



N° du catalogue : 63-005-XIF

Commerce de détail

Août 2004



Statistique
Canada

Statistics
Canada

Canada

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 (téléphone : (613) 951-3549).

Pour obtenir des informations sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements **1 800 263-1136**

Service national d'appareils de télécommunication pour les malentendants **1 800 363-7629**

Renseignements concernant le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 700-1033**

Télécopieur pour le Programme des bibliothèques de dépôt **1 800 889-9734**

Renseignements par courriel ***infostats@statcan.ca***

Site Web ***www.statcan.ca***

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Le produit n° 63-005-XIF au catalogue est publié mensuellement sous forme électronique dans le site Internet de Statistique Canada au prix de 18 \$ CAN l'exemplaire et de 166 \$ CAN pour un abonnement annuel. Les utilisateurs peuvent obtenir des exemplaires à ***www.statcan.ca***, sous la rubrique Produits et services.

Normes de service au public

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de *normes de service à la clientèle* qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1 800 263-1136.



Statistique Canada
Division de la statistique du commerce
Section du commerce de détails financiers

Commerce de détail

Août 2004

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2004

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Octobre 2004

N° 63-005-XIF au catalogue, vol. 76, n° 8

ISSN 1710-0860

Périodicité : mensuelle

Ottawa

This publication is available in English upon request (Catalogue no. 63-005-XIE).

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- 0 zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
- 0^s valeur arrondie à 0 (zéro) où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
- p préliminaire
- r rectifié
- x confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
- E à utiliser avec prudence
- F trop peu fiable pour être publié

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de :

- R. Lussier, directeur, Division de la statistique du commerce
- R. Evans, directeur adjoint, Division de la statistique du commerce
- M. Weise, chef, section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce
- P. Gratton, économiste principal, Section du commerce de détails financiers, Division de la statistique du commerce

Table des matières

Faits saillants	7
Analyse — Août 2004	8
Produits connexes	13
Tableaux statistiques	
1-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes	16
1-2 Ventes au détail, désaisonnalisées, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis le mois précédent	17
1-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente	18
2-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes	19
2-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente	20
3-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Ventes	21
3-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Variation en % depuis le trimestre précédent	22
3-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada - Variation en % depuis l'année précédente	23
4-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Ventes	24
4-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis le trimestre précédent	25
4-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis l'année précédente	26
5-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Ventes	27
5-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis le trimestre précédent	28
5-3 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis l'année précédente	29
6-1 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick - Ventes	30
6-2 Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick - Variation en % depuis le trimestre précédent	31

Table des matières – suite

6-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouveau-Brunswick -- Variation en % depuis l'année précédente	32
7-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Ventes	33
7-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis le trimestre précédent	34
7-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis l'année précédente	35
8-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Ventes	36
8-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Variation en % depuis le trimestre précédent	37
8-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Variation en % depuis l'année précédente	38
9-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Ventes	39
9-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis le trimestre précédent	40
9-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis l'année précédente	41
10-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Ventes	42
10-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Variation en % depuis le trimestre précédent	43
10-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Manitoba - Variation en % depuis l'année précédente	44
11-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Ventes	45
11-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Variation en % depuis le trimestre précédent	46
11-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Saskatchewan - Variation en % depuis l'année précédente	47
12-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Ventes	48
12-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis le trimestre précédent	49
12-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis l'année précédente	50
13-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Ventes	51
13-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis le trimestre précédent	52
13-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis l'année précédente	53

Table des matières – suite

14-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Ventes	54
14-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Variation en % depuis le trimestre précédent	55
14-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoire du Yukon - Variation en % depuis l'année précédente	56
15-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Ventes	57
15-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis le trimestre précédent	58
15-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis l'année précédente	59
16-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Ventes	60
16-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis le trimestre précédent	61
16-3	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis l'année précédente	62
17-1	Commerce de détail, taux de réponse pondéré (périodes courantes)	63
17-2	Commerce de détail, coefficient de variation (périodes courantes)	64
18-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Février 2004 à Août 2004	65
18-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Août 2003 à Janvier 2004	66
19-1	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Février 2004 à Août 2004	67
19-2	Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques), Août 2003 à Janvier 2004	68
20-1	Commerce de détail, Canada, non-désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)	69
20-2	Commerce de détail, Canada, désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)	70

Qualité des données, concepts et méthodologie

Objectifs, utilisation et utilisateurs	71
Concepts, variables et classifications	72
Couverture et bases de sondage	74
Échantillonnage	75
Conception du questionnaire	76
Réponse et non-réponse	77
Opérations de collecte et de saisie des données	79
Vérification	80
Imputation	81

Table des matières – suite

Estimation	82
Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle	83
Ajustement des séries historiques	85
Évaluation de la qualité des données	86
Contrôle de la divulgation	87
Comparabilité des données	88

Appendice

I. Agrégation spéciale : Commerce de détail	89
---	----

Graphiques

Graphique 1. Ventes au détail - Canada	8
Graphique 2. Tendances des ventes - Canada	11
Graphique 3. Tendances des ventes - Canada	12

Faits saillants

- La croissance est demeurée soutenue en août chez les détaillants, ces derniers ayant affiché une septième progression au cours des huit premiers mois de 2004. Les ventes au détail ont atteint un sommet de 29,1 milliards de dollars, ce qui représente une hausse de 0,8 % par rapport à juillet, alors qu'elles avaient augmenté de 0,4 %.

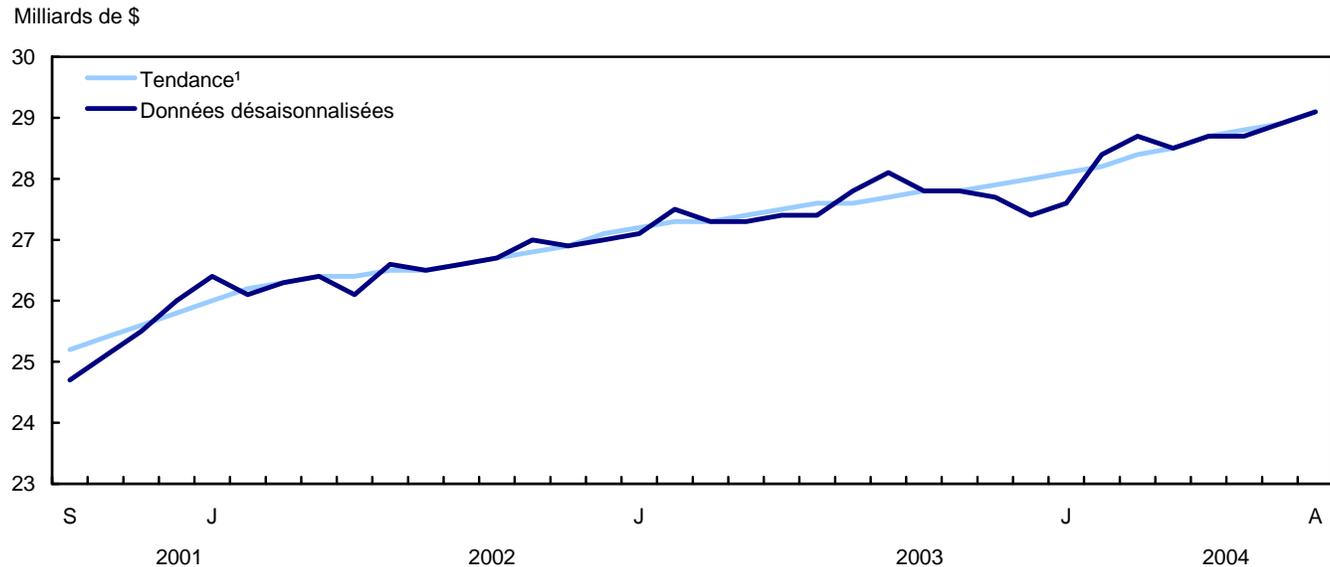
Analyse — Août 2004

La croissance est demeurée soutenue en août chez les détaillants, ces derniers ayant affiché une septième progression au cours des huit premiers mois de 2004. Les ventes au détail ont atteint un sommet de 29,1 milliards de dollars, ce qui représente une hausse de 0,8 % par rapport à juillet, alors qu'elles avaient augmenté de 0,4 %.

Jusqu'à maintenant, la seule baisse mensuelle enregistrée cette année s'est produite en avril (-0,7 %), mois au cours duquel les ventes ont chuté ou sont demeurées faibles dans la plupart des secteurs de la vente au détail. Auparavant, les détaillants avaient essuyé une série de reculs de leurs ventes au cours des quatre derniers mois de 2003 et ce, après avoir enregistré une période de croissance généralisée amorcée à l'automne 2001.

Graphique 1

Ventes au détail - Canada



¹ Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Les ventes cumulatives des huit premiers mois de 2004 étaient de 4,2 % plus élevées par rapport à la même période en 2003. En comparaison, la croissance des ventes au cours de la même période se situait à 4,0 % en 2003 et à 6,7 % en 2002.

Lorsqu'on tient compte des prix, les ventes au détail en dollars constants ont augmenté de 1,1 % en août, après une hausse de 0,4 % en juillet.

Tous les secteurs sauf trois ont enregistré une hausse des ventes d'au moins 0,9 % en août. Les détaillants du secteur des vêtements (-1,5 %) et ceux classés dans la catégorie des « secteurs divers » (-1,3 %) ont rapporté une diminution de leurs ventes. La catégorie des « secteurs divers » englobe les magasins de fournitures de bureau, d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies. Par ailleurs, les ventes des magasins de marchandises diverses sont demeurées inchangées en août.

Note aux lecteurs

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail couvre l'ensemble de tous les magasins de détail tels que définis par le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord de 2002. Statistique Canada diffuse également les résultats de l'Enquête mensuelle sur les grands détaillants. Cette enquête publie les ventes selon les marchandises vendues par environ 80 grands détaillants. Ce groupe de détaillants représente environ 26 % du total annuel des ventes au détail et exclut des secteurs d'activités tels que celui de l'automobile, celui des magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison, ainsi que celui des magasins d'ordinateurs et de logiciels. Par conséquent, ces deux enquêtes peuvent présenter des tendances différentes.

Pour plus de renseignements sur l'Enquête mensuelle sur les grands détaillants, communiquez avec les Services à la clientèle au (613) 951-3549 ou composez sans frais le 1 877 421-3067 (detaillantsinfo@statcan.ca). Pour en savoir davantage sur les concepts, les méthodes et la qualité des données, communiquez avec Serge Grenier au (613) 951-3566.

Les centres de rénovation et les quincailleries arrivent en tête

En août, les centres de rénovation et les quincailleries ont continué de bénéficier d'une forte demande pour leurs produits. Dans ces magasins, les ventes ont été en partie stimulées par les mises en chantier qui, selon les prévisions de la Société canadienne d'hypothèques et de logement, vont atteindre en 2004 des sommets inégalés en 17 ans. En août, les ventes ont fait un bond de 5,8 % dans les centres de rénovation et les quincailleries, conduisant à un gain de 3,9 % dans le secteur général des matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison. Jusqu'à maintenant cette année, les ventes des centres de rénovation et des quincailleries, qui sont en augmentation rapide depuis le début de 2004, se situent à presque 12 % au-dessus des ventes signalées au cours des huit premiers mois de 2003.

Les ventes des pharmacies et des magasins de produits de soins personnels ont augmenté de 1,8 % en août, après une baisse de 1,6 % en juillet. Depuis le début de 2004, les pharmacies et les magasins de produits de soins personnels ont constaté de fortes augmentations de leurs ventes, les ventes cumulées des huit premiers mois de l'année ayant été de 8 % supérieures à celles de la même période de 2003. Environ les deux tiers de tous les produits de santé et de soins personnels (y compris les médicaments délivrés sur ordonnance) sont vendus dans des pharmacies et des magasins de produits de soins personnels, les autres sont vendus dans les supermarchés et les magasins de marchandises diverses.

Les détaillants du secteur des meubles, des accessoires de maison et de l'électronique ont affiché un gain de 1,3 % de leurs ventes en août, après une progression de 1,5 % en juillet. Alors que les ventes ont progressé dans chacune des catégories de magasins faisant partie de ce secteur, les magasins d'ordinateurs et de logiciels sont ceux qui, de loin, ont enregistré la plus forte croissance (+7,1 %). Les ventes dans l'ensemble du secteur des meubles, des accessoires de maison et de l'électronique sont en légère hausse depuis l'été 2003, après une période de croissance beaucoup plus forte au cours de la première partie de la même année.

En août, les consommateurs ont dépensé 0,9 % de plus que le mois précédent dans le secteur de l'alimentation et des boissons. Cet accroissement des ventes était principalement attribuable aux dépanneurs et aux magasins d'alimentation spécialisés (+4,5 %), ainsi qu'aux magasins de bière, de vin et de spiritueux (+1,3 %). Les supermarchés, recueillant un peu plus de 70 % de toutes les ventes dans le secteur de l'alimentation et des boissons, ont signalé une modeste hausse des ventes de 0,3 % en août. Depuis le début de 2004, les ventes des supermarchés sont en hausse constante après être demeurées pratiquement inchangées depuis le printemps 2003.

Les ventes du secteur de l'automobile ont augmenté de 0,9 % en août, stimulées par des augmentations des ventes de la part des concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces (+2,1 %), ainsi que des stations-service (+1,8 %). En août, les concessionnaires d'automobiles neuves ont affiché une légère hausse de leurs ventes (+0,2 %), après un bond de 1,5 % en juillet. Depuis le début de 2004, les concessionnaires d'automobiles neuves ont rattrapé la plupart des pertes subies dans la seconde moitié de 2003 et ce, en partie grâce à une amélioration des résultats pour les voitures d'occasion et les réparations d'automobiles. Ces ventes représentent environ 40 % de l'ensemble des recettes des concessionnaires de voitures neuves.

Ventes de vêtements en baisse

En août, les consommateurs ont réduit leurs dépenses dans les magasins de vêtements et d'accessoires de 1,5 %. La demande en vêtements de mode est restée faible depuis le printemps 2004, sauf en juillet. Le gain de juillet (+1,6 %), le plus fort en 10 mois, était en partie attribuable à une réduction des prix. Avant le printemps 2004, les ventes des magasins de vêtements et d'accessoires étaient en hausse depuis l'automne 2003, après deux années de croissance modeste.

Les magasins de marchandises diverses ont possiblement subi les répercussions de la récente faiblesse des ventes de vêtements. En août, les ventes de ces magasins sont demeurées inchangées après avoir enregistré une vive hausse de 1,6 % en juillet. Environ le quart de toutes les ventes de vêtements, de chaussures et d'accessoires ont lieu dans les magasins de marchandises diverses. Les dépenses de consommation dans ces magasins sont demeurées pratiquement inchangées depuis le printemps 2004, après une progression générale depuis le début de 2003.

Les détaillants de l'Ontario prennent les devants

En août, les détaillants de l'Ontario (+1,7 %), du Nouveau-Brunswick (+1,6 %), de l'Île-du-Prince-Édouard (+1,3 %) et du Québec (+1,1 %) ont affiché une hausse des ventes supérieure à la moyenne nationale. Par contre, les ventes au détail ont chuté dans chacune des provinces de l'Ouest. Cependant, la croissance des ventes au détail, au cours des huit premiers mois de 2004, est demeurée plutôt impressionnante en Alberta (+10,3 %), au Manitoba (+7,5 %) et en Colombie-Britannique (+6,4 %).

En août, les augmentations observées en Ontario, qui ont entraîné le secteur de la vente au détail vers de nouveaux sommets, ont été les plus importantes dans cette province en six mois. Les ventes au détail de l'Ontario ont dépassé de 1,8 % celles d'août 2003, dernier mois avant qu'elles ne commencent à se replier pendant tout le reste de cette année.

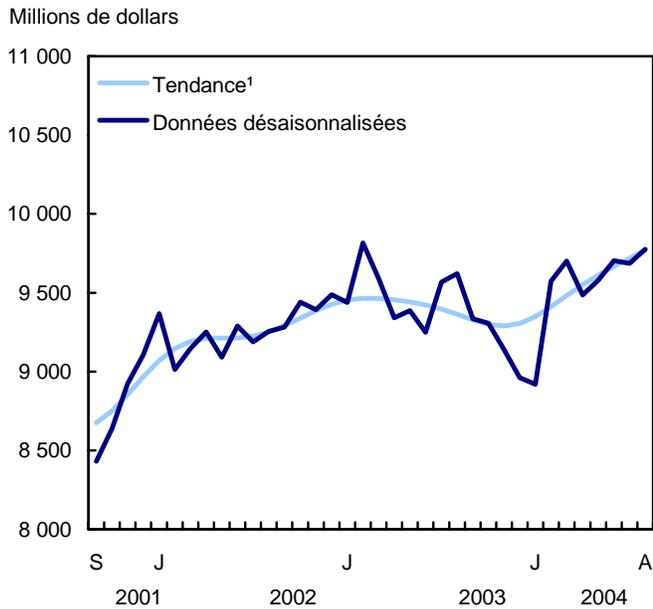
Indicateurs connexes pour septembre

En septembre, le total des emplois a enregistré sa progression la plus rapide en quatre mois, avec un gain de 0,3 % par rapport à août. Un total de 156 000 emplois ont été créés au cours des neuf premiers mois de 2004. Néanmoins, cela représente une hausse plus modeste comparativement aux 205 000 nouveaux emplois créés au cours des quatre derniers mois de 2003 seulement. Les mises en chantier sont demeurées fortes en septembre, malgré un repli de 4,2 % par rapport au mois précédent. On estime que le nombre de véhicules automobiles neufs vendus en septembre a diminué d'environ 3 % par rapport à août, selon les données provisoires de l'industrie automobile.

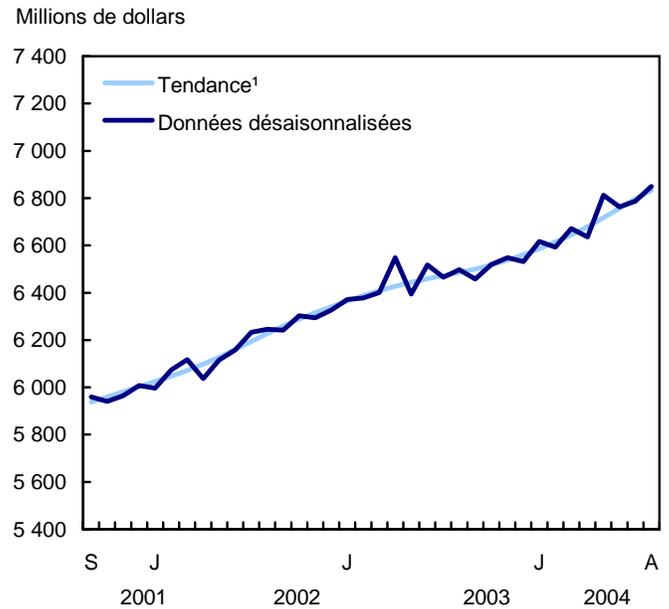
Graphique 2

Tendances des ventes - Canada

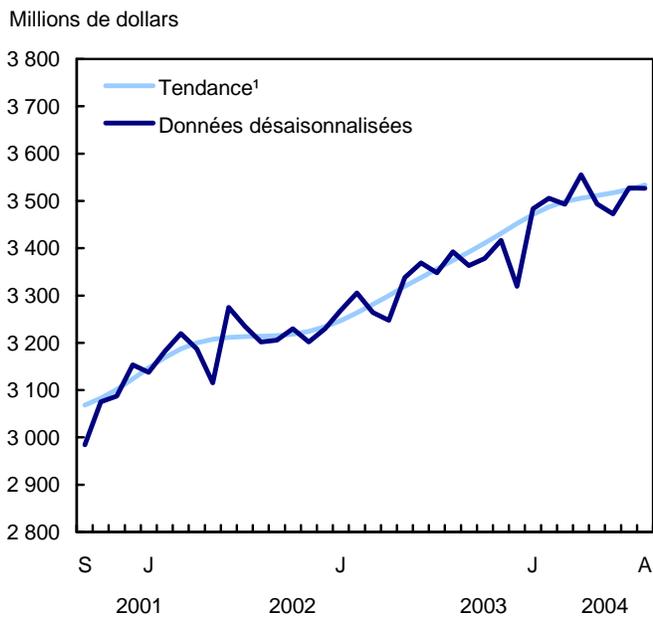
Véhicules automobiles



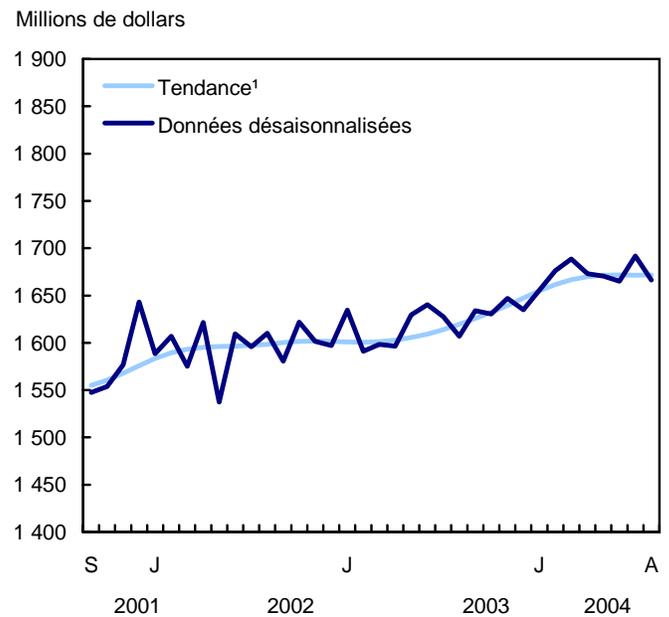
Magasins d'alimentation et de boissons



Magasins de marchandises diverses



Magasins de vêtements et d'accessoires

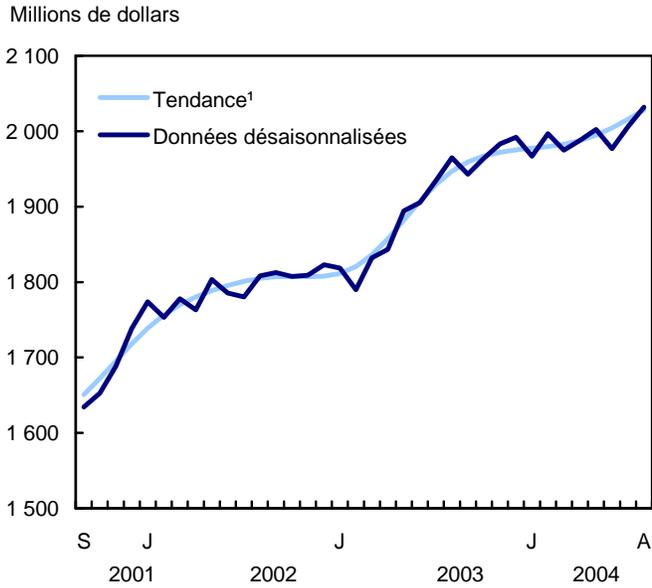


1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

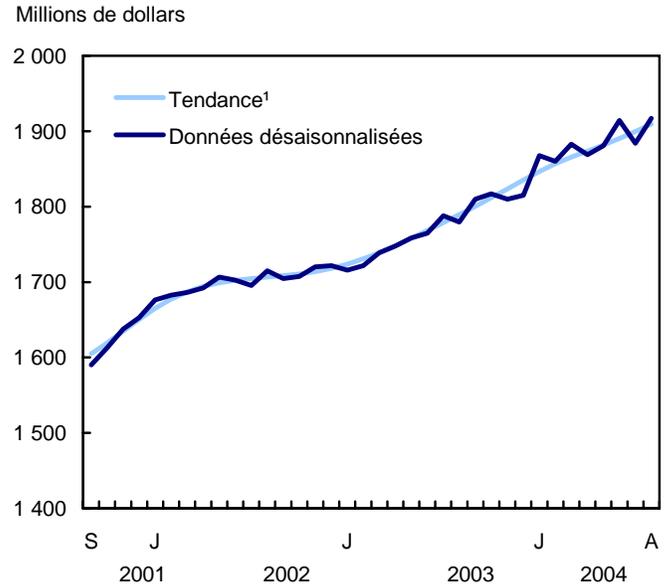
Graphique 3

Tendances des ventes - Canada

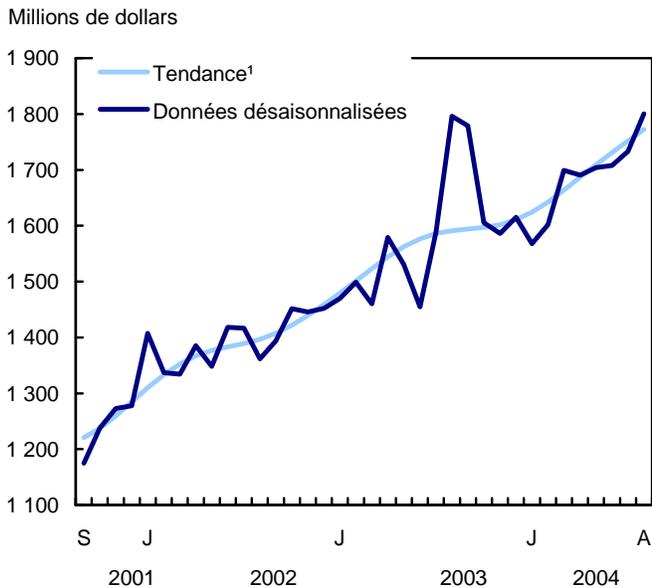
Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques



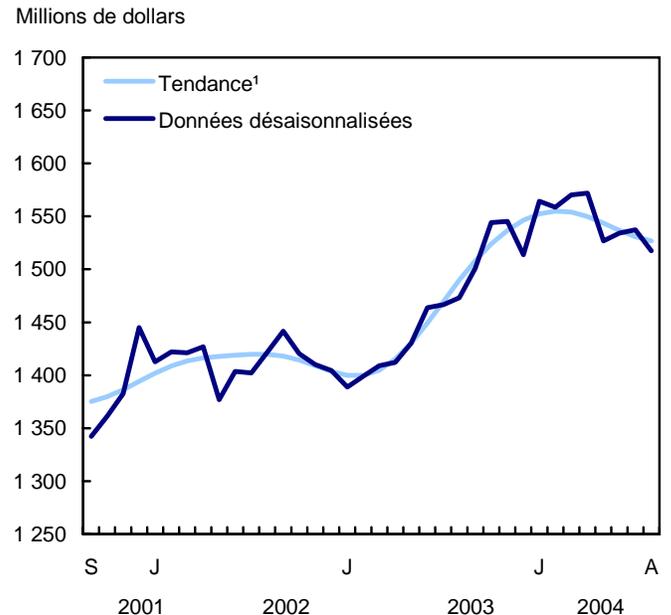
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels



Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison



Détaillants divers



1. Les tendances représentent les données désaisonnalisées lissées.

Produits connexes

Choisis parmi les publications de Statistique Canada

63-007-X Ventes de véhicules automobiles neufs

Choisis parmi les documents de recherche de Statistique Canada

11-621-M2003006 Nouvelles tendances : la vente au détail de vêtements au Canada

11-621-M2003007 Le Noël du consommateur

11-621-M2004012 Les nouveaux propriétaires emménagent : l'achat de meubles

Choisis parmi les tableaux de CANSIM de Statistique Canada

076-0005 Enquête mensuelle des grands magasins (données de 1991) pour Canada, les provinces et certaines régions métropolitaines de recensement

080-0014 Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0015 Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0015 Commerce de détail, selon le groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0016 Commerce de détail, ventes en dollars constants et indice de prix

080-0016 Commerce de détail, ventes en dollars constants et indice de prix

080-0017 Commerce de détail, ventes et tendances des ventes, désaisonnalisées, selon le secteur de groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

080-0017 Commerce de détail, ventes et tendances des ventes, désaisonnalisées, selon le secteur de groupe de commerce basé sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

Choisis parmi les enquêtes de Statistique Canada

2406	Enquête sur le commerce de détail (mensuelle)
2408	Enquête mensuelle sur le commerce de détail - Organismes des grands magasins

Choisis parmi les tableaux du Canada en statistiques de Statistique Canada

- *Le Canada en statistiques – Indicateurs économiques, par provinces et territoires (mensuel et trimestriel)*
- *Le Canada en statistiques - Ventes au détail, par industries*
- *Le Canada en statistiques - Ventes au détail, provinces et territoires*
- *Le Canada en statistiques - Commerce de détail, par industries (mensuel)*
- *Le Canada en statistiques - Commerce de détail, par provinces et territoires (mensuel)*
- *Le Canada en statistiques - Ventes des grands magasins, provinces*

Tableaux statistiques

Tableau 1-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes

	Août ^p 2004	Juillet ^r 2004	Juin ^r 2004	Mai ^r 2004	2004 Cumulatif
millions de dollars					
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 806,7	5 792,4	5 704,4	5 563,6	45 404,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 203,5	1 178,8	1 211,1	1 201,1	9 625,1
Stations-service	2 765,6	2 715,6	2 787,9	2 814,6	21 395,6
Magasins de meubles	700,3	692,4	677,2	706,4	5 587,7
Magasins d'accessoires de maison	378,6	374,6	368,0	363,5	2 914,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	164,6	153,6	148,6	154,3	1 228,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	788,2	785,3	782,9	778,0	6 212,3
Centres de rénovation et quincailleries	1 411,0	1 333,5	1 316,3	1 334,8	10 493,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	389,2	399,7	391,5	369,2	3 010,4
Supermarchés	4 908,2	4 894,2	4 860,7	4 873,6	38 662,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	770,8	737,8	752,1	748,9	5 952,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 170,8	1 155,7	1 150,0	1 190,4	9 115,5
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 917,2	1 883,9	1 914,1	1 880,6	15 075,6
Magasins de vêtements	1 273,4	1 295,1	1 264,7	1 265,2	10 142,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijoux	392,8	396,6	400,3	405,2	3 244,1
Grands magasins	1 844,0	1 848,9	1 798,4	1 822,5	14 634,6
Autres magasins de marchandises diverses	1 682,7	1 678,3	1 674,2	1 671,0	13 422,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	740,5	740,0	731,1	708,4	5 845,6
Magasins de détail divers	777,0	797,3	803,2	818,5	6 535,3
Total, ensemble des magasins	29 085,1	28 853,9	28 736,8	28 669,9	228 503,4
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	464,5	461,1	466,2	471,5	3 763,0
Île-du-Prince-Édouard	111,8	110,4	114,6	116,0	918,1
Nouvelle-Écosse	853,9	853,6	865,9	859,7	6 777,2
Nouveau-Brunswick	662,6	652,0	645,5	649,9	5 240,8
Québec	6 634,7	6 565,5	6 532,7	6 491,3	51 865,5
Ontario	10 833,4	10 648,7	10 621,2	10 652,8	84 938,6
Manitoba	976,4	980,9	984,4	966,8	7 751,8
Saskatchewan	855,0	861,5	858,6	859,0	6 795,4
Alberta	3 635,7	3 656,0	3 632,6	3 607,4	28 711,3
Colombie-Britannique	3 958,8	3 966,8	3 916,7	3 899,5	30 962,4
Territoire du Yukon	36,0	35,2	34,8	34,6	280,6
Territoires du Nord-Ouest	44,4	43,5	44,2	42,3	345,2
Nunavut	18,0	18,7	19,4	19,1	153,4

Tableau 1-2

**Ventes au détail, désaisonnalisées, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes)
- Variation en % depuis le mois précédent**

	Août ^p 2004	Juillet ^r 2004	Juin ^r 2004	Mai ^r 2004
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	0,2	1,5	2,5	-1,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	2,1	-2,7	0,8	-2,8
Stations-service	1,8	-2,6	-1,0	8,9
Magasins de meubles	1,1	2,2	-4,1	0,4
Magasins d'accessoires de maison	1,1	1,8	1,2	-0,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	7,1	3,4	-3,7	5,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	0,4	0,3	0,6	0,7
Centres de rénovation et quincailleries	5,8	1,3	-1,4	1,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-2,6	2,1	6,1	-3,0
Supermarchés	0,3	0,7	-0,3	1,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	4,5	-1,9	0,4	0,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1,3	0,5	-3,4	8,3
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1,8	-1,6	1,8	0,6
Magasins de vêtements	-1,7	2,4	0,0	0,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-0,9	-0,9	-1,2	-0,8
Grands magasins	-0,3	2,8	-1,3	-0,2
Autres magasins de marchandises diverses	0,3	0,2	0,2	-3,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	0,1	1,2	3,2	-3,4
Magasins de détail divers	-2,5	-0,7	-1,9	-2,4
Total, ensemble des magasins	0,8	0,4	0,2	0,7
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	0,7	-1,1	-1,1	2,2
Île-du-Prince-Édouard	1,3	-3,7	-1,3	-1,4
Nouvelle-Écosse	0,0	-1,4	0,7	1,5
Nouveau-Brunswick	1,6	1,0	-0,7	-1,5
Québec	1,1	0,5	0,6	1,4
Ontario	1,7	0,3	-0,3	1,1
Manitoba	-0,5	-0,4	1,8	-1,6
Saskatchewan	-0,8	0,3	0,0	-0,7
Alberta	-0,6	0,6	0,7	-0,2
Colombie-Britannique	-0,2	1,3	0,4	0,2
Territoire du Yukon	2,2	1,1	0,6	-1,1
Territoires du Nord-Ouest	2,2	-1,7	4,7	-1,5
Nunavut	-3,8	-3,6	1,3	-0,6

Tableau 1-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente

	Août ^p 2004	Juillet ^r 2004	Juin ^r 2004	Mai ^r 2004	2004 Cumulatif
	pourcentage				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-1,0	-2,7	-0,1	-5,2	-2,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-0,4	-4,7	0,5	-1,1	0,5
Stations-service	8,5	14,2	19,4	22,2	6,4
Magasins de meubles	0,7	2,8	1,2	7,6	7,5
Magasins d'accessoires de maison	15,2	14,5	17,4	11,8	12,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	6,1	-9,0	-9,3	-7,9	-4,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	0,3	2,7	3,2	4,4	5,0
Centres de rénovation et quincailleries	-0,6	10,6	20,0	16,6	10,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	3,3	4,5	9,2	-4,4	4,0
Supermarchés	3,9	3,9	2,5	4,5	2,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	9,6	5,2	5,1	7,6	8,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	9,3	9,8	8,6	15,3	9,1
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7,7	5,4	8,4	6,9	7,6
Magasins de vêtements	6,2	6,4	3,6	3,7	5,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-3,7	-3,3	-4,5	-1,0	-0,6
Grands magasins	4,7	6,6	3,2	4,8	6,1
Autres magasins de marchandises diverses	3,1	4,0	2,9	4,6	5,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1,7	2,5	1,4	-0,3	2,2
Magasins de détail divers	4,3	7,0	8,1	13,8	14,2
Total, ensemble des magasins	3,4	3,8	5,0	4,8	3,9
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	-5,2	-3,9	-2,7	0,4	-0,3
Île-du-Prince-Édouard	-4,9	-4,2	-0,1	1,3	-0,5
Nouvelle-Écosse	1,6	1,7	3,4	3,9	1,6
Nouveau-Brunswick	1,3	-1,5	-2,3	0,7	0,3
Québec	4,1	4,5	4,9	3,3	3,9
Ontario	1,8	0,9	2,7	2,6	1,9
Manitoba	5,8	6,6	7,3	7,0	7,2
Saskatchewan	1,5	5,1	5,5	5,3	3,5
Alberta	7,6	9,0	12,0	12,3	9,9
Colombie-Britannique	5,0	8,3	8,0	7,9	5,9
Territoire du Yukon	1,0	-0,8	1,7	0,3	-0,8
Territoires du Nord-Ouest	-0,3	-1,7	2,2	-4,4	-2,8
Nunavut	-6,2	3,1	0,3	0,1	-0,7

Tableau 2-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Ventes

	Août ^P 2004	Juillet ^r 2004	Juin 2004	Mai 2004	2004 Cumulatif
millions de dollars					
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 968,4	6 306,2	6 772,5	6 451,4	46 954,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 278,7	1 382,1	1 492,2	1 522,1	10 082,3
Stations-service	3 026,5	3 024,4	2 934,2	2 956,6	21 764,8
Magasins de meubles	742,7	759,0	718,3	710,8	5 389,6
Magasins d'accessoires de maison	374,5	375,8	367,3	349,3	2 722,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	156,0	139,6	138,6	143,7	1 201,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	759,2	708,5	681,7	662,0	5 401,5
Centres de rénovation et quincailleries	1 534,6	1 637,7	1 705,4	1 651,9	10 615,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	422,0	447,6	526,7	508,6	3 054,3
Supermarchés	4 822,7	5 340,4	4 905,2	5 015,5	38 712,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	812,8	846,5	791,0	770,4	5 948,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 274,9	1 430,0	1 161,8	1 164,3	8 676,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 866,2	1 860,7	1 900,8	1 873,9	14 813,7
Magasins de vêtements	1 259,7	1 222,0	1 214,9	1 277,6	9 039,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	396,2	387,0	402,1	425,0	2 909,1
Grands magasins	1 757,8	1 762,7	1 756,5	1 784,6	12 895,7
Autres magasins de marchandises diverses	1 676,5	1 849,1	1 839,0	1 819,0	12 832,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	745,3	709,3	677,6	655,1	5 270,4
Magasins de détail divers	812,5	792,5	834,1	834,0	6 184,7
Total, ensemble des magasins	29 687,3	30 981,1	30 819,9	30 575,7	224 469,5
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	510,4	523,8	509,6	503,0	3 681,5
Île-du-Prince-Édouard	129,6	136,9	127,8	122,7	902,0
Nouvelle-Écosse	881,2	946,3	944,9	899,0	6 655,2
Nouveau-Brunswick	703,5	714,7	706,5	691,9	5 151,5
Québec	6 824,7	7 098,1	7 082,8	7 205,5	51 540,0
Ontario	10 923,0	11 286,7	11 401,2	11 338,6	82 784,2
Manitoba	991,0	1 058,7	1 055,8	1 021,2	7 608,1
Saskatchewan	880,4	933,4	916,5	898,0	6 667,4
Alberta	3 682,5	3 874,3	3 845,8	3 769,9	28 117,1
Colombie-Britannique	4 055,8	4 297,2	4 121,9	4 028,6	30 585,0
Territoire du Yukon	41,2	43,2	40,3	36,3	281,4
Territoires du Nord-Ouest	44,4	48,0	47,1	41,4	344,8
Nunavut	19,8	19,9	19,7	19,7	151,3

Tableau 2-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (périodes courantes) - Variation en % depuis l'année précédente

	Août ^p 2004	Juillet ^r 2004	Juin 2004	Mai 2004	2004 Cumulatif
	pourcentage				
Groupe de commerce - Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2,2	-3,9	2,6	-10,0	-1,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1,2	-7,3	4,3	-4,8	0,9
Stations-service	8,3	15,1	20,5	22,4	7,8
Magasins de meubles	0,1	4,3	0,8	5,4	7,4
Magasins d'accessoires de maison	15,5	14,1	18,7	7,3	13,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	9,4	-10,0	-11,0	-8,9	-4,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-1,7	4,6	4,8	1,8	5,1
Centres de rénovation et quincailleries	8,1	7,8	17,7	13,0	11,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	4,2	5,5	15,0	-10,0	3,8
Supermarchés	-2,6	9,4	5,5	-1,2	2,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	5,0	8,5	7,4	3,2	8,0
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	0,4	18,4	10,1	8,6	9,2
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7,1	5,5	9,6	4,5	7,9
Magasins de vêtements	2,1	11,0	2,0	1,2	5,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-8,9	-1,3	-3,9	-3,0	-1,3
Grands magasins	1,4	9,6	3,8	2,8	6,1
Autres magasins de marchandises diverses	1,7	4,9	4,7	1,3	5,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	0,2	3,7	1,5	-3,5	2,0
Magasins de détail divers	-0,3	6,6	9,9	11,9	13,5
Total, ensemble des magasins	2,2	5,3	6,8	0,7	4,2
Régions					
Terre-Neuve-et-Labrador	-6,0	-2,5	-1,2	-4,3	-0,6
Île-du-Prince-Édouard	-6,2	-3,2	1,3	-2,5	-0,4
Nouvelle-Écosse	-0,4	3,8	5,0	-0,2	2,0
Nouveau-Brunswick	0,5	-0,4	-0,8	-3,9	0,4
Québec	2,9	5,8	6,6	-1,0	4,1
Ontario	0,8	1,9	4,5	-1,3	2,1
Manitoba	4,1	8,9	9,5	1,5	7,5
Saskatchewan	-0,3	6,8	7,6	1,7	4,0
Alberta	6,2	11,1	13,8	8,3	10,3
Colombie-Britannique	3,8	10,1	9,5	4,4	6,4
Territoire du Yukon	1,6	0,5	0,8	-4,4	-0,4
Territoires du Nord-Ouest	-2,5	-0,4	3,1	-8,2	-2,7
Nunavut	-7,3	4,0	2,1	-2,6	0,0

Tableau 3-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Canada - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	19 598,0	15 081,7	15 052,2	18 263,4	20 130,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	4 495,8	2 925,6	3 212,6	3 939,9	4 443,8
Stations-service	8 425,8	7 288,0	7 087,0	7 984,1	7 204,9
Magasins de meubles	2 092,9	1 795,0	2 223,9	2 151,8	1 969,9
Magasins d'accessoires de maison	1 058,1	914,3	1 226,7	992,9	928,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	423,4	482,8	513,6	470,8	467,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1 980,9	1 952,9	3 138,0	2 199,5	1 899,1
Centres de rénovation et quincailleries	4 683,8	2 759,0	3 703,6	4 337,1	4 128,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	1 420,0	764,7	1 024,5	1 230,2	1 374,3
Supermarchés	14 734,8	13 814,9	14 457,4	14 303,0	14 388,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	2 309,6	1 979,9	2 167,7	2 247,7	2 176,5
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3 326,3	2 645,0	3 735,9	3 472,9	3 025,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5 626,8	5 459,9	5 791,8	5 253,6	5 236,4
Magasins de vêtements	3 689,3	2 868,2	4 736,8	3 556,3	3 568,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	1 194,1	931,9	1 575,9	1 207,5	1 211,1
Grands magasins	5 229,2	4 146,0	7 075,8	4 911,7	4 980,4
Autres magasins de marchandises diverses	5 298,5	4 008,5	5 561,4	4 899,1	5 015,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1 995,6	1 820,2	2 790,7	2 144,5	1 979,5
Magasins de détail divers	2 425,9	2 153,8	2 617,4	2 363,7	2 135,8
Total, ensemble des magasins	90 008,6	73 792,5	87 693,0	85 929,7	86 265,6

Tableau 3-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Canada - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	29,9	0,2	-17,6	-9,3	33,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	53,7	-8,9	-18,5	-11,3	58,8
Stations-service	15,6	2,8	-11,2	10,8	-4,8
Magasins de meubles	16,6	-19,3	3,3	9,2	24,8
Magasins d'accessoires de maison	15,7	-25,5	23,5	6,9	12,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-12,3	-6,0	9,1	0,6	-4,3
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1,4	-37,8	42,7	15,8	6,0
Centres de rénovation et quincailleries	69,8	-25,5	-14,6	5,1	70,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	85,7	-25,4	-16,7	-10,5	86,0
Supermarchés	6,7	-4,4	1,1	-0,6	7,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	16,6	-8,7	-3,6	3,3	22,3
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	25,8	-29,2	7,6	14,8	24,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	3,1	-5,7	10,2	0,3	5,1
Magasins de vêtements	28,6	-39,4	33,2	-0,3	31,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	28,1	-40,9	30,5	-0,3	33,2
Grands magasins	26,1	-41,4	44,1	-1,4	29,9
Autres magasins de marchandises diverses	32,2	-27,9	13,5	-2,3	34,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	9,6	-34,8	30,1	8,3	12,4
Magasins de détail divers	12,6	-17,7	10,7	10,7	21,8
Total, ensemble des magasins	22,0	-15,9	2,1	-0,4	22,2

Tableau 3-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Canada
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Canada					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-2,6	0,1	-4,9	3,6	0,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1,2	4,6	4,7	1,5	-1,5
Stations-service	16,9	-3,7	-3,8	1,9	1,8
Magasins de meubles	6,2	13,7	9,2	7,9	4,9
Magasins d'accessoires de maison	13,9	11,1	10,3	7,2	3,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-9,5	-1,2	6,5	-1,0	-1,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,3	9,0	8,9	11,0	7,2
Centres de rénovation et quincailleries	13,5	13,7	12,4	31,2	10,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	3,3	3,5	2,1	5,5	5,1
Supermarchés	2,4	2,8	2,4	3,6	5,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	6,1	11,3	9,4	8,1	13,6
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	9,9	8,4	6,1	4,2	5,3
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	7,5	9,5	5,7	4,7	3,2
Magasins de vêtements	3,4	6,0	2,4	1,6	3,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-1,4	2,5	0,7	-0,9	-1,3
Grands magasins	5,0	8,2	3,2	4,3	3,3
Autres magasins de marchandises diverses	5,6	7,4	6,0	4,6	4,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	0,8	3,3	5,1	1,9	-0,6
Magasins de détail divers	13,6	22,8	12,8	4,3	4,2
Total, ensemble des magasins	4,3	4,5	2,6	4,9	3,2

Tableau 4-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Terre-Neuve-et-Labrador - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Terre-Neuve-et-Labrador					
Concessionnaires d'automobiles neuves	302,2	182,4	196,5	317,1	320,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	113,5	115,9	135,8	177,0	206,5
Stations-service	178,1	153,2	165,6	189,1	156,5
Magasins de meubles	18,4	16,4	28,8	20,4	19,2
Magasins d'accessoires de maison	5,3	4,1	8,8	6,7	6,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,2	6,1	7,1	5,3	5,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	12,2	11,7	21,3	12,1	10,4
Centres de rénovation et quincailleries	99,5	49,7	97,9	117,3	89,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	19,0	10,1	13,5	14,0	11,9
Supermarchés	246,9	237,0	234,5	263,7	259,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	74,0	71,9	80,4	70,1	68,2
Magasins de vêtements	31,2	22,6	56,7	35,6	31,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	9,2	7,2	16,1	10,2	9,9
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	12,6	10,9	21,8	13,8	12,2
Magasins de détail divers	24,1	22,1	29,7	22,2	17,3
Total, ensemble des magasins	1 465,0	1 182,2	1 500,3	1 555,2	1 495,4

Tableau 4-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Terre-Neuve-et-Labrador					
Concessionnaires d'automobiles neuves	65,6	-7,2	-38,0	-1,0	64,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-2,1	-14,6	-23,3	-14,3	44,2
Stations-service	16,3	-7,5	-12,4	20,8	7,1
Magasins de meubles	12,3	-42,9	40,8	6,2	29,8
Magasins d'accessoires de maison	27,0	-53,0	32,4	6,2	17,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-15,8	-13,0	32,8	-9,6	-26,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,2	-45,1	76,0	16,7	-1,9
Centres de rénovation et quincailleries	100,2	-49,2	-16,6	31,4	132,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	89,4	-25,5	-3,6	18,0	46,2
Supermarchés	4,2	1,0	-11,0	1,7	7,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2,9	-10,5	14,7	2,7	1,8
Magasins de vêtements	38,2	-60,1	59,2	11,7	57,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	26,6	-55,1	57,8	2,8	66,9
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	15,5	-49,8	57,7	13,1	23,1
Magasins de détail divers	8,8	-25,4	33,7	28,4	27,5
Total, ensemble des magasins	23,9	-21,2	-3,5	4,0	32,6

Tableau 4-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Terre-Neuve-et-Labrador - Variation en % depuis l'année précédente

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Terre-Neuve-et-Labrador					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-5,7	-6,6	-9,4	4,4	-2,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-45,0	-19,0	6,7	6,5	20,0
Stations-service	13,8	4,9	6,9	8,6	5,9
Magasins de meubles	-4,1	10,9	0,6	2,5	-10,3
Magasins d'accessoires de maison	-16,1	-22,6	-0,8	-3,3	-1,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-12,1	-22,8	-39,3	-35,4	-27,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	17,5	10,6	7,0	1,6	11,2
Centres de rénovation et quincailleries	11,5	29,2	18,6	27,7	18,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	60,5	23,9	-3,9	-6,7	-7,9
Supermarchés	-4,7	-1,3	-4,0	8,2	11,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	8,5	7,3	9,4	5,5	2,2
Magasins de vêtements	-2,1	11,5	8,0	5,2	6,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-7,8	21,4	15,1	5,1	23,9
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,4	10,1	12,3	-1,0	4,0
Magasins de détail divers	39,3	63,2	36,5	7,3	-2,0
Total, ensemble des magasins	-2,0	4,8	4,3	7,0	7,1

Tableau 5-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Île-du-Prince-Édouard - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Île-du-Prince-Édouard					
Concessionnaires d'automobiles neuves	70,4	43,1	49,4	63,7	65,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	13,0	9,3	12,1	16,0	18,5
Stations-service	36,7	33,7	36,1	47,0	36,5
Magasins de meubles	4,6	3,6	4,8	5,2	4,8
Magasins d'accessoires de maison	2,3	1,6	3,9	3,9	3,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	32,7	16,6	29,2	32,9	26,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	10,6	4,2	4,9	6,7	12,7
Supermarchés	74,2	68,3	70,6	74,5	68,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	24,6	24,1	25,4	24,3	23,8
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	6,0	5,0	7,8	6,6	5,6
Magasins de détail divers	7,4	5,8	9,0	17,8	8,5
Total, ensemble des magasins	361,5	273,9	356,4	398,3	357,5

Tableau 5-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Île-du-Prince-Édouard					
Concessionnaires d'automobiles neuves	63,3	-12,6	-22,5	-2,5	47,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	39,7	-22,7	-24,7	-13,5	106,5
Stations-service	8,7	-6,4	-23,3	28,8	11,8
Magasins de meubles	28,5	-24,7	-8,1	7,9	36,5
Magasins d'accessoires de maison	38,6	-57,4	-0,6	28,5	34,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	96,5	-43,0	-11,4	22,5	75,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	155,3	-15,0	-27,5	-46,8	213,8
Supermarchés	8,7	-3,3	-5,2	8,2	-1,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2,0	-5,0	4,6	2,2	8,9
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	18,8	-35,8	17,9	19,3	14,4
Magasins de détail divers	28,4	-35,8	-49,6	109,1	44,5
Total, ensemble des magasins	32,0	-23,2	-10,5	11,4	33,2

Tableau 5-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Île-du-Prince-Édouard - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Île-du-Prince-Édouard					
Concessionnaires d'automobiles neuves	7,7	-2,6	-10,9	-4,4	-10,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-29,7	4,0	-7,5	25,4	2,4
Stations-service	0,5	3,4	3,1	9,3	2,6
Magasins de meubles	-4,0	2,0	-5,6	-7,2	3,8
Magasins d'accessoires de maison	-24,6	-26,9	-7,6	-8,8	-11,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	21,6	8,3	15,2	22,2	9,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-16,3	2,8	-17,6	-13,3	1,8
Supermarchés	7,8	-2,4	-10,2	-15,0	-8,4
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	3,7	10,7	7,4	9,4	11,7
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	7,3	3,4	6,6	0,5	12,4
Magasins de détail divers	-13,0	-2,1	10,1	6,8	7,7
Total, ensemble des magasins	1,1	2,0	-0,3	2,5	1,0

Tableau 6-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouveau-Brunswick - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Nouveau-Brunswick					
Concessionnaires d'automobiles neuves	442,5	314,5	312,3	395,2	439,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	240,1	208,4	224,1	267,1	229,3
Magasins de meubles	33,2	29,4	35,8	27,3	24,7
Magasins d'accessoires de maison	14,1	13,8	27,4	20,9	19,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	122,3	69,6	93,2	114,4	102,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	30,1	16,7	23,9	33,9	33,4
Supermarchés	412,1	384,8	411,3	410,8	421,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	126,0	125,9	137,5	124,1	119,2
Magasins de vêtements	55,0	40,5	74,2	55,8	52,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	17,4	12,7	27,7	18,4	17,2
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	26,6	24,9	41,1	30,0	25,2
Magasins de détail divers	35,0	35,8	48,3	40,1	33,1
Total, ensemble des magasins	2 064,7	1 668,7	2 030,7	2 053,9	2 087,4

Tableau 6-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouveau-Brunswick - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouveau-Brunswick					
Concessionnaires d'automobiles neuves	40,7	0,7	-21,0	-10,2	45,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	15,3	-7,0	-16,1	16,5	9,8
Magasins de meubles	13,2	-17,9	30,9	10,5	17,5
Magasins d'accessoires de maison	2,2	-49,6	31,0	8,8	18,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	75,8	-25,4	-18,5	11,8	73,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	80,1	-30,1	-29,4	1,5	112,3
Supermarchés	7,1	-6,4	0,1	-2,6	-2,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	0,1	-8,4	10,8	4,1	8,0
Magasins de vêtements	35,7	-45,4	33,0	5,8	35,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	36,6	-54,1	51,1	6,4	30,2
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	7,1	-39,5	37,0	18,8	10,0
Magasins de détail divers	-2,4	-25,8	20,2	21,4	14,7
Total, ensemble des magasins	23,7	-17,8	-1,1	-1,6	28,5

Tableau 6-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouveau-Brunswick -- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouveau-Brunswick					
Concessionnaires d'automobiles neuves	0,6	3,7	-7,9	0,6	-7,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	4,7	-0,2	0,9	-0,9	-2,7
Magasins de meubles	34,4	39,5	12,8	6,4	-3,4
Magasins d'accessoires de maison	-26,5	-14,7	5,1	-4,3	-7,8
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	19,6	18,2	15,4	23,5	12,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-9,9	6,2	10,9	37,4	31,4
Supermarchés	-2,3	-10,6	-7,4	-5,2	-1,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5,7	14,0	8,7	10,0	8,1
Magasins de vêtements	4,3	4,2	-8,1	-5,1	-0,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	0,7	-4,0	-5,4	-2,2	-4,0
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	5,5	8,4	6,2	-5,5	-4,0
Magasins de détail divers	5,8	24,3	31,2	20,9	13,9
Total, ensemble des magasins	-1,1	2,7	-1,0	0,7	1,5

Tableau 7-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouvelle-Écosse - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Nouvelle-Écosse					
Concessionnaires d'automobiles neuves	651,3	434,9	453,0	513,1	608,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	103,9	81,6	90,9	88,7	87,7
Stations-service	254,0	220,8	220,2	235,7	195,5
Magasins de meubles	33,4	30,5	43,7	38,1	34,4
Magasins d'accessoires de maison	22,3	15,7	23,2	18,7	17,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	7,9	7,9	4,9	4,7	5,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	34,8	33,7	51,1	33,3	28,4
Centres de rénovation et quincailleries	164,2	98,3	134,3	149,6	136,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	45,3	23,4	36,5	37,1	40,0
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	172,9	170,4	191,9	181,4	177,4
Magasins de vêtements	73,7	54,0	111,5	80,6	73,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	23,8	18,2	36,2	23,8	21,1
Grands magasins	166,6	129,0	263,7	156,7	157,2
Autres magasins de marchandises diverses	121,3	87,9	142,6	119,2	115,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	50,2	41,6	76,2	54,0	50,3
Magasins de détail divers	59,8	55,4	78,5	64,5	55,9
Total, ensemble des magasins	2 679,4	2 148,3	2 673,3	2 590,6	2 600,4

Tableau 7-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouvelle-Écosse					
Concessionnaires d'automobiles neuves	49,8	-4,0	-11,7	-15,7	39,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	27,4	-10,3	2,5	1,2	18,1
Stations-service	15,0	0,3	-6,6	20,5	1,0
Magasins de meubles	9,2	-30,1	14,6	10,9	24,1
Magasins d'accessoires de maison	42,4	-32,4	24,0	8,4	28,5
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	0,0	62,7	4,4	-15,7	22,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	3,3	-34,2	53,6	17,2	-1,6
Centres de rénovation et quincailleries	67,1	-26,9	-10,2	9,9	66,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	93,3	-35,7	-1,8	-7,2	16,4
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1,5	-11,2	5,8	2,3	6,5
Magasins de vêtements	36,5	-51,6	38,4	9,3	39,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	30,8	-49,8	51,8	12,8	27,5
Grands magasins	29,1	-51,1	68,3	-0,3	38,2
Autres magasins de marchandises diverses	37,9	-38,4	19,6	3,3	37,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	20,6	-45,4	41,3	7,4	15,5
Magasins de détail divers	7,9	-29,4	21,7	15,2	30,3
Total, ensemble des magasins	24,7	-19,6	3,2	-0,4	22,4

Tableau 7-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nouvelle-Écosse - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nouvelle-Écosse					
Concessionnaires d'automobiles neuves	7,0	-0,3	3,2	-3,4	-6,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	18,6	9,9	2,6	0,3	7,3
Stations-service	29,9	14,1	6,1	4,0	-1,4
Magasins de meubles	-3,0	10,2	6,4	0,5	-1,0
Magasins d'accessoires de maison	29,4	16,8	18,7	10,7	14,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	43,2	75,9	74,6	57,8	49,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	22,4	16,6	3,2	-2,7	-6,1
Centres de rénovation et quincailleries	20,7	20,0	15,9	31,7	25,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	13,1	-31,9	-19,0	-39,6	-28,6
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-2,5	2,4	2,8	7,4	6,6
Magasins de vêtements	0,0	2,2	-0,9	0,5	6,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	12,5	9,7	-2,1	-6,0	-3,9
Grands magasins	6,0	13,4	11,2	5,4	11,9
Autres magasins de marchandises diverses	5,0	4,5	1,0	0,0	-1,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-0,1	-4,4	6,4	3,9	7,5
Magasins de détail divers	6,9	29,0	21,1	4,9	2,6
Total, ensemble des magasins	3,0	1,1	1,1	1,3	2,3

Tableau 8-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec - Ventes

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Québec					
Concessionnaires d'automobiles neuves	4 585,1	3 321,1	3 067,9	4 057,6	4 702,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 247,1	673,2	780,7	940,8	1 081,5
Stations-service	1 919,5	1 715,7	1 618,4	1 769,5	1 628,7
Magasins de meubles	652,7	499,1	605,7	659,2	613,0
Magasins d'accessoires de maison	180,2	150,5	219,4	187,5	185,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	107,5	113,4	146,1	147,7	120,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	370,9	344,3	606,8	439,6	396,1
Centres de rénovation et quincailleries	1 256,6	651,2	934,8	1 017,3	1 035,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	228,1	107,4	126,5	135,3	222,8
Supermarchés	3 139,8	2 971,1	3 203,3	3 221,6	3 257,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 505,9	1 479,7	1 588,7	1 495,1	1 490,2
Magasins de vêtements	937,7	706,4	1 088,3	888,6	925,8
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	284,0	196,9	344,6	270,8	285,1
Grands magasins	1 005,4	745,4	1 270,6	888,9	959,0
Autres magasins de marchandises diverses	1 189,3	881,3	1 239,6	1 080,9	1 169,3
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	435,6	391,7	579,8	490,7	470,9
Magasins de détail divers	597,8	485,1	554,3	557,6	566,1
Total, ensemble des magasins	21 010,0	16 607,2	19 432,7	19 546,5	20 333,6

Tableau 8-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Québec - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Québec					
Concessionnaires d'automobiles neuves	38,1	8,3	-24,4	-13,7	60,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	85,3	-13,8	-17,0	-13,0	34,0
Stations-service	11,9	6,0	-8,5	8,6	-8,7
Magasins de meubles	30,8	-17,6	-8,1	7,6	40,1
Magasins d'accessoires de maison	19,7	-31,4	17,0	1,0	28,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-5,2	-22,4	-1,0	22,8	-8,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	7,7	-43,3	38,0	11,0	12,5
Centres de rénovation et quincailleries	93,0	-30,3	-8,1	-1,7	99,4
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	112,4	-15,1	-6,5	-39,3	57,6
Supermarchés	5,7	-7,2	-0,6	-1,1	8,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1,8	-6,9	6,3	0,3	6,0
Magasins de vêtements	32,7	-35,1	22,5	-4,0	41,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	44,2	-42,8	27,3	-5,0	47,9
Grands magasins	34,9	-41,3	42,9	-7,3	39,9
Autres magasins de marchandises diverses	35,0	-28,9	14,7	-7,6	39,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	11,2	-32,4	18,1	4,2	28,4
Magasins de détail divers	23,2	-12,5	-0,6	-1,5	39,8
Total, ensemble des magasins	26,5	-14,5	-0,6	-3,9	28,4

Tableau 8-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Québec
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Québec					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-2,5	13,7	4,2	11,4	7,6
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	15,3	-16,6	-11,0	-4,9	-7,8
Stations-service	17,8	-3,8	-2,8	0,8	2,2
Magasins de meubles	6,5	14,1	11,4	12,0	9,5
Magasins d'accessoires de maison	-2,9	4,0	8,3	5,6	3,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-10,6	-13,9	20,0	20,2	8,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-6,4	-2,2	4,0	6,1	8,4
Centres de rénovation et quincailleries	21,4	25,4	29,2	26,2	11,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	2,4	-24,1	-30,0	-30,8	-5,6
Supermarchés	-3,6	-1,2	3,9	3,9	4,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1,1	5,2	3,2	3,0	-0,4
Magasins de vêtements	1,3	7,6	1,1	3,0	2,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-0,4	2,2	1,9	0,6	1,6
Grands magasins	4,8	8,7	6,8	4,1	5,7
Autres magasins de marchandises diverses	1,7	5,2	4,7	2,9	5,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-7,5	6,8	8,7	5,4	3,0
Magasins de détail divers	5,6	19,8	14,6	8,2	9,1
Total, ensemble des magasins	3,3	4,9	4,3	5,6	4,7

Tableau 9-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Ontario - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Ontario					
Concessionnaires d'automobiles neuves	7 098,8	5 509,0	5 807,7	6 920,0	7 797,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 426,0	1 031,6	1 217,9	1 569,3	1 704,9
Stations-service	2 905,9	2 553,2	2 463,4	2 642,3	2 397,3
Magasins de meubles	751,1	673,1	859,0	858,5	778,8
Magasins d'accessoires de maison	478,4	415,8	547,7	416,0	381,3
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	152,9	171,3	155,4	140,1	174,8
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	808,6	806,2	1 275,1	919,9	758,8
Centres de rénovation et quincailleries	1 640,4	990,0	1 311,0	1 595,6	1 541,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	512,7	288,3	467,4	577,3	581,3
Supermarchés	5 103,3	4 713,0	4 868,6	4 749,6	4 779,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2 245,7	2 160,3	2 230,7	2 006,2	2 029,3
Magasins de vêtements	1 510,2	1 166,6	2 013,8	1 414,4	1 424,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	521,7	392,8	626,7	482,4	476,6
Grands magasins	2 119,8	1 710,3	2 948,0	2 027,9	2 051,7
Autres magasins de marchandises diverses	2 119,8	1 568,0	2 227,8	1 977,7	1 987,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	730,3	702,9	1 137,5	839,5	740,0
Magasins de détail divers	882,8	828,3	1 036,2	905,4	798,8
Total, ensemble des magasins	33 131,0	27 443,5	33 550,7	32 411,5	32 476,5

Tableau 9-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario - Variation en % depuis le trimestre précédent

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Ontario					
Concessionnaires d'automobiles neuves	28,9	-5,1	-16,1	-11,3	30,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	38,2	-15,3	-22,4	-8,0	78,6
Stations-service	13,8	3,6	-6,8	10,2	-11,9
Magasins de meubles	11,6	-21,6	0,1	10,2	25,2
Magasins d'accessoires de maison	15,1	-24,1	31,7	9,1	8,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-10,8	10,3	10,9	-19,9	6,9
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	0,3	-36,8	38,6	21,2	4,3
Centres de rénovation et quincailleries	65,7	-24,5	-17,8	3,5	62,9
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	77,8	-38,3	-19,0	-0,7	107,8
Supermarchés	8,3	-3,2	2,5	-0,6	7,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	4,0	-3,2	11,2	-1,1	4,9
Magasins de vêtements	29,5	-42,1	42,4	-0,7	29,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	32,8	-37,3	29,9	1,2	28,7
Grands magasins	23,9	-42,0	45,4	-1,2	28,0
Autres magasins de marchandises diverses	35,2	-29,6	12,6	-0,5	34,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,9	-38,2	35,5	13,4	7,9
Magasins de détail divers	6,6	-20,1	14,4	13,3	19,6
Total, ensemble des magasins	20,7	-18,2	3,5	-0,2	21,6

Tableau 9-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Ontario
- Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Ontario					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-9,0	-7,5	-8,8	0,5	0,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-16,4	8,1	15,7	4,0	-4,2
Stations-service	21,2	-6,1	-5,8	-0,4	-0,9
Magasins de meubles	-3,6	8,2	6,2	8,9	6,0
Magasins d'accessoires de maison	25,5	18,0	13,0	8,0	1,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-12,6	4,7	6,2	-9,4	5,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	6,6	10,8	13,6	19,8	10,4
Centres de rénovation et quincailleries	6,4	4,6	2,3	34,5	6,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-11,8	3,1	6,8	13,8	12,1
Supermarchés	6,8	5,7	4,2	7,3	9,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	10,7	11,6	6,4	4,7	4,9
Magasins de vêtements	6,0	6,0	3,5	2,1	2,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	9,5	6,1	-1,8	-2,3	-5,7
Grands magasins	3,3	6,7	0,5	3,2	1,0
Autres magasins de marchandises diverses	6,7	6,2	7,8	5,7	4,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-1,3	2,5	2,6	2,2	-4,1
Magasins de détail divers	10,5	24,0	11,3	1,8	4,0
Total, ensemble des magasins	2,0	2,8	1,8	4,9	3,0

Tableau 10-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Manitoba - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Manitoba					
Concessionnaires d'automobiles neuves	663,1	499,8	504,5	612,0	620,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	117,8	81,6	79,9	76,4	78,1
Stations-service	274,8	236,9	235,2	282,1	266,2
Magasins de meubles	51,6	45,0	57,3	46,0	41,3
Magasins d'accessoires de maison	33,3	23,9	32,2	27,7	26,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	14,9	17,6	18,7	16,0	16,0
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	68,4	65,7	97,5	67,7	53,5
Centres de rénovation et quincailleries	170,3	97,4	124,7	144,6	134,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	77,3	37,9	61,4	77,4	121,1
Supermarchés	602,8	565,2	588,9	561,0	572,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	141,3	148,4	150,8	131,7	125,4
Magasins de vêtements	93,1	73,1	123,3	90,8	95,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	31,8	25,2	42,4	31,9	33,1
Grands magasins	208,6	171,0	279,5	194,6	200,9
Autres magasins de marchandises diverses	184,2	140,5	189,7	173,4	178,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	62,1	52,5	76,7	56,2	55,6
Magasins de détail divers	72,1	60,1	71,2	67,6	58,2
Total, ensemble des magasins	3 062,6	2 495,9	2 936,7	2 833,8	2 844,5

Tableau 10-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Manitoba - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Manitoba					
Concessionnaires d'automobiles neuves	32,7	-0,9	-17,6	-1,3	26,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	44,4	2,1	4,5	-2,2	43,2
Stations-service	16,0	0,7	-16,6	6,0	2,6
Magasins de meubles	14,7	-21,4	24,5	11,5	16,0
Magasins d'accessoires de maison	39,2	-25,7	16,3	6,6	8,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-15,3	-5,8	16,7	0,2	-20,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	4,2	-32,6	44,0	26,5	-1,1
Centres de rénovation et quincailleries	74,8	-21,9	-13,8	7,8	69,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	103,9	-38,3	-20,7	-36,1	254,0
Supermarchés	6,7	-4,0	5,0	-1,9	8,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	-4,8	-1,6	14,4	5,0	1,1
Magasins de vêtements	27,4	-40,8	35,8	-4,3	34,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	26,0	-40,5	32,7	-3,5	36,1
Grands magasins	22,0	-38,8	43,6	-3,1	26,9
Autres magasins de marchandises diverses	31,1	-26,0	9,5	-2,6	37,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	18,3	-31,6	36,5	1,1	24,7
Magasins de détail divers	19,9	-15,6	5,3	16,1	28,6
Total, ensemble des magasins	22,7	-15,0	3,6	-0,4	23,1

Tableau 10-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Manitoba - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Manitoba					
Concessionnaires d'automobiles neuves	6,9	2,1	-4,4	0,4	-0,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	50,7	49,5	46,3	19,7	0,6
Stations-service	3,2	-8,7	-7,2	-0,6	-0,5
Magasins de meubles	25,0	26,4	16,9	2,6	-1,7
Magasins d'accessoires de maison	28,1	0,3	4,7	-0,6	-3,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-6,7	-12,7	-6,5	-9,8	-12,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	27,8	21,4	12,3	16,5	-3,6
Centres de rénovation et quincailleries	27,0	23,3	15,5	23,9	11,5
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	-36,2	10,7	5,9	6,1	30,9
Supermarchés	5,4	7,5	3,9	1,9	2,8
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	12,7	19,6	17,6	9,9	-5,6
Magasins de vêtements	-1,9	3,2	1,3	-0,7	3,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-4,0	3,6	-0,1	3,6	1,0
Grands magasins	3,8	8,0	5,6	5,6	2,5
Autres magasins de marchandises diverses	3,5	8,9	6,9	10,0	9,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	11,6	17,6	7,1	-1,3	-4,0
Magasins de détail divers	23,9	32,8	23,9	14,9	9,5
Total, ensemble des magasins	7,7	8,0	4,4	4,5	3,0

Tableau 11-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Saskatchewan - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Saskatchewan					
Concessionnaires d'automobiles neuves Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	605,1	497,1	543,1	663,1	630,6
Stations-service	156,3	105,1	95,4	103,5	122,5
Magasins de meubles	347,9	274,0	287,8	329,1	303,7
Magasins d'accessoires de maison	37,5	32,2	41,3	34,8	31,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	26,7	21,2	26,2	23,2	22,3
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	7,4	8,0	5,9	5,3	4,9
Centres de rénovation et quincailleries	47,5	44,5	75,3	50,1	46,7
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	103,4	55,5	88,2	104,8	91,6
Supermarchés	67,0	23,5	33,4	39,1	35,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	465,5	428,7	460,5	440,7	452,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	130,4	126,1	133,3	123,1	122,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	81,2	62,8	111,7	82,2	88,3
Grands magasins	25,1	19,5	34,2	23,0	24,2
Autres magasins de marchandises diverses	181,9	145,6	235,2	172,7	176,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	164,2	134,9	176,4	162,2	168,7
Magasins de détail divers	34,3	28,3	43,0	30,6	29,8
	55,0	47,2	56,0	45,4	41,6
Total, ensemble des magasins	2 680,3	2 173,3	2 612,1	2 593,8	2 539,9

Tableau 11-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Saskatchewan - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Saskatchewan					
Concessionnaires d'automobiles neuves	21,7	-8,5	-18,1	5,2	18,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	48,8	10,2	-7,9	-15,5	65,1
Stations-service	27,0	-4,8	-12,5	8,4	9,7
Magasins de meubles	16,7	-22,1	18,8	12,3	15,1
Magasins d'accessoires de maison	25,8	-18,9	12,9	3,8	11,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-7,2	34,9	11,4	9,0	28,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	6,9	-40,9	50,2	7,3	6,7
Centres de rénovation et quincailleries	86,2	-37,1	-15,8	14,4	84,8
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	185,4	-29,7	-14,7	11,0	113,2
Supermarchés	8,6	-6,9	4,5	-2,6	9,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	3,4	-5,4	8,3	0,5	2,0
Magasins de vêtements	29,3	-43,8	35,8	-6,9	29,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	28,8	-42,9	48,3	-4,8	30,4
Grands magasins	25,0	-38,1	36,2	-2,3	27,2
Autres magasins de marchandises diverses	21,7	-23,5	8,8	-3,9	31,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	21,0	-34,1	40,6	2,7	16,8
Magasins de détail divers	16,3	-15,7	23,4	9,0	16,0
Total, ensemble des magasins	23,3	-16,8	0,7	2,1	20,2

Tableau 11-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Saskatchewan - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Saskatchewan					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-4,0	-6,8	-7,5	8,8	-2,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	27,6	41,6	19,4	14,3	21,5
Stations-service	14,6	-1,0	3,0	11,8	13,0
Magasins de meubles	21,3	19,6	9,2	5,8	3,7
Magasins d'accessoires de maison	19,5	6,0	5,3	14,1	18,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	52,2	110,5	22,0	-6,1	-8,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	1,8	1,6	-1,7	3,4	2,4
Centres de rénovation et quincailleries	12,9	12,0	17,2	29,7	17,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	90,2	42,1	54,2	47,1	43,6
Supermarchés	2,9	3,6	1,5	0,2	4,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	6,4	5,0	6,9	11,1	13,4
Magasins de vêtements	-8,1	-8,3	-2,0	-5,9	0,3
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	3,9	5,2	3,0	2,9	8,1
Grands magasins	2,9	4,8	1,0	0,5	1,2
Autres magasins de marchandises diverses	-2,7	5,1	1,9	5,2	4,5
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	15,2	11,2	8,9	6,5	12,4
Magasins de détail divers	32,0	31,6	24,0	8,1	5,3
Total, ensemble des magasins	5,5	2,9	1,7	6,8	5,1

Tableau 12-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Ventes

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Alberta					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2 684,2	2 184,2	2 086,9	2 344,0	2 446,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	644,3	358,2	297,6	342,6	411,8
Stations-service	1 020,7	864,7	839,4	1 000,8	897,5
Magasins de meubles	261,5	239,1	277,5	243,3	227,5
Magasins d'accessoires de maison	137,3	124,4	160,0	142,3	135,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	72,8	89,9	95,8	82,0	71,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	293,6	301,8	479,2	322,4	290,9
Centres de rénovation et quincailleries	542,2	341,8	441,3	563,9	511,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	195,3	113,8	111,5	135,2	104,1
Supermarchés	1 915,8	1 798,8	1 878,9	1 838,0	1 837,5
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	201,2	175,6	170,2	159,1	149,3
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	336,9	265,3	351,9	345,5	324,1
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	524,9	504,4	519,1	461,2	470,0
Magasins de vêtements	417,3	341,7	529,4	415,4	398,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	124,1	125,9	243,5	176,0	179,9
Grands magasins	669,3	548,7	897,6	634,3	624,3
Autres magasins de marchandises diverses	564,9	438,3	573,5	503,7	517,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	305,7	238,7	338,3	243,9	236,8
Magasins de détail divers	321,3	272,2	319,9	267,6	234,5
Total, ensemble des magasins	11 233,0	9 327,4	10 611,6	10 221,0	10 068,5

Tableau 12-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis le trimestre précédent

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Alberta					
Concessionnaires d'automobiles neuves	22,9	4,7	-11,0	-4,2	22,8
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	79,9	20,4	-13,2	-16,8	60,5
Stations-service	18,0	3,0	-16,1	11,5	6,1
Magasins de meubles	9,4	-13,8	14,1	6,9	12,0
Magasins d'accessoires de maison	10,4	-22,3	12,4	5,4	12,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-19,1	-6,2	16,8	14,7	-12,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-2,7	-37,0	48,6	10,8	10,0
Centres de rénovation et quincailleries	58,6	-22,6	-21,7	10,3	60,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	71,6	2,1	-17,5	29,9	38,7
Supermarchés	6,5	-4,3	2,2	0,0	8,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	14,6	3,1	7,0	6,6	7,8
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	27,0	-24,6	1,9	6,6	30,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	4,1	-2,8	12,6	-1,9	2,3
Magasins de vêtements	22,1	-35,5	27,4	4,3	27,4
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-1,5	-48,3	38,4	-2,2	29,2
Grands magasins	22,0	-38,9	41,5	1,6	24,4
Autres magasins de marchandises diverses	28,9	-23,6	13,9	-2,7	32,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	28,0	-29,4	38,7	3,0	12,6
Magasins de détail divers	18,1	-14,9	19,6	14,1	12,9
Total, ensemble des magasins	20,4	-12,1	3,8	1,5	18,9

Tableau 12-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Alberta - Variation en % depuis l'année précédente

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Alberta					
Concessionnaires d'automobiles neuves	9,7	9,6	-1,6	6,0	-1,1
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	56,5	39,6	8,0	3,3	4,3
Stations-service	13,7	2,2	-0,8	8,6	9,0
Magasins de meubles	14,9	17,7	6,5	2,1	3,9
Magasins d'accessoires de maison	1,7	3,5	5,4	3,8	3,4
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	1,8	10,6	-4,6	-15,5	-24,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	0,9	14,2	5,3	0,7	2,8
Centres de rénovation et quincailleries	6,1	7,1	3,1	22,5	10,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	87,6	51,6	39,6	60,1	-0,9
Supermarchés	4,3	6,0	3,8	3,9	4,9
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	34,8	26,8	5,7	-2,8	1,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	3,9	6,4	6,3	8,8	9,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	11,7	9,8	2,7	2,2	6,3
Magasins de vêtements	4,8	9,4	5,2	2,6	5,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-31,0	-9,6	3,9	-2,3	2,5
Grands magasins	7,2	9,3	5,3	5,2	3,7
Autres magasins de marchandises diverses	9,1	11,8	6,0	5,1	4,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	29,1	13,5	8,8	1,9	1,7
Magasins de détail divers	37,0	31,0	19,1	7,1	1,1
Total, ensemble des magasins	11,6	10,2	3,7	5,8	3,3

Tableau 13-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Colombie-Britannique - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Colombie-Britannique					
Concessionnaires d'automobiles neuves	2 449,4	2 053,9	1 990,6	2 329,9	2 451,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	545,0	374,9	410,1	499,6	529,6
Stations-service	1 224,5	1 004,3	977,8	1 193,5	1 071,6
Magasins de meubles	246,9	225,0	267,8	216,7	193,0
Magasins d'accessoires de maison	155,9	141,4	175,8	143,5	130,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	45,6	58,5	70,2	61,1	60,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	308,7	309,3	474,1	315,7	280,8
Centres de rénovation et quincailleries	541,7	383,1	440,5	484,3	450,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	233,9	139,0	144,6	172,9	211,1
Supermarchés	2 226,6	2 119,4	2 190,7	2 162,9	2 138,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	668,6	636,5	721,3	625,0	599,0
Magasins de vêtements	474,9	389,8	606,5	473,9	462,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	152,3	129,7	197,1	165,6	159,2
Grands magasins	617,7	487,6	790,3	571,8	557,9
Autres magasins de marchandises diverses	652,8	531,0	672,9	598,5	597,4
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	327,9	319,9	462,2	373,4	347,8
Magasins de détail divers	364,8	336,1	407,0	367,1	315,0
Total, ensemble des magasins	12 022,1	10 210,0	11 689,5	11 407,0	11 160,6

Tableau 13-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis le trimestre précédent

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Colombie-Britannique					
Concessionnaires d'automobiles neuves	19,3	3,2	-14,6	-4,9	14,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	45,4	-8,6	-17,9	-5,7	57,4
Stations-service	21,9	2,7	-18,1	11,4	-0,8
Magasins de meubles	9,7	-16,0	23,6	12,3	4,8
Magasins d'accessoires de maison	10,2	-19,5	22,5	9,8	6,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-22,0	-16,7	14,9	0,8	-7,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	-0,2	-34,8	50,2	12,4	1,2
Centres de rénovation et quincailleries	41,4	-13,0	-9,1	7,5	44,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	68,3	-3,9	-16,4	-18,1	63,1
Supermarchés	5,1	-3,3	1,3	1,2	8,2
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	5,0	-11,8	15,4	4,3	6,3
Magasins de vêtements	21,8	-35,7	28,0	2,4	23,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	17,5	-34,2	19,0	4,0	27,7
Grands magasins	26,7	-38,3	38,2	2,5	25,5
Autres magasins de marchandises diverses	22,9	-21,1	12,4	0,2	24,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	2,5	-30,8	23,8	7,3	1,4
Magasins de détail divers	8,5	-17,4	10,9	16,6	6,8
Total, ensemble des magasins	17,7	-12,7	2,5	2,2	14,2

Tableau 13-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Colombie-Britannique - Variation en % depuis l'année précédente

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Colombie-Britannique					
Concessionnaires d'automobiles neuves	-0,1	-3,9	-8,7	0,3	-8,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	2,9	11,4	5,4	6,3	-2,0
Stations-service	14,3	-7,0	-8,6	0,0	0,5
Magasins de meubles	27,9	22,2	17,2	3,8	-5,3
Magasins d'accessoires de maison	19,3	14,7	12,7	13,4	11,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	-24,7	-10,9	10,6	8,1	7,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	9,9	11,5	10,0	10,9	8,8
Centres de rénovation et quincailleries	20,2	22,4	20,6	54,2	16,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	10,8	7,4	4,6	1,8	-5,9
Supermarchés	4,1	7,2	4,5	3,2	5,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	11,6	13,0	9,0	6,7	2,3
Magasins de vêtements	2,6	4,1	1,8	0,1	6,6
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	-4,3	4,0	3,5	1,6	1,0
Grands magasins	10,7	9,6	2,9	6,1	3,5
Autres magasins de marchandises diverses	9,3	10,9	7,0	4,1	3,6
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-5,7	-6,8	2,9	-2,1	-0,8
Magasins de détail divers	15,8	14,0	2,9	-0,9	-2,4
Total, ensemble des magasins	7,7	4,4	2,1	4,0	0,6

Tableau 14-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoire du Yukon - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	millions de dollars				
Groupe de commerce					
Territoire du Yukon					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	109,4	87,6	103,3	119,9	110,2

Tableau 14-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoire du Yukon - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoire du Yukon					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	24,8	-15,2	-13,8	8,8	24,1

Tableau 14-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoire du Yukon - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoire du Yukon					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	-0,7	-1,3	-0,5	1,4	4,2

Tableau 15-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoires du Nord-Ouest - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Territoires du Nord-Ouest					
Concessionnaires d'automobiles neuves	27,0	24,7	24,6	28,7	27,0
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	3,5	4,4	3,1	2,6	2,5
Stations-service	9,9	13,2	9,7	11,5	9,8
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	1,9	1,8	2,6	2,0	2,3
Magasins de détail divers	2,2	2,3	3,1	3,4	3,0
Total, ensemble des magasins	130,9	121,6	135,0	136,6	132,0

Tableau 15-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoires du Nord-Ouest					
Concessionnaires d'automobiles neuves	9,6	0,1	-14,2	6,4	-10,3
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	-21,0	43,5	16,6	3,7	-19,3
Stations-service	-25,4	35,7	-15,4	16,9	-36,1
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	7,9	-32,3	29,9	-13,7	32,0
Magasins de détail divers	-6,2	-24,3	-9,3	12,8	-12,3
Total, ensemble des magasins	7,6	-9,9	-1,2	3,6	2,5

Tableau 15-3

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Territoires du Nord-Ouest - Variation en % depuis l'année précédente**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Territoires du Nord-Ouest					
Concessionnaires d'automobiles neuves	0,2	-18,0	10,4	2,1	-9,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	37,2	40,0	-15,2	-8,4	-12,3
Stations-service	0,1	-14,2	-14,2	17,5	10,5
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	x	x	x	x	x
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	x	x	x	x	x
Autres magasins de marchandises diverses	x	x	x	x	x
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	-18,2	0,2	20,3	6,8	27,0
Magasins de détail divers	-27,4	-32,0	-16,4	-9,9	6,1
Total, ensemble des magasins	-0,8	-5,5	2,9	3,1	3,6

Tableau 16-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nunavut - Ventes**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
millions de dollars					
Groupe de commerce					
Nunavut					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Autres magasins de marchandises diverses	42,7	38,8	43,9	44,9	43,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	58,8	52,8	60,6	61,6	59,1

Tableau 16-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles),
Nunavut - Variation en % depuis le trimestre précédent**

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nunavut					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins
Autres magasins de marchandises diverses	10,1	-11,5	-2,4	3,9	17,0
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	11,2	-12,8	-1,7	4,3	14,3

Tableau 16-3

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations trimestrielles), Nunavut - Variation en % depuis l'année précédente

	Trimestre II 2004	Trimestre I 2004	Trimestre IV 2003	Trimestre III 2003	Trimestre II 2003
	pourcentage				
Groupe de commerce					
Nunavut					
Concessionnaires d'automobiles neuves	x	x	x	x	x
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	x	x	x	x	x
Stations-service	x	x	x	x	x
Magasins de meubles	x	x	x	x	x
Magasins d'accessoires de maison
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	x	x	x	x	x
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	x	x	x	x	x
Centres de rénovation et quincailleries	x	x	x	x	x
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	x	x	x	x	x
Supermarchés	x	x	x	x	x
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	x	x	x	x	x
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	x	x	x	x	x
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	x	x	x	x	x
Magasins de vêtements	x	x	x	x	x
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	x	x	x	x	x
Grands magasins
Autres magasins de marchandises diverses	-1,1	5,1	-1,5	9,3	7,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	x	x	x	x	x
Magasins de détail divers	x	x	x	x	x
Total, ensemble des magasins	-0,5	2,2	-2,9	-0,1	5,2

Tableau 17-1

Commerce de détail, taux de réponse pondéré (périodes courantes)

	Août ^p 2004	Juillet ^r 2004	Juin 2004	Mai 2004
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	93,9	95,1	97,7	95,2
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	85,1	90,4	91,1	90,4
Stations-service	90,8	93,8	95,4	95,1
Magasins de meubles	94,9	83,8	96,8	95,4
Magasins d'accessoires de maison	85,4	88,9	89,8	88,1
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	83,4	91,6	91,3	94,2
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	90,6	92,2	92,7	93,5
Centres de rénovation et quincailleries	88,0	96,1	96,1	95,3
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	87,8	88,7	90,4	89,9
Supermarchés	85,4	96,8	97,2	96,6
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	72,7	80,7	89,0	89,7
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	70,1	98,7	99,0	96,7
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	86,2	92,7	92,6	93,2
Magasins de vêtements	91,2	93,6	94,3	94,2
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	74,2	85,7	92,9	92,2
Grands magasins	100,0	100,0	100,0	100,0
Autres magasins de marchandises diverses	97,3	98,6	99,1	99,2
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	90,0	92,6	92,7	91,6
Magasins de détail divers	61,1	69,8	71,0	73,1
Total, ensemble des magasins	88,3	93,8	95,3	94,6
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	87,2	94,0	95,6	93,9
Île-du-Prince-Édouard	90,8	94,8	94,4	95,3
Nouvelle-Écosse	87,9	96,0	96,9	95,3
Nouveau-Brunswick	80,4	94,2	95,4	90,6
Québec	90,6	92,2	94,3	93,7
Ontario	90,4	95,0	96,3	95,5
Manitoba	83,6	93,3	93,9	92,3
Saskatchewan	80,5	92,6	93,5	93,3
Alberta	84,1	92,8	94,2	93,7
Colombie-Britannique	87,4	94,6	95,9	95,6
Territoire du Yukon	86,1	87,6	89,4	90,7
Territoires du Nord-Ouest	90,4	92,2	97,6	91,2
Nunavut	83,2	89,5	89,1	95,1

Tableau 17-2

Commerce de détail, coefficient de variation (périodes courantes)

	Août ^p 2004	Juillet ^r 2004	Juin 2004	Mai 2004
	pourcentage			
Groupe de commerce - Canada				
Concessionnaires d'automobiles neuves	1,8	1,8	1,9	1,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	4,8	4,8	4,8	4,9
Stations-service	1,7	1,7	1,7	1,7
Magasins de meubles	2,2	2,4	2,7	2,8
Magasins d'accessoires de maison	3,6	3,7	3,7	3,7
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	5,2	5,9	5,1	5,7
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	2,4	2,5	2,5	2,5
Centres de rénovation et quincailleries	2,3	2,1	2,2	2,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	5,2	5,4	4,9	5,1
Supermarchés	2,1	2,1	2,1	2,0
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	3,4	3,2	3,4	3,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	0,6	0,6	0,7	0,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	2,8	2,8	2,9	2,9
Magasins de vêtements	1,2	1,1	1,0	1,1
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	2,3	2,5	2,4	3,1
Grands magasins	0,0	0,0	0,0	0,0
Autres magasins de marchandises diverses	1,1	1,0	0,9	0,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	3,5	3,2	2,9	3,1
Magasins de détail divers	3,2	3,3	3,4	3,5
Total, ensemble des magasins	0,6	0,6	0,7	0,6
Régions				
Terre-Neuve-et-Labrador	2,2	2,2	2,2	2,3
Île-du-Prince-Édouard	2,0	1,9	1,9	2,0
Nouvelle-Écosse	1,9	2,0	1,9	2,1
Nouveau-Brunswick	2,4	2,3	2,4	2,3
Québec	1,5	1,5	1,6	1,5
Ontario	1,2	1,2	1,3	1,2
Manitoba	1,7	1,8	1,9	1,8
Saskatchewan	2,2	2,3	2,4	2,2
Alberta	1,5	1,6	2,1	1,9
Colombie-Britannique	1,4	1,5	1,4	1,3
Territoire du Yukon	1,4	1,2	1,2	1,0
Territoires du Nord-Ouest	0,9	0,9	0,8	1,0
Nunavut	0,0	0,0	0,0	0,0

Tableau 18-1

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Février 2004 à Août 2004

	Août ^D 2004	Juillet ^r 2004	Juin ^r 2004	Mai ^r 2004	Avril 2004	Mars 2004	Février 2004
	millions de dollars						
Groupe de commerce - Canada							
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 806,7	5 792,4	5 704,4	5 563,6	5 665,3	5 877,8	5 768,5
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 203,5	1 178,8	1 211,1	1 201,1	1 235,4	1 244,8	1 205,1
Stations-service	2 765,6	2 715,6	2 787,9	2 814,6	2 584,6	2 578,7	2 599,4
Magasins de meubles	700,3	692,4	677,2	706,4	703,8	699,3	714,2
Magasins d'accessoires de maison	378,6	374,6	368,0	363,5	364,6	356,7	359,9
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	164,6	153,6	148,6	154,3	146,9	150,6	152,4
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	788,2	785,3	782,9	778,0	772,7	768,4	770,0
Centres de rénovation et quincailleries	1 411,0	1 333,5	1 316,3	1 334,8	1 309,8	1 329,3	1 246,2
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	389,2	399,7	391,5	369,2	380,5	369,8	355,5
Supermarchés	4 908,2	4 894,2	4 860,7	4 873,6	4 791,8	4 758,7	4 757,1
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	770,8	737,8	752,1	748,9	745,1	752,4	733,2
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 170,8	1 155,7	1 150,0	1 190,4	1 099,5	1 160,5	1 101,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 917,2	1 883,9	1 914,1	1 880,6	1 869,0	1 882,7	1 860,2
Magasins de vêtements	1 273,4	1 295,1	1 264,7	1 265,2	1 264,4	1 272,5	1 262,5
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	392,8	396,6	400,3	405,2	408,6	416,0	413,9
Grands magasins	1 844,0	1 848,9	1 798,4	1 822,5	1 826,8	1 813,9	1 870,8
Autres magasins de marchandises diverses	1 682,7	1 678,3	1 674,2	1 671,0	1 728,6	1 678,9	1 634,9
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	740,5	740,0	731,1	708,4	733,1	727,3	728,8
Magasins de détail divers	777,0	797,3	803,2	818,5	838,8	842,8	829,7
Total, ensemble des magasins	29 085,1	28 853,9	28 736,8	28 669,9	28 469,3	28 681,1	28 364,2
Régions							
Terre-Neuve-et-Labrador	464,5	461,1	466,2	471,5	461,4	470,5	487,1
Île-du-Prince-Édouard	111,8	110,4	114,6	116,0	117,7	118,3	115,3
Nouvelle-Écosse	853,9	853,6	865,9	859,7	846,8	855,8	813,3
Nouveau-Brunswick	662,6	652,0	645,5	649,9	659,8	660,2	658,7
Québec	6 634,7	6 565,5	6 532,7	6 491,3	6 402,9	6 527,3	6 353,8
Ontario	10 833,4	10 648,7	10 621,2	10 652,8	10 532,7	10 656,6	10 622,0
Manitoba	976,4	980,9	984,4	966,8	982,7	983,3	961,4
Saskatchewan	855,0	861,5	858,6	859,0	864,9	848,2	853,2
Alberta	3 635,7	3 656,0	3 632,6	3 607,4	3 612,9	3 612,5	3 628,0
Colombie-Britannique	3 958,8	3 966,8	3 916,7	3 899,5	3 890,4	3 850,8	3 774,5
Territoire du Yukon	36,0	35,2	34,8	34,6	35,0	34,5	35,0
Territoires du Nord-Ouest	44,4	43,5	44,2	42,3	42,9	43,4	42,4
Nunavut	18,0	18,7	19,4	19,1	19,3	19,9	19,6

Tableau 18-2

Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, désaisonnalisées, (estimations historiques), Août 2003 à Janvier 2004

	Janvier 2004	Décembre 2003	Novembre 2003	Octobre 2003	Septembre 2003	Août 2003
	millions de dollars					
Groupe de commerce - Canada						
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 225,3	5 332,6	5 478,1	5 684,8	5 679,2	5 863,9
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 145,4	1 176,1	1 227,8	1 233,1	1 182,0	1 208,3
Stations-service	2 549,1	2 452,7	2 431,9	2 388,5	2 474,7	2 548,8
Magasins de meubles	694,1	688,5	689,1	678,8	667,6	695,3
Magasins d'accessoires de maison	348,9	352,5	352,1	346,9	337,9	328,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	157,2	162,9	162,4	168,6	162,5	155,1
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	766,8	788,1	779,7	769,8	774,9	786,1
Centres de rénovation et quincailleries	1 212,8	1 251,5	1 230,9	1 221,9	1 408,8	1 419,1
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	354,9	363,7	355,3	383,5	370,0	376,8
Supermarchés	4 818,4	4 719,6	4 742,0	4 734,1	4 684,2	4 722,7
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	712,1	720,7	718,2	714,7	706,0	703,4
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 086,8	1 091,0	1 088,1	1 070,0	1 068,1	1 071,0
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 867,8	1 814,9	1 809,7	1 817,1	1 809,8	1 779,5
Magasins de vêtements	1 245,1	1 226,7	1 236,6	1 221,6	1 222,2	1 199,0
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	410,6	408,2	410,4	409,0	411,6	407,8
Grands magasins	1 809,4	1 735,6	1 765,6	1 753,5	1 749,2	1 760,4
Autres magasins de marchandises diverses	1 674,1	1 583,6	1 651,3	1 625,0	1 614,3	1 631,8
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	736,3	738,9	740,4	739,8	738,0	728,0
Magasins de détail divers	828,0	774,8	804,9	804,4	762,9	745,1
Total, ensemble des magasins	27 643,1	27 382,5	27 674,5	27 765,2	27 824,0	28 130,8
Régions						
Terre-Neuve-et-Labrador	480,8	479,0	476,5	471,2	476,4	490,0
Île-du-Prince-Édouard	114,1	112,0	113,9	115,6	116,6	117,5
Nouvelle-Écosse	828,2	833,3	832,9	835,4	816,4	840,5
Nouveau-Brunswick	652,2	632,2	645,1	645,7	646,5	653,8
Québec	6 357,4	6 229,6	6 304,6	6 348,9	6 328,0	6 375,2
Ontario	10 371,3	10 264,8	10 422,2	10 513,5	10 586,9	10 640,1
Manitoba	915,9	923,0	929,0	917,8	922,9	922,5
Saskatchewan	794,9	810,7	812,2	823,6	849,8	842,6
Alberta	3 326,0	3 289,9	3 333,7	3 312,4	3 295,6	3 378,2
Colombie-Britannique	3 705,1	3 709,0	3 707,6	3 683,1	3 683,8	3 771,0
Territoire du Yukon	35,7	34,1	34,9	34,3	35,9	35,6
Territoires du Nord-Ouest	42,1	45,5	43,2	44,1	44,4	44,5
Nunavut	19,5	19,3	18,9	19,5	20,8	19,2

Tableau 19-1

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques),
Février 2004 à Août 2004**

	Août ^p 2004	Juillet ^r 2004	Juin 2004	Mai 2004	Avril 2004	Mars 2004	Février 2004
	millions de dollars						
Groupe de commerce - Canada							
Concessionnaires d'automobiles neuves	5 968,4	6 306,2	6 772,5	6 451,4	6 374,1	6 294,8	4 641,7
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	1 278,7	1 382,1	1 492,2	1 522,1	1 481,5	1 210,2	887,9
Stations-service	3 026,5	3 024,4	2 934,2	2 956,6	2 535,0	2 549,2	2 341,7
Magasins de meubles	742,7	759,0	718,3	710,8	663,8	633,2	563,2
Magasins d'accessoires de maison	374,5	375,8	367,3	349,3	341,6	338,8	288,6
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	156,0	139,6	138,6	143,7	141,1	180,4	143,5
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	759,2	708,5	681,7	662,0	637,2	670,6	600,2
Centres de rénovation et quincailleries	1 534,6	1 637,7	1 705,4	1 651,9	1 326,5	1 079,3	820,0
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	422,0	447,6	526,7	508,6	384,6	303,2	236,2
Supermarchés	4 822,7	5 340,4	4 905,2	5 015,5	4 814,1	4 553,2	4 318,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	812,8	846,5	791,0	770,4	748,2	684,9	640,3
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	1 274,9	1 430,0	1 161,8	1 164,3	1 000,3	939,5	839,6
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 866,2	1 860,7	1 900,8	1 873,9	1 852,0	1 867,8	1 753,5
Magasins de vêtements	1 259,7	1 222,0	1 214,9	1 277,6	1 196,7	1 072,0	854,9
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	396,2	387,0	402,1	425,0	367,0	320,5	302,5
Grands magasins	1 757,8	1 762,7	1 756,5	1 784,6	1 688,1	1 496,1	1 342,8
Autres magasins de marchandises diverses	1 676,5	1 849,1	1 839,0	1 819,0	1 640,5	1 428,4	1 209,1
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	745,3	709,3	677,6	655,1	662,9	612,4	544,8
Magasins de détail divers	812,5	792,5	834,1	834,0	757,8	769,4	695,5
Total, ensemble des magasins	29 687,3	30 981,1	30 819,9	30 575,7	28 613,1	27 003,9	23 024,3
Régions							
Terre-Neuve-et-Labrador	510,4	523,8	509,6	503,0	452,4	425,7	372,7
Île-du-Prince-Édouard	129,6	136,9	127,8	122,7	111,1	99,7	83,5
Nouvelle-Écosse	881,2	946,3	944,9	899,0	835,5	791,6	643,3
Nouveau-Brunswick	703,5	714,7	706,5	691,9	666,3	608,5	515,8
Québec	6 824,7	7 098,1	7 082,8	7 205,5	6 721,7	6 212,1	5 059,0
Ontario	10 923,0	11 286,7	11 401,2	11 338,6	10 391,1	9 946,4	8 592,5
Manitoba	991,0	1 058,7	1 055,8	1 021,2	985,6	918,7	782,9
Saskatchewan	880,4	933,4	916,5	898,0	865,9	790,6	686,2
Alberta	3 682,5	3 874,3	3 845,8	3 769,9	3 617,2	3 445,2	2 978,8
Colombie-Britannique	4 055,8	4 297,2	4 121,9	4 028,6	3 871,6	3 666,9	3 229,1
Territoire du Yukon	41,2	43,2	40,3	36,3	32,9	31,4	26,9
Territoires du Nord-Ouest	44,4	48,0	47,1	41,4	42,4	47,0	37,4
Nunavut	19,8	19,9	19,7	19,7	19,4	19,9	16,3

Tableau 19-2

**Ventes au détail, selon le groupe de commerce et la région, non-désaisonnalisées, (estimations historiques),
Août 2003 à Janvier 2004**

	Janvier 2004	Décembre 2003	Novembre 2003	Octobre 2003	Septembre 2003	Août 2003
	millions de dollars					
Groupe de commerce - Canada						
Concessionnaires d'automobiles neuves	4 145,1	4 744,8	4 813,8	5 493,6	5 863,6	5 840,4
Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces	827,6	903,9	1 077,3	1 231,5	1 185,8	1 263,3
Stations-service	2 397,1	2 323,6	2 265,1	2 498,2	2 563,3	2 793,9
Magasins de meubles	598,7	794,8	728,1	701,0	682,2	741,9
Magasins d'accessoires de maison	287,0	457,6	402,3	366,8	339,4	324,2
Magasins d'ordinateurs et de logiciels	158,9	184,5	158,1	171,0	173,2	142,6
Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers	682,1	1 540,7	853,3	744,0	749,5	772,4
Centres de rénovation et quincailleries	859,7	1 089,8	1 205,7	1 408,0	1 398,1	1 419,6
Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage	225,3	296,4	326,3	401,9	400,6	405,2
Supermarchés	4 943,4	5 001,4	4 626,1	4 829,8	4 467,8	4 953,3
Dépanneurs et magasins d'alimentation spécialisés	654,7	766,0	676,0	725,7	693,5	774,2
Magasins de bière, de vin et de spiritueux	865,8	1 645,3	1 062,6	1 028,0	995,5	1 269,9
Pharmacies et magasins de produits de soins personnels	1 838,7	2 173,1	1 770,0	1 848,7	1 747,2	1 742,0
Magasins de vêtements	941,4	2 009,1	1 401,0	1 326,7	1 222,1	1 233,7
Magasins de chaussures, d'accessoires vestimentaires et bijouteries	308,9	743,4	431,3	401,2	380,3	435,1
Grands magasins	1 307,1	3 076,7	2 167,3	1 831,8	1 569,4	1 734,1
Autres magasins de marchandises diverses	1 371,0	2 184,1	1 767,7	1 609,5	1 488,6	1 647,7
Magasins d'articles de sport, de passe-temps, de musique et les librairies	663,0	1 295,0	790,6	705,1	716,5	743,8
Magasins de détail divers	688,9	970,1	806,3	841,0	805,7	814,7
Total, ensemble des magasins	23 764,2	32 200,5	27 329,0	28 163,6	27 442,4	29 052,0
Régions						
Terre-Neuve-et-Labrador	383,8	545,3	482,2	472,8	475,2	542,7
Île-du-Prince-Édouard	90,6	130,0	110,2	116,3	118,7	138,2
Nouvelle-Écosse	713,5	991,5	837,3	844,4	794,5	884,7
Nouveau-Brunswick	544,4	738,4	635,6	656,7	636,4	699,8
Québec	5 336,1	6 855,9	6 073,3	6 503,6	6 205,9	6 632,7
Ontario	8 904,7	12 425,5	10 467,9	10 657,4	10 501,3	10 839,0
Manitoba	794,3	1 086,4	916,8	933,6	909,7	951,7
Saskatchewan	696,5	956,2	799,1	856,9	836,9	882,7
Alberta	2 903,3	3 946,2	3 309,7	3 355,7	3 266,9	3 465,9
Colombie-Britannique	3 314,0	4 412,6	3 607,5	3 669,5	3 596,4	3 907,2
Territoire du Yukon	29,3	37,9	31,7	33,7	36,4	40,5
Territoires du Nord-Ouest	37,2	52,2	39,5	43,4	43,0	45,5
Nunavut	16,6	22,6	18,4	19,6	21,2	21,3

Tableau 20-1

Commerce de détail, Canada, non-désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)

	Indice des prix	Dollars courants		Dollars constants 1997	
		millions de dollars	Variation annuelle en %	millions de dollars	Variation annuelle en %
2002					
Janvier	103,2	22 299,7	8,5	21 614,2	8,4
Février	103,9	20 725,0	6,9	19 939,1	6,7
Mars	104,5	24 563,4	4,2	23 503,2	3,3
Avril	105,5	26 323,5	8,4	24 946,4	7,5
Mai	105,5	28 995,2	5,5	27 471,3	5,4
Juin	105,8	28 276,4	4,1	26 718,8	3,3
Juillet	106,4	27 824,7	9,4	26 156,5	7,3
Août	106,1	28 109,0	7,2	26 496,2	5,0
Septembre	105,8	25 975,4	7,4	24 561,1	6,0
Octobre	105,9	27 052,2	8,9	25 537,2	7,0
Novembre	106,4	27 197,3	4,7	25 568,6	1,8
Décembre	104,6	31 190,2	2,7	29 811,2	0,6
Année	105,3	318 532,0	6,5	302 323,8	5,2
2003					
Janvier	106,8	23 260,7	4,3	21 781,3	0,8
Février	107,9	21 936,8	5,8	20 322,4	1,9
Mars	107,6	25 417,2	3,5	23 623,0	0,5
Avril	106,8	27 028,4	2,7	25 310,9	1,5
Mai	106,6	30 369,5	4,7	28 493,0	3,7
Juin	106,1	28 867,7	2,1	27 205,1	1,8
Juillet	106,4	29 435,3	5,8	27 670,9	5,8
Août	106,3	29 052,0	3,4	27 321,9	3,1
Septembre	105,8	27 442,4	5,6	25 936,2	5,6
Octobre	105,4	28 163,6	4,1	26 709,1	4,6
Novembre	105,7	27 329,0	0,5	25 859,7	1,1
Décembre	103,8	32 200,5	3,2	31 014,3	4,0
Année	106,3	330 502,9	3,8	311 247,8	2,9
2004					
Janvier	106,3	23 764,2	2,2	22 351,7	2,6
Février	106,5	23 024,3	5,0	21 626,1	6,4
Mars	106,4	27 003,9	6,2	25 369,3	7,4
Avril	107,1	28 613,1	5,9	26 710,9	5,5
Mai ^r	108,6	30 575,7	0,7	28 159,3	-1,2
Juin ^r	108,1	30 819,9	6,8	28 513,1	4,8
Juillet ^r	108,1	30 981,1	5,3	28 648,7	3,5
Août ^p	106,9	29 687,3	2,2	27 781,5	1,7
Septembre
Octobre
Novembre
Décembre
Année

1. La désaisonnalisation des estimations en dollars constants (1997) s'obtient en dégonflant avec un indice implicite, les données désaisonnalisées en dollars courants.

Tableau 20-2

Commerce de détail, Canada, désaisonnalisées, estimations en dollars courants et constants (1997)

	Indice des prix	Dollars courants		Dollars constants 1997 ¹	
		millions de dollars	Variation mensuelle en %	millions de dollars	Variation mensuelle en %
2002					
Janvier	103,9	26 361,5	1,3	25 361,3	1,3
Février	104,4	26 068,5	-1,1	24 966,7	-1,6
Mars	104,8	26 278,2	0,8	25 078,2	0,4
Avril	105,7	26 365,5	0,3	24 934,5	-0,6
Mai	105,4	26 094,0	-1,0	24 766,4	-0,7
Juin	105,7	26 641,2	2,1	25 205,9	1,8
Juillet	106,3	26 545,8	-0,4	24 968,8	-0,9
Août	106,5	26 617,5	0,3	24 984,7	0,1
Septembre	106,3	26 662,5	0,2	25 090,6	0,4
Octobre	106,6	26 981,3	1,2	25 320,2	0,9
Novembre	107,0	26 873,7	-0,4	25 114,3	-0,8
Décembre	106,9	27 042,3	0,6	25 295,5	0,7
Année	105,8	318 532,0	...	301 087,1	...
2003					
Janvier	107,2	27 106,1	0,2	25 277,6	-0,1
Février	107,9	27 499,3	1,5	25 491,1	0,8
Mars	107,6	27 294,9	-0,7	25 367,3	-0,5
Avril	106,8	27 314,3	0,1	25 581,6	0,8
Mai	106,4	27 361,9	0,2	25 715,5	0,5
Juin	106,2	27 364,9	0,0	25 761,5	0,2
Juillet	106,5	27 784,7	1,5	26 085,7	1,3
Août	106,9	28 130,8	1,2	26 320,2	0,9
Septembre	106,7	27 824,0	-1,1	26 082,1	-0,9
Octobre	106,3	27 765,2	-0,2	26 123,2	0,2
Novembre	106,6	27 674,5	-0,3	25 967,7	-0,6
Décembre	106,7	27 382,5	-1,1	25 657,0	-1,2
Année	106,8	330 502,9	...	309 430,5	...
2004					
Janvier	106,8	27 643,1	1,0	25 880,9	0,9
Février	106,7	28 364,2	2,6	26 581,7	2,7
Mars	107,1	28 681,1	1,1	26 789,4	0,8
Avril	107,1	28 469,3	-0,7	26 571,3	-0,8
Mai	108,1	28 669,9	0,7	26 528,4	-0,2
Juin	108,0	28 736,8	0,2	26 610,9	0,3
Juillet	108,0	28 853,9	0,4	26 723,8	0,4
Août	107,6	29 085,1	0,8	27 029,8	1,1
Septembre
Octobre
Novembre
Décembre
Année

1. La désaisonnalisation des estimations en dollars constants (1997) s'obtient en dégonflant avec un indice implicite, les données désaisonnalisées en dollars courants.

Objectifs, utilisation et utilisateurs

Objectifs

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) fournit des renseignements sur la performance du secteur du commerce de détail et, quand les données sont combinées à d'autres statistiques, représente un important indicateur de l'état de l'économie canadienne.

Utilisation

Les estimations fournissent une mesure de la santé et de la performance du secteur du commerce de détail. L'information recueillie est utilisée pour estimer le niveau et la tendance mensuelle des ventes et des stocks des détaillants. À la fin de chaque année, les estimations donnent un premier aperçu de la valeur annuelle des ventes au détail et de la performance du secteur.

Utilisateurs

Divers organismes, associations sectorielles et gouvernements utilisent l'information. Les détaillants utilisent les résultats de l'enquête pour comparer leurs résultats à ceux d'entreprises similaires, ainsi qu'à des fins de marketing. Les associations de détaillants peuvent surveiller la performance de leur industrie et promouvoir les industries du commerce de détail. Les investisseurs peuvent surveiller la croissance de l'industrie, ce qui peut donner aux détaillants un meilleur accès au capital d'investissement. Les données de l'enquête aident les administrations à comprendre le rôle des détaillants dans l'économie, ce qui facilite l'élaboration des politiques et des encouragements fiscaux. Le commerce de détail étant un important secteur de l'économie canadienne, les données permettent aux administrations de déterminer plus exactement la santé globale de l'économie grâce à l'utilisation des estimations dans le calcul du produit intérieur brut (PIB) national.

Concepts, variables et classifications

Concepts

Le secteur du commerce de détail comprend les établissements dont l'activité principale consiste à vendre des marchandises au détail, généralement sans transformation, et à fournir des services connexes.

Le commerce de détail représente le dernier maillon de la chaîne de distribution; les détaillants sont donc organisés pour vendre des marchandises en petites quantités au grand public. Ce secteur comprend deux grands types d'établissements : les détaillants en magasin et les détaillants hors magasin. L'EMCD couvre uniquement les détaillants en magasin. Leurs principales caractéristiques sont décrites ci après.

Les détaillants en magasin exploitent des points de vente fixes, situés et conçus de manière à attirer un grand nombre de passants. De façon générale, les magasins de détail ont de grands étalages et font de la publicité dans les médias. Ils vendent surtout des biens de consommation qui intéressent les particuliers ou les ménages, mais certains servent aussi les entreprises et une clientèle institutionnelle. Parmi ces établissements, on compte les magasins de fournitures de bureau, les magasins d'ordinateurs et de logiciels, les stations-service, les vendeurs de matériaux de construction, les magasins de fournitures de plomberie et de fournitures électriques.

En plus de vendre des marchandises, certains types de détaillants fournissent des services après-vente, comme des services de réparation et d'installation. Ainsi, les concessionnaires d'automobiles neuves, les magasins d'électronique et d'appareils ménagers, et les magasins d'instruments et de fournitures de musique assurent fréquemment un service de réparation, alors que les magasins de revêtements de sol et les magasins de garnitures de fenêtres fournissent souvent des services d'installation. En règle générale, les établissements qui vendent des marchandises au détail et qui ont un service après-vente sont classés dans ce secteur.

Les salles d'exposition des sociétés de vente sur catalogue, les stations-service et les marchands de maisons mobiles sont assimilés à des détaillants en magasin.

Variables

Les **ventes** sont définies comme étant les ventes de toutes les marchandises achetées pour la revente, nettes des rendus et des escomptes. Sont inclus les honoraires et les commissions résultant de la vente de biens et de services pour le compte de tiers, comme la vente de billets de loterie, de billets d'autobus et de cartes de téléphone. Sont également inclus les recettes provenant des pièces et de la main d'oeuvre utilisées pour les services d'entretien et de réparation, les revenus de location et de location à bail de biens et de matériel, les revenus provenant de services, y compris les services de restauration, les ventes de biens fabriqués en tant qu'activité secondaire et la valeur des marchandises prélevées par le propriétaire pour son usage personnel. Sont exclus les autres revenus de location de biens immobiliers, les frais de placement, les subventions d'exploitation et autres, les redevances et les droits de franchise.

L'**emplacement d'affaires** comprend le ou les emplacements physiques où a lieu l'activité commerciale dans chaque province et territoire et dont les ventes sont créditées ou comptabilisées dans les états financiers de l'entreprise. Pour les détaillants, il s'agit normalement d'un magasin.

Dollars constants : La valeur du commerce de détail est mesurée de deux façons : par la prise en compte des effets de la variation des prix sur la valeur des ventes et par l'élimination des effets de la variation des prix. La première mesure est la valeur des ventes au détail en dollars courants et la seconde, la valeur des ventes au détail en dollars constants. Pour calculer l'estimation en dollars courants, on agrège la valeur des ventes pondérées de tous les points de vente au détail. Pour calculer l'estimation en dollars constants, il faut d'abord rajuster la valeur

des ventes par rapport à une année de base en utilisant l'Indice des prix à la consommation, puis additionner les valeurs résultantes.

Classification

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail est fondée sur la définition du commerce de détail adoptée dans le SCIAN (Système de classification des industries de l'Amérique du Nord). Le SCIAN est le cadre commun reconnu pour la production de statistiques comparables par les organismes statistiques du Canada, du Mexique et des États Unis. L'accord définit les limites de 20 secteurs. Le SCIAN est fondé sur un cadre conceptuel axé sur la production, ou l'offre, en ce sens que les établissements sont regroupés en classes ou branches d'activité d'après la similarité des processus utilisés pour produire les biens et les services.

Les estimations sont calculées pour 19 grands groupes de commerce fondés sur des agrégations spéciales du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Les 19 grands groupes sont en outre agrégés en huit secteurs de groupe de commerce.

Du point de vue géographique, les estimations des ventes sont produites pour le Canada et pour chaque province et territoire.

Couverture et bases de sondage

La base de sondage de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail (EMCD) est le Registre des entreprises (RE) de Statistique Canada. Ce dernier est une liste structurée d'entreprises productrices de biens et de services au Canada. Cette base de données tenue à jour centralement contient des renseignements détaillés sur la plupart des entités commerciales exploitées au Canada. Le RE couvre toutes les entreprises constituées en société, avec ou sans employés. Pour les entreprises non constituées en société, le RE comprend toutes les entreprises ayant des employés, ainsi que les entreprises sans employés dont les ventes annuelles sont supérieures à 30 000 \$ titulaires d'un compte de la taxe sur les produits et services (TPS) (le RE n'englobe pas les entreprises non constituées en société n'ayant pas d'employés dont les ventes annuelles sont inférieures à 30 000 \$)

Dans le RE, les entreprises sont représentées selon une structure hiérarchique à quatre niveaux ayant pour sommet l'entreprise statistique suivie, par ordre décroissant, par la compagnie statistique, l'établissement statistique et l'emplacement statistique. Une entreprise peut être reliée à une ou à plusieurs compagnies statistiques, une compagnie statistique à un ou à plusieurs établissements statistiques et un établissement statistique à un ou à plusieurs emplacements statistiques.

La population cible de l'EMCD comprend tous les établissements statistiques figurant dans le RE qui sont classés dans le secteur du commerce de détail d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) (environ 110 000 établissements). La fourchette de codes du SCIAN pour le secteur du commerce de détail varie de 441100 à 453999. Un établissement statistique est l'entité de production ou le plus petit groupe d'entités de production qui produit un ensemble de biens ou de services homogènes, dont les activités ne débordent pas les frontières provinciales/territoriales, et qui est en mesure de fournir des données sur la valeur de la production, ainsi que sur le coût des matières utilisées et le coût et l'importance de la main d'oeuvre affectée à la production. L'entité de production est l'unité physique où se déroulent les activités de l'entreprise. Elle doit avoir une adresse de voirie et une main d'oeuvre directement affectée au processus de production.

Sont exclus de la population cible les établissements auxiliaires (producteurs de services de soutien de l'activité de production de biens et services destinés au marché de plus d'un établissement au sein de l'entreprise, et qui sont considérés comme un centre de coûts ou un centre de dépenses discrétionnaires pour lequel les données sur tous les coûts, y compris la main d'oeuvre et l'amortissement, peuvent être déclarées par l'entreprise), les futurs établissements, les établissements pour lesquels la valeur du revenu brut d'entreprise (RBE) est nulle, et les établissements appartenant aux catégories du SCIAN non couvertes qui suivent :

- 4541 (entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance)
- 4542 (exploitants de distributeurs automatiques)
- 45431 (marchands de combustible)
- 45439 (autres établissements de vente directe)

Échantillonnage

L'échantillon de l'EMCD est formé de 12 000 groupes d'établissements (grappes) classés dans le secteur du commerce de détail et sélectionnés à partir du Registre des entreprises de Statistique Canada. Par définition, une grappe d'établissements comprend tous les établissements appartenant à une entreprise statistique qui font partie d'un même groupe industriel et d'une même région géographique. L'EMCD est fondée sur un plan d'échantillonnage stratifié avec sélection d'un échantillon aléatoire simple dans chaque strate. La stratification est faite selon le groupe de commerce en utilisant les catégories à quatre chiffres du SCIAN et selon la région géographique, c'est à dire selon la province ou le territoire. Ensuite, la population est stratifiée selon la taille de l'établissement. La mesure de taille est créée en combinant des données provenant d'enquêtes indépendantes et trois variables administratives, à savoir le RBE, les ventes assujetties à la TPS et le revenu T2 (provenant de la déclaration de revenus des sociétés).

Les strates de taille comptent une strate à tirage complet (recensement), au moins deux strates à tirage partiel (échantillonnage partiel) et une strate à tirage nul (non échantillonnage). La strate à tirage nul est destinée à réduire le fardeau de réponse en excluant les entreprises les plus petites de la population observée. Ces entreprises représentent, en principe, au plus 5 % du total des ventes. Au lieu d'envoyer un questionnaire à ces entreprises, on produit les estimations d'après des données administratives.

L'échantillon est réparti de façon optimale afin d'atteindre les coefficients de variation cibles au niveau du Canada dans son ensemble, de la province ou du territoire, de la classe et du groupe de commerce selon la province ou le territoire. On procède aussi à un suréchantillonnage pour tenir compte des unités disparues, non répondantes ou classées incorrectement.

L'EMCD est une enquête répétée avec maximisation du chevauchement des échantillons mensuels. On retient l'échantillon d'un mois à l'autre et, chaque mois, on y ajoute les nouvelles unités et on supprime les unités disparues. Pour découvrir les nouvelles unités visées par l'EMCD, c'est à dire les nouvelles grappes d'établissement(s), on examine chaque mois l'univers le plus récent du RE. On stratifie ces nouvelles unités conformément aux mêmes critères que ceux appliqués à la population initiale, puis on les échantillonne conformément à la fraction d'échantillonnage de la strate à laquelle elles appartiennent et on les ajoute à l'échantillon mensuel. Des disparitions d'entité surviennent également chaque mois. Une entité disparue peut être une grappe d'établissements qui ont cessé leurs activités (fermeture) ou dont les activités principales ne se rattachent plus au commerce de détail (hors du champ). La situation de ces entreprises est mise à jour dans le RE d'après des renseignements de source administrative et les commentaires reçus lors des enquêtes, y compris ceux des entreprises prenant part à l'EMCD. Les méthodes suivies pour traiter les unités disparues et les unités classées incorrectement font partie des procédures d'échantillonnage et de mise à jour de la population.

Conception du questionnaire

L'Enquête mensuelle sur le commerce de détail englobe les sous-enquêtes suivantes :

Enquête mensuelle sur le commerce de détail – R8

Enquête mensuelle sur le commerce de détail (avec les stocks) – R8

Enquête sur les ventes et stocks de boissons alcooliques

Le questionnaire est conçu pour recueillir mensuellement auprès d'un échantillon de détaillants des données sur les ventes au détail, sur le nombre d'emplacements commerciaux par province ou territoire et sur les stocks de biens possédés et destinés à la revente. Lors du remaniement de 2004, la plupart des questionnaires n'ont subi que des changements de présentation. Le questionnaire sur les ventes et les stocks de boissons alcooliques a subi des modifications plus importantes. Les modifications ont été discutées avec les intervenants et les répondants ont eu l'occasion de faire des commentaires avant que le nouveau questionnaire ne soit finalisé. Si d'autres modifications devaient être apportées à l'un des questionnaires, les changements proposés seraient soumis à un comité d'examen et ferait l'objet d'un essai sur le terrain auprès de répondants et d'utilisateurs de données pour s'assurer de leur pertinence.

Réponse et non-réponse

Bien que les gestionnaires d'enquête et les employés des opérations fassent tout leur possible pour maximiser la réponse à l'EMCD, un certain degré de non réponse a lieu. Pour qu'un établissement statistique soit considéré comme répondant, il faut que le degré de réponse partielle (situation où une réponse exacte n'est obtenue que pour certaines questions posées au répondant) atteigne un seuil minimal au dessous duquel la déclaration fournie par l'établissement serait rejetée et l'établissement, considéré comme une unité non répondante. Le cas échéant, on considère que l'entreprise n'a pas répondu du tout.

La non réponse a deux effets sur les données : premièrement, elle introduit un biais dans les estimations si les non répondants diffèrent des répondants en ce qui concerne les caractéristiques mesurées et, deuxièmement, elle fait augmenter la variance d'échantillonnage des estimations, parce que la taille effective de l'échantillon est réduite comparativement à celle considérée au départ.

L'ampleur des efforts déployés pour obtenir une réponse auprès d'un non répondant dépend des contraintes budgétaires et de temps, de l'effet de la non réponse sur la qualité globale et du risque de biais dû à la non réponse.

La méthode principalement utilisée pour réduire l'effet de la non réponse à l'étape de l'échantillonnage consiste à augmenter la taille de l'échantillon en appliquant un taux de suréchantillonnage déterminé d'après les résultats d'enquêtes similaires.

Les cas de non réponse qui surviennent malgré les méthodes appliquées aux étapes de l'échantillonnage et de la collecte pour réduire l'effet de la non réponse sont traités par imputation.

Afin de déterminer l'importance de la non réponse qui a lieu chaque mois, on calcule divers taux de réponse. Pour un mois de référence donné, on produit les estimations au moins deux fois (estimations provisoires et estimations révisées). Entre les deux exécutions, certaines données fournies par les répondants peuvent être jugées inutilisables et des valeurs imputées peuvent être corrigées au moyen de données fournies par les répondants. Par conséquent, les taux de réponse sont calculés après chaque exécution du processus d'estimation.

Pour l'EMCD, on calcule deux types de taux. Afin d'évaluer l'efficacité du processus de collecte des données, on calcule un taux de réponse non pondéré. Pour évaluer la qualité de l'estimation, on calcule un taux de réponse pondéré, en utilisant le poids d'estimation et la valeur de la variable d'intérêt.

Pour avoir une meilleure idée du succès du processus de collecte de données, on calcule un autre taux non pondéré appelé le « taux de résultat de la collecte » en divisant le nombre de répondants par le nombre d'unités avec lesquels on a essayé de prendre contact. Les déclarants non mensuels (répondants bénéficiant de modalités de déclaration spéciales leur permettant de ne pas produire de déclaration chaque mois, mais pour lesquels des données réelles sont disponibles lors des révisions subséquentes) sont exclus du numérateur ainsi que du dénominateur pour les mois où aucun contact n'est pris avec eux.

Brièvement, les taux de réponse se calculent comme suit :

Taux pondéré :

$$\text{Taux de réponse (estimation)} = \frac{\text{Somme des ventes pondérées des unités avec situation de réponse } i}{\text{Somme de toutes les ventes pondérées}}$$

Somme de toutes les ventes pondérées :

où i = unités pour lesquelles il existe des données déclarées qui seront utilisées dans l'estimation ou qui sont des refus convertis, ou pour lesquelles il existe des données déclarées qui n'ont pas encore été évaluées pour l'estimation.

Taux non pondérés :

Taux de réponse (collecte) = $\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } ii}{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } iii}$

où *ii* = unités pour lesquelles il existe des données déclarées (dont le cas n'est pas résolu, utilisées ou non utilisées pour l'estimation) ou qui sont des refus convertis;

où *iii* = toutes les unités susmentionnées, ainsi que les unités qui ont refusé de répondre, les unités avec lesquelles on n'a pas pris contact et d'autres types d'unités non-répondantes.

Taux de résultat de la collecte = $\frac{\text{Nombre de questionnaires avec situation de réponse } ii}{\text{Nombre de questionnaire avec situation de réponse } iv}$

où *ii* = même que *ii* défini plus haut;

où *iv* = même que *iii*, à part l'exclusion des unités avec lesquelles il n'a pas été pris contact, parce que leur réponse n'est pas disponible pour un mois particulier, puisqu'il s'agit de déclarants non mensuels.

Le taux de réponse (collecte) est fondamentalement le pourcentage de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation, tandis que le taux de résultat de la collecte est le pourcentage de questionnaires recueillis par rapport à l'ensemble des questionnaires dans le champ d'observation pour lesquels une tentative de collecte a eu lieu. Les taux susmentionnés sont calculés au niveau du groupe de commerce, de la région et du groupe de taille, ainsi que pour toute combinaison de ces niveaux.

Méthodes utilisées pour réduire la non réponse durant la collecte

Beaucoup d'efforts sont déployés en vue de réduire au minimum la non réponse durant la collecte. Les méthodes utilisées incluent des techniques d'interview, comme l'utilisation de questions d'approfondissement et des techniques de persuasion, la replanification répétée des appels téléphoniques pour obtenir l'information et la mise en place de procédures indiquant aux intervieweurs comment s'y prendre avec les répondants qui refusent de participer à l'enquête.

Si les données demandées ne sont pas disponibles au moment de la collecte, la meilleure estimation fournie par le répondant est acceptée et est révisée par la suite, quand les données réelles sont disponibles.

Pour réduire au minimum la non réponse totale pour toutes les variables, des réponses partielles sont acceptées. En outre, les questionnaires sont personnalisés pour la collecte de certaines variables, comme les stocks, de sorte que la collecte ait lieu durant les mois où les données sont disponibles.

Enfin, pour établir un climat de confiance entre les intervieweurs et les répondants, les cas sont généralement affectés au même intervieweur chaque mois. Ce dernier peut ainsi établir une relation personnelle avec le répondant et renforcer sa confiance.

Opérations de collecte et de saisie des données

La collecte des données est réalisée par les bureaux régionaux de Statistique Canada. Ces derniers envoient un questionnaire aux répondants ou communiquent avec ceux-ci par téléphone afin d'obtenir les valeurs de leurs ventes et de leurs stocks, et de confirmer l'ouverture ou la fermeture des emplacements d'affaires. Ils effectuent aussi un suivi auprès des non-répondants. La collecte des données débute environ sept jours ouvrables après la fin du mois de référence et se poursuit pendant tout le mois en question.

Les entités qui participent à l'enquête pour la première fois reçoivent une lettre d'introduction en vue d'informer le répondant qu'un représentant de Statistique Canada l'appellera. Cet appel a pour but de présenter l'enquête, de confirmer l'activité de l'entreprise, d'établir et de commencer la collecte des données, et de répondre à toutes les questions que le répondant pourrait avoir.

Vérification

La vérification des données est l'application de contrôles pour déceler les entrées manquantes, invalides ou incohérentes, ou pour repérer les enregistrements de données susceptibles d'être erronés. Durant le processus d'enquête de l'EMCD, les données sont vérifiées à deux moments distincts.

Premièrement, une vérification est faite durant la collecte des données. Après leur collecte par téléphone ou au moyen du questionnaire à renvoyer par la poste, les données sont saisies à l'aide d'applications informatiques personnalisées. Toutes sont soumises à une vérification. Les contrôles réalisés durant la collecte des données, appelés contrôles sur le terrain, comprennent généralement des contrôles de validité et certains contrôles de cohérence simples. Ils servent aussi à déceler les erreurs commises durant l'interview par le répondant ou par l'intervieweur et de repérer l'information manquante à l'étape de la collecte en vue de réduire le besoin d'un suivi ultérieur. Les contrôles sur le terrain ont également pour but d'épurer les réponses. Dans le cas de l'EMCD, les réponses du mois courant sont comparées aux réponses fournies par le répondant le mois précédent et (ou) l'année précédente pour le mois courant. Les contrôles sur le terrain permettent de repérer les problèmes que posent les procédures de collecte des données et la conception des questionnaires, et de déterminer s'il faut offrir une formation supplémentaire aux intervieweurs.

Tout enregistrement de données rejeté lors des contrôles préliminaires fait l'objet d'un suivi auprès du répondant afin de valider les données soupçonnées d'être incorrectes. Une fois validé, les données recueillies sont transmises de façon régulière au Bureau central à Ottawa.

Deuxièmement, après la collecte, les données sont soumises à une vérification statistique dont la nature est plus empirique. On exécute la vérification statistique avant l'imputation, afin de repérer les données qui serviront de base pour l'imputation de valeurs pour les non répondants. Les valeurs très extrêmes risquant de perturber une tendance mensuelle sont exclues des calculs de tendance lors de la vérification statistique. Il convient de souligner qu'aucun ajustement n'est fait à cette étape pour corriger les valeurs extrêmes déclarées.

La première étape de la vérification statistique consiste à repérer les réponses qui seront soumises aux règles de vérification statistique. Les données déclarées pour le mois de référence courant sont soumises à divers contrôles.

Le premier ensemble de contrôles est fondé sur la méthode d'Hidiroglou Berthelot qui consiste à examiner le rapport des données du mois courant fournies par un répondant à des données historiques (c. à d. dernier mois ou même mois l'année précédente) ou administratives (c. à d. ventes assujetties à la TPS ou RBE). Si le rapport calculé pour le répondant diffère significativement de ceux obtenus pour des répondants dont les caractéristiques sont comparables en ce qui concerne le groupe de commerce et/ou la région géographique, la réponse est considérée comme une valeur extrême.

Le deuxième ensemble de contrôles est basé sur la vérification de la part de marché. Cette méthode, qui s'appuie sur les données du mois courant uniquement, permet de vérifier les données fournies par tous les répondants, mêmes ceux pour lesquels on ne dispose pas de données historiques ou de données auxiliaires. Par conséquent, parmi un groupe de répondants présentant des caractéristiques similaires en ce qui concerne le groupe de commerce et (ou) la région géographique, toute valeur dont la contribution pondérée au total du groupe est trop importante sera considérée comme une valeur extrême.

Pour les contrôles fondés sur la méthode d'Hidiroglou Berthelot, les données jugées extrêmes ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation (ceux fondés sur les ratios). En outre, les données considérées comme des valeurs extrêmes lors de la vérification de la part de marché ne sont pas incluses dans les modèles d'imputation où les moyennes et les médianes sont calculées pour imputer des valeurs pour les réponses pour lesquelles il n'existe pas de données historiques.

Imputation

Le processus d'imputation de l'EMCD a pour but de remplacer les données manquantes par des valeurs imputées. Des valeurs sont attribuées aux enregistrements pour lesquels la vérification a révélé des valeurs manquantes afin de s'assurer que les estimations soient de haute qualité et d'établir une cohérence interne plausible. Pour des raisons de fardeau de réponse, de coût et d'actualité des données, il est généralement impossible de réaliser auprès des répondants tous les suivis nécessaires pour résoudre les problèmes de réponses manquantes. Puisqu'il est souhaitable de produire un fichier de microdonnées complet et cohérent, on recourt à l'imputation pour traiter les cas persistants de données manquantes.

Dans le cas de l'EMCD, on peut fonder l'imputation des valeurs manquantes sur des données historiques ou sur des données administratives. Le choix de la méthode appropriée est fondé sur une stratégie qui dépend de l'existence de données historiques ou de données administratives et (ou) du mois de référence en question.

Il existe trois types de méthode d'imputation d'après des données historiques. Le premier est l'application d'une tendance générale qui s'appuie sur une source unique de données historiques (mois précédent, données recueillies pour le mois suivant ou données recueillies pour le même mois l'année précédente). Le deuxième est un modèle de régression dans lequel sont utilisées simultanément les données provenant du mois précédent et celles provenant du même mois l'année précédente. La troisième méthode consiste à remplacer directement les valeurs manquantes par des données historiques. Selon le mois de référence, il existe, pour le choix de la méthode, un ordre de préférence en vue d'assurer une imputation de haute qualité. Le troisième type de méthode d'imputation historique est toujours la dernière option considérée pour chaque mois de référence.

Les méthodes d'imputation fondées sur des données administratives sont sélectionnées automatiquement lorsqu'on ne dispose pas de données historiques pour un non répondant. La source de données administratives (ventes annuelles assujetties à la TPS) est le fondement de ces méthodes. Les ventes annuelles assujetties à la TPS sont utilisées pour deux types de méthode. L'une est une tendance générale que l'on utilise pour les structures simples, comme les entreprises ne comptant qu'un seul établissement et l'autre, appelée méthode de la médiane moyenne, est utilisée pour les unités dont la structure est plus complexe.

Estimation

L'estimation est un processus qui consiste à calculer une valeur approximative des paramètres de population inconnus en utilisant uniquement la partie de la population qui est incluse dans un échantillon. Des inférences sont ensuite faites au sujet des paramètres inconnus en utilisant les données d'échantillon et les renseignements connexes sur le plan de sondage.

Dans le cas de l'EMCD, de nouveaux processus d'estimation ont été mis en place au moyen du Système généralisé d'estimation (SGE) de Statistique Canada pour résoudre la question des unités influentes et appliquer des corrections spéciales durant le traitement des données. Diverses méthodes ont été établies pour estimer les ventes et les stocks des détaillants.

Pour les ventes des détaillants, la population est divisée en une partie observée (strates à tirage complet et à tirage partiel) et une partie non observée (strate à tirage nul). D'après l'échantillon tiré à partir de la partie observée, on calcule une estimation pour la population au moyen d'un estimateur d'Horvitz-Thompson où les réponses concernant les ventes sont pondérées par l'inverse des probabilités d'inclusion des unités échantillonnées. Ces poids (appelés poids d'échantillonnage) peuvent être interprétés comme étant le nombre de fois que chaque unité échantillonnée devrait être répétée pour représenter la population complète. Les valeurs pondérées des ventes ainsi calculées sont totalisées par domaine, pour produire une estimation du total des ventes pour chaque combinaison de groupe de commerce/région géographique. Un domaine est défini comme correspondant aux valeurs de classification les plus récentes disponibles dans le RE pour l'unité et la période de référence de l'enquête. Les domaines peuvent différer des strates d'échantillonnage originales, parce que les unités peuvent avoir changé de taille, de groupe de commerce ou d'emplacement. Les changements de classification sont reflétés immédiatement dans les estimations et ne sont pas cumulés au cours du temps. Pour la partie non observée de la population, on calcule un estimateur de type ratio au moyen de données auxiliaires. L'estimation du total des ventes des détaillants est égale à la somme des estimations produites pour les parties observée et non observée de la population.

Pour les stocks des détaillants, on se sert de l'échantillon sélectionné pour estimer les ventes pour calculer l'estimation au moyen d'un estimateur d'Horvitz Thompson pour la partie observée de la population. Puis, on utilise un ratio fondé sur l'échantillon pour produire l'estimation pour la partie non observée et on obtient l'estimation du total des stocks en additionnant les estimations obtenues pour les parties observée et non observée.

La variance est la mesure de précision utilisée dans le cas de l'EMCD pour évaluer la qualité de l'estimation des paramètres de population et pour obtenir des inférences valides. Pour la partie observée de la population, la variance est calculée directement à partir d'un échantillon aléatoire simple stratifié sans remise.

Les estimations d'échantillon peuvent différer de la valeur prévue des estimations. Cependant, puisque l'estimation est fondée sur un échantillon probabiliste, il est possible d'évaluer la variabilité de l'estimation d'échantillon par rapport à la valeur prévue. La variance d'une estimation est une mesure de la précision de l'estimation d'échantillon qui est définie comme étant la moyenne, sur tous les échantillons possibles, de l'écart quadratique de l'estimation par rapport à sa valeur prévue.

Désaisonnalisation et estimation de la tendance-cycle

Des révisions des données brutes doivent être effectuées pour corriger les erreurs non dues à l'échantillonnage qui sont décelées. Ceci comporte généralement le remplacement de données imputées par des données déclarées, la correction de données déclarées précédemment, et de procéder à des estimations pour les nouvelles entreprises créées dont on ne connaissait pas l'existence au moment des estimations originales.

Les données brutes sont révisées, sur une base mensuelle, pour le mois précédant immédiatement le mois de référence en cours qui fait l'objet de la publication. C'est donc dire que lorsque les données pour décembre sont publiées pour la première fois, on procédera aussi à des révisions, au besoin, à l'égard des données brutes pour novembre. En outre, des révisions sont aussi effectuées une fois par année, au moment de la première publication des données de février, pour tous les mois de l'année précédente. On vise ainsi à corriger tout problème important que l'on ait décelé et qui s'applique pour une période prolongée. La période de révision proprement dite dépend de la nature du problème décelé, mais elle ne dépasse rarement trois ans.

L'EMCD utilise la méthode X11ARMMI/2000¹ de désaisonnalisation. Cette technique consiste essentiellement, dans un premier temps, à extrapoler une année de données brutes avec des modèles ARMMI (modèles autorégressifs à moyennes mobiles intégrées); et dans un deuxième temps, à désaisonnaliser la série brute prolongée par la méthode X-11.

Les séries temporelles socio-économiques comme celles de l'EMCD peuvent être décomposées en cinq composantes principales : la tendance-cycle, la saisonnalité, la composante de rotation des jours, l'effet de la fête de Pâques et la composante irrégulière.

La tendance représente l'évolution de long terme de la série, tandis que le cycle représente un mouvement lisse, quasi périodique, autour de la tendance qui met en évidence une succession de phases de croissance et de décroissance (ex. le cycle des affaires). Les deux composantes tendance et cycle sont estimées ensemble et la tendance-cycle reflète l'évolution fondamentale de la série. Les autres composantes traduisent des mouvements passagers à court terme.

La composante saisonnière représente des fluctuations infra-annuelles, mensuelles ou trimestrielles, qui se répètent plus ou moins régulièrement d'une année à l'autre. Les variations saisonnières sont le produit des effets directs et indirects des saisons climatiques, d'éléments de type institutionnel (attribuable aux conventions sociales ou aux règles administratives, Noël par exemple) et d'éléments de type technologique.

La composante de rotation des jours provient du fait que l'importance relative des jours varie systématiquement à l'intérieur de la semaine et que le nombre de chacun des jours dans un mois donné, ou un trimestre donné, varie d'une année à l'autre. Cet effet est présent lorsque l'activité change en fonction du jour de la semaine. Par exemple, dimanche connaît typiquement moins d'activité que les autres jours, et le nombre de dimanches, lundis, etc., en juillet (disons) change d'année en année.

L'effet de la fête de Pâques est la variation due au déplacement d'une partie de l'activité d'avril vers mars quand Pâques tombe en mars plutôt qu'en avril.

Et enfin, la composante irrégulière regroupe toutes les autres fluctuations plus ou moins erratiques non prises en compte dans les composantes précédentes. Elle représente un résidu qui incorpore, entre autre, les erreurs de mesure sur la variable elle-même ainsi que des événements inhabituels (ex. grèves, sécheresse, inondations, ou d'autres variations inattendues dans les activités commerciales des répondants).

1. Pour plus de renseignements, voir X11ARIMA version 2000, une mise à jour de Méthode de désaisonnalisation X11ARIMA/88, Développé par Estelle Bee Dagum, Centre de recherche et d'analyse des séries chronologiques, Statistique Canada.

Ainsi, les composantes saisonnière et irrégulière, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques masquent la composante fondamentale de la série, qui est la tendance-cycle. La désaisonnalisation (correction des variations saisonnières) consiste à retirer les composantes saisonnières, de rotation des jours et de l'effet de la fête de Pâques de la série. Elle contribue donc à révéler la tendance-cycle. On doit cependant garder à l'esprit que la série désaisonnalisée comprend non seulement la tendance-cycle mais aussi la composante irrégulière (techniquement difficile à isoler pour les mois courants).

La méthode X-11, qui permet d'analyser des séries mensuelles et trimestrielles, repose sur un principe itératif d'estimation des différentes composantes, cette estimation étant faite à chaque étape grâce à des moyennes mobiles adéquates². Les moyennes mobiles utilisées pour estimer les principales composantes, la tendance et la saisonnalité, sont avant tout des outils de lissage conçus pour éliminer une composante indésirable de la série. Puisque les moyennes mobiles réagissent mal à la présence de valeurs atypiques, la méthode X-11 incorpore un outil de détection et de correction des points atypiques utilisé pour nettoyer la série préalablement à la désaisonnalisation.

Finalement, les composantes effet de jours ouvrables et effet de la fête de Pâques sont estimées par des modèles de régression linéaire, à partir de la composante irrégulière. Pour évaluer les différentes composantes de la série, en tenant compte de la présence éventuelle de points atypiques, X-11 va procéder de façon itérative : estimation des composantes, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, estimation des composantes sur une série corrigée, recherche des effets gênants dans la composante irrégulière, etc.

Le commerce de détail forme un système de 33 séries : le grand total pour le Canada, les 19 totaux par groupe de commerce et les 13 totaux provinciaux et territoriaux. Pour les séries non désaisonnalisées, l'addition des 19 totaux par groupe de commerce produit le grand total (Canada) et est égal à l'addition des 13 totaux provinciaux et territoriaux, et ce pour chaque mois.

Malheureusement, la désaisonnalisation enlève son additivité infra-annuelle à un système de séries; de faibles écarts, qui varient généralement entre -1 % et 1 %, sont observés entre la somme des groupes de commerce désaisonnalisés et la somme des provinces et territoires désaisonnalisés. Afin d'en restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries désaisonnalisées du Commerce de détail. Le processus de réconciliation fonctionne comme suit : (1) Le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada est dérivé de "façon indirecte" en faisant la somme des groupes de commerce désaisonnalisés séparément au préalable. Et (2) les totaux provinciaux et territoriaux désaisonnalisés sont ensuite réconciliés de telle sorte que l'addition de ceux-ci égale le grand total désaisonnalisé au niveau du Canada préalablement dérivé. Le procédé est tel que a) les composantes désaisonnalisées du système sont modifiées le moins possible en pourcentage, b) les composantes désaisonnalisées s'additionnent au grand total pour chaque mois et c) les valeurs mensuelles désaisonnalisées s'additionnent aux totaux annuels de la série non désaisonnalisée.

2. Ladiray, D. and Quenneville, B. (2001). *Seasonal Adjustment with the X-11 Method*. New York : Springer-Verlag, *Lecture Notes in Statistics* #158.

Ajustement des séries historiques

Les séries historiques de l'EMCD débutent en janvier 1991. Les données de janvier 1991 à mars 2004 ont été rétropolées basées sur des coefficients de conversion de l'EMCD sur la base CTI 80. Avant la première diffusion des résultats de l'EMCD remaniée pour le mois de référence avril 2004, des estimations ont été produites à partir de décembre 2003 pour établir une base de comparaison entre l'ancienne et la nouvelle enquête. Les séries rétropolées ont été ajustées au niveau des séries de l'enquête remaniée.

Dans un premier temps, les séries rétropolées ont été étalonnées à partir de janvier 1991. Pour ce faire, des ratios individuels des séries provenant de la nouvelle enquête ont été calculés. Ces ratios ont été ensuite appliqués aux séries rétropolées.

Cet étalonnage enlève son additivité au système de séries parce que les séries sont étalonnées individuellement. Par exemple, ce processus entraîne des écarts entre la somme des groupes de commerce et la somme des provinces et territoires. Afin de restituer l'additivité, un procédé de réconciliation est appliqué aux séries étalonnées.

Évaluation de la qualité des données

La méthodologie de l'enquête a pour objectif de contrôler les erreurs et de réduire leurs effets éventuels sur les estimations. Les résultats de l'enquête peuvent néanmoins contenir des erreurs dont l'erreur d'échantillonnage n'est que l'une des composantes. L'erreur d'échantillonnage survient lorsque les observations sont faites uniquement sur un échantillon et non sur l'ensemble de la population. Toutes les autres erreurs commises aux diverses phases de l'enquête sont appelées erreurs non dues à l'échantillonnage. Des erreurs de ce type peuvent survenir, par exemple, quand un répondant fournit des renseignements incorrects ou qu'il ne répond pas à certaines questions, quand une unité hors du champ de l'enquête y est incluse erronément ou que des erreurs sont commises lors du traitement des données, comme des erreurs de codage ou de saisie. Bien que l'effet des erreurs non dues à l'échantillonnage soit difficile à évaluer, certaines mesures, comme les taux de réponse et d'imputation, peuvent donner une idée du niveau éventuel de ce type d'erreur.

Avant la publication, on analyse les résultats combinés de l'enquête afin d'en évaluer la comparabilité; il s'agit généralement d'un examen détaillé des réponses individuelles (particulièrement celles des grandes entreprises), de la conjoncture économique générale et des tendances historiques.

Une mesure habituelle de la qualité des données des enquêtes est le coefficient de variation (CV). Le coefficient de variation, défini comme étant l'erreur type divisée par l'estimation d'échantillon, est une mesure de la précision relative. Puisque le coefficient de variation est calculé d'après les réponses des unités individuelles, il mesure aussi certaines erreurs non dues à l'échantillonnage.

La formule utilisée pour calculer le coefficient de variation (CV) en pourcentage est :

$$CV(X) = \frac{S(X)}{X} * 100\%$$

où X représente l'estimation et S(X) représente l'erreurtype de X.

On peut construire les intervalles de confiance autour des estimations en utilisant l'estimation et le CV. Donc, pour notre échantillon, il est possible de déclarer avec un niveau donné de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle de confiance construit autour de l'estimation. Par exemple, si une estimation de 12 millions de dollars à un CV de 2 %, l'erreur type sera de 240 000 \$ (l'estimation multipliée par le CV). On peut déclarer avec 68 % de confiance que les valeurs prévues seront comprises dans l'intervalle dont la longueur est égale à un écart type de part et d'autre de l'estimation, c'est à dire entre 11 760 000 \$ et 12 240 000 \$. Ou bien, nous pouvons déclarer avec 95 % de confiance que la valeur prévue sera comprise dans l'intervalle dont la longueur est égale à deux écart type de part et d'autre de l'estimation, c'est à dire entre 11 520 000 \$ et 12 480 000 \$.

Enfin, étant donné la faible contribution de la partie non observée de la population aux estimations totales, le biais dans la partie non observée a un effet négligeable sur les CV. Par conséquent, on utilise le CV provenant de la partie observée pour l'estimation totale qui est égale à la somme des estimations pour les parties observée et non observée de la population.

Contrôle de la divulgation

La loi interdit à Statistique Canada de rendre publique toute donnée susceptible de révéler l'information recueillie en vertu de la Loi sur la statistique et se rapportant à toute personne, entreprise ou organisation reconnaissable, sans que cette personne, entreprise ou organisation le sache ou y consente par écrit. Diverses règles de confidentialité s'appliquent à toutes les données diffusées ou publiées afin d'empêcher la publication ou la divulgation de toute information jugée confidentielle. Au besoin, des données sont supprimées pour empêcher la divulgation directe ou par recoupement de données reconnaissables.

L'analyse de la confidentialité des données inclut la détection de la « divulgation directe » éventuelle, qui survient lorsque la valeur figurant dans une cellule d'un tableau ne correspond qu'à quelques répondants ou que la cellule est dominée par un petit nombre d'entreprises.

Comparabilité des données

En juin 2004, on a diffusé les estimations fondées sur le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) de 2002. Cette diffusion a eu lieu après une production en parallèle de quatre mois durant lesquels les estimations ont été calculées à la fois d'après le SCIAN et d'après la Classification type des industries de 1980 en vue d'effectuer des analyses internes. Le changement de classification et le nouvel échantillon ont causé une variation du niveau des estimations. Pour éviter une rupture dans les séries, les estimations concernant le commerce de détail ont été rajustées au niveau du groupe de commerce selon la province ou le territoire en remontant jusqu'à janvier 1991.

La comparaison des totaux mensuels annualisés calculés d'après les données de l'Enquête mensuelle sur le commerce de détail aux estimations calculées d'après les données d'enquêtes annuelles sur le commerce de détail devrait se faire avec prudence. Des écarts pourraient être causés par des différences d'échantillonnage, des différences conceptuelles et de couverture, le moment où ont lieu les révisions dans les deux processus d'enquête, la période de déclaration couverte (année financière ou civile), des différences de taux de réponse entre les deux enquêtes et la façon dont les revenus sont déclarés.

Chaque année, des efforts sont faits en vue d'évaluer les différences et de corriger les divergences connues dans les données. Cependant, on ne procède pas à l'étalonnage des deux enquêtes.

Appendice I

Agrégation spéciale : Commerce de détail

D'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) 2002

Industries - Commerce de détail

A Automobile

010 Concessionnaires d'automobiles neuves

44111 Marchands d'automobiles neuves

020 Concessionnaires de véhicules automobiles d'occasion, de plaisance et de pièces

44112 Marchands d'automobiles d'occasion

44121 Marchands de véhicules de plaisance

44122 Marchands de motocyclettes, de bateaux et d'autres véhicules automobiles

44131 Magasins de pièces et d'accessoires pour véhicules automobiles

44132 Marchands de pneus

130 Stations-service

44711 Stations-service avec dépanneurs

44719 Autres stations-service

B Magasins de meubles, d'accessoires de maison et d'appareils électroniques

030 Magasins de meubles

44211 Magasins de meubles

040 Magasins d'accessoires de maison

44221 Magasins de revêtements de sol

44229 Magasins d'autres accessoires de maison

050 Magasins d'ordinateurs et de logiciels

44312 Magasins d'ordinateurs et de logiciels

060 Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers

44311 Magasins d'appareils ménagers, de téléviseurs et d'autres appareils électroniques

44313 Magasins d'appareils et de fournitures photographiques

C Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs pour la maison

070 Centres de rénovation et quincailleries

44411 Centres de rénovation

44413 Quincailleries

080 Magasins de matériaux de construction spécialisés et de jardinage

44412 Magasins de peinture et de papier peint

44419 Marchands d'autres matériaux de construction

44421 Magasins de matériel motorisé pour l'extérieur

44422 Pépinières et centres de jardinage

D Magasins d'alimentation et de boissons

090 Supermarchés

44511 Supermarchés et autres épicerie, sauf les dépanneurs

L Détaillants hors magasins(hors champs pour l'enquête mensuelle)

210 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance

45411 Entreprises de télémagasinage et de vente par correspondance

220 Exploitants de distributeurs automatiques

45421 Exploitants de distributeurs automatiques

230 Marchands de combustible

45431 Marchands de combustible

240 Autres établissements de vente directe

45439 Autres établissements de vente directe