



Industrie  
Canada

Industry  
Canada

# Micro

Volume 7, Numéro 4  
Printemps 2001

*Bulletin de la Direction générale de l'analyse de la politique micro-économique*

*Dans ce numéro ...*

## **DOSSIERS DE RECHERCHE**

- *L'intégration économique de l'Amérique du Nord — Problématique et recherche future*
- *Les PME, l'exportation et la création d'emploi : une analyse au niveau de l'entreprise*
- *Les déterminants économiques de l'innovation*

## **PROGRAMME DES CONFÉRENCIERS ÉMINENTS**

- *Paul David :  
Croissance de la  
productivité et révolution  
de l'information*
- *J. Bradford De Long :  
L'histoire économique du  
vingt-et-unième siècle*

## ***Orientations futures du libre-échange nord-américain***

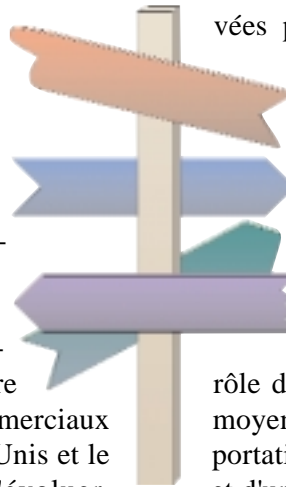
Il y a une décennie, le Canada concluait l'Accord de libre-échange avec les États-Unis. Cinq ans plus tard, cette initiative était élargie pour inclure le Mexique dans le nouvel Accord de libre-échange nord-américain. Ces ententes ont intensifié les liens commerciaux déjà étroits entre le Canada et les États-Unis. Simultanément, la mondialisation poursuit l'intégration des économies des trois partenaires nord-américains dans l'économie planétaire. Loin d'être statiques, les rapports commerciaux du Canada avec les États-Unis et le Mexique ne cessent d'évoluer, engendrant de nouvelles possibilités mais suscitant aussi de nouvelles interrogations.

L'une des questions fondamentales qui se posent a trait à la forme que prendra l'intégration économique de l'Amérique du Nord.

Face à cette question, les scénarios possibles sont aussi nombreux que complexes, traduisant la diversité

croissante des liens dans l'espace nord-américain et la relation asymétrique entre le Canada et les États-Unis. Le présent numéro de *MICRO* relate l'examen qu'a fait Richard Harris de plusieurs questions soulevées par l'intégration économique qui se déroule en Amérique du Nord. L'auteur esquisse en outre un programme de recherche visant à répondre à certaines de ces questions. Le présent numéro fait aussi état d'une étude d'Élisabeth et de Louis Lefebvre sur le rôle des entreprises de petite et de moyenne taille au niveau de l'exportation et de la création d'emploi, et d'un examen des déterminants de l'innovation, de Randall Morck et Bernard Yeung.

Enfin, ce numéro renferme un synopsis de deux allocutions prononcées dans le cadre du Programme des conférenciers éminents d'Industrie Canada, l'une de Paul David sur les ordinateurs et la croissance de la productivité, et l'autre, de J. Bradford De Long, sur les grandes tendances économiques au cours du siècle à venir.



Printemps 2001

Canada

## PROGRAMME DE RECHERCHE ET DE PUBLICATIONS D'INDUSTRIE CANADA

### PARUTIONS RÉCENTES

#### COLLECTION DOCUMENTS HORS SÉRIE

N<sup>o</sup> 25 – *Les déterminants économiques de l'innovation*,  
par Randall Morck et Bernard Yeung.

N<sup>o</sup> 26 – *Les PME, l'exportation et la création  
d'emploi : une analyse au niveau de l'entreprise*,  
par Élisabeth Lefebvre et Louis A. Lefebvre.

### À PARAÎTRE

*Les répercussions sectorielles de l'application du  
Protocole de Kyoto*, par Randy Wigle.

*La performance en matière de R-D des entreprises sous  
contrôle étranger*,  
par Jianmin Tang et Someshwar Rao.

*L'intégration économique de l'Amérique du Nord  
— Problématique et recherche future*,  
par Richard Harris.

*La productivité au niveau de l'industrie et la compétitivité  
internationale au Canada et aux États-Unis*,  
ouvrage collectif publié sous la direction de  
Dale W. Jorgenson et Frank C. Lee.

### PUBLICATIONS

Visitez notre site web à [strategis.gc.ca/recherche](http://strategis.gc.ca/recherche)  
pour consulter ou télécharger le texte intégral  
des publications de recherche  
de la Direction de l'analyse de la politique micro-  
économique ainsi que le texte de **MICRO**.

### CONFÉRENCIERS ÉMINENTS

- 9 mars 2001 Dale Jorgenson, Université Harvard,  
*Les technologies de l'information et la  
croissance économique.*
- 6 avril 2001 Josh Lerner, Université Harvard, AC
- 20 avril 2001 Nancy Gallini, Université de Toronto,  
*L'importance des droits de propriété  
intellectuelle pour l'innovation.*
- 4 mai 2001 Charles Hulten, Université du  
Maryland, *La productivité.*
- 11 mai 2001 Catherine Mann, Institute for  
International Economics,  
*La technologie de pointe et la  
croissance de la productivité.*

*MICRO* est un bulletin trimestriel servant à diffuser les résultats des travaux de recherche micro-économique publiés par la Direction générale de l'analyse de la politique micro-économique d'Industrie Canada. Ce numéro a été produit sous la direction de William Horsman, qui en a aussi été le rédacteur principal. Des sommaires des documents de recherche, de même que les textes intégraux des documents de travail, des documents hors série, des documents de discussion d'Industrie Canada et de *MICRO* peuvent être consultés sur STRATEGIS, le service d'information commerciale en direct du Ministère, à l'adresse <http://strategis.gc.ca/recherche>. Pour obtenir des renseignements supplémentaires au sujet de nos publications de recherche, ou pour en commander des exemplaires, veuillez communiquer avec la Direction générale de l'analyse de la politique micro-économique, Industrie Canada, 5<sup>e</sup> étage, tour ouest, 235, rue Queen, Ottawa (ON) K1A 0H5. Téléphone : (613) 952-5704; télécopieur : (613) 991-1261; courrier électronique <[micro.news@ic.gc.ca](mailto:micro.news@ic.gc.ca)>. ISSN 1198-3558.

N<sup>o</sup> de convention de Postes Canada : 1815199.

## ***L'intégration économique de l'Amérique du Nord — Problématique et recherche future***

Depuis la signature de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA), l'intégration économique de l'Amérique du Nord a progressé rapidement. Du même coup, le phénomène de la mondialisation continue d'intégrer les trois partenaires de

**« L'intégration plus étroite de l'économie canadienne à l'espace nord-américain comporte à la fois des coûts et des avantages pour le Canada. »**

**- Richard Harris**

l'ALENA à l'économie planétaire. Pour les Canadiens, cela signifie que l'économie nationale a rétréci relativement à l'économie mondiale et qu'elle dépend davantage de l'évolution du contexte nord-américain. Il est par conséquent vital de cerner les principaux défis que posera, sur le plan de la recherche et des politiques, l'intégration économique de l'Amérique du Nord afin de mieux comprendre les risques et les possibilités que l'avenir réserve au Canada. Dans le but de combler ce besoin, Richard Harris a défini les principaux domaines de préoccupation qui devraient retenir l'attention des chercheurs, dans le Document de discussion numéro 10 d'Industrie Canada, intitulé *L'intégration économique de l'Amérique du Nord – Problématique et recherche future*.

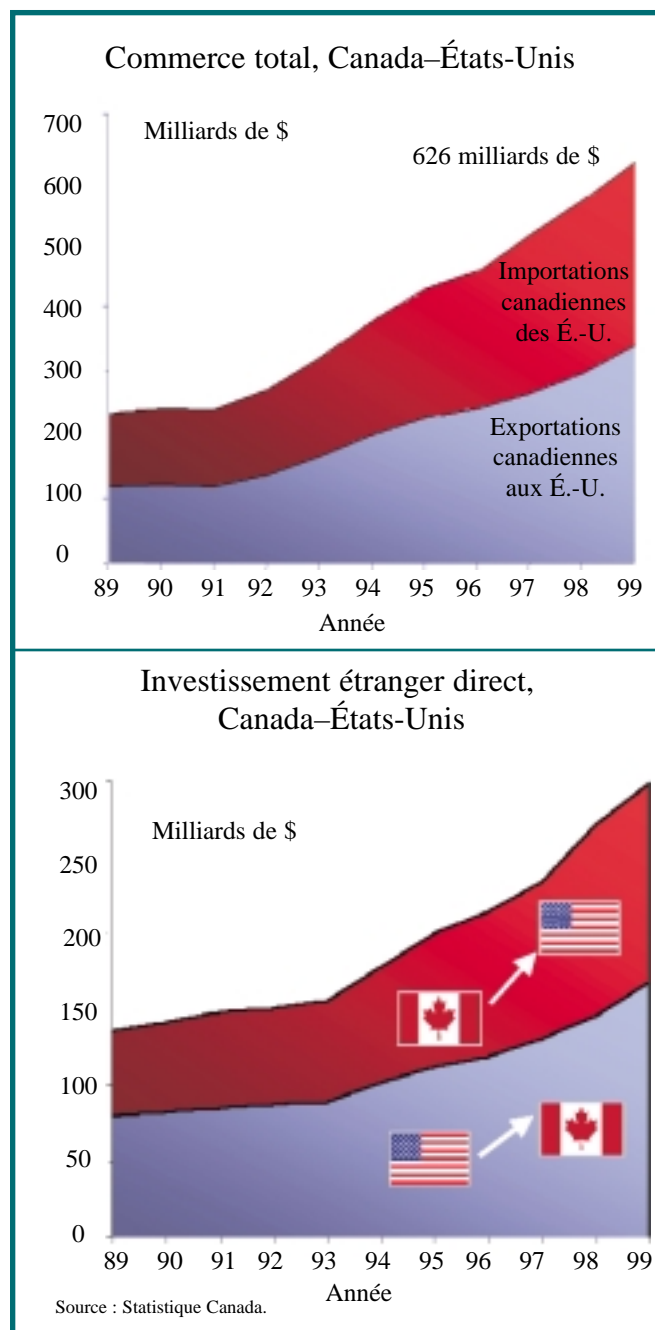
En situant le contexte de son examen, Harris précise qu'au moment de la signature de l'ALENA, le Canada et les États-Unis avaient déjà des liens économiques étroits. Et, même si l'accord s'est traduit par une expansion des relations en matière de commerce

et d'investissement, son impact dans d'autres domaines et la nature changeante de la structure commerciale et industrielle sont des aspects qu'il est tout aussi important d'étudier. Cette tâche exige une approche multidimensionnelle qui embrasse un éventail plus large de préoccupations, notamment les politiques ayant trait à l'environnement, à l'innovation et au capital humain, la fiscalité et la réglementation. Par ailleurs, Harris rejette le cadre analytique traditionnel axé sur le passage graduel d'une zone de libre-échange à une union douanière puis à un marché commun, sur le modèle du cheminement suivi par l'Europe. Il affirme que les rapports asymétriques entre les États-Unis et tant le Canada que le Mexique limitent l'utilité de ce modèle.

Vu la nature changeante des relations commerciales, l'auteur pense qu'il faudrait, en priorité, documenter les tendances des interactions transfrontières hors du cadre commercial habituel en tentant de préciser les facteurs qui dictent ces interactions. Il énumère une série de sujets liés à l'évolution de la structure du commerce nord-américain sous diverses dimensions : sectorielle, géographique et selon le degré de spé-

cialisation. Il attire aussi l'attention sur la question de l'agglomération régionale, qui devrait constituer l'un des principaux thèmes de recherche.

Harris affirme qu'une union douanière nord-américaine constitue la prochaine étape logique vers une intégration économique accrue de la région; cette question devrait donc



intéresser en priorité les chercheurs. Dans ce contexte, l'auteur propose toute une série de sujets d'étude, notamment le système des règles d'origine, les répercussions sur l'ALENA des accords bilatéraux passés parallèlement avec d'autres pays et le rôle des mesures de protection éventuelle comme les droits compensateurs.

L'auteur soutient que l'ALENA pourrait évoluer pour devenir un marché commun officiel par la conclusion d'une entente globale; mais l'accord actuel pourrait commencer à ressembler à un marché commun à la faveur d'un processus de convergence fragmentaire dans divers domaines de politiques. À son avis,

l'Amérique du Nord peut atteindre un très haut niveau d'intégration et faire des progrès importants vers la mise en place d'un marché commun sans conclure d'accord officiel de marché unifié. Par conséquent, Harris recommande que l'on étudie les effets des pressions qui s'exercent en vue d'une harmonisation dans toute une série de domaines de politiques, notamment les questions frontalières, la mobilité de la main-d'œuvre, la concurrence fiscale, les taux de change, la réglementation et la politique de concurrence, les aspects administratifs de la politique commerciale (droits compensatoires et subventions), les questions environnementales et les

ressources et, enfin, les droits de propriété intellectuelle.

Harris en conclut que puisque l'intégration de l'Amérique du Nord se poursuivrait probablement en l'absence d'un cadre formel de marché commun, il importe que la recherche examine, dans chaque domaine, comment une politique donnée pourrait éventuellement opérer, même dans l'éventualité où certaines autres politiques ne seraient pas adoptées. Les chercheurs sont donc placés devant une multiplicité de scénarios concurrents en matière de politique d'intégration, ce qui rend encore plus impérative l'adoption d'une approche multidisciplinaire.

## ***Conférence sur les liens en Amérique du Nord***

**Juin 2001  
(provisoirement)  
Calgary, Alberta**

En s'inspirant des priorités énoncées dans l'étude de Richard Harris, intitulée *L'intégration de l'Amérique du Nord – Problématique et recherche future*, Industrie Canada a commandité une série d'études sur divers aspects clés du commerce nord-américain. Ces études seront présentées à l'occasion d'une conférence sur les liens en Amérique du Nord, qui devrait avoir lieu à Calgary en juin 2001.

On peut obtenir des renseignements supplémentaires pour s'inscrire à cette conférence en communiquant avec Prakash Sharma, au (613) 941-4974 ou, par courriel, à [sharma.prakash@ic.gc.ca](mailto:sharma.prakash@ic.gc.ca).

### **Voici certains des sujets qui seront abordés à cette occasion :**

- Profils de commerce et d'investissement étranger direct entre le Canada et les États-Unis
- Les villes, les régions et l'intégration nord-américaine
- Avantage comparatif et commerce en Amérique du Nord
- Répartition de l'investissement étranger direct en Amérique du Nord
- Le libre-échange et la performance de l'économie canadienne
- Le traitement fiscal du capital humain au Canada et aux États-Unis
- ALENA : concevoir de nouvelles stratégies pour Internet et le gouvernement
- Effet des ententes et des initiatives multilatérales et régionales en matière de commerce sur les membres de l'ALENA et harmonisation des tarifs extérieurs de l'ALENA
- Évolution du rôle et de l'incidence de la mobilité de la main-d'œuvre dans le contexte de l'intégration nord-américaine
- Le Canada, les États-Unis et l'intégration économique croissante : prochains jalons
- La politique sociale et l'intégration économique du Canada et des États-Unis
- L'intégration canado-américaine et ses conséquences sur le marché du travail
- Intégration nord-américaine et environnement
- Conséquences de l'intégration croissante de l'Amérique du Nord dans l'optique de la politique de concurrence et de la propriété intellectuelle
- L'incidence de l'intégration nord-américaine sur la fiscalité des entreprises
- Le pour et le contre de l'intégration monétaire de l'Amérique du Nord

## ***Les PME, l'exportation et la création d'emploi : une analyse au niveau de l'entreprise***

Même si la part du commerce mondial détenue par les entreprises de petite et de moyenne taille (PME) demeure très inférieure à celle des entreprises de plus grande taille, de nombreuses études indiquent que beaucoup de PME sont néanmoins très actives à l'é-

**« Les PME [...] font un apport de plus en plus important aux activités manufacturières dans le monde. »**

**- Élisabeth Lefebvre et Louis A. Lefebvre**

tranger et comptent de plus en plus sur l'exploitation des marchés extérieurs pour assurer leur croissance. Il est donc essentiel de voir comment ces entreprises tirent leur épingle du jeu sur les marchés internationaux et comment elles pourraient améliorer leur performance au chapitre de l'exportation. Avec cet objectif en tête, Élisabeth Lefebvre et Louis A. Lefebvre ont étudié le rôle de facteurs tels que les moyens technologiques et commerciaux en tant que déterminants de la performance des PME sur le marché d'exportation, dans le Document hors série numéro 26 d'Industrie Canada, intitulé *Les PME, l'exportation et la création d'emploi : une analyse au niveau de l'entreprise*.

De façon générale, les auteurs constatent que les PME canadiennes sont devenues de plus en plus actives sur les marchés étrangers durant la période 1994-1997. Les principaux déterminants des activités d'exportation sont : les activités d'importation, la R-D, l'accès à des réseaux de distribution, l'intensité du savoir et la taille de l'entreprise. Par contre, la diversification au niveau des produits est en relation négative avec la performance en matière d'exportation.

Les capacités innovatrices des PME sont un déterminant clé de la performance de ces entreprises sur le marché d'ex-

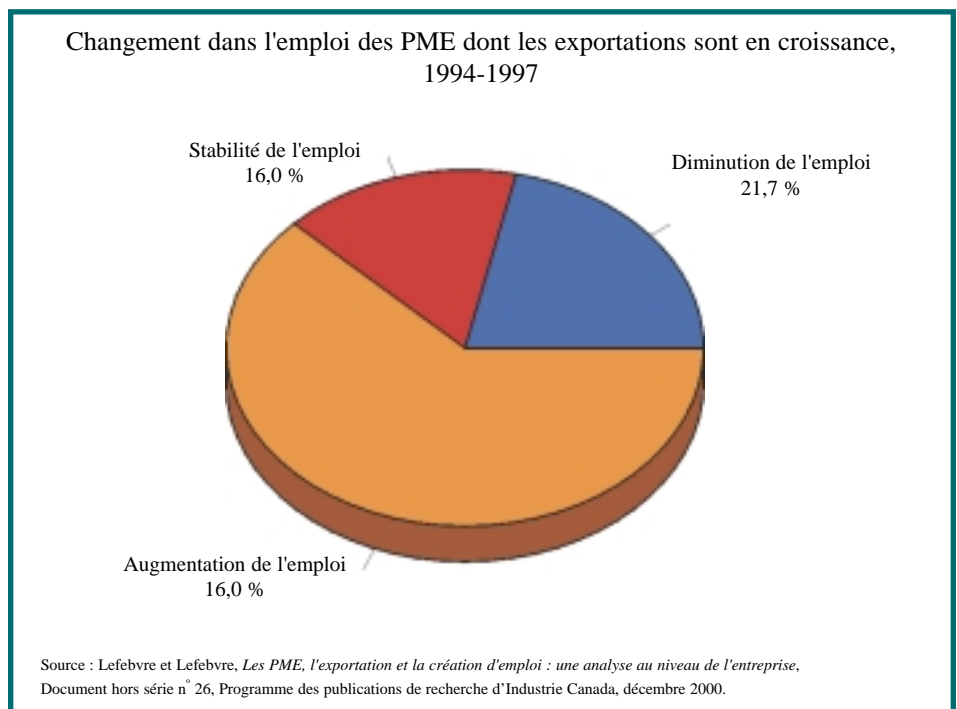
portation, mais l'importance relative de ce facteur varie selon l'intensité du savoir du secteur industriel où elles évoluent. Dans les industries à fort coefficient de savoir, les capacités technologiques montrent toujours un lien positif étroit avec la performance et le comportement en matière d'exportation. Mais dans les industries à faible coefficient de savoir, les capacités commerciales jouent un plus grand rôle. Néanmoins, peu importe qu'une industrie ait un coefficient de connaissance faible, moyen ou élevé, la R-D et l'intensité du savoir de l'entreprise figurent parmi

les cinq premiers déterminants de l'activité d'exportation. De l'avis des auteurs, cela signifie que la concurrence internationale est effectivement axée sur le savoir.

En ce qui a trait à la création d'emploi, les auteurs constatent qu'une expansion des exportations est liée à une augmentation de la main-d'œuvre des PME. Ce lien positif est plus marqué

dans les petites entreprises et les industries à faible coefficient de savoir, et il touche davantage les employés de la production que les autres catégories d'employés. Les auteurs signalent que les exportations jouent un important rôle modérateur dans les petites entreprises et les industries à coefficient moyen de savoir. Selon eux, cela traduit un effet de renforcement mutuel entre l'expansion des exportations et l'acquisition continue de moyens technologiques et commerciaux, engendrant à terme une croissance plus forte de l'emploi dans ce groupe d'entreprises.

À la lumière des données qu'ils ont examinées, les auteurs concluent que de nombreuses PME sont en mesure de soutenir la concurrence internationale en se dotant de fortes capacités technologiques et commerciales. Ils soulignent la constatation faite par l'OCDE, à savoir que les PME ne participent pas encore pleinement à l'économie mondiale et ils font valoir la nécessité d'évaluer avec plus de précision la contribution des PME à l'économie mondiale.





## Les déterminants économiques de l'innovation

La théorie de la croissance économique attribue un rôle spécial à l'innovation. De façon générale, les entreprises et les pays qui affichent un meilleur bilan sur le plan de l'innovation sont plus riches et croissent plus rapidement. Par conséquent, l'innovation est devenue une préoccupation fondamentale dans les rangs des décideurs. Mais en dépit du vaste consensus qui s'est fait autour de l'importance de l'innovation, on s'entend moins sur les facteurs qui déterminent le processus d'innovation et les politiques les plus appropriées pour stimuler celle-ci. Afin de jeter un meilleur éclairage sur le processus d'innovation, Randall Morck et Bernard Yeung font un tour d'horizon de la question dans le Document hors série numéro 25 d'Industrie Canada, intitulé *Les déterminants économiques de l'innovation*.

Selon les auteurs, l'importance de l'innovation découle du fait que, dans l'économie du savoir, la principale forme de concurrence se situe au niveau de l'innovation et non au niveau des prix, comme le suppose la théorie économique. La propriété exclusive d'une innovation engendre un pouvoir de monopole et ce monopole rétribue l'investissement en innovation. Mais, au contraire des monopoles de la théorie économique traditionnelle, les monopoles axés sur l'innovation sont de nature temporaire – ils ne durent que jusqu'à ce qu'un autre innovateur rende désuète l'innovation d'hier. La théorie économique soutient par ailleurs que les droits de propriété intellectuelle (DPI) stimulent l'innovation en prolongeant ces monopoles et en accroissant les rendements que touchent les innovateurs performants. Toutefois, les auteurs notent que les études empiriques semblent révéler que les DPI ont plutôt pour effet de freiner l'innovation en permettant aux gagnants d'hier de se reposer sur leurs lauriers.

Morck et Yeung constatent que la taille d'une entreprise a aussi de l'importance. Les entreprises de plus grande taille

détiennent un avantage pour les innovations nécessitant des quantités importantes de matériel. De façon générale, les travaux de recherche exigeant beaucoup de capital portent sur des améliorations à des innovations antérieures. Par ailleurs, les innovations radicales sont associées à des

**« Dans l'économie du savoir, la principale forme de concurrence porte sur l'innovation. »**

**- Randall Morck et Bernard Yeung**

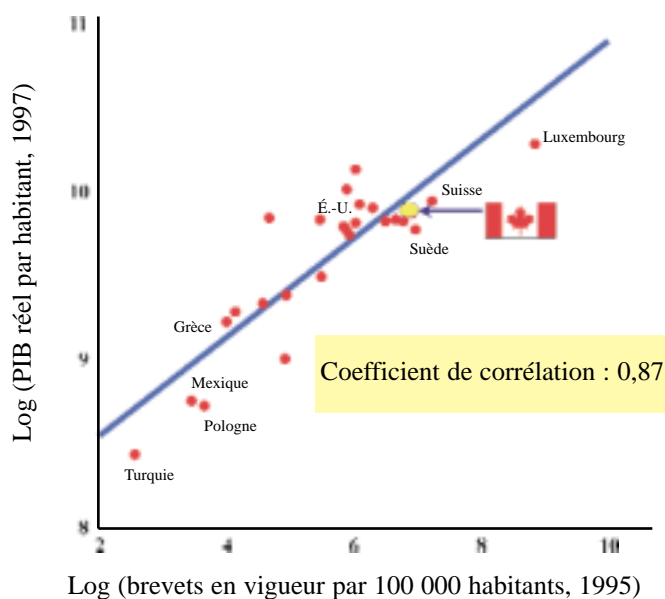
entreprises de plus petite taille. Les auteurs soulignent aussi la tendance des entreprises innovatrices à former des grappes géographiques. Bien que diverses théories aient été élaborées pour expliquer ce phénomène, les auteurs arrivent à la conclusion que les données concordent davantage avec l'hypothèse voulant que les bassins de main-d'œuvre qualifiée attirent les entreprises qui en ont besoin, lesquelles attirent à leur tour d'autres travailleurs qualifiés, dans une boucle de rétroaction positive. Le cas échéant, il semblerait que les bassins de main-d'œuvre qualifiée soient à l'origine de la formation de ces grappes.

L'étude de Morck et Yeung révèle que la régulation interne a aussi de l'importance. Selon les auteurs, de nombreux instruments classiques de budgétisation du capital employés par les gestionnaires d'entreprises donnent de piètres résultats pour l'évaluation des rendements de l'innovation. Des techniques nouvelles et

peut-être plus appropriées sont en voie d'élaboration, mais elles n'ont pas encore été appliquées au Canada dans une mesure importante. De même, les mesures d'incitation et les régimes de droits de propriété intellectuelle des entreprises qui permettent aux employés innovateurs de conserver une partie de la propriété de leurs innovations semblent favoriser la « recherche fondamentale » dans les entreprises.

Le vaste tour d'horizon présenté par Morck et Yeung permet aussi de distinguer d'autres facteurs clés qui ont un impact sur l'innovation, notamment la fiscalité, la structure sociale et la présence d'un système financier concurrentiel et à coefficient élevé de savoir. Dans l'ensemble, l'étude offre un aperçu détaillé et utile de la structure complexe et interdépendante des questions auxquelles doivent faire face les décideurs dans le domaine de l'innovation.

PIB réel par habitant\* et brevets en vigueur par habitant dans les pays de l'OCDE\*\*



\* En \$US fondé sur les prix et les PPA de 1990.

\*\* À l'exclusion de l'Italie et du Royaume-Uni, pour lesquels des données sur les brevets en vigueur ne sont pas disponibles.

Source : Calculs d'Industrie Canada à partir de données de l'ONU.



## LE PROGRAMME DES CONFÉRENCIERS ÉMINENTS



### ***Croissance de la productivité et révolution de l'information***

***Paul David***  
***Université Stanford***

**A**u cours des quarante dernières années, le rôle de l'ordinateur a évolué, passant d'un appareil spécialisé de traitement de l'information à un outil d'application générale employé dans presque toutes les sphères d'activité. Cette technologie nouvelle a provoqué des changements dans les modes d'organisation du travail et la productivité des travailleurs, créant et supprimant à la fois des emplois et, éventuellement, modifiant les perspectives de croissance économique et la qualité de vie. Malgré cela, de profondes divergences d'opinion sont apparues sur le lien existant entre le progrès des technologies de l'information et la performance de l'économie au chapitre de la productivité. Paul David a traité de ces questions dans une allocution intitulée *La croissance de la productivité et la révolution de l'information*, qu'il a prononcée le 31 mars 2000.

Le conférencier a affirmé que le ralentissement anormal de la croissance de la productivité totale des facteurs, en dépit des investissements faits dans les technologies de l'information et des communications aux États-Unis, peut le mieux s'expliquer par le fait que l'économie traverse une longue période de transition. Par conséquent, le potentiel que laissent entrevoir ces investissements sera beaucoup plus long, coûteux et ardu à réaliser que prévu à l'origine. Une période de transition semblable, ayant duré des décen-

nies, est survenue lorsque l'énergie électrique a remplacé la vapeur dans l'industrie.

Il ne faudrait donc pas s'étonner que le déplacement de l'ancien régime industriel par un nouveau, construit autour du traitement de l'information et de sa distribution sur des réseaux électroniques, a constitué jusqu'à maintenant un processus dont les effets perturbateurs ont été aussi manifestes que les gains enregistrés au chapitre de l'efficacité. On aurait dû prévoir que cette

**« Envisagés dans une plus large perspective historique, [...] les événements récents sont loin de paraître inédits et paradoxaux. »**

- *Le ralentissement anormal de la croissance de la productivité totale des facteurs, en dépit du rythme rapide des investissements en technologie de l'information, est le signe distinctif d'une transition entre un régime industriel et un autre.*
- *La transition de la vapeur à l'électricité a aussi mis plusieurs décennies à faire sentir ses effets dans l'ensemble de l'économie et à réaliser son plein potentiel.*
- *Le cheminement vers une application générale qu'a suivi le développement de l'ordinateur personnel se traduit par des gains de productivité limités.*
- *L'émergence d'outils d'information plus spécialisés et l'incidence des réseaux sur l'organisation du travail pourraient avoir un effet bénéfique sur la productivité.*

transition provoquerait une certaine baisse de productivité des anciens éléments d'actif et nécessiterait beaucoup d'investissements nouveaux dans des projets dont la nature demeure expérimentale et adaptative. De même, le cheminement vers un modèle d'« application générale » qu'a suivi le développement de l'ordinateur personnel a fait fléchir le ratio prix-rendement du matériel sans produire d'économies comparables au niveau des ressources requises pour l'exécution de nombreuses tâches spécifiques.

Au moins trois nouvelles orientations qui se dégagent des applications commerciales auront des répercussions bénéfiques sur la productivité. Premièrement, une gamme croissante de technologies de l'information conçues pour l'exécution de tâches précises, par exemple les lecteurs à balayage utilisés dans les supermarchés et les autres dispositifs de saisie des données, est maintenant disponible. Deuxièmement, les capacités offertes par les réseaux et l'apparition d'un environnement en réseau suscitent une réorganisation du travail. Troisièmement, le développement de la technologie Internet a fait poindre une catégorie entièrement nouvelle d'applications de traitement des données au niveau des organisations. David conclut que ces tendances laissent entrevoir la possibilité d'une croissance plus rapide de la productivité.



## ***L'histoire économique du vingt-et-unième siècle***

***J. Bradford De Long***  
***Université de la Californie à Berkeley***

Les deux derniers siècles ont été marqués par une véritable explosion du nombre de personnes vivant

main-d'œuvre en croissance, mais d'assurer les soins aux personnes plus âgées. Selon De Long, l'un des phéno-

population supérieurs à un pour cent par année disparaissent. Cependant, la population de l'Amérique du Nord doublera vraisemblablement au cours du prochain sous l'effet de l'immigration.

Le conférencier a aussi prédit que le monde de la seconde moitié du vingt-et-unième siècle nous paraîtrait remarquablement riche. La croissance de la richesse matérielle et de la technologie nouvelle se poursuivra. Dans l'ensemble, d'ici 2050, le quart de la population mondiale (plutôt que le vingtième, comme à l'heure actuelle) jouira d'un niveau de vie matérielle supérieur à celui que connaît le citoyen moyen du Canada ou des États-Unis aujourd'hui. Du côté pessimiste du bilan, le conférencier a prédit que le monde sera, en termes relatifs, au moins aussi inégal que le monde actuel : l'écart entre les

**« Il est probable que le monde de la seconde moitié du vingt-et-unième siècle nous paraîtra remarquablement et scandaleusement riche. »**

sur la planète et du niveau de productivité économique. Le 20 mars 2000, dans une causerie intitulée L'histoire économique du vingt-et-unième siècle, J. Bradford De Long a esquissé sa vision de l'évolution de ces tendances au cours du prochain siècle. Le conférencier a centré ses propos sur trois tendances fondamentales : la population, les revenus et l'inégalité relative, offrant un point de vue assez optimiste dans les deux premiers cas, mais une vision un peu plus pessimiste sur la question de l'inégalité.

Il a affirmé qu'au milieu du vingt-et-unième siècle, l'explosion démographique sera essentiellement un phénomène du passé. À quelques rares exceptions près, les pays auront complété leur transition démographique et le principal problème économique intérieur des nations ne sera pas d'éduquer la jeunesse ou de fournir les outils nécessaires à une

mènes observés avec le plus de régularité en sciences sociales est celui de la transition démographique. Lorsque le niveau de la technologie agricole d'un pays a progressé suffisamment pour que le travail des enfants ne permette plus de hausser de façon significative la production d'une famille et lorsque les femmes apprennent à lire, les taux élevés de natalité qui engendrent des taux d'accroissement naturel de la

riches et les pauvres pourrait même représenter un multiple plus élevé du revenu des pauvres, alors que l'écart technologique relatif entre pays riches et pays pauvres ira en s'accroissant.

Toutefois, De Long nous prévient que ce scénario relativement optimiste pourrait être contrecarré par de nombreuses catastrophes possibles – une guerre nucléaire, le bio-terrorisme ou un état de détresse écologique –, mais sa vision demeure fondamentalement positive.

- *Au milieu du vingt-et-unième siècle, l'explosion démographique sera essentiellement un phénomène du passé.*
- *En conséquence, la structure démographique des pays en développement commencera à ressembler à celle des nations industrialisées.*
- *La croissance de la richesse matérielle et de la technologie nouvelle ira en s'accroissant.*
- *L'écart entre les riches et les pauvres pourrait s'accroître alors que le fossé technologique qui sépare les pays riches des pays pauvres ira en s'élargissant.*



## **PUBLICATIONS D'INDUSTRIE CANADA**

### **BON DE COMMANDE**

Veillez cochez les publications que vous souhaitez recevoir et fournir les détails requis pour l'expédition à la page suivante.



#### ***Collection Documents de travail***

- N° 29 L'écart de productivité entre les entreprises canadiennes et américaines
- N° 30 Investissement étranger direct et croissance de la productivité : l'expérience du Canada comme pays d'accueil
- N° 31 Les entreprises manufacturières sous contrôle canadien sont-elles moins productives que leurs concurrentes sous contrôle étranger ?
- N° 32 Le paradoxe canado-américain de la croissance de la productivité

#### ***Collection Documents hors série***

- N° 23 Liens entre changement technologique et croissance de la productivité
- N° 24 Investissement et croissance de la productivité — Étude inspirée de la théorie néoclassique et de la nouvelle théorie de la croissance
- N° 25 Les déterminants économiques de l'innovation
- No 26 Les PME, l'exportation et la création d'emploi : une analyse au niveau de l'entreprise

#### ***Collection Documents de discussion***

- N° 8 Les déterminants de la croissance de la productivité canadienne : enjeux et perspectives
- N° 9 Le Canada manque-t-il le « bateau technologique »? Examen des données sur les brevets

#### ***Perspectives sur le libre-échange nord-américain***

- PLN 1 – La fabrication dans les pays de petite taille peut-elle survivre à la libéralisation du commerce ? L'expérience de l'Accord de libre-échange Canada-États-Unis
- PLN 2 – Modélisation des liens entre le commerce et l'investissement étranger direct au Canada
- PLN 3 – Libéralisation des échanges et migration de travailleurs qualifiés
- PLN 4 – Évolution du profil sectoriel et professionnel du commerce international du Canada
- PLN 5 – L'incidence de l'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis sur le commerce interprovincial
- PLN 6 – L'essentiel sur l'Accord de libre-échange Canada-États-Unis

Visitez notre site web à [strategis.gc.ca/recherche](http://strategis.gc.ca/recherche)  
pour consulter ou télécharger le texte intégral des publications de recherche  
de la Direction de l'analyse de la politique micro-économique ainsi que le texte de *MICRO*.

## Collection Le Canada au 21<sup>e</sup> siècle

- N° 1 Tendances mondiales : 1980-2015 et au delà
- N° 2 Libéralisation étendue axée sur les aspects fondamentaux : un cadre pour la politique commerciale canadienne
- N° 3 L'intégration économique de l'Amérique du Nord : les 25 dernières années et les 25 prochaines années
- N° 4 Les tendances démographiques au Canada, 1996-2006 : les répercussions sur les secteurs public et privé
- N° 5 Investissement : les défis à relever au Canada
- N° 6 Visualiser le 21<sup>e</sup> siècle – Investissements en infrastructure pour la croissance économique, le bien-être et le mieux-être des Canadiens
- N° 7 Les conséquences du changement technologique pour les politiques de main-d'œuvre
- N° 8 L'économie et l'environnement : l'expérience récente du Canada et les perspectives d'avenir
- N° 9 Réactions individuelles à l'évolution du marché du travail au Canada
- N° 10 La réaction des entreprises – L'innovation à l'ère de l'information
- N° 11 Institutions et croissance – Les politiques-cadres en tant qu'instrument de compétitivité

### **Veillez fournir les détails requis pour l'expédition**

BON DE COMMANDE		DATE D'ENVOI	
NOM			
ORGANISATION			
ADRESSE			
VILLE		PROVINCE	
CODE POSTAL		PAYS	
COURRIEL			

- Ajoutez mon nom à la liste d'envoi de MICRO.
- Informez-moi de la parution des nouvelles publications.

### **Postez ou télécopiez ce formulaire au :**

Responsable des publications  
Analyse de la politique micro-économique  
Industrie Canada  
5<sup>e</sup> étage, tour ouest  
235, rue Queen  
Ottawa (Ontario) K1A 0H5

Tél. : (613) 952-5704  
Fax : (613) 991-1261  
Courriel : mepa.apme@ic.gc.ca