

Introduction

Brian Smith

Directeur, Division des matériaux métalliques

Téléphone : (613) 992-3784

Télécopieur : (613) 943-8450

Courriel : brian.smith@rmcan.gc.ca

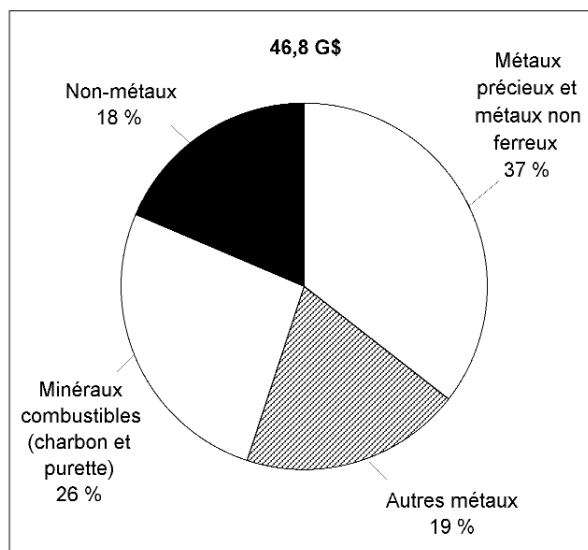
Le présent document sur les perspectives concernant les principaux métaux non ferreux a été produit, en novembre 2005, par le personnel de la Division des matériaux métalliques et tient compte de la conjoncture des marchés et des attentes qui prévalaient alors.

Le Canada était le seul pays du Groupe des Sept (G7) à rapporter un excédent pour l'ensemble des administrations publiques en 2004 et devrait demeurer le seul pays du G7 à afficher de nouveau un excédent en 2005 et en 2006. En ce qui a trait à la croissance de l'économie canadienne, le produit intérieur brut réel (PIB réel) a connu une croissance annualisée de 3,6 % durant le troisième trimestre de 2005, suivant des augmentations de 3,4 % au cours du deuxième trimestre et de 2,0 % au cours du premier trimestre. La demande au pays demeure tributaire de facteurs favorables, comme un taux d'intérêt faible, mais à la hausse, un niveau d'emploi record, un prix élevé des produits minéraux, une forte demande pour nos marchandises exportées, un bon revenu chez les particuliers et des bénéfices chez les sociétés. Lorsqu'une hausse du taux d'intérêt se produira, elle entraînera probablement un fléchissement des dépenses des particuliers et un ralentissement dans le secteur de la construction de logements. La croissance du PIB réel du Canada devrait s'être élevée à 2,8 % en 2005 et se fixer à environ 2,9 % en 2006 et à 3,1 % en 2007.

Par ailleurs, au Canada, la valeur de tous les produits minéraux, y compris les métaux, les non-métaux et les minéraux combustibles, dont les sables bitumeux, est passée de 46,8 milliards de dollars (G\$) en 2003 à une somme estimée à 56,6 G\$ en 2004 (figure 1). Les exportations de minéraux bruts (hormis le pétrole et le gaz naturel), de charbon, de produits fondus et affinés et de produits de minéraux comptaient pour 57,0 G\$ de la valeur des exportations nationales du Canada en 2004, soit une augmentation de 20 % comparativement à 2003. De plus, elles représentaient alors 15,5 % de toutes les exportations nationales, dont la valeur atteignait 411,8 G\$. En

2004, les exportations nationales de minéraux métalliques et de produits de minéraux se chiffraient à 43,1 G\$, ce qui constituait 75,6 % de la valeur des exportations totales de non-combustibles (y compris le charbon et le coke) au pays, tandis que les exportations nationales de minéraux non métalliques (y compris les matériaux de construction) comptaient pour 11,1 G\$ (19,5 %) de cette valeur et les exportations de charbon et de coke du pays, pour 1,9 G\$ (3,3 %) de celle-ci. Les États-Unis demeurent le principal partenaire commercial du Canada, ce dernier y ayant exporté pour 40,3 G\$ de minéraux non combustibles et de produits de minéraux, y compris le charbon. Les exportations du Canada destinées à l'Union européenne ont totalisé 7,2 G\$, ses exportations vers le Japon, 1,8 G\$, et ses exportations vers le Mexique, 0,4 G\$. Les importations canadiennes de minéraux non combustibles et de produits de minéraux, y compris le charbon, ont augmenté de 11 % pour se fixer à 52,1 G\$, ce qui permet d'établir la balance nette totale du commerce de ces marchandises (différence entre les exportations totales et les importations totales de produits minéraux) pour 2003.

Figure 1
Valeur de la production minérale au Canada, en 2004



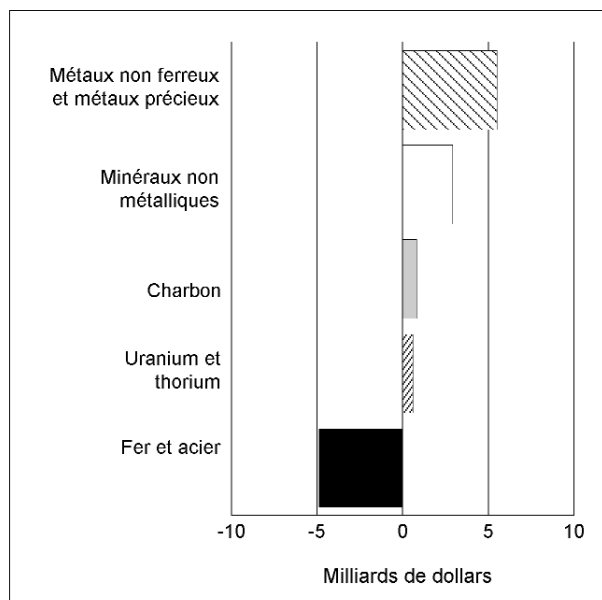
Source : Ressources naturelles Canada.
G\$: milliard de dollars.

En 2004, les échanges de métaux non ferreux du Canada ont entraîné un excédent commercial net qui équivalait à quelque 13 % de ses transactions rattachées aux minéraux combustibles (hormis le charbon et le coke). Pendant cette même année, l'excédent relatif aux exportations totales de marchandises du Canada était en grande partie attribuable à l'excédent net produit par l'industrie de l'exploitation minière et des métaux du pays. Par ailleurs, au Canada, le commerce des minéraux combustibles (hormis le charbon et le coke) a entraîné un excédent net de 42,5 G\$, tandis que celui des principaux métaux non ferreux et des métaux précieux (y compris les débris), dont les exportations se sont chiffrées à 29,3 G\$ et les importations, à 23,8 G\$, a mené à un excédent net de 5,5 G\$. Mentionnons également que le commerce des autres produits de minéraux a produit un déficit net de 0,6 G\$ au pays (figures 2 et 3).

Les pages suivantes comprennent des études et des prévisions sur l'aluminium, le cuivre, le nickel, l'or et le zinc, et celles-ci sont suivies de tableaux sur le commerce des produits minéraux en 2003, en 2004 et pendant les neuf premiers mois de 2005.

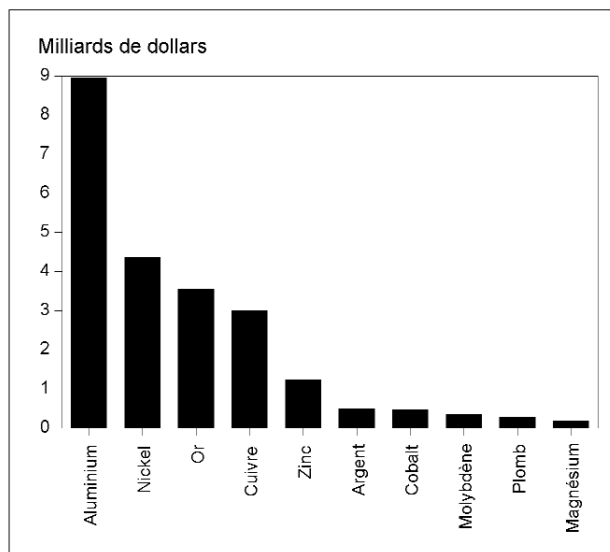
Vos commentaires sont les bienvenus, et nous vous encourageons à communiquer directement avec nos spécialistes par téléphone, télécopieur ou courriel.

Figure 2
Recettes nettes d'exportation en 2004
 Valeur nette des produits minéraux = 4,9 G\$



Source : Ressources naturelles Canada.
 G\$: milliard de dollars.

Figure 3
Valeur des exportations (à toutes les étapes), en 2004



Source : Ressources naturelles Canada.

Remarque : Les présentes données sont les plus récentes au 15 novembre 2005.

NOTE À L'INTENTION DU LECTEUR

Le présent document a pour but de donner de l'information générale et de susciter la discussion. Il ne devrait pas servir d'ouvrage de référence ou de guide dans le cadre d'activités commerciales ou d'investissements. Les renseignements que l'on y trouve ne sauraient être considérés comme des propositions. L'auteur et Ressources naturelles Canada ne donnent aucune garantie quant à son contenu et n'assument aucune responsabilité, qu'elle soit accessoire, consécutive, financière ou d'une autre nature, pour les actes découlant de son utilisation.