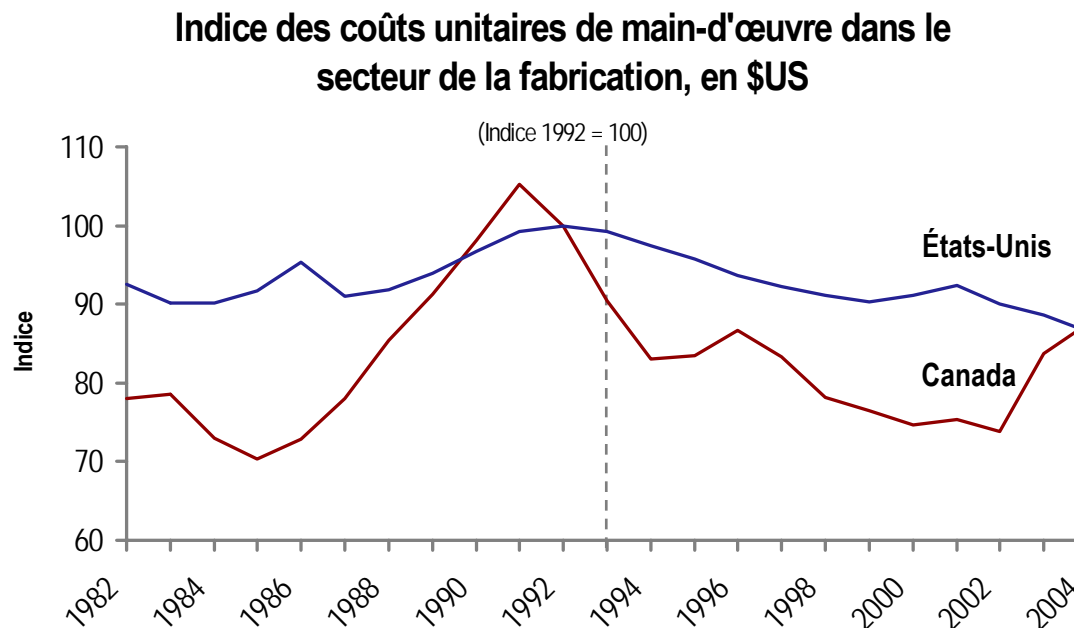




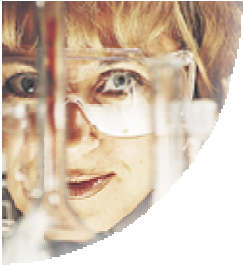
Coûts de production peu élevés



- Une productivité croissante, des travailleurs qualifiés et de faibles coûts de main-d'œuvre contribuent à la compétitivité d'une entreprise.
- La situation concurrentielle du Canada par rapport aux États-Unis s'est améliorée considérablement depuis 1991.
- Malgré la hausse prononcée de l'indice des coûts unitaires de main-d'œuvre dans le secteur de la fabrication en 2002-2003 en raison de l'appréciation du dollar canadien, la situation du Canada est restée concurrentielle par rapport à celle des États-Unis.

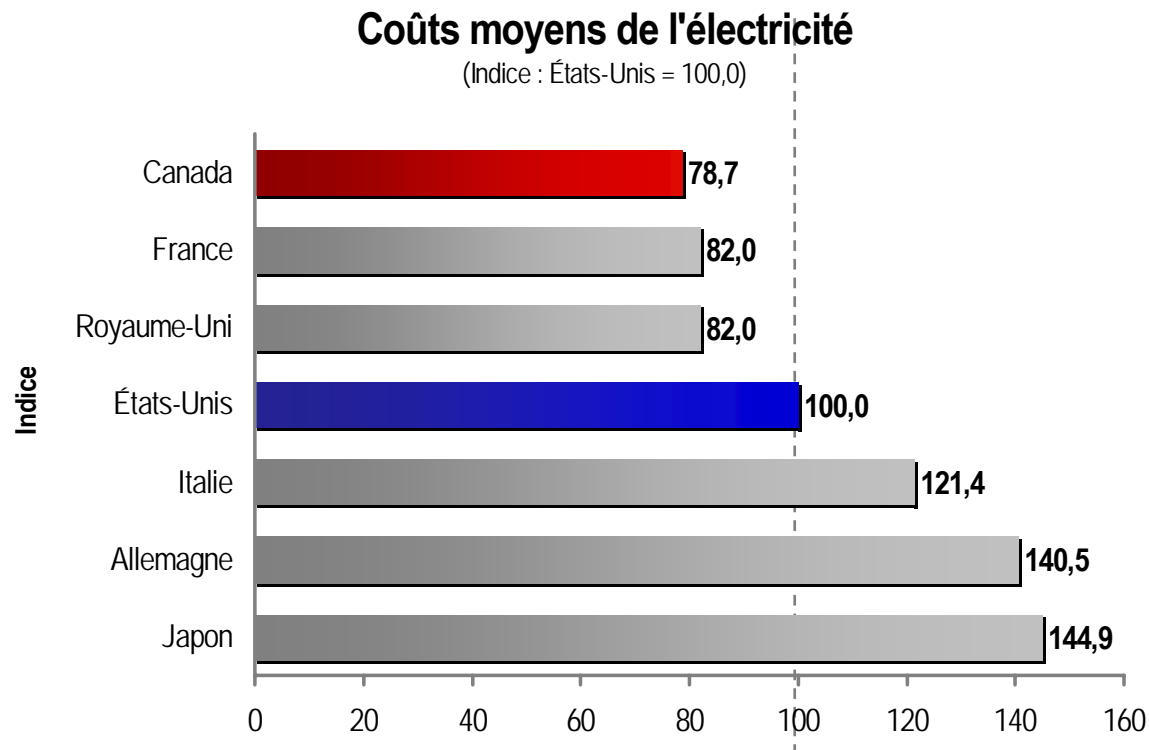


Source : Ministère du Travail des États-Unis, Bureau of Labor Statistics des États-Unis, décembre 2005



Faibles coûts énergétiques

- Le Canada a d'abondantes ressources en pétrole, gaz, charbon et hydroélectricité.
- Les coûts de l'électricité pour les acheteurs industriels sont considérablement inférieurs au Canada par rapport aux États-Unis.
- Au Canada, les coûts annuels de l'électricité pour un fabricant moyen sont inférieurs de 21,3 % à ceux des États-Unis.



Source : Choix concurrentiels de KPMG, édition 2006

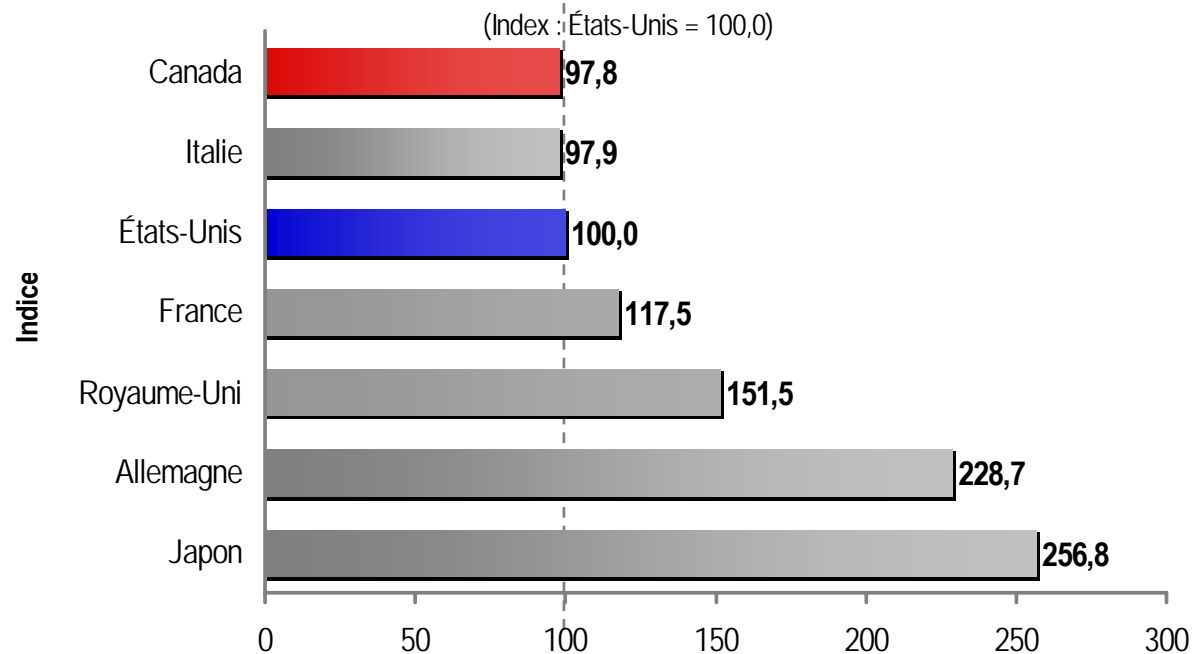


Faibles coûts d'investissement dans les installations industrielles



- Les terrains à usage industriel et les coûts de construction représentent à eux deux l'investissement initial total qui est nécessaire pour établir de nouvelles installations industrielles, et le Canada arrive en tête du G7 sur ce plan.

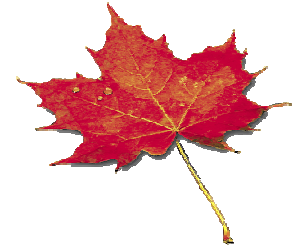
Total des coûts d'investissement dans les installations industrielles



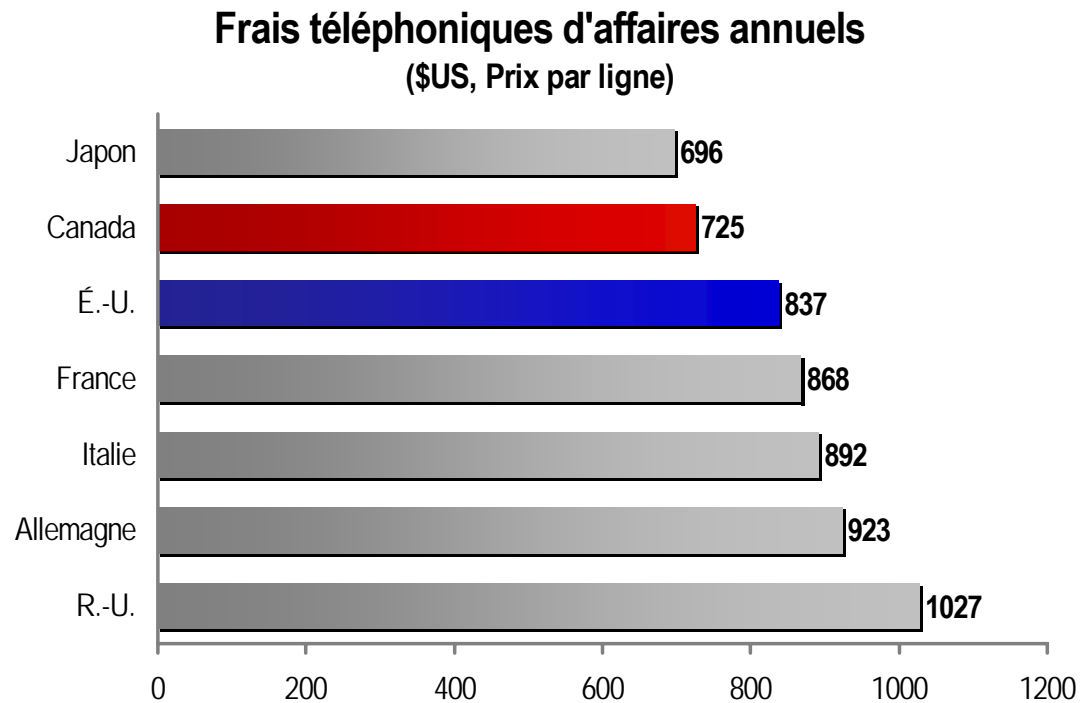
Source : Choix concurrentiels de KPMG, édition 2006



Un chef de file dans l'abordabilité du téléphone

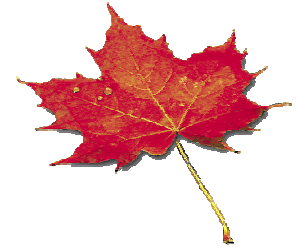


- Les frais téléphoniques d'affaires au Canada sont parmi les moins élevés des pays du G7.

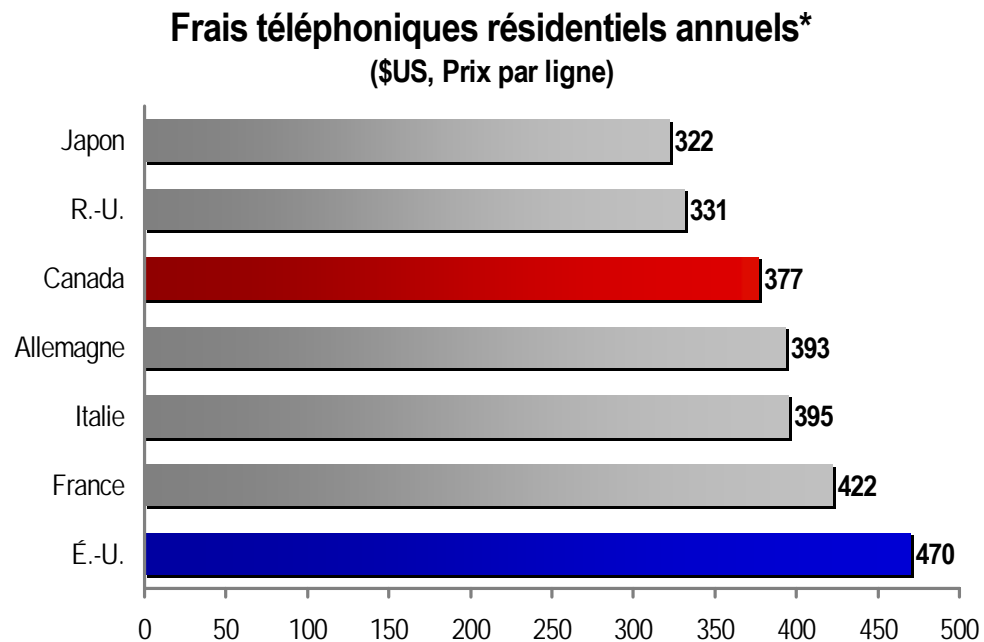




Un chef de file dans l'abordabilité du téléphone



- Les frais téléphoniques résidentiels sont relativement bas.



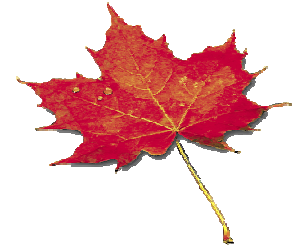
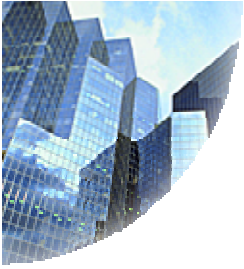
Source : OCDE, Perspectives des communications, 2005 *Le panier résidentiel ne comprend pas les appels internationaux ou appels aux réseaux mobiles.



Les secrets de la réussite du Canada

Une infrastructure
dynamique et
accueillante

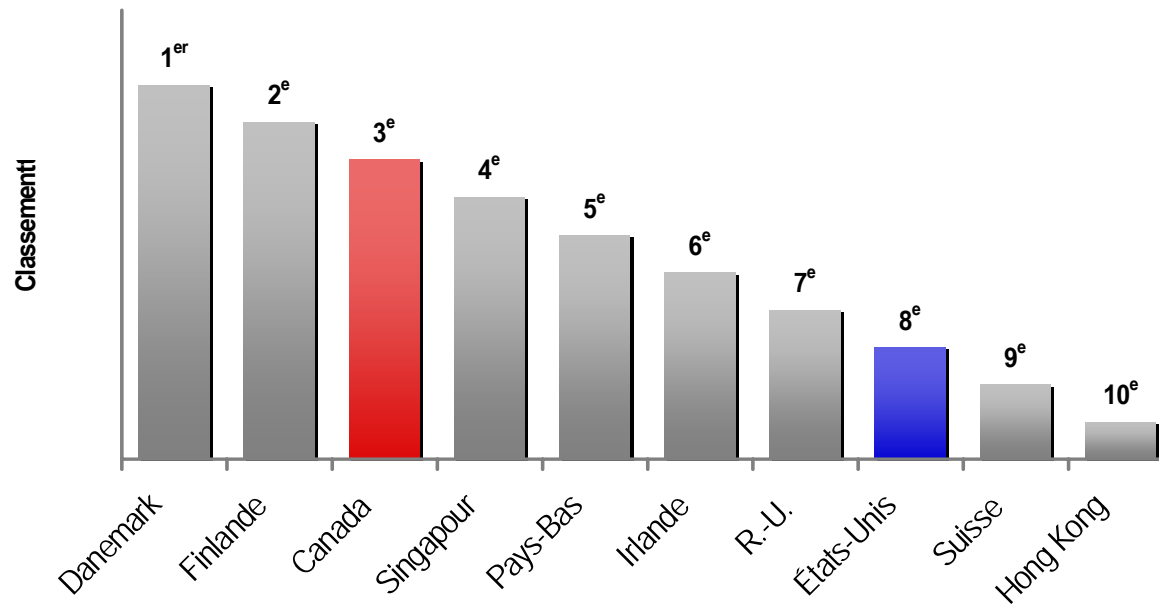




Climat d'affaires favorable

- Le Canada est conscient de l'importance de son milieu d'affaires et a créé un environnement pour en favoriser le succès.
- Le Canada est au troisième rang au classement mondial des entreprises de l'Economist Intelligence Unit pour la période de prévisions (2006-2010), soit une légère baisse par rapport à la première place qu'il occupait pendant la période historique (2000-2004).

**Climat d'affaires dans les dix principaux pays,
Classement en 2006-2010**



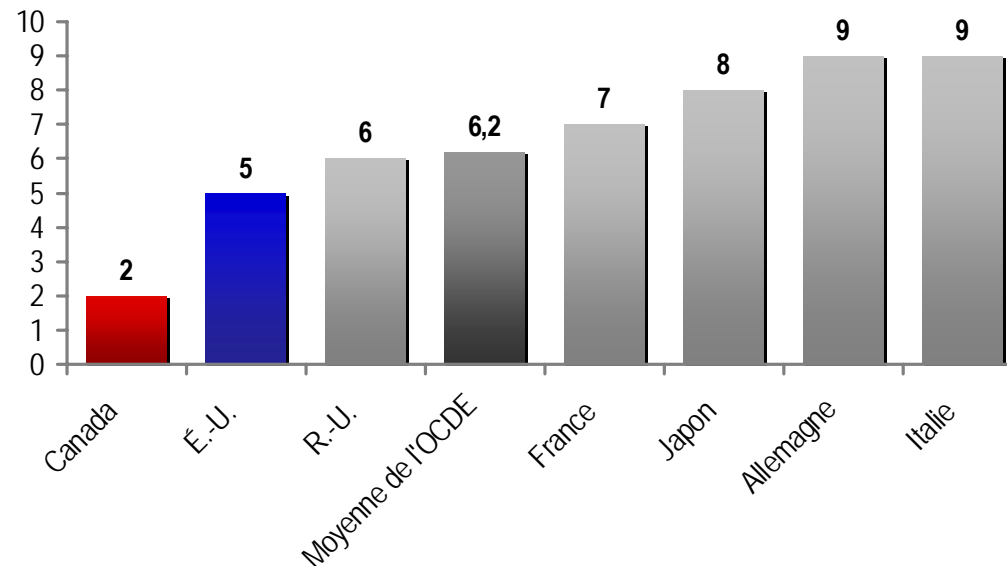


Facilité d'établissement d'une entreprise



- La réglementation touchant le lancement des nouvelles entreprises est considérablement plus souple au Canada et aux États-Unis que dans les autres pays du G7.
- Parmi les pays du G7 et de l'OCDE, le Canada est celui où le nombre de procédures nécessaires pour lancer une nouvelle entreprise est le moins élevé.

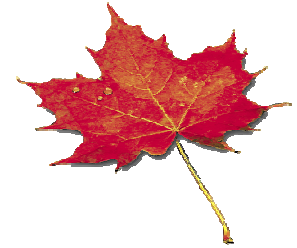
Nombre de procédures*



Source : Doing Business in 2007 – Le Groupe de la Banque mondiale, 2006 * On appelle « procédure » toute interaction du fondateur de l'entreprise avec des parties externes (organismes gouvernementaux, avocats, vérificateurs, notaires, etc.). Les interactions entre les fondateurs ou les administrateurs de l'entreprise et des employés ne sont pas considérées comme des procédures distinctes. À titre d'exemple, une séance d'investiture où les actionnaires élisent des administrateurs et le secrétaire de l'entreprise n'est pas considérée comme une procédure, car aucune partie extérieure n'est concernée.

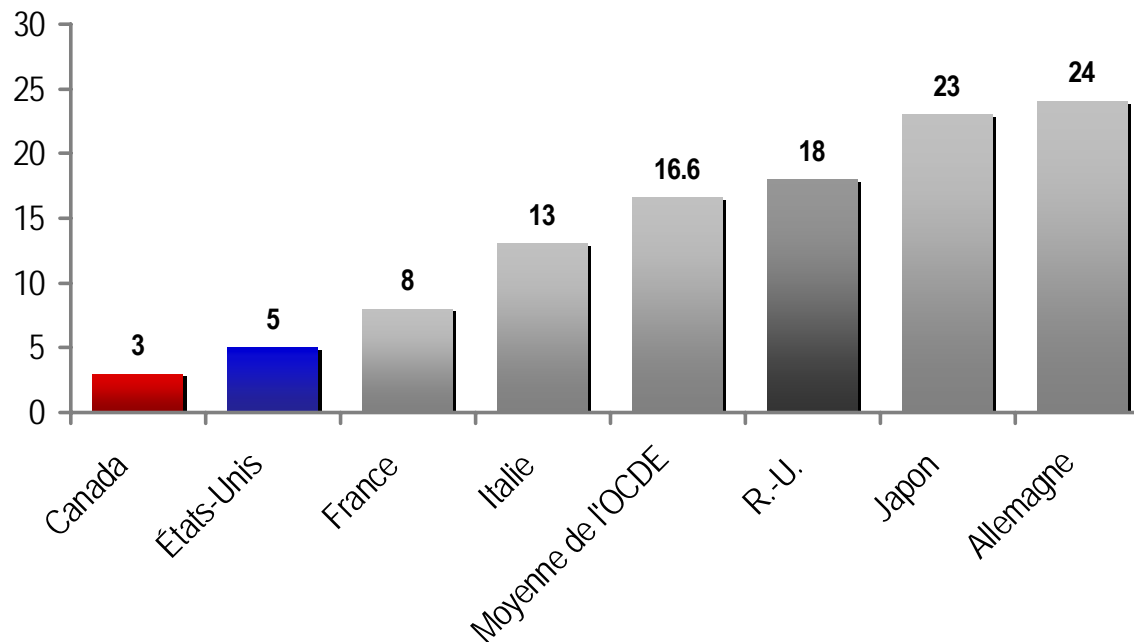


Facilité d'établissement d'une entreprise

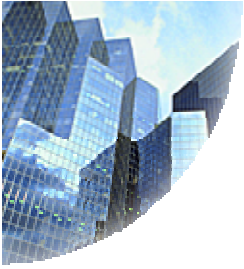


- Parmi les pays du G7, le Canada est celui où il faut le moins de jours pour établir une nouvelle entreprise.

Durée (jours)



Source : Doing Business in 2007 – Le Groupe de la Banque mondiale, 2006

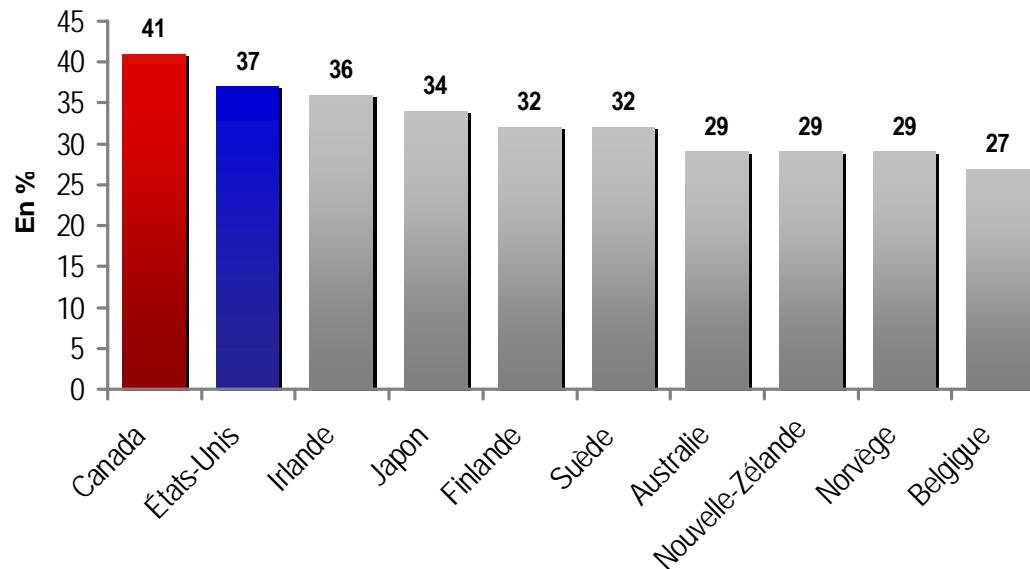


La main-d'œuvre la plus instruite au monde

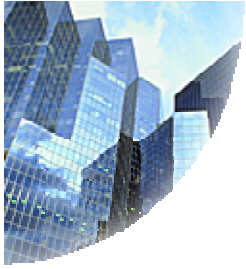


- Par rapport à ses concurrents, le Canada peut compter sur une main-d'œuvre dont le niveau général de compétences est très élevé.
- Selon les données du Recensement de 2001, le Canada est le pays de l'OCDE qui compte le plus fort pourcentage de personnes ayant fait au moins des études collégiales ou universitaires.

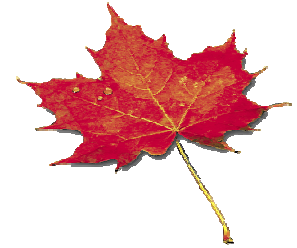
Études supérieures terminées



Source : Recensement de 2001, Statistique Canada

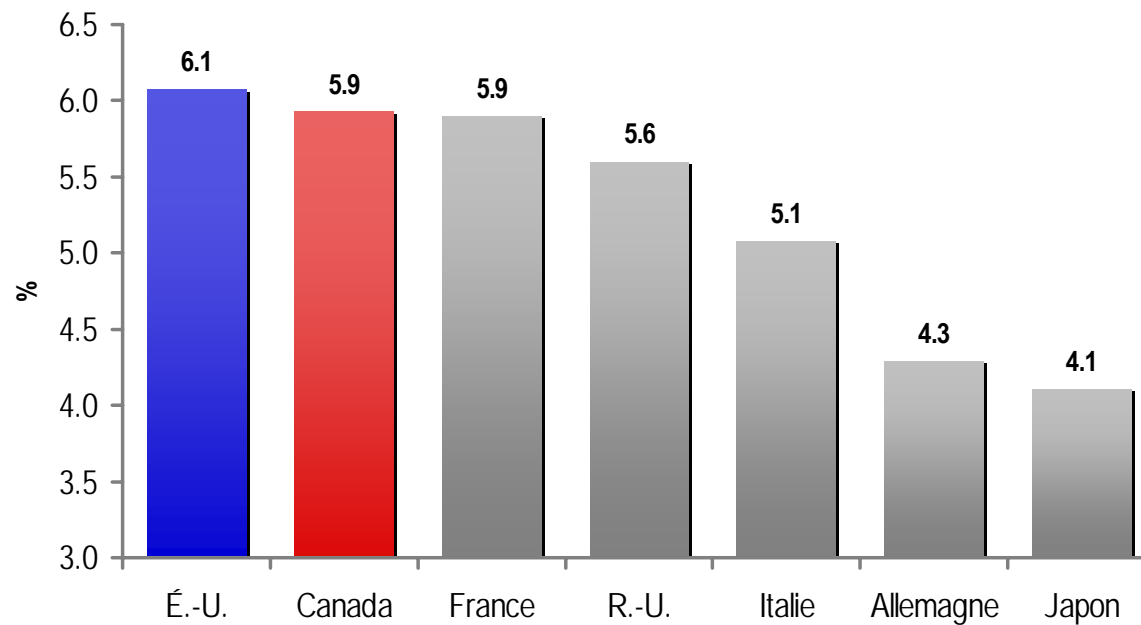


La main-d'œuvre la plus instruite au monde

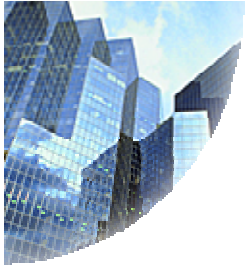


- Le Canada se classe parmi les premiers pays du G7 en ce qui a trait au pourcentage du PIB consacré à l'enseignement public.

Dépenses publiques allouées à l'éducation



Source : IMD, World Competitiveness Yearbook 2006

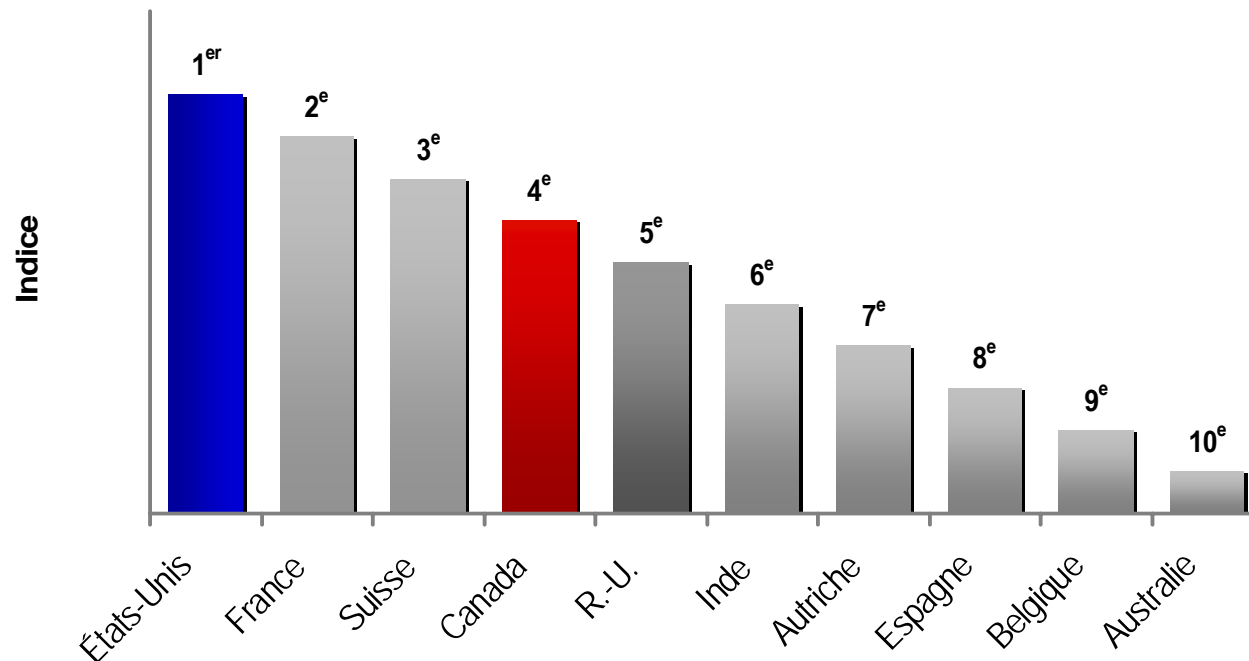


Formation de haut calibre en gestion

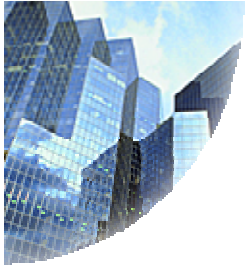


- Dans une étude portant sur l'accessibilité à une formation en gestion donnée par des écoles commerciales de premier ordre, le Canada se classe dans les 10 premières globalement sur 117 pays.
 - Six écoles canadiennes de gestion figurent parmi les 100 premières au monde selon le classement de 2006 pour le MBA établi par le *Financial Times* (R.-U.).

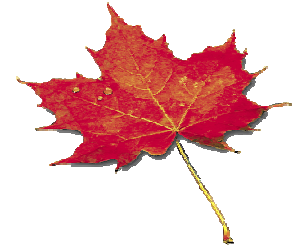
Classement mondial - Études en gestion*



*Rang parmi 117 pays. L'indice est fondé sur l'existence de cours en gestion dans des écoles de commerce de calibre mondial.
•Source : Rapport sur la compétitivité mondiale, 2005-2006

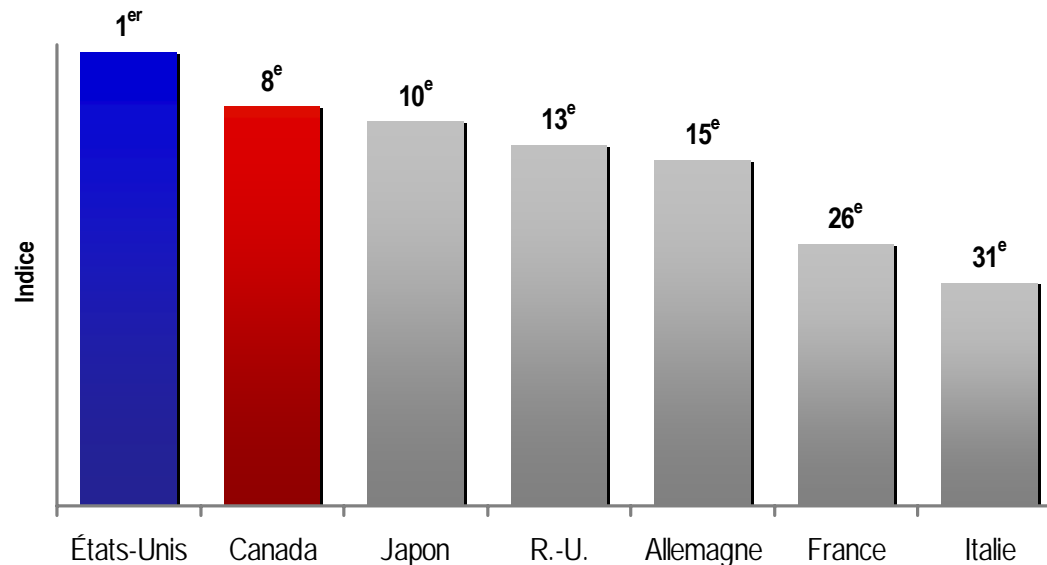


Une infrastructure technologique de premier ordre



- Au sein du G7, l'infrastructure technologique du Canada ne le cède qu'à celle des États-Unis. Nous nous plaçons devant les États-Unis ou au même rang pour ce qui est du nombre :
 - d'internautes et de serveurs Internet
 - d'ordinateurs par habitant
- La construction d'une « Inforoute » de pointe, universelle et concurrentielle est une priorité du gouvernement.

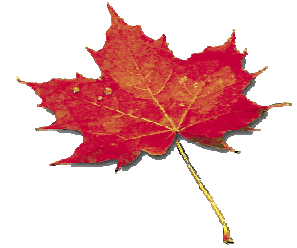
Infrastructure technologique*. Classement mondial



Source :IMD, World Competitiveness Yearbook, 2006 * Classement parmi les 61 pays. L'indice est fondé sur 20 caractéristiques, notamment l'investissement dans les télécommunications, les ordinateurs utilisés, la puissance des ordinateurs, les connexions Internet, le nombre de lignes téléphoniques, le coût des appels téléphoniques et le recours à la robotique.

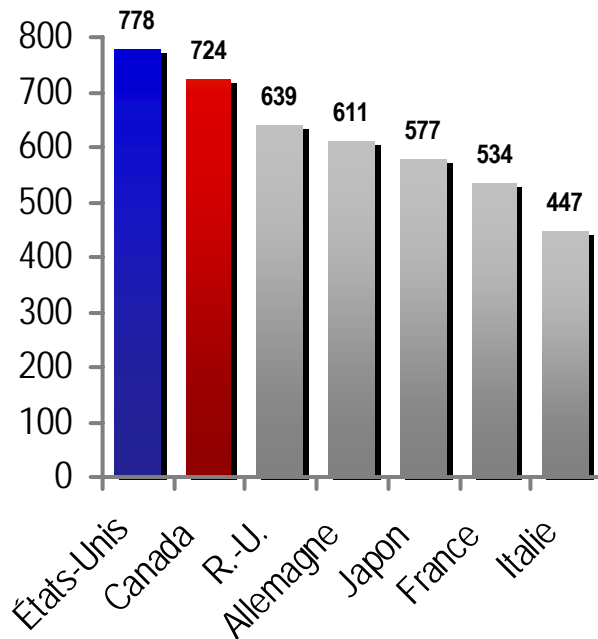


Parmi les leaders pour le nombre d'ordinateurs et d'utilisateurs de l'Internet

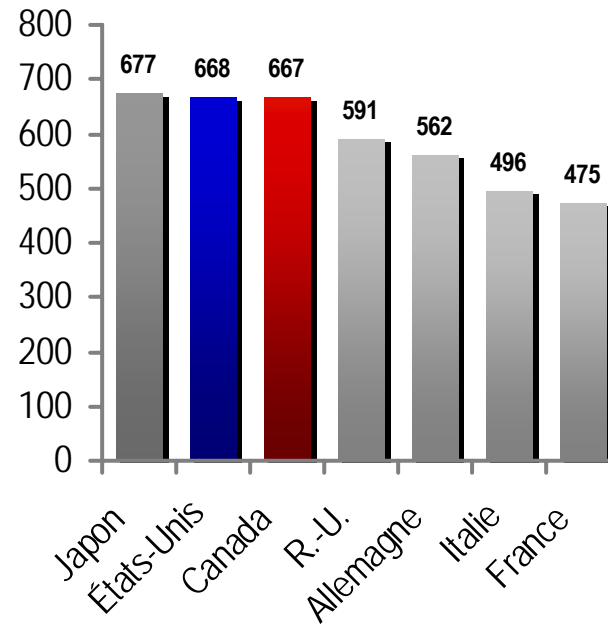


- Le Canada est devancé par les États-Unis seulement parmi les pays du G7 pour ce qui est des ordinateurs personnels et se classe parmi les pays du G7, chefs de file en ce qui concerne le nombre d'internautes par habitant.

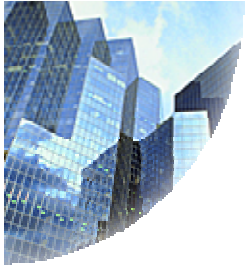
**Nombre d'ordinateurs personnels
Par 1 000 habitants**



**Nombre d'utilisateurs de l'Internet
Par 1 000 habitants**



Source : IMD, World Competitiveness Yearbook 2006

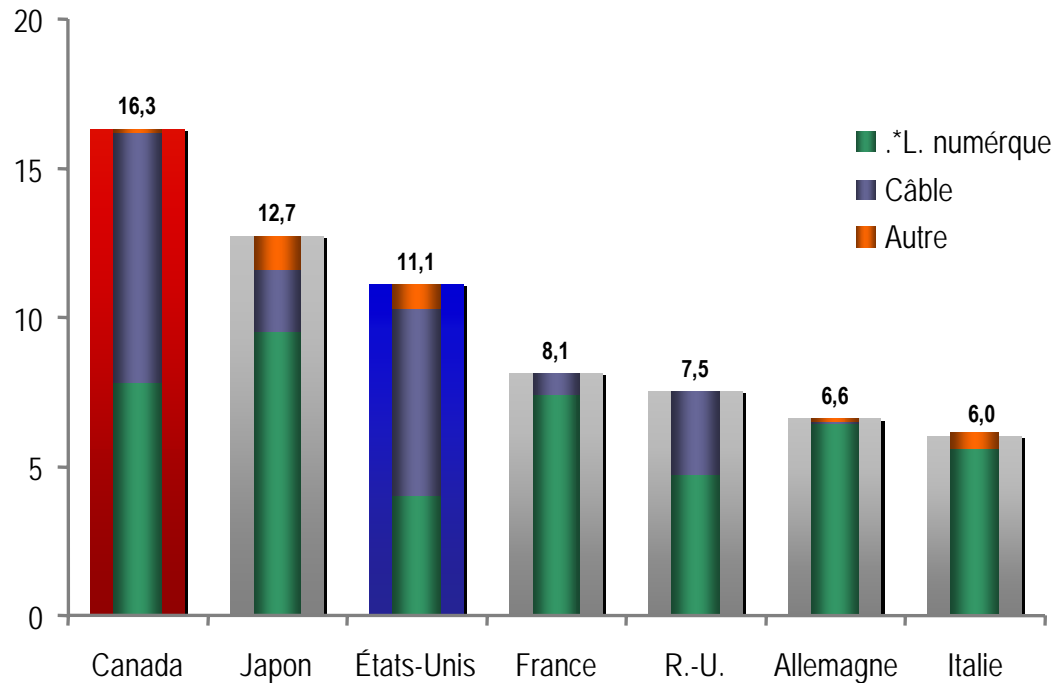


Premier pour le nombre d'utilisateurs du système à large bande



- Le Canada se classe premier des pays du G7 pour l'utilisation du système à large bande ou de l'Internet haute vitesse.

Pénétration du système à large bande par 100 habitants



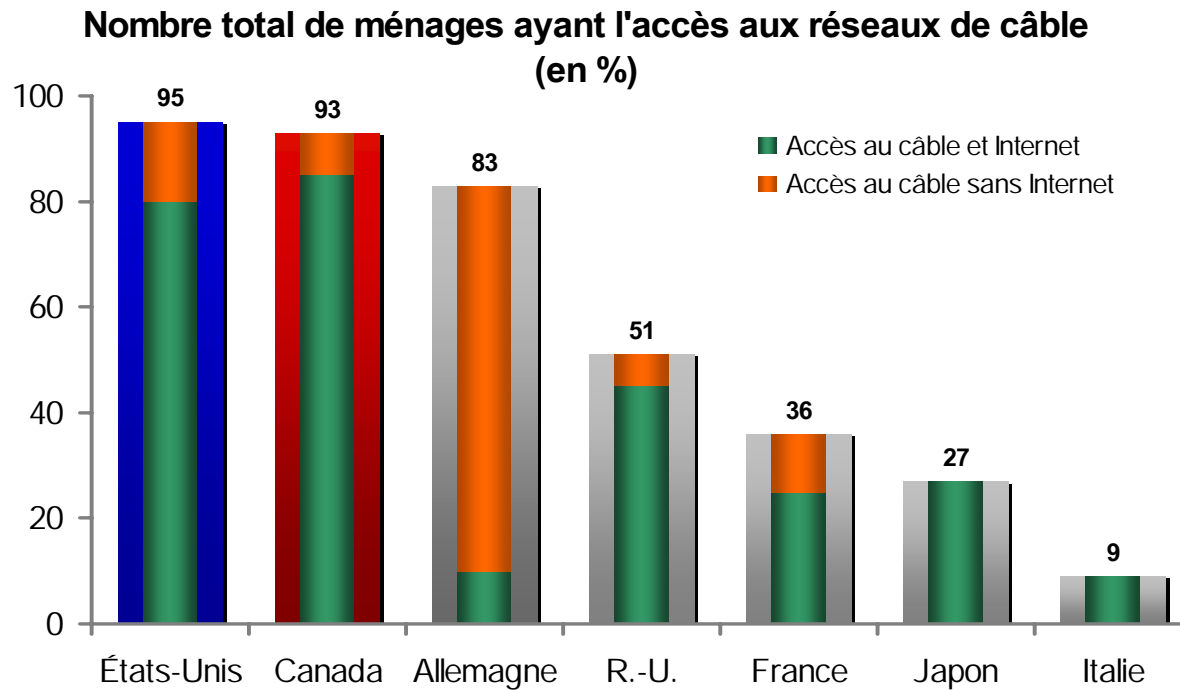
Source: Perspectives des communications - OCDE 2005 *Ligne numérique = Ligne d'accès numérique ou DSL



Parmi les meneurs pour l'accès au câble et à Internet dans les ménages



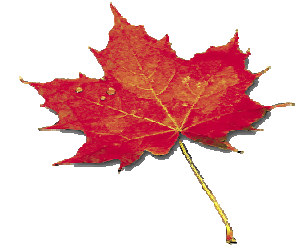
- Parmi le G7 et les membres de l'OCDE, le Canada affiche un des meilleurs accès aux réseaux de câble et à Internet.



Source: Perspectives des communications - OCDE 2005



Avec ou sans fil, un Canada branché



Connectivité – Classements 2003

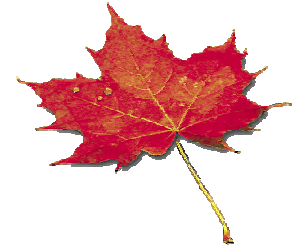
Conference Board du Canada – Comparaison de 10 pays

	Connectivité globale	Accessibilité	Prix	Portée	Usage
États-Unis	1	1	2	2	1
Canada	2	2	1	2	2
Suède	3	3	2	1	3
Finlande	4	4	5	5	5
R.-U.	5	5	7	5	5
Australie	5	7	9	8	4
Allemagne	7	5	6	4	7
Japon	8	8	8	7	8
France	9	9	4	9	9
Italie	10	10	10	10	10

* Définition des quatre composantes : (i) l'*accessibilité* désigne l'offre et représente la clientèle qui pourrait être branchée; (ii) la *portée* désigne la demande. Il s'agit des abonnés actuels au réseau; (iii) l'*utilisation* mesure divers facteurs, notamment le nombre d'heures réelles en ligne, le nombre d'opérations et les recettes en dollars générées par Internet; (iv) le *prix* : le prix entre également en ligne de compte puisqu'il a une incidence sur la portée et l'accessibilité. Source : Le Conference Board du Canada, avril 2004

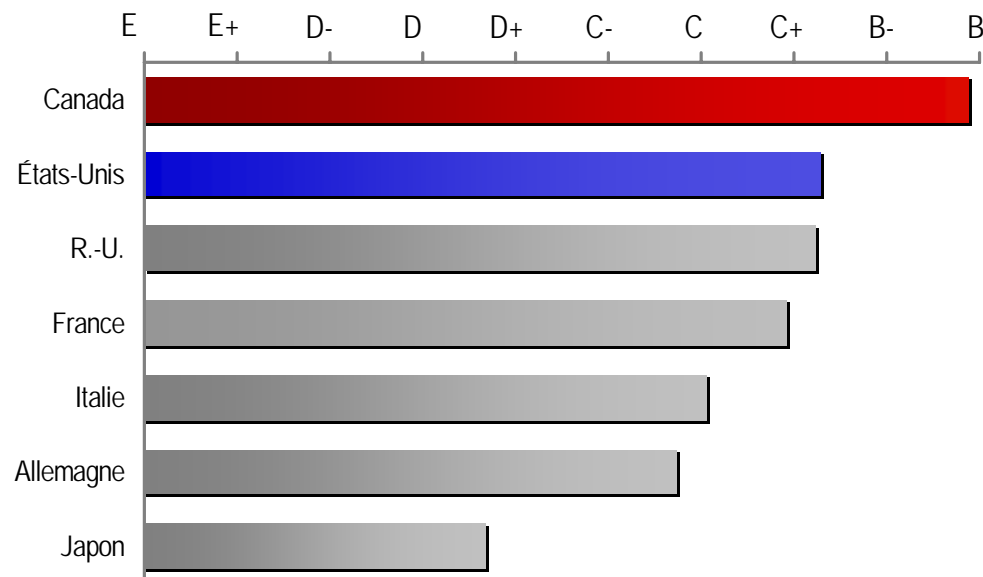


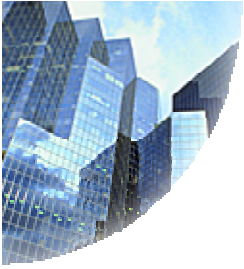
Institutions financières solides, cotes de crédit enviabiles



- Selon l'indice Moody sur la santé financière des banques, les banques canadiennes sont au premier rang des pays du G7 au chapitre de la santé financière intrinsèque.
- En mai 2002, le Moody's Investors Services a relevé à AAA (la meilleure cote) la cote de crédit du Canada en raison de son meilleur équilibre budgétaire et de ses excellentes perspectives de croissance à long terme. De même, en juillet 2002, Standard & Poor's a porté à AAA la cote de crédit en monnaie étrangère à long terme du Canada.

Cotes moyennes de santé financière des banques





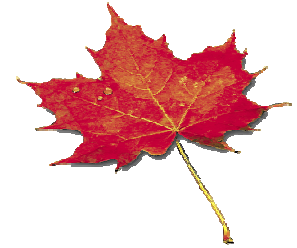
Des politiques d'encadrement prospectives



- Les politiques économiques du gouvernement visent à faire du Canada un chef de file mondial de l'économie du savoir au XXI^e siècle. Parmi les engagements pris par le gouvernement, mentionnons :
 - d'ici 2006, faire du Canada le pays où le gouvernement est le plus branché avec ses habitants;
 - d'ici 2006, rendre le service à large bande accessible dans toutes les collectivités;
 - d'ici 2010, hisser le Canada au rang des cinq pays les plus avancés au chapitre de la R-D;
 - créer un « système national d'innovation »;
 - fournir aux marchés des cadres et des services qui se comparent aux meilleurs dans le monde.



Appui progressiste pour les programmes novateurs



- Politiques/programmes du gouvernement portant sur la mise en place de l'infrastructure du savoir :
 - Programme des réseaux de centres d'excellence
 - Chaires d'excellence en recherche du Canada au XXI^e siècle
 - Fondation canadienne pour l'innovation
 - Instituts de recherche en santé du Canada
 - Politique des télécommunications
 - Partenariat technologique Canada
 - Organismes subventionnaires (CRSNG, CRSH)
 - Centre de recherche sur les communications
 - Programme d'aide à la recherche industrielle (CNRC)
 - Programmes de recherche sectorielle coopérative (PAPRICAN)
 - Réseau canadien pour l'avancement de la recherche, de l'industrie et de l'enseignement (CANARIE)
 - Crédit d'impôt à la RS-DE (Recherche scientifique et développement expérimental) pour la recherche et le développement du secteur privé
 - Réseaux des instituts de recherche du Conseil national de recherches
 - Équipes de recherche travaillant de concert pour résoudre des problèmes techniques complexes exigeant des « solutions intelligentes » (PRECARN)



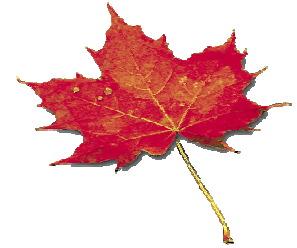
Les secrets de la réussite du Canada

Un excellent endroit où
vivre



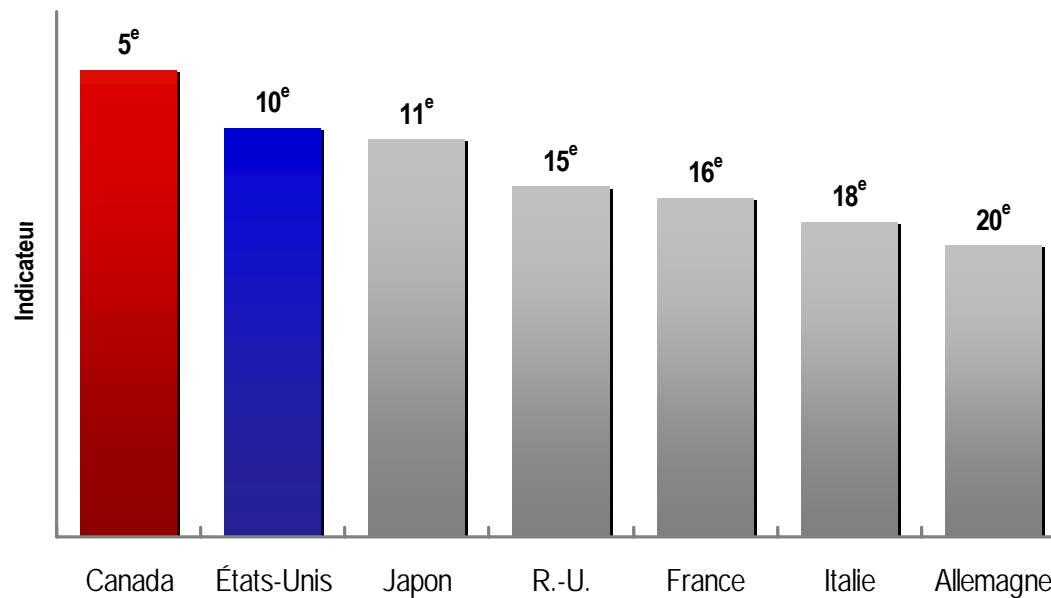


Un chef de file du développement humain



- Dans l'édition la plus récente du Rapport sur le développement humain des Nations Unies, le Canada se classait au premier rang des pays du G7 et au cinquième parmi les 177 pays étudiés.

Indicateur du développement humain*. Classement mondial



* Rang parmi 177 pays étudiés. L'indicateur repose sur les résultats obtenus en ce qui concerne l'espérance de vie, du niveau de scolarité et du revenu réel ajusté.

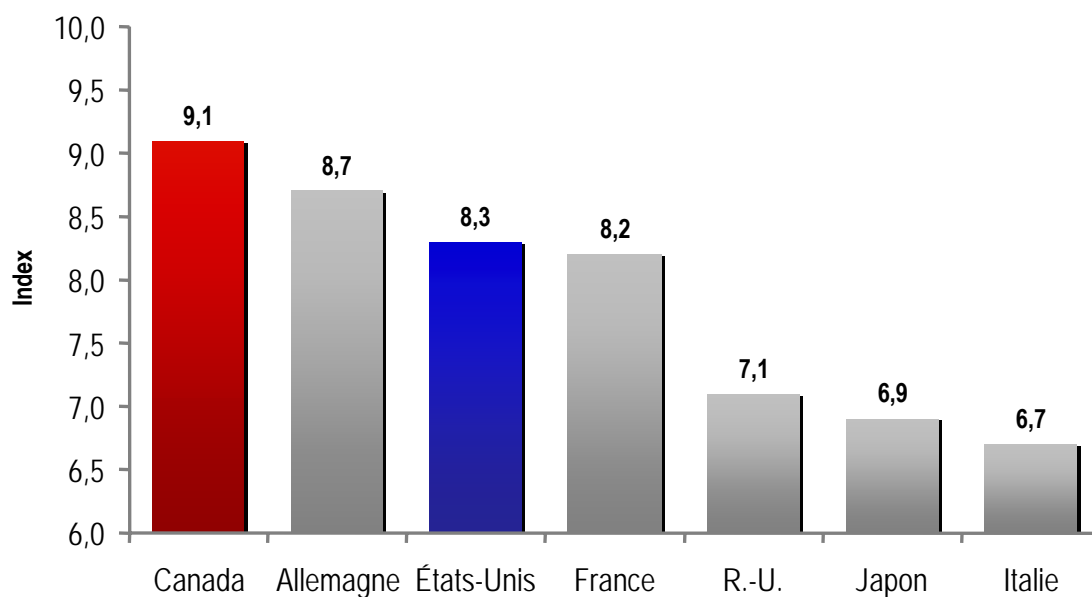
Source : Rapport sur le développement humain de 2005 des Nations Unies



Le premier pour la qualité de vie

- Au classement général sur la qualité de vie, le Canada est au premier rang du G7.

Indice de la qualité de vie*



Source : IMD * Classement parmi les 61 pays compris dans le World Competitiveness Yearbook 2006.



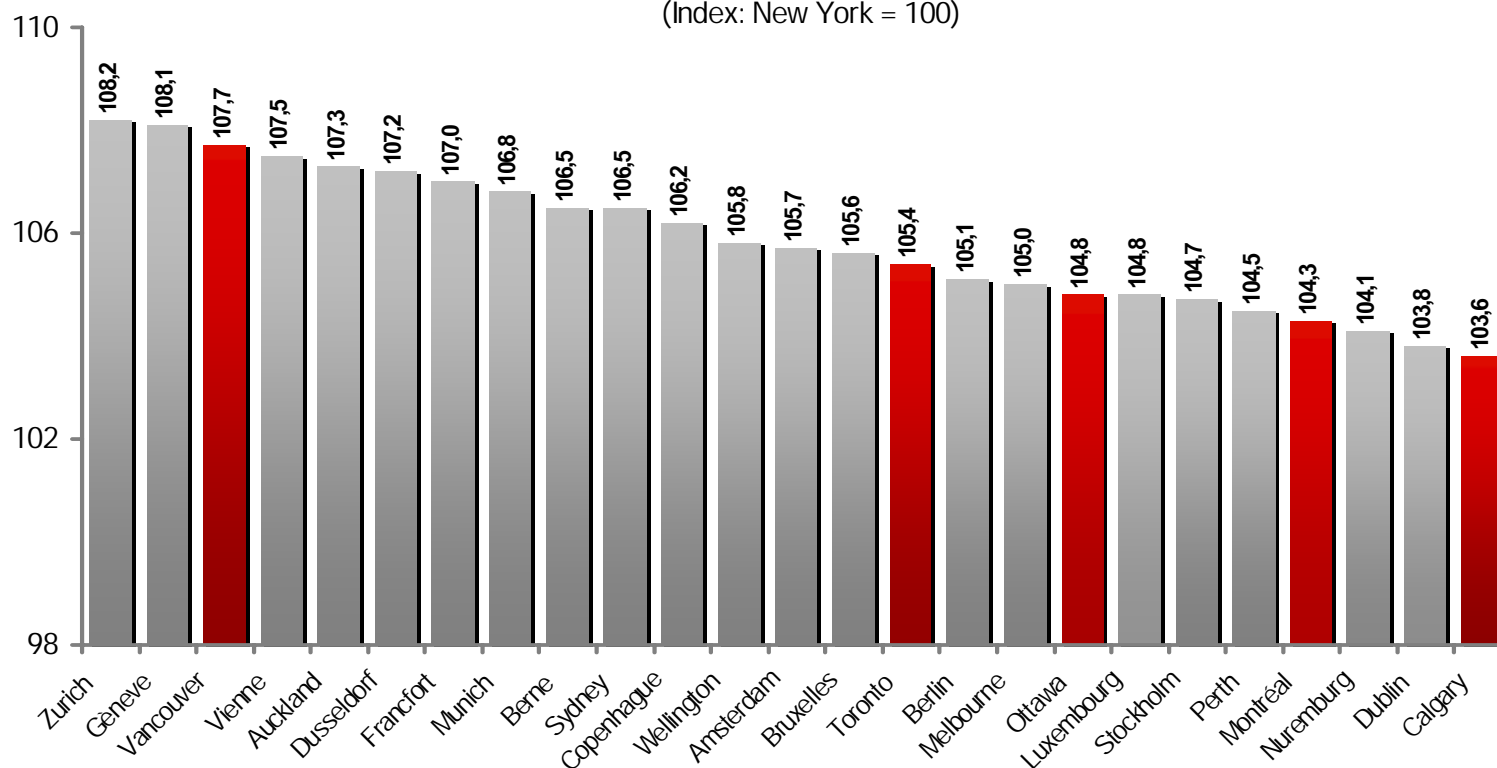
Qualité de vie exceptionnelle dans les villes



- Selon un classement annuel récent sur la qualité de vie de 215 villes dans le monde établi par Mercer Human Resources Consulting, cinq villes canadiennes se retrouvent dans les 25 premières.

Classement général sur la qualité de vie (25 premières villes)

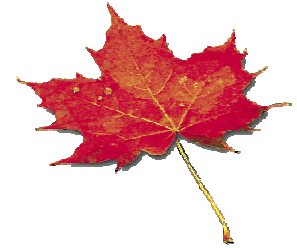
(Index: New York = 100)



Source : Mercer Human Resources Consulting, avril 2006

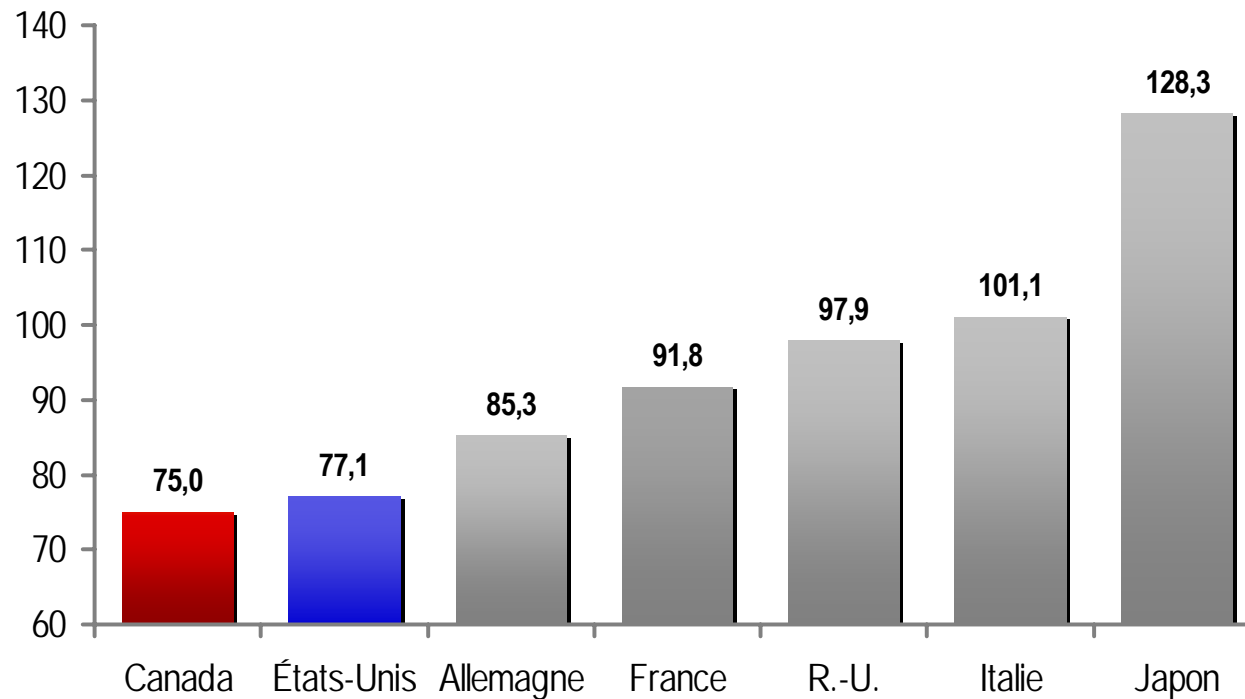


Le coût de la vie le plus faible parmi les pays du G7



- Parmi tous les pays du G7, c'est au Canada que le coût de la vie est le plus faible.

Coût de la vie - Classement mondial*
(Indice: New York City = 100)



Source : IMD * Classement parmi les 61 pays compris dans le World Competitiveness Yearbook 2006.

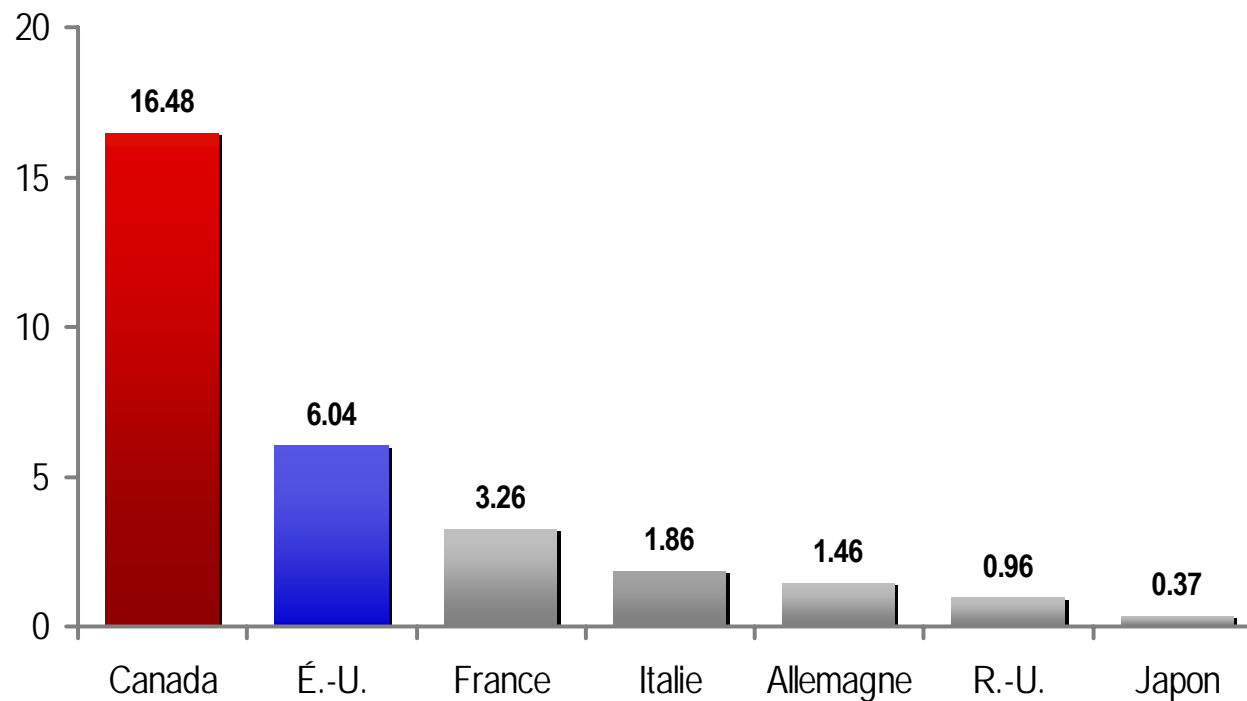


De vastes terres arables



- Le Canada se classe au premier rang des pays du G7 et au deuxième rang pour ce qui est des terres disponibles pour l'agriculture par habitant

Terres arables
(milliers de mètre carrés par habitant)



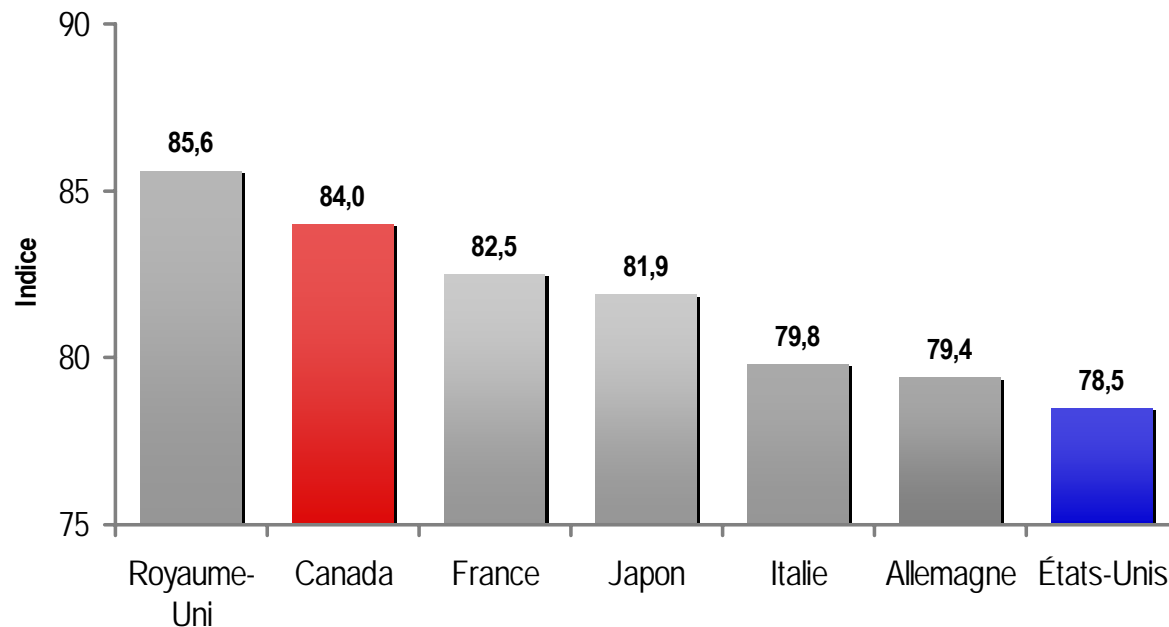


Bénéficie d'un excellent bilan en matière d'environnement



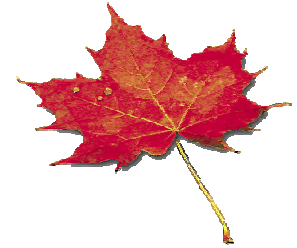
- D'après l'« Environmental Performance Index (EPI) », le Canada se classe au 2^e rang au sein du G7 et au 8^e rang parmi les 133 pays à l'étude pour ce qui est de réduire efficacement les stress environnementaux sur la santé humaine et de favoriser la vitalité des écosystèmes et la saine gestion des ressources naturelles.

Environmental Performance Index* 2006



* Note parfaite selon l'EPI = 100. Le classement des pays repose sur 16 indicateurs de suivi dans 6 catégories d'intervention – salubrité de l'environnement, qualité de l'air, ressources en eau, ressources naturelles productives, biodiversité et habitat, et énergie durable.

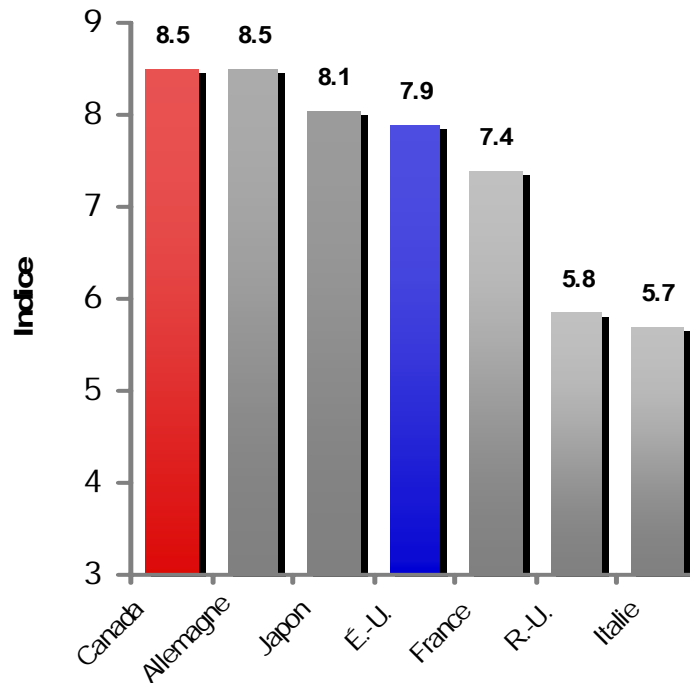
Source : Yale Center for Environmental Law and Policy, 2006



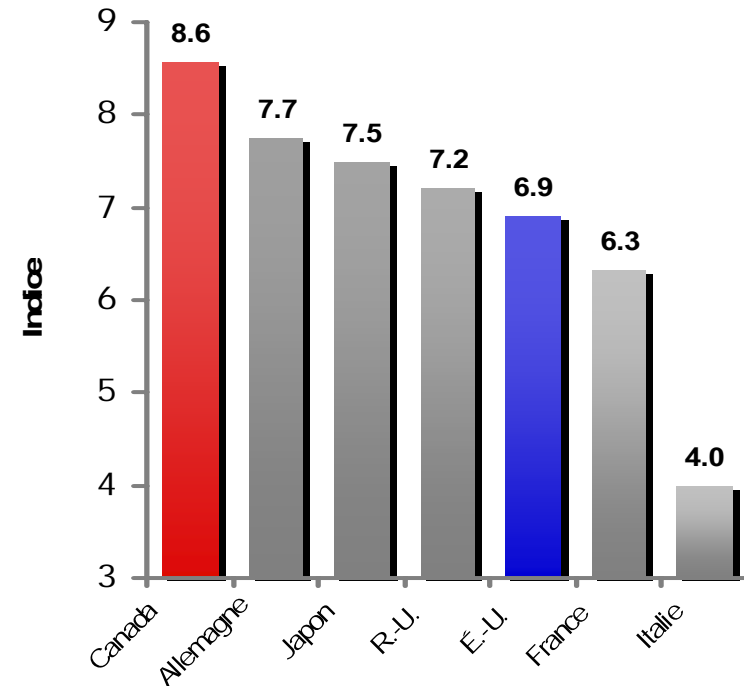
Une société sécuritaire et juste

- Le Canada se classe au premier rang des pays du G7 comme endroit où l'on peut vivre et faire des affaires en toute sécurité et où le système judiciaire est administré de la façon la plus juste.

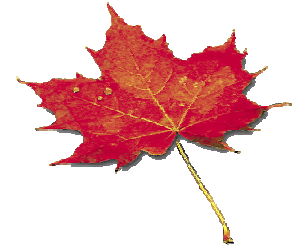
Sécurité* — Rang à l'échelle mondiale



Justice — Rang à l'échelle mondiale**



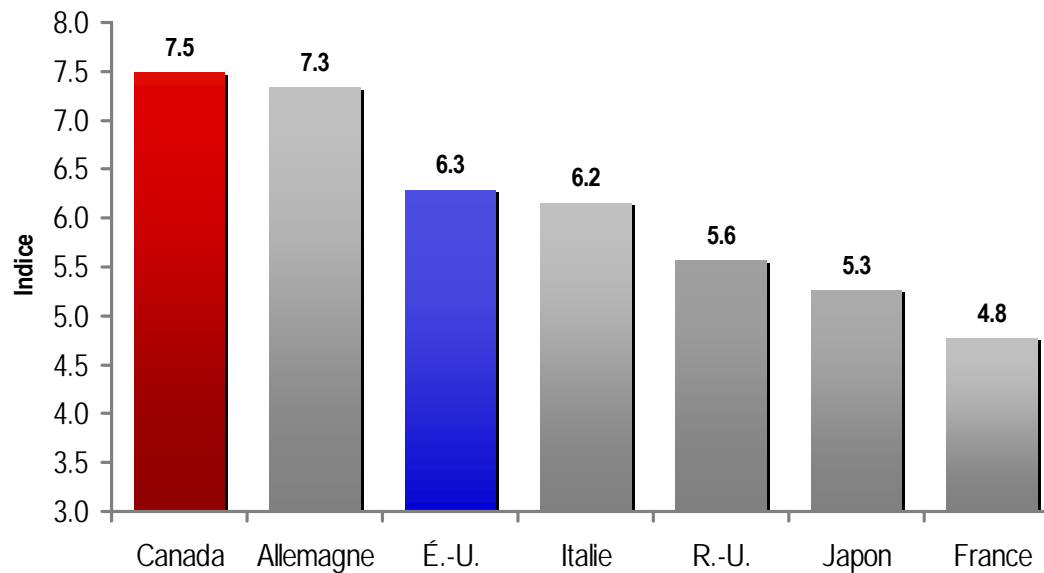
Source : IMD * Confiance dans la protection des personnes et des biens. Rang parmi les 61 pays étudiés dans le 2006 World Competitiveness Yearbook.
**Degré d'équité du système judiciaire dans la société visée. Classement parmi les 61 pays mentionnés dans le 2006 World Competitiveness Yearbook.



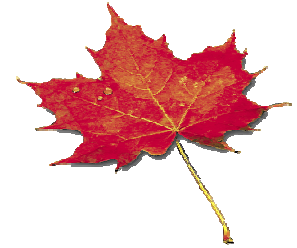
Le pays de l'égalité des chances

- Parmi les pays du G7, le Canada se classe premier pour ce qui est de l'égalité des chances pour les individus

Égalité des chances* — Rang à l'échelle mondiale



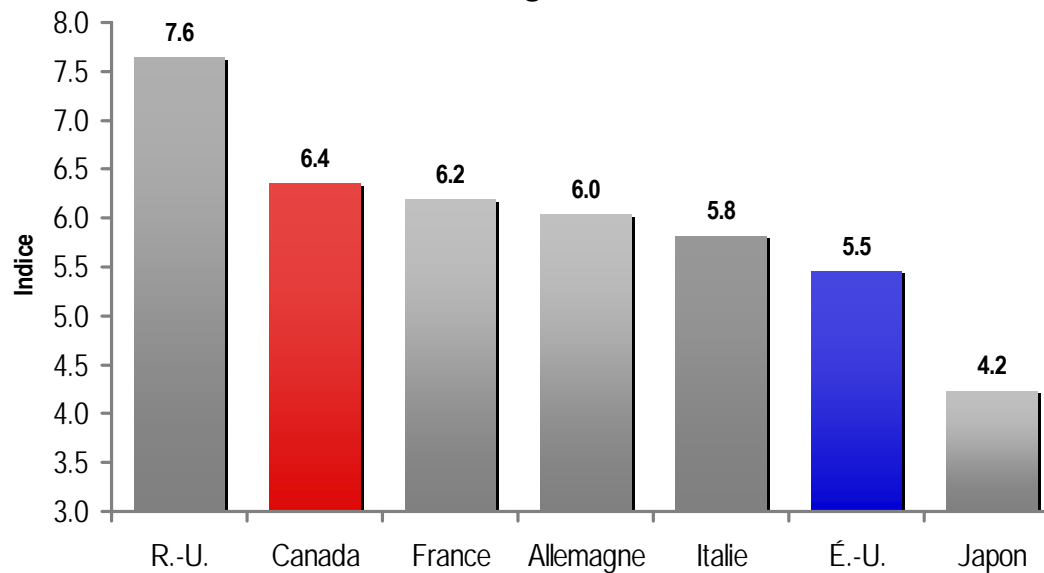
Source: IMD * La race, le sexe et les origines familiales ne sont pas des obstacles à la compétitivité. Classement parmi les 61 pays mentionnés dans le 2006 World Competitiveness Yearbook



Le pays de l'égalité des chances

- Le Canada se classe parmi les premiers du monde pour les répercussions très favorables de ses lois relatives à l'immigration sur l'embauche de main-d'œuvre étrangère.

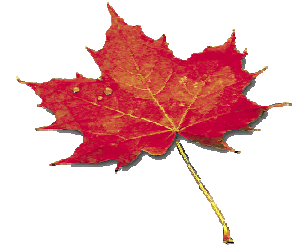
Résultats du sondage concernant les lois sur l'immigration



Source : IMD * Classement parmi les 61 pays compris dans le World Competitiveness Yearbook 2006.
(0 = empêchent les entreprises d'embaucher du personnel étranger / 10 = n'empêchent pas les entreprises d'embaucher du personnel étranger)

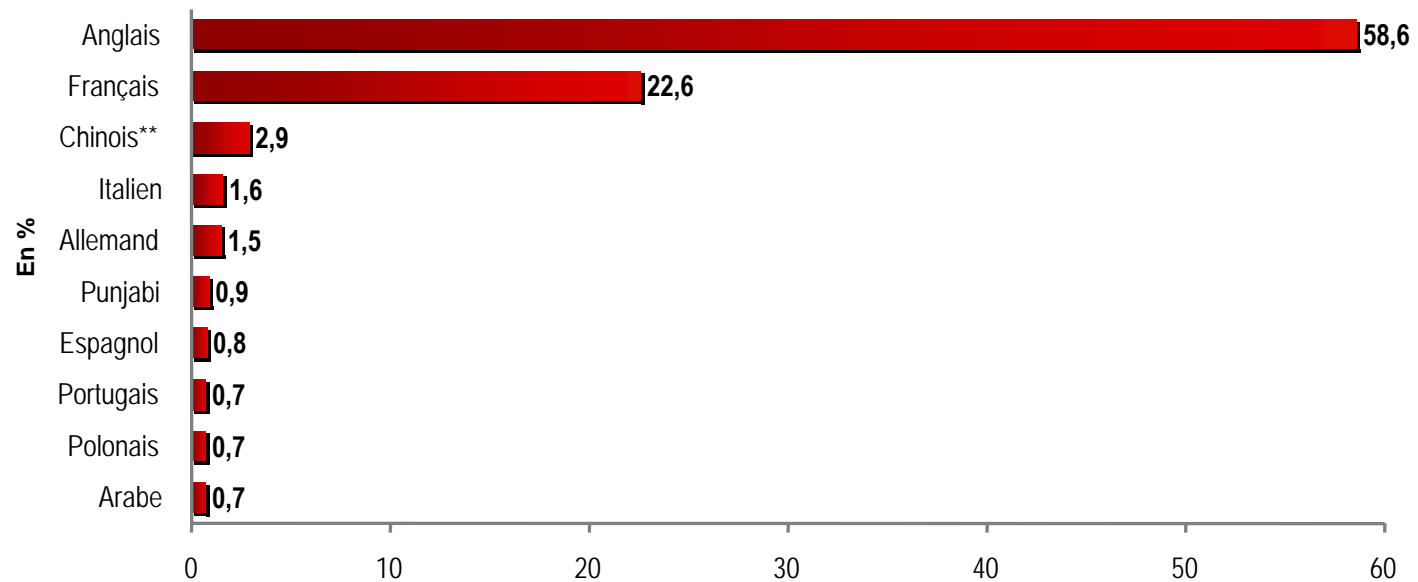


Une société riche par son multiculturalisme



- Avec plus d'une centaine de langues recensées comme langues maternelles, le Canada est l'une des sociétés les plus multilingues au monde.

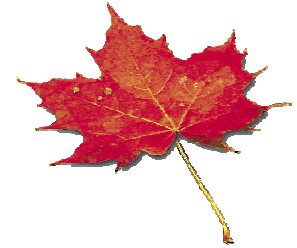
Les dix principales langues parlées au Canada*
(% de la population)



Source : Statistique Canada, Recensement de 2001 * Selon la langue maternelle ** Comprend le cantonais et le mandarin



Les secrets de la réussite du Canada



Les facteurs économiques fondamentaux du Canada et ses avantages relatifs en matière de coûts créent un climat commercial de premier ordre. Le Canada propose :

D'excellents facteurs économiques fondamentaux

- Globalement, les budgets gouvernementaux sont excédentaires.
- Les taux d'inflation et d'intérêt sont faibles.

Un accès facile aux marchés

- Grâce à sa situation géographique et à l'ALENA, le Canada offre un accès facile au marché le plus prospère du monde.

Un climat commercial concurrentiel sur le plan des coûts

- Un régime fiscal concurrentiel (notamment pour la R-D)
- Coûts de démarrage et d'affaires faibles

Une infrastructure dynamique et accueillante

- Facilité de création d'une nouvelle entreprise
- La main-d'œuvre la plus scolarisée au monde
- Un environnement technologique de premier ordre
- Des politiques cadres prospectives

Un excellent endroit où vivre

- Globalement, une qualité de vie exceptionnelle
- Un dossier environnemental solide
- Une société multiculturellement riche

Pensez dynamisme! Pensez compétitivité! Pensez résultats!
Pensez **Canada!**



Investir au Canada



- Par l'entremise des missions diplomatiques du Canada à l'étranger et grâce à un accès direct à des contacts en matière d'investissement aux échelons national, provincial et municipal au Canada, la Direction générale de la promotion de l'investissement d'Affaires étrangères et Commerce international Canada est bien placée pour vous aider à attirer des investissements et à les accroître. Nous vous invitons à explorer tout ce que le Canada a à offrir.

Veillez communiquer avec l'ambassade, le haut-commissariat ou le consulat du Canada le plus proche, ou nous écrire à l'adresse suivante :

Affaires étrangères et Commerce international Canada

Direction générale de la promotion de l'investissement

111, promenade Sussex, 3^e étage

Ottawa (Ontario) Canada K1A 0G2

Courriel : investincanada@international.gc.ca

www.investincanada.gc.ca

Pensez Canada! a été conçu par M. Arif Mahmud,
Direction générale de la promotion de l'investissement.