



Canadian Economic Observer

December 2005



L'observateur économique canadien

Décembre 2005



CANADIAN ECONOMIC OBSERVER

L'OBSERVATEUR ÉCONOMIQUE CANADIEN

December 2005

Décembre 2005

For more information on the CEO contact:
Current Analysis Group,
18-J Coats Building,
Statistics Canada,
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
Telephone: (613) 951-3634 or (613) 951-1640
FAX: (613) 951-3292
Internet: ceo@statcan.ca
You can also visit our World Wide Web site:
<http://www.statcan.ca/english/ads/11-010-XPB/>

Pour de plus amples informations sur L'OÉC, contactez:
Groupe de l'analyse de conjoncture,
18-J Édifice Coats,
Statistique Canada,
Ottawa, Ontario
K1A 0T6
Téléphone: (613) 951-3627 ou (613) 951-1640
FAX: (613) 951-3292
Internet: oec@statcan.ca
Vous pouvez également visiter notre site sur le Web :
<http://www.statcan.ca/francais/ads/11-010-XPB/>

How to Order publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, or by mail order to Statistics Canada, Finance Division, R.H. Coats Bldg., 6th Floor, 120 Parkdale Avenue, Ottawa (Ontario) Canada, K1A 0T6.

1(613) 951-7277
Facsimile number 1(613) 951-1584
National toll free order line 1-800-267-6677

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, ou en écrivant à Statistique Canada, Division des finances, Immeuble R.-H. Coats, 6^e étage, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) Canada, K1A 0T6.

1(613) 951-7277
Numéro du télécopieur (613) 951-1584
Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

© Minister of Industry, 2005

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2005

December 2005
Catalogue no. 11-010-XPB, Vol. 18, no. 12
ISSN 0835-9148
Catalogue no. 11-010-XIB, Vol. 18, no. 12
ISSN 1705-0189
Frequency: Monthly
Ottawa

Décembre 2005
N° 11-010-XPB au catalogue, vol. 18, n° 12
ISSN 0835-9148
N° 11-010-XIB au catalogue, vol. 18, n° 12
ISSN 1705-0189
Périodicité : mensuelle
Ottawa

All rights reserved. Use of this product is limited to the licensee and its employees. The product cannot be reproduced and transmitted to any person or organization outside of the licensee's organization.

Tous droits réservés. L'utilisation de ce produit est limitée au détenteur de licence et à ses employés. Le produit ne peut être reproduit et transmis à des personnes ou organisations à l'extérieur de l'organisme du détenteur de licence.

Reasonable rights of use of the content of this product are granted solely for personal, corporate or public policy research, or educational purposes. This permission includes the use of the content in analyses and the reporting of results and conclusions, including the citation of limited amounts of supporting data extracted from the data product in these documents. These materials are solely for non-commercial purposes. In such cases, the source of the data must be acknowledged as follows: Source (or "Adapted from", if appropriate): Statistics Canada, name of product, catalogue, volume and issue numbers, reference period and page(s). Otherwise, users shall seek prior written permission of Licensing Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

Des droits raisonnables d'utilisation du contenu de ce produit sont accordés seulement à des fins de recherche personnelle, organisationnelle ou de politique gouvernementale ou à des fins éducatives. Cette permission comprend l'utilisation du contenu dans des analyses et dans la communication de résultats et conclusions de ces analyses, y compris la citation de quantités limitées de renseignements complémentaires extraits du produit de données dans ces documents. Cette documentation doit servir à des fins non commerciales seulement. Si c'est le cas, la source des données doit être citée comme suit : Source (ou « Adapté de », s'il y a lieu) : Statistique Canada, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, période de référence et page(s). Autrement, les utilisateurs doivent d'abord demander la permission écrite aux Services d'octroi de licences, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

How to obtain more information

Specific inquiries about this product and related statistics or services should be directed to: Current Analysis Section, 18-J Coats Building, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6.

For information on the wide range of data available from Statistics Canada, you can contact us by calling one of our toll-free numbers. You can also contact us by e-mail or by visiting our Web site.

National inquiries line	1 800 263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1 800 363-7629
Depository Services Program inquiries	1 800 700-1033
Fax line for Depository Services Program	1 800 889-9734
E-mail inquiries	infostats@statcan.ca
Web site	www.statcan.ca

Ordering and subscription information

This product, Catalogue no. 11-010-XPB, is published monthly as a standard printed publication at a price of CAN\$25.00 per issue and CAN\$243.00 for a one-year subscription. The following additional shipping charges apply for delivery outside Canada:

	Single issue	Annual subscription
United States	CAN\$6.00	CAN\$72.00
Other countries	CAN\$10.00	CAN\$120.00

This product is also available in electronic format on the Statistics Canada Internet site as Catalogue no. 11-010-XIB at a price of CAN\$19.00 per issue and CAN\$182.00 for a one-year subscription. To obtain single issues or to subscribe, visit our Web site at www.statcan.ca, and select Products and Services.

All prices exclude sales taxes.

This product can be ordered by

- Phone (Canada and United States) **1 800 267-6677**
- Fax (Canada and United States) **1 877 287-4369**
- E-mail **infostats@statcan.ca**
- Mail Statistics Canada
Finance Division
R.H. Coats Bldg., 6th Floor
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario K1A 0T6
- In person from authorised agents and bookstores.

When notifying us of a change in your address, please provide both old and new addresses.

Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner and in the official language of their choice. To this end, the Agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact Statistics Canada toll free at 1 800 263-1136. The service standards are also published on www.statcan.ca under About Statistics Canada > Providing services to Canadians.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section de l'analyse de conjoncture, 18-J, Édifice Coats, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6.

Pour obtenir des renseignements sur l'ensemble des données de Statistique Canada qui sont disponibles, veuillez composer l'un des numéros sans frais suivants. Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel ou visiter notre site Web.

Service national de renseignements	1 800 263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1 800 363-7629
Renseignements concernant le Programme des bibliothèques de dépôt	1 800 700-1033
Télécopieur pour le Programme des bibliothèques de dépôt	1 800 889-9734
Renseignements par courriel	infostats@statcan.ca
Site Web	www.statcan.ca

Renseignements sur les commandes et les abonnements

Le produit n° 11-010-XPB au catalogue est publié mensuellement en version imprimée standard et est offert au prix de 25 \$CAN l'exemplaire et de 243 \$CAN pour un abonnement annuel. Les frais de livraison supplémentaires suivants s'appliquent aux envois à l'extérieur du Canada :

	Exemplaire	Abonnement annuel
États-Unis	6 \$CAN	72 \$CAN
Autres pays	10 \$CAN	120 \$CAN

Ce produit est aussi disponible sous forme électronique dans le site Internet de Statistique Canada, sous le n° 11-010-XIB au catalogue, et est offert au prix de 19 \$CAN l'exemplaire et de 182 \$CAN pour un abonnement annuel. Les utilisateurs peuvent obtenir des exemplaires ou s'abonner en visitant notre site Web à www.statcan.ca et en choisissant la rubrique Produits et services.

Les prix ne comprennent pas les taxes de ventes.

Ce produit peut être commandé par

- Téléphone (Canada et États-Unis) **1 800 267-6677**
- Télécopieur (Canada et États-Unis) **1 877 287-4369**
- Courriel **infostats@statcan.ca**
- Poste Statistique Canada
Division des finances
Immeuble R.-H. Coats, 6^e étage
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario) K1A 0T6
- En personne auprès des agents et librairies autorisés.

Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresse.

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois, et ce, dans la langue officielle de leur choix. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui doivent être observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1 800 263-1136. Les normes de service sont aussi publiées dans le site www.statcan.ca sous À propos de Statistique Canada > Offrir des services aux Canadiens.

Table of contents

Table des matières

Current Economic Conditions

Conditions économiques actuelles

1.1

Output and jobs accelerated in the second half of the year. Energy fuelled increases in business investment and exports, which outweighed a slowdown in household spending. Unemployment fell to a 30-year low, but outside of energy there were few signs of increasing prices.

La production et l'emploi se sont accélérés durant la deuxième partie de l'année. L'énergie a alimenté la croissance de l'investissement des entreprises et des exportations, ce qui a contrebalancé le ralentissement des dépenses des ménages. Le chômage a baissé pour atteindre son taux le plus bas en 30 ans. Il y avait cependant peu de signes d'inflation des prix à l'extérieur du secteur de l'énergie.

Economic Events

Événements économiques 2.1

More oilsands projects: GM closes one Oshawa plant; US interest rates rise.

De nouveaux projets dans le secteur pétrolier; fermeture d'une usine de GM à Oshawa; relèvement des taux d'intérêt américains.

Feature Article

Étude spéciale

3.1

1. "Is Canada's manufacturing lagging compared with the US?"

1. « Le secteur manufacturier canadien a-t-il pris du retard par rapport à son homologue américain? »

Most of the recent gap between shipments growth in Canada and the US reflects lower prices due to the exchange rate.

La plus grande partie de l'écart récent de la croissance des livraisons entre le Canada et les États-Unis s'explique par l'effet à la baisse du taux d'échange sur les prix.

2. "Wholesalers of pharmaceutical products: A vibrant industry"

2. « Les grossistes de produits pharmaceutiques, une industrie en pleine ébullition »

A profile of the fastest-growing sector in wholesale trade.

Profil des grossistes qui connaissent la plus forte croissance de leur commerce.

Recent Feature Articles

Études spéciales récemment parues

4.1

NOTES TO USERS

Data contained in the tables are as available on December 2, 2005.

Data contained in this publication (unless otherwise specified) are seasonally adjusted.

Some tables contain selected components and thus do not add to the totals. As well, most figures are rounded.

Data in this publication were retrieved from CANSIM† (Official Mark of Statistics Canada for its Canadian Socio-Economic Information Management System), and processed to create a photo-ready copy from which this publication was produced. CANSIM is the Statistics Canada computerized data bank; series published here (as well as other data) are available on computer printouts, tape, diskette or directly via terminal.

The identification numbers at the start of each row of data refer to the CANSIM Identifier for the unadjusted or seasonally adjusted monthly or quarterly data in the column.

Managing Editor: F. Roy

Composition and Production:
Dissemination Division

Photo images by Boily, Masterfile, Tony Stone

Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a longstanding partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984



NOTES AUX UTILISATEURS

Les données publiées dans les tableaux sont les données disponibles au 2 décembre 2005.

À moins d'avis contraire, les données paraissant dans cette publication sont désaisonnalisées.

Certains tableaux comprennent des composantes choisies et donc leurs sommes diffèrent des totaux. De plus, la plupart des données sont arrondies.

Les données publiées dans cette revue sont extraites de CANSIM† (marque officielle de Statistique Canada pour son "Système canadien d'information socio-économique") et traitées pour donner une copie destinée à la photocomposition qui sert à la préparation de cette publication. CANSIM est la banque de données informatisée de Statistique Canada. Les données qui s'y trouvent (ainsi que d'autres données) sont disponibles sur imprimés d'ordinateur, bandes magnétiques ou disquettes ou directement au terminal.

Les numéros d'identification au début de chaque rangée de données correspondent à l'identification de CANSIM pour les données correspondantes aux statistiques mensuelles ou trimestrielles brutes et désaisonnalisées.

Responsable de l'édition: F. Roy

Composition et production:
Division de la diffusion

Images photographiques par Boily, Masterfile, Tony Stone

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984



Current economic conditions

Conditions économiques actuelles

Summary Table - Key Indicators

Tableau sommaire - Indicateurs principaux

Year and month	Employment, percent change	Unemployment rate	Composite leading index, percent change	Housing starts (000s)	Consumer price index, percent change	Real gross domestic product, percent change	Retail sales volume, percent change	Merchandise exports, percent change	Merchandise imports, percent change
Année et mois	Emploi, variation en pourcentage	Taux de chômage	Indicateur composite avancé, variation en pourcentage	Mises en chantier de logements (000s)	Indice des prix à la consommation, variation en pourcentage	Produit intérieur brut réel, variation en pourcentage	Volume des ventes au détail, variation en pourcentage	Exportations de marchandises, variation en pourcentage	Importations de marchandises, variation en pourcentage
	V 2062811	V 2062815	V 7688	V 730390	V 737311	V 2036138	V 21645485	V 191490	V 183406
2003	2.3	7.6	3.7	220	2.8	2.3	2.8	-3.4	-4.0
2004	1.8	7.2	6.9	232	1.9	3.2	3.8	7.2	6.0
2003	N	0.2	7.5	0.8	215	0.2	0.1	-0.4	2.2
	D	0.3	7.3	0.4	219	0.3	0.6	-0.5	0.5
2004	J	0.0	7.3	0.6	200	0.2	-0.2	0.6	-3.4
	F	0.1	7.3	0.5	221	0.0	-0.2	1.4	5.5
	M	0.0	7.3	0.7	250	0.1	1.2	1.6	1.3
	A	0.4	7.2	0.7	233	0.3	0.0	-0.9	4.4
	M	0.2	7.1	0.9	232	0.6	0.0	-0.5	1.6
	J	0.1	7.2	0.9	232	0.2	0.6	0.7	3.5
	J	0.1	7.1	0.6	224	0.0	0.4	0.6	-1.0
	A	-0.1	7.1	0.5	247	-0.1	0.4	0.5	-1.2
	S	0.2	7.0	0.4	236	0.2	0.1	0.8	-4.0
	O	0.3	7.1	0.5	230	0.4	0.1	0.8	0.5
	N	0.0	7.2	0.2	244	0.2	0.3	-0.2	-2.8
	D	0.1	7.0	0.3	236	0.1	0.2	-1.3	2.2
2005	J	0.0	7.0	0.4	204	-0.1	0.4	2.4	0.6
	F	0.2	7.0	0.2	218	0.2	0.2	1.4	-0.8
	M	0.0	6.9	0.2	218	0.4	-0.1	-0.3	1.8
	A	0.2	6.8	0.4	238	0.3	0.4	1.4	0.7
	M	0.2	6.8	0.3	226	-0.2	0.4	-1.3	0.1
	J	0.1	6.7	0.4	241	0.3	0.4	1.0	1.1
	J	0.0	6.8	0.4	248	0.3	0.3	1.2	2.3
	A	0.2	6.8	0.4	205	0.5	0.5	-1.2	2.4
	S	0.0	6.7	0.4	230	0.7	0.1	-1.5	2.8
	O	0.4	6.6	0.5	207	-0.3
	N	0.2	6.4

Overview

The economy accelerated in the second half of the year, with third-quarter real GDP posting its best increase of the year. The improvement should continue, according to faster growth in the leading indicator and strong job gains in October and November.

Unlike the housing-driven growth in 2004, all sectors of final demand participated in the third-quarter advance. Business investment accelerated further,

* Based on data available on December 2; all data references are in current dollars unless otherwise stated.

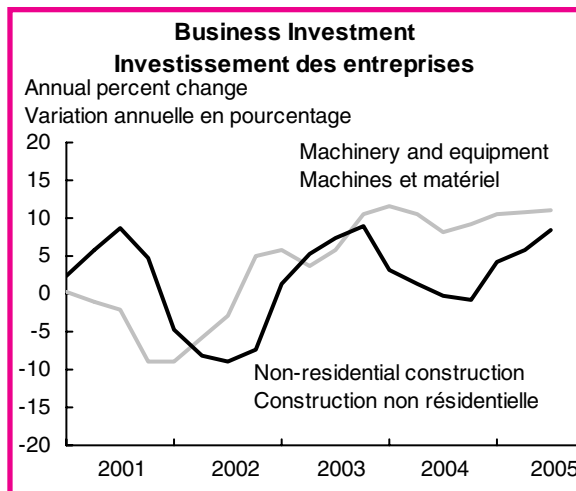
Vue générale*

L'économie a pressé le pas au second semestre, et le PIB réel a connu sa meilleure croissance de l'année au troisième trimestre. Les choses devraient continuer à s'améliorer, puisqu'on constate une progression plus rapide de l'indicateur avancé et d'amples gains de l'emploi en octobre et en novembre.

Tous les secteurs de la demande finale ont contribué à la croissance au troisième trimestre, contrairement à ce qui s'était passé en 2004. Les investissements des entreprises

* Basée sur les données disponibles le 2 décembre; toutes les données sont en dollars courants, sauf indication contraire.

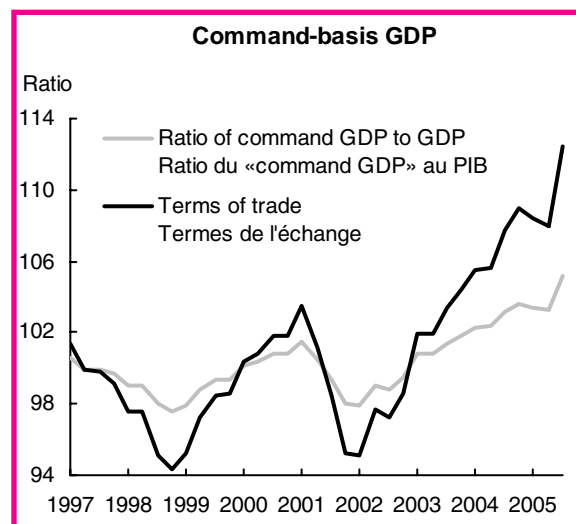
while exports rebounded. Net exports and business investment contributed over half of growth in the third quarter, after only small gains last year. Conversely, the contribution of household demand (consumer spending and housing) fell from over 80% in 2004 to less than half. Household spending was mixed. New house construction fell again, but the market for existing homes remained strong. Retail sales were split between slumping auto demand and strong sales of other goods. Housing and autos remained slow in October.



Business investment's 3% quarterly growth boosted the year-over-year advance to 10%, the first double-digit gain in volume since early in 1998. Machinery and equipment continued to rise steadily. The biggest turnaround has been in structures, which swung from declines as recently as late last year to annual growth of 9%. Both engineering and building have seen a sharp improvement.

Export earnings posted their second-largest quarterly gain so far this decade. The energy price boom was reinforced by agricultural goods (partly due to the re-opening of higher shipments of the US market to our cattle) and autos.

The upturn in nominal GDP was even faster than real output, doubling to 2.8% between the second and third quarters due to the surge in energy prices for exports. Meanwhile, the rising dollar dampened import prices. This boosted command-based GDP (which adjusts GDP for the terms of trade) by 2.8%, one of its largest increases ever. Command GDP measures what Canadians can buy, not what they can produce.



se sont accélérés encore plus et les exportations ont remonté. Ces investissements et ces exportations en valeur nette ont concouru pour plus de moitié à la progression observée au troisième trimestre après s'être contentés de gains modestes l'an passé. En revanche, la contribution de la demande des ménages (dépenses de consommation et habitation) est passée de plus de 80 % en 2004 à moins de 50 % cette année. Les résultats ont été inégaux dans le cas des dépenses des ménages. Sur le marché de l'habitation, la construction neuve a reculé une

fois de plus, mais le marché de la revente est demeuré ferme. Dans le commerce de détail, il y a eu à la fois un affaissement de la demande d'automobiles et de fortes ventes des autres biens. L'habitation et l'automobile sont restés lents en octobre.

La hausse trimestrielle de 3 % des investissements des entreprises a porté à 10 % leur taux d'accroissement d'une année à l'autre. C'est là leur premier gain à deux chiffres en volume depuis les premiers mois de 1998. Les machines et le matériel étaient toujours en croissance soutenue. Le plus grand revirement a eu lieu dans la composante de la construction, où on est passé de baisses aussi récemment que vers la fin de la dernière année à un taux d'accroissement annuel de 9 %. On relève de fortes augmentations tant pour les travaux de génie que pour les bâtiments.

Les revenus tirés des exportations ont offert leur deuxième gain en importance depuis le début de la décennie. À l'essor des prix de l'énergie se sont ajoutées des hausses des livraisons de produits agricoles (gain en partie attribuable à la réouverture de la frontière américaine aux bovins canadiens) et des automobiles.

Le redressement du PIB nominal a été encore plus rapide. Son taux d'accroissement a doublé, passant à 2,8 % du deuxième au troisième trimestre grâce à une flambée du prix de l'énergie à l'exportation. Par ailleurs, la valorisation du dollar a amorti les prix à l'importation. Le *Command-GDP* (c'est le PIB corrigé en fonction des termes de l'échange) a fait un bond de 2,8 %; c'est une des plus fortes hausses qu'il ait jamais subies. Le *Command-GDP* sert à mesurer la capacité d'achat de la population du Canada et non pas sa capacité de production.

The pick-up in growth pushed unemployment to a 30-year low, while further straining capacity in many industries. But so far this has not been reflected in markedly higher prices outside of energy. The gap between energy and non-energy prices in the CPI approached a record high in October, reflecting the low impact of high energy prices on most other prices.

Corporate profits rose 5%, their fourth straight quarterly increase. Most of these gains were driven by higher oil and gas and metal prices. Manufacturing profits were squeezed for the fourth time in five quarters, with a total drop of 15%, notably wood and paper products.

While profits have risen, this has not been at the expense of labour income. It accelerated for a fifth straight quarter to 1.7%, keeping well ahead of consumer price increases of 0.6% despite the spike in energy prices. Alberta led the nation in labour income growth, up 9% in the past year, as a 16% gain in its mining and oil and gas industry overcame the faster gains in jobs in BC.

Labour Markets

Employment rose 0.2% in November after a 0.4% advance in October, the best back-to-back gains since May 2003. Full-time jobs continued to displace part-time positions. With the labour force falling slightly, the unemployment rate dropped from 6.6% to 6.4%, the lowest on record back to 1976.

Business services, education and construction continued to lead industry growth, each up about 7% over the past year. Together, they accounted for over three-quarters of all job growth since November 2004. The 4-month slide in factory jobs was partly reversed. Public sector jobs except education continued to trend down.

British Columbia again spearheaded the advance, extending its lead over the rest of Canada. In the past year, BC has added 4.3% more jobs, compared with 1.1% elsewhere. Manufacturing led November's gain in BC, while construction

Le regain de croissance a fait descendre le taux de chômage à son plus bas niveau en 30 ans. Il a opéré de nouvelles ponctions sur les capacités dans un grand nombre d'industries, mais jusqu'ici le phénomène ne s'est pas traduit par des hausses prononcées des prix hors de l'énergie. Dans l'IPC, l'écart entre les prix de l'énergie et des produits non énergétiques approchait d'un niveau record en octobre, indice que le renchérissement de l'énergie n'a pas influé sur la plupart des autres prix.

Les bénéfices des sociétés se sont élevés de 5 % pour un quatrième gain trimestriel consécutif. Pour la plupart, ces hausses des bénéfices s'expliquent avant tout par la montée des prix du pétrole, du gaz et des métaux. Les bénéfices des fabricants ont diminué une quatrième fois en cinq trimestres; leur décroissance totale a été de 15 % et a été particulièrement marquée dans les produits du bois et du papier.

Malgré la progression générale des bénéfices, le revenu du travail n'en a pas subi les conséquences, puisque son taux de progression s'est accru un cinquième trimestre de suite pour s'établir à 1,7 %, devançant largement les taux correspondants (0,6 %) des prix à la consommation malgré le bond du prix de l'énergie. Au cours de la dernière année, l'Alberta a mené en termes de croissance du revenu du travail, compte tenu que la progression de 16 % dans ses industries minières, pétrolières et gazières a dépassé l'augmentation plus rapide des emplois en Colombie-Britannique.

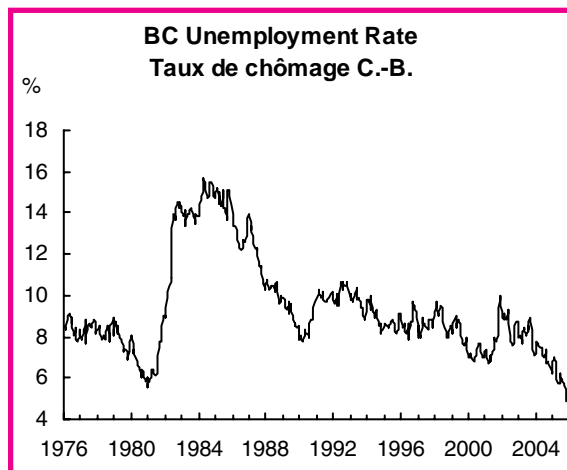
Marché du travail

L'emploi a monté de 0,2 % en novembre après un gain de 0,4 % en octobre. Ce sont ses meilleures hausses consécutives depuis mai 2003. Les emplois à plein temps ont continué à chasser les emplois à temps partiel. Comme la population active a un peu baissé, le taux de chômage a fléchi de 6,6 % à 6,4 % pour se situer à son plus bas niveau depuis 1976.

Les services aux entreprises, l'éducation et la construction étaient toujours les moteurs de la croissance de l'industrie avec des taux de progression d'environ 7 % d'une année à l'autre. Ensemble, ils rendent compte de plus des trois quarts

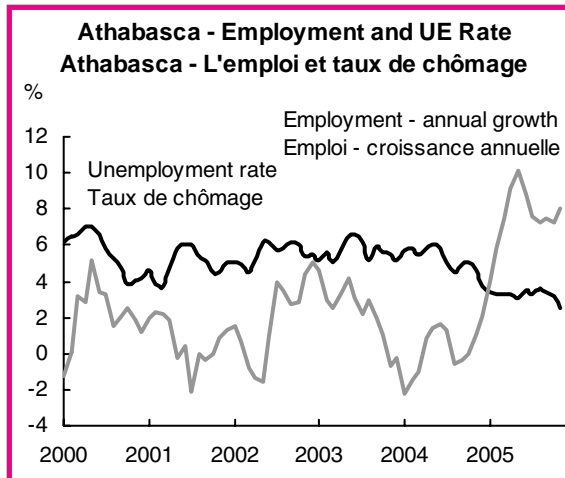
de toute la croissance de l'emploi depuis novembre 2004. Notons que le mouvement de dérapage de l'emploi en fabrication depuis quatre mois s'est en partie inversé. En dehors du domaine de l'éducation, l'emploi a continué à évoluer en baisse dans le secteur public.

La Colombie-Britannique était toujours en tête pour la progression de l'emploi et creusait l'écart avec le reste du Canada. Depuis un an, cette province a ajouté 4,3 % à la masse de ses emplois, alors que le reste du Canada n'en ajoutait



and recreation continued to grow rapidly. BC's unemployment rate edged below 5% for the first time on record.

Employment was little changed in the other provinces. The booming oilsands region of Athabasca saw the share of its population holding a job move to a Canada-high of 73.3%. And despite having the highest participation rate (75.2%), its unemployment rate was the lowest at 2.5% thanks to an 8% increase in jobs in the past year. These gains were partly offset by declines in some other parts of Alberta, reflecting the fierce competition in some industries for employees. Factories in central Canada continued to shed jobs, but construction and education remained strong.



que 1,1 %. En Colombie-Britannique, la fabrication a dominé sur ce plan en novembre, tandis que la construction et les loisirs étaient toujours en croissance rapide. Le taux de chômage a glissé sous la barre des 5 % pour la première fois dans l'histoire.

Dans les autres provinces, l'emploi n'a guère évolué. Dans la région de l'Athabasca, où les sables bitumineux assurent la prospérité, la part de la population occupant un emploi est passée à 73,3 %, soit le niveau le plus élevé au Canada. Si le taux de participation dans cette province est le plus élevé (75,2 %), le taux de chômage y est le plus faible, à 2,5 %, grâce à une augmentation de 8 % du nombre des emplois l'an dernier. Ces progrès ont été atténués en partie par des baisses dans d'autres régions de l'Alberta, ce qui reflète la forte concurrence que se livrent certaines industries

pour attirer les employés. Dans les provinces centrales, les fabricants ont continué à retrancher des emplois, mais cet indicateur était toujours ferme dans les secteurs de la construction et de l'éducation.

Leading indicators

The leading indicator posted a solid 0.5% gain in October, up from a 0.4% advance in September. Recent months have seen a shift in growth from household spending to investment demand. Housing was the only one of the ten components to decline, compared with two in September.

New orders for durable goods saw the largest increase since January, driven by Western Canada. Primary metals, metal fabricating, machinery and transportation equipment all hit their highs for the year in response to the investment boom in the oilpatch. These orders have begun to show up in shipments, which turned up after trending down over the previous five months. This left the ratio of shipments to inventories unchanged for only the second time this year. The average workweek held on to its recent gains. The investment surge also continued to boost employment in business services.

Household demand softened after leading growth most of the year. The slowdown was concentrated in central and eastern Canada, areas hard-hit by the jump in gasoline prices. As a result, vehicle sales tumbled in these provinces, reining in the overall growth of durable goods sales from a 3-year high. The housing index registered its first drop since March, led by lower housing starts in Ontario. However, existing home sales

Indicateurs avancés

L'indicateur avancé a enregistré une solide progression de 0,5 % en octobre, en hausse par rapport à celle de 0,4 % en septembre. La fermeté des dépenses des ménages des derniers mois a fait place à une forte demande d'investissement. Une seule des dix composantes a baissé, l'indice du logement, alors que deux reculaient en septembre.

L'Ouest a dominé la progression la plus marquée depuis janvier des nouvelles commandes de biens durables. Les métaux fabriqués et de première transformation ainsi que les machines et l'équipement de transport ont atteint leur sommet de l'année tandis que l'investissement prenait son essor dans le secteur pétrolier. Ces commandes ont commencé à se répercuter sur les livraisons qui ont donc renversé leur tendance négative des cinq mois précédents. Par conséquent, le ratio des livraisons aux stocks est demeuré inchangé pour la deuxième fois seulement cette année. La durée hebdomadaire moyenne de travail s'est accrochée à ses gains des derniers mois. L'essor de l'investissement a aussi continué de se manifester dans la croissance de la composante des services aux personnes et aux entreprises.

La demande des ménages s'adoucissait après avoir dominé la croissance pendant la plus grande partie de l'année. Le relâchement est concentré dans le centre et l'est du pays, frappés plus durement par la hausse des prix de l'essence. Ainsi, les ventes d'automobiles ont chuté dans ces provinces, ce qui a fait glisser la croissance des ventes de biens durables d'un sommet de trois ans. L'indice du logement enregistre sa première baisse depuis mars en raison surtout du recul des

continued to trend up, especially in the Western provinces. Calgary posted the biggest annual increase (21%) among the 25 largest metropolitan areas. Furniture and appliance sales edged up another 0.3%.

The US leading indicator eked out only a 0.1%, partly slowed by the effects of Hurricane Katrina. Excluding the interest rate spread, the US index has essentially been little changed all this year. The contrast between the stability of the US index and the upturn of the Canadian leading index was reflected in the relative performance of the two economies: US growth has been little changed all year, while it has accelerated in Canada.

Output

Monthly GDP was unchanged in September, after five solid straight increases averaging 0.4%. Most of the slowdown was concentrated in autos, where lower vehicle sales hampered retailing and fewer assemblies curtailed manufacturing. House construction also stalled, before a sharp drop in starts in October.

The resource sector and trade-related services remained pillars of growth. Energy output rose another 0.6%, led by exploration and development. Forestry output rose for the seventh consecutive month (despite weak lumber and paper demand), driven by the need to cut trees infested by the pine beetle in the Rockies. Farmers reaped a good crop in most areas. Continued warm weather kept utility demand high. Rising international trade and travel were reflected in solid gains for both wholesalers and transportation.

Non-residential building remained a beehive of activity. Travel-related services had a good month. Demand fell for ICT products and public services. Consumer demand was also slow for recreation services and movies.

Household demand

Household spending slowed in the third quarter. Most of the deceleration originated in housing. Lower mortgage demand led to the first drop in household borrowing in over a year.

The volume of retail sales fell 1.6% in September, slightly more than the drop in August and completing the weakest quarter for growth (+ 0.1%) since late 2003. Unlike August's widespread loss, however, the September retreat was confined to autos.

mises en chantier en Ontario. Les ventes de maisons existantes sont cependant demeurées à tendance positive. La force était particulièrement marquée dans l'Ouest. Calgary, notamment, enregistre la plus forte hausse parmi les vingt-cinq principaux marchés (21 %). Les ventes de meubles et d'articles ménagers ont réussi à se hisser d'un autre 0,3 %.

L'indicateur avancé des États-Unis n'enregistre plus qu'une étroite progression de 0,1 % en partie à cause des effets de l'ouragan Katrina. Lorsqu'on exclut la fourchette des taux d'intérêt (*interest rate spread*), l'indicateur américain est demeuré essentiellement inchangé toute l'année. L'écart entre la stabilité de l'indicateur américain et le raffermissement de l'indicateur canadien est notable dans les performances relatives des deux économies : alors que la croissance du PIB aux États-Unis est demeurée essentiellement la même toute l'année, elle s'est accélérée au Canada.

Production

En valeur mensuelle, le PIB n'a pas changé en septembre après cinq solides gains consécutifs pour une moyenne de 0,4 %. Le gros du ralentissement s'est opéré dans l'industrie de l'automobile où les ventes au détail ont faibli et où la diminution de l'assemblage a nui à la production. La construction résidentielle a également piétiné avant que les mises en chantier d'habitations ne marquent un fort recul en octobre.

Les ressources et les services liés au commerce sont demeurés des piliers de la croissance. La production énergétique s'est encore accrue de 0,6 % grâce surtout aux travaux d'exploration et de mise en valeur. La production forestière a augmenté un septième mois de suite (malgré la faiblesse de la demande de bois d'œuvre et de papier), avant tout par nécessité d'abattre les arbres victimes d'infestations d'insectes dans les Rocheuses. Dans la plupart des régions, les agriculteurs ont engrangé de bonnes récoltes. Le temps clémente qui se maintient a gardé la demande d'électricité à de hauts niveaux. La multiplication des échanges et des voyages internationaux a fait faire de francs gains tant aux grossistes qu'aux transporteurs.

La construction non résidentielle est demeurée un grand foyer d'activité. Les services touristiques ont connu un bon mois. La demande a décliné pour les produits de TIC et les services publics. Enfin, la demande de consommation a été lente dans le cas des services récréatifs et des productions cinématographiques.

Demande des ménages

Les dépenses des ménages se sont faites plus lentes au troisième trimestre. Le gros du ralentissement est imputable à l'habitation. La moindre demande de prêts hypothécaires a fait baisser les emprunts des ménages pour la première fois en plus d'un an.

En volume, les ventes au détail ont décliné de 1,6 % en septembre; c'est un peu plus que leur fléchissement d'août. Elles traversaient ainsi leur plus faible trimestre de croissance (+ 0,1 %) depuis les derniers mois de 2003. En septembre, la contraction a uniquement eu lieu dans l'industrie de l'automobile alors que, en août, les pertes étaient étalées.

Vehicles sales fell 8%, with the less fuel-efficient truck category again posting double-digit losses as gas prices soared. The slide in auto sales was partly reversed in October.

Sales of other durable goods rose steadily, led by the fourth straight gain for furniture and appliances and home electronics. Elsewhere, demand recovered most of its losses in August. Clothing posted the largest increase, despite higher prices. Gasoline consumption was curbed by record high prices.

Housing starts in October fell 10%, giving back all of the ground gained in September. Starts of new single-family homes dropped 16% below last October's pace. The cutback in starts has kept the backlog of unsold homes from rising. The market for existing homes also slowed for a second straight month, although it remains well ahead of last year's pace.

Merchandise trade

The current account surplus nearly doubled to \$9.3 billion, its third highest quarterly level ever, driven by our burgeoning surplus for energy products. There was also a slight drop in the travel deficit, partly as the number of overseas visitors continued to grow rapidly.

Fuelled by soaring energy prices, exports rose at twice the pace of imports in September, sending the merchandise trade surplus to \$7 billion, its highest since June 2004. The increase for exports was the seventh straight, with growth accelerating over this period as energy prices accelerated.

Two-thirds of the 2.8% increase in exports reflected higher prices, notably a 10% hike for energy. Metals prices also rose, notably for iron ore. Prices for manufactured goods and forestry products fell as the exchange rate rose.

At \$9.0 billion, energy exports easily surpassed machinery and equipment

Les ventes de véhicules ont diminué de 8 % et la catégorie des camions, qui est plus vorace en carburant, a présenté une fois de plus des pertes à deux chiffres pendant que montait en flèche le prix de l'essence. Le mouvement de dérapage des ventes d'automobiles s'est en partie inversé en octobre.

Les ventes d'autres biens durables ont constamment monté avec surtout une quatrième hausse consécutive pour les meubles, les appareils électroménagers et les produits électroniques pour le foyer. Ailleurs, la demande a reconquis en majeure partie le terrain cédé en août. Ce sont les ventes de vêtements qui ont le plus augmenté malgré des prix plus élevés. La consommation d'essence a diminué à cause de prix qui se situaient à de hauts niveaux records.

En octobre, les mises en chantier d'habitations ont régressé de 10 %, effaçant ainsi tous leurs gains de septembre. Dans le secteur des logements unifamiliaux, elles sont désormais inférieures de 16 % à leur niveau d'octobre 2004. La contraction des mises en chantier a empêché toute augmentation du parc de logements invendus. Le marché de la revente a aussi ralenti un deuxième mois de suite, mais conserve un rythme nettement supérieur à celui de l'an dernier.

Commerce de marchandises

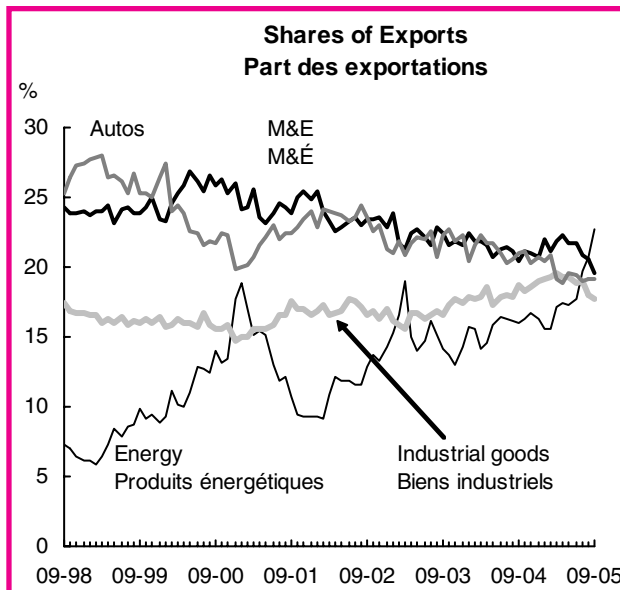
L'excédent a presque doublé au compte courant, passant à 9,3 milliards de dollars pour atteindre son troisième sommet trimestriel dans l'histoire, et ce, surtout à cause de l'excédent florissant des produits énergétiques. On peut aussi noter une légère diminution du déficit au compte des voyages en partie par suite d'une augmentation toujours rapide du nombre de visiteurs de l'étranger.

Portées par la flambée du prix de l'énergie, les exportations ont progressé deux fois plus vite que les importations en septembre, ce qui devait faire monter l'excédent du commerce des marchandises à son plus haut niveau (7 milliards de dollars) depuis juin 2004. Le gain à l'exportation était le septième de suite

et la croissance s'est avivée au cours de cette période du fait du renchérissement accéléré de l'énergie.

La hausse de 2,8 % à l'exportation s'explique aux deux tiers par des hausses de prix et, plus particulièrement, par un renchérissement de 10 % de l'énergie. Les cours des métaux se sont également élevés, notamment le prix du minerai de fer. Quant aux prix des produits fabriqués et des produits forestiers, ils ont évolué en baisse à mesure que s'élevait le taux de change.

À 9,0 milliards de dollars, les produits énergétiques ont facilement dépassé les



(\$7.8 billion) and autos (\$7.6 billion) as our largest export. As recently as January, energy exports stood at just \$5.5 billion. Energy exports moved into first place in August, when they were revised up from \$7.2 to \$7.5 billion. The estimates for energy are often revised, partly because they are shipped mostly by pipeline and therefore do not have the US import documents that are used to estimate most of our exports.

Natural gas led the export increase, up 27%. This solidified Canada's position as the world's third largest producer and second largest exporter of natural gas.

Higher oil prices also boosted our import bill. While Canada runs a large surplus in energy products, several large refineries in Atlantic Canada and Quebec find it cheaper to import crude oil from overseas than from Western Canada. As well, Ontario imports some coal and electricity to feed its power stations. Energy imports may grow with the construction of two liquefied natural gas terminals in the Maritimes, with conventional natural gas output slowly declining as the Sable Island field matures.

Non-energy imports were boosted by a 3% increase for consumer goods, with retailers loading up after the strike ended at the Vancouver port. The mining boom raised imports of excavating machinery almost 10%. The volume of auto imports was steady, with increases for vehicles offsetting fewer parts needed in domestic assemblies.

Prices

The GDP price index jumped 1.9% in the third quarter, led by a 5% gain for export prices. Prices for domestic spenders rose steadily at 1%, with higher energy prices offset by lower import costs and slowing house prices.

The CPI fell 0.3% between September and October, lowering the annual rate of inflation from 3.4% to 2.6%, the same rate as in August. Most of the see-saw movement in the last two months originated in gasoline prices, which jumped 11% in September (when hurricanes caused shortages of refinery capacity) and then fell 9% in October. Gasoline prices are still 17% higher than last October. Along with higher prices for other energy products (notably natural gas), energy accounted for almost half of the annual increase in the CPI.

machines et le matériel (7,8 milliards de dollars) et les automobiles (7,6 milliards de dollars) comme chef de file à l'exportation. En janvier, les exportations d'énergie n'étaient encore que de 5,5 milliards de dollars. Elles ont pris le premier rang en août, leur valeur ayant été révisée à la hausse de 7,2 à 7,5 milliards de dollars. Les estimations relatives à l'énergie font souvent l'objet de révisions en partie parce que l'acheminement se fait surtout par pipeline et que nous ne disposons donc pas de la documentation américaine des importations pour estimer le gros de ce que nous exportons.

Le gaz naturel a dominé au tableau des hausses à l'exportation avec un gain de 27 %, ce qui devait consolider la position du Canada comme troisième producteur et deuxième exportateur au monde de ce produit.

Le renchérissement des hydrocarbures a aussi alourdi la facture de nos importations. Quoique les produits énergétiques soient largement excédentaires au Canada, plusieurs grandes raffineries des provinces de l'Atlantique et du Québec jugent plus économique d'importer leur pétrole brut de l'étranger que de l'Ouest canadien. Il faut ajouter que l'Ontario importe une partie de son charbon et de son électricité pour l'alimentation de ses centrales. Les importations d'énergie pourraient s'accroître avec la construction de deux terminaux de gaz naturel liquéfié dans les Maritimes et avec la décroissance lente de la production de gaz naturel conventionnel à mesure que progresse l'exploitation des richesses de l'île de Sable.

Les importations hors énergie ont été stimulées par une hausse de 3 % dans le cas des biens de consommation, les détaillants ayant refait le plein après la grève qui a paralysé le port de Vancouver. L'essor minier a fait monter de presque 10 % les importations d'excavatrices. En volume, les importations d'automobiles ont été stables avec des hausses pour les véhicules et, en contrepartie, des baisses pour les pièces destinées aux chaînes de montage canadiennes.

Prix

L'indice des prix du PIB a fait un bond de 1,9 % au troisième trimestre. Il y a surtout eu une augmentation de 5 % des prix à l'exportation. Les prix que doivent payer les acheteurs du marché intérieur ont été en croissance soutenue à 1 % et le renchérissement de l'énergie a eu pour contrepois une baisse des prix à l'importation et un ralentissement du mouvement des prix sur le marché de l'habitation.

L'IPC a perdu 0,3 % de septembre à octobre et le taux annuel d'inflation est tombé de 3,4 % à 2,6 % (c'est là son taux du mois d'août). Le gros du mouvement en dents de scie des deux derniers mois s'explique par le prix de l'essence qui, après un bond de 11 % en septembre (mois où les ouragans ont réduit les capacités de raffinage), devait fléchir de 9 % en octobre. Le prix de l'essence est toujours supérieur de 17 % à sa valeur d'octobre 2004. Avec les hausses de prix d'autres produits énergétiques (notamment du gaz naturel), le renchérissement de l'essence rend compte de près de la moitié de la progression annuelle de l'IPC.

The gap between the CPI and the CPI excluding energy rose to 1.8 points in October (3.4% versus 1.6%), the second highest ever. Surges in energy prices have been less likely to be reflected in non-energy prices over time. The gap between the two has grown: during 1974, the CPI excluding energy rose at 90% the rate of the overall CPI (10.4% versus 11.5%). This fell to 85% in 1981, 80% in 1990 and to 47% in 2000 and in 2005. This gap shows that the 2-year old surge in energy prices has not reverberated in the rest of the economy.

Non-energy prices were stable in October. Import-intensive components fell after the dollar rose, notably furniture and appliances despite strong demand. Clothing, computers and home electronics also posted notable declines. Autos were an exception, as manufacturers cut back on financial incentives. Services prices were driven by the second largest increase in property taxes since 1997.

Commodity prices eased for a second straight month, largely because oil prices retreated from their late-summer spike of \$70 a barrel to around \$50. Oil production in the Gulf of Mexico has returned to about 60% of its 1.5 million barrels per day norm after hurricanes dampened output. However, non-energy prices rose to new highs for the year. Metals led the way. Gold hit an 18-year high of over \$500, while copper set a new record, and is up one-third this year. Zinc rose to an 15-year high, while aluminum set a 10-year peak. Food was led higher by orange juice, after groves in Florida were damaged by hurricanes.

Financial markets

Firms continued to post huge net savings in the third quarter, as income rose faster than they could spend it (especially with import prices and inventories falling). Meanwhile, Canadians invested \$17 billion abroad (mostly in bonds), the most in almost five years. Foreign direct investment and foreign purchases in Canada's stock markets were stimulated by interest in our energy sector.

The stock market resumed its upward course in November, hitting a 5-year high after a brief dip in October. The October dip accompanied the largest issue of new equity so far this year. Investors continued to shift money out of money market funds in search of higher returns.

L'écart entre le prix de l'énergie et les prix hors énergie dans l'IPC est passé à 1,8 point en octobre (3,4 % contre 1,6 %); c'est sa plus grande valeur jamais relevée. Les flambées des prix de l'énergie sont moins susceptibles de se répercuter sur les prix hors énergie au fil des ans. L'écart entre les deux composantes s'est accru avec le temps; en 1974, les prix hors énergie rendaient compte de 90 % du taux général de progression de l'IPC (10,4 % contre 11,5 %); le taux a diminué à 85 % en 1981, à 80 % en 1990 et à 47 % en 2000 et 2005. Cet écart montre bien que la montée des cours énergétiques depuis deux ans ne s'est pas répercutée sur le reste de l'économie.

Les prix hors énergie ont été stables en octobre. Les composantes orientées vers les importations ont vu leurs prix diminuer à cause de la valorisation du dollar, plus particulièrement les meubles et les appareils électroménagers, et ce, malgré la fermeté de la demande. Les baisses sont aussi dignes de mention dans le cas des vêtements, des ordinateurs et des produits électroniques pour le foyer. Les automobiles ont fait bande à part, car les fabricants ont réduit leurs encouragements financiers à l'achat. Les prix des services ont été marqués par la deuxième augmentation en importance des taxes foncières depuis 1997.

Les cours des produits de base ont fléchi un deuxième mois de suite en grande partie parce que le prix du pétrole a glissé du sommet de 70 \$ le baril atteint vers la fin de l'été pour se situer autour de 50 \$. Dans le golfe du Mexique, la production pétrolière est revenue à 60 % environ de son rythme journalier normal de 1,5 million de barils après les ouragans qui l'ont amortie. Il reste que les prix hors énergie, eux, sont parvenus à de nouveaux sommets pour l'année. Les métaux ont mené le mouvement. Le prix de l'or est de plus de 500 \$, un sommet en 18 ans, et le prix du cuivre a battu un record (il a progressé du tiers cette année). Le prix du zinc culmine de quinze ans et le prix de l'aluminium approche de son maximum en dix ans. Les prix des aliments ont enfin été poussés en hausse par le jus d'orange depuis que les ouragans ont nui aux producteurs floridiens de cette denrée alimentaire.

Marchés financiers

Dans les entreprises, l'épargne a encore été considérable en valeur nette au troisième trimestre. On y a en effet touché des revenus plus rapidement qu'on ne pouvait faire de dépenses (plus particulièrement en situation de décroissance des prix à l'importation et des stocks). Par ailleurs, les Canadiens ont investi 17 milliards de dollars à l'étranger (le plus souvent sous forme d'obligations), le plus en presque cinq ans. Les investissements directs de l'étranger et ses achats d'actions canadiennes ont été stimulés par l'intérêt manifesté pour notre secteur de l'énergie.

Le marché boursier s'est remis à monter en novembre, atteignant un sommet en cinq ans après avoir brièvement fléchi en octobre. Cette contraction s'est accompagnée des émissions les plus importantes de nouvelles actions depuis le début de l'année. En quête de rendements supérieurs, les investisseurs ont continué à retirer leurs fonds du marché monétaire.

Mining led the increase in stock values reflecting record prices for several products. Energy also bounced back from a double-digit loss the month before. Financial and real estate stocks improved as interest rates were stable. The Canadian dollar retreated below 85 cents (US) for the first time in three months.

Regional economy

Household demand in Ontario continued to lag behind the rest of the country. Retail sales posted a second straight decline of more than 1%. Housing starts fell to their lowest level since 1998. Shipments were down again, led by the auto industry. Prospects nevertheless remain good in the automotive sector. Layoffs were announced by North American automakers, but demand was firmer for Japanese models, which now account for more than 40% of the province's auto output, compared with 25% five years ago. Shipments were also sharply higher in the petrochemical industry. Investment remained a source of strength, as the annual growth in permits was slightly above the national average.

In Quebec, manufacturing was sustained by the resource sector. Refineries were responsible for the bulk of the 1.6% jump in shipments, due to soaring prices and a surge in exports caused by the shortages following Hurricane Katrina. After ranking eighth in the value of industry shipments in 2000 and sixth in 2004, refineries climbed to second place in September, not far behind the food industry. Close to 30% of Canada's refining is in Quebec. Rising gasoline prices continued to dampen auto sales again, while housing starts were off their peak for the year. Lumber shipments increased for reconstruction in the US.

Retail sales in the West finally succumbed to the upswing in gasoline prices, but the decline in demand was less pronounced and less widespread than in other parts of the country. Since January, British Columbia and the Prairies have posted much higher retail sales growth than Ontario and Quebec, keeping the national average at 3.2%, close to last year's pace. Migration to the West has increased, but much less than it did in the early 1980s. Shipments surged another 2% on the Prairies. They held onto the 4.5% gain reported in British Columbia in August, as a result of strong advances for investment goods.

International economies

Industrial production in the **United States** rebounded 0.9% after hurricanes caused a 1.5% drop in September. All of the increase originated in

Les actions des mines ont le plus augmenté à cause des prix records que commandent plusieurs produits. Les actions du secteur de l'énergie ont oublié leur perte à deux chiffres du mois précédent. Les actions financières et immobilières ont progressé dans un contexte de stabilité des taux d'intérêt. Le dollar canadien est tombé sous les 85 cents américains pour la première fois en trois mois.

Économie régionale

La demande des ménages en Ontario continue de prendre du retard par rapport au reste du pays. Les ventes au détail chutent de plus de 1 % un deuxième mois d'affilée. Les mises en chantier sont tombées à leur plus bas niveau depuis 1998. Les livraisons baissent de nouveau, surtout en raison de l'automobile. Les perspectives demeurent bonnes cependant dans ce secteur. Des mises à pied ont été annoncées chez les constructeurs nord-américains, mais la demande demeure relativement plus ferme pour les modèles japonais qui comptent maintenant pour plus de 40 % de la production automobile de la province, contre 25 % il y a cinq ans. Les livraisons des industries pétrochimiques sont aussi en forte hausse. L'investissement demeure une source de fermeté alors que la croissance annuelle des permis dépasse légèrement la moyenne nationale.

Au Québec, c'est le secteur des ressources qui soutient la fabrication. En effet, les raffineries entraînent la majeure partie du bond de 1,6 % des livraisons, en raison de la flambée des prix et du bond des exportations suite à la pénurie causée par l'ouragan Katrina. Au huitième rang des industries en terme de valeur en 2000 et au sixième rang en 2004, les raffineries sont passées au deuxième rang en septembre, plus très loin des aliments en première place. Près de 30 % du raffinage du Canada se situe au Québec. La hausse des prix de l'essence continue de contraindre les ventes d'automobiles au détail qui baissent encore alors que les mises en chantier glissent de leur sommet de l'année. Les livraisons de bois ont aussi augmenté avec les besoins de reconstruction aux États-Unis.

L'Ouest succombe finalement à la hausse du prix de l'essence mais la baisse de la demande est moins marquée et moins étendue qu'ailleurs au pays. Depuis janvier, la croissance des ventes au détail de chacune des régions de la Colombie-Britannique et des Prairies dépasse largement celle de l'Ontario et du Québec, et élève la croissance nationale à 3,2 %, un rythme semblable à celui enregistré l'an dernier. Les flux de populations vers l'Ouest ont augmenté, mais beaucoup moins qu'ils ne l'avaient fait au début des années 1980. Les livraisons ont fait un autre bond de 2 % dans les Prairies. Elles se sont accrochées à leur gain de 4,5 % enregistré en août en Colombie-Britannique, en raison de fortes progressions pour les biens d'investissement.

Économies internationales

Aux **États-Unis**, la production industrielle s'est redressée de 0,9 % après un recul de 1,5 % provoqué par les ouragans en septembre. Tout le gain est à mettre au compte du secteur

manufacturing, with business equipment up 7% after the end of a strike at Boeing aircraft. Auto assemblies fell again, while neither mining (especially oil and gas) nor utilities recovered from their hurricane-related losses the month before.

Retail sales were essentially flat for a second straight month in September and October. Sharply lower auto sales offset a 1% gain in non-auto demand. The latter was buoyed by increases for clothing and building materials.

Helped by lower gas and clothing prices, inflation for consumers eased to 4.3% in the year to October, down from its average of 4.9% so far this year.

The housing boom also lost some of its edge, with starts off 6%. Work fell in all regions except the South, which was rebuilding after hurricanes. The slowdown in construction was reflected in a lower backlog of units authorized but not yet started.

The US trade deficit widened to a record \$66 billion in September, shattering the previous record of \$60 billion set in February. The increase was due about equally to lower exports and higher imports. Export losses affected capital goods the most, partly due to the Boeing strike. Crude oil accounted for less than a third of the growth of imports, partly because the volume of oil imports fell as prices jumped. A modest drop in the cost of imported oil in October was offset by a 20% jump in natural gas prices.

Read GDP grew by 0.6% in the **euro-zone** in the third quarter, double the previous quarter. Still, year-over-year growth remained below 2%, as it has since 2000. Industrial production contracted in September, led by a drop in consumer goods, while both energy and capital goods pulled out of a two-month slump. New orders rose 1.1% on the strength of electronics and transport equipment. Textile orders fell 4.3%, the largest of four declines in the last five months. The external trade surplus narrowed as the energy deficit widened, offsetting a rise for machinery and vehicles. Consumers continued to spend, with retail sales volumes in September gaining 0.9% after a 1.4% hike in August. Annual inflation eased slightly to 2.5% in October, while the unemployment rate dropped to 8.4%.

de la fabrication avec une production d'outillage des entreprises en hausse de 7 % à la suite d'une grève chez l'avionneur Boeing. L'industrie de l'automobile a vu sa production décroître une fois de plus. Précisons enfin que ni le secteur de l'extraction minière (notamment de pétrole et de gaz) ni les services publics n'ont recouvré les pertes que leur avaient fait subir les ouragans le mois précédent.

Les ventes au détail ont été à peu près inertes deux mois de suite en septembre et octobre. Un fort ralentissement des ventes d'automobiles a contrebalancé une progression de 1 % de la demande qui s'attache aux autres produits. Dans ce dernier cas, notons une forte augmentation des ventes de vêtements et de matériaux de construction.

À cause de baisses des prix de l'essence et des vêtements, l'indice des prix à la consommation a faibli à 4,3 % entre le début de l'année et octobre; jusqu'ici cette année, le taux d'inflation s'était établi en moyenne à 4,9 %.

L'essor du marché de l'habitation a quelque peu ralenti et les mises en chantier ont diminué de 6 %. Les chantiers étaient en décroissance dans toutes les régions sauf dans le sud du pays en reconstruction après les ravages des ouragans. Le ralentissement de la construction a fait que le parc de logements autorisés mais non encore mis en chantier a évolué en baisse.

Le déficit commercial américain a atteint un niveau record de 66 milliards de dollars en septembre, fracassant ainsi le record de 60 milliards de dollars de février. Cet alourdissement du déficit s'explique à peu près autant par la régression des exportations que par la progression des importations. Les biens d'équipement se sont le plus ressentis des pertes à l'exportation en partie à cause de la grève des travailleurs de Boeing. Le pétrole brut a figuré pour moins du tiers dans la croissance des importations, conséquence en partie d'une diminution en volume des importations pétrolières dans un contexte de forte montée des prix. En contrepartie d'une baisse modeste des prix des hydrocarbures importés en octobre, il y a eu un bond de 20 % du prix du gaz naturel.

Dans la **zone de l'euro**, le PIB réel s'est élevé de 0,6 % au troisième trimestre; c'est un taux de progression double de celui du trimestre précédent. D'une année à l'autre cependant, le taux est toujours de moins de 2 % comme depuis l'an 2000. En septembre, la production industrielle s'est contractée surtout à cause d'une baisse pour les biens de consommation, alors que la production tant d'énergie que de biens d'équipement secouait une léthargie qui avait duré deux mois. Les nouvelles commandes se sont accrues de 1,1 % grâce aux produits électroniques et au matériel de transport. Les commandes de textiles ont fléchi de 4,3 %, subissant la plus cuisante de quatre pertes dans les cinq derniers mois. L'excédent du commerce extérieur a rétréci, puisque le déficit s'est alourdi au compte de l'énergie; ce mouvement a contrebalancé une augmentation au compte des machines et des véhicules. Les consommateurs ont continué à dépenser et, en volume, les ventes au détail se sont élevées de 0,9 % en septembre après un gain de 1,4 % en août. Le taux annuel d'inflation a un peu baissé à 2,5 % en octobre et le taux de chômage est tombé à 8,4 %.

The **French** economy accelerated in the third quarter, with real GDP growing 0.7% after only 0.1% in the second. Growth was led by business investment and the strongest gain in exports in three years. Industrial production advanced again in September, on the heels of a large rebound the month before. Consumer spending continued to recover and the unemployment rate was stable at 9.4%.

Third-quarter GDP in **Germany** rose 0.6% and was up 1.4% year-over-year. Exports remained upbeat, sparking higher industrial production and new orders in September. Retail sales volume fell for the third straight month, while inflation eased to 2.4% in October.

Japan's economy expanded by 0.4% in the third quarter, its fourth straight gain. Business investment and consumer spending were upbeat, while the trade surplus shrank, partly due to a higher bill for oil imports. Consumer confidence continued to rise as the unemployment rate fell to 4.2% in September.

En **France**, l'économie a pressé le pas au troisième trimestre et le PIB réel a crû de 0,7 % après une modeste hausse de 0,1 % au deuxième. Le moteur de la croissance a été les investissements des entreprises avec la plus forte augmentation des exportations qui ait été constatée en trois ans. La production industrielle s'est encore accrue en septembre après avoir largement remonté le mois précédent. Les dépenses de consommation étaient toujours en reprise et le taux de chômage a été stable à 9,4 %.

En **Allemagne**, le PIB s'est élevé de 0,6 % au troisième trimestre. La hausse était de 1,4 % d'une année à l'autre. Les exportations ont encore battu leur plein, faisant monter la production industrielle et les nouvelles commandes en septembre. En volume, les ventes au détail ont décliné un troisième mois de suite et le taux d'inflation a baissé à 2,4 % en octobre.

Au **Japon**, l'économie a progressé de 0,4 % au troisième trimestre; c'est un quatrième gain consécutif pour ce pays. Les investissements des entreprises et les dépenses de consommation ont été vigoureux et l'excédent commercial a diminué en partie à cause d'une facture plus lourde pour les importations pétrolières. La confiance des consommateurs s'accroissait toujours, le taux de chômage ayant fléchi à 4,2 % en septembre.

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



Economic events in November

Canada

The federal government announced a 4.1% reduction in employment insurance premiums effective January 1, 2006.

Canadian Natural Resources unveiled a 15-year \$30 billion plan to double its Horizon oilsands project and add a new upgrader near Cold Lake. Shell Canada announced it will spend \$17 billion over the next five years to develop its Athabasca oilsands and Peace River projects, as well as develop new natural gas. Husky Energy's White Rose platform offshore Newfoundland began production. EnCana will invest \$12.5 billion to boost output 500,000 barrels a day by 2015.

GM expanded its cost-cutting plans, closing nine North American factories to save \$7 billion (US). The closures will reduce overall production capacity by 800,000 units a year to 4.2 million units by 2008. Oshawa's Number 1 plant will be closed and production lowered at the Number 2 plant, which will cut 3,900 jobs and reduce annual output by 320,000 vehicles to 604,000 in 2008. GM added \$400 million of investment on top of its \$2.5 billion Beacon project announced earlier this year.

DaimlerChrysler AG unveiled plans to spend \$768 million to upgrade two of its Ontario plants. It also stopped assemblies at 4 plants for one week or longer and eliminated overtime.

World

The Federal Reserve raised its key rate a quarter point to 4%, the 12th straight increase.

German-based Deutsche Telekom AG, Europe's largest telephone company, announced plans to eliminate 32,000 jobs in the next 3 years after over two years of falling revenues in its traditional telephone business.

Événements économiques en novembre

Canada

Le gouvernement fédéral a annoncé qu'il réduirait de 4,1 % les cotisations au Régime d'assurance-emploi le 1^{er} janvier 2006.

Canadian Natural Resources a dévoilé un plan de 30 milliards de dollars sur 15 ans qui vise à doubler la production bitumineuse de son projet Horizon et à ajouter un établissement de traitement près de Cold Lake. Shell Canada a annoncé pour sa part qu'elle dépenserait 17 milliards de dollars en cinq ans pour mener à bien son projet d'exploitation de sables pétrolifères à Athabasca et son autre projet de Peace River, ainsi que pour mettre en valeur de nouvelles sources de gaz naturel. Par ailleurs, la plateforme White Rose de Husky Energy au large des côtes de Terre-Neuve est entrée en service. EnCana investira 12,5 milliards de dollars pour porter sa production à une valeur journalière de 500 000 barils d'ici 2015.

GM a étendu son programme de compression des prix de revient, fermant neuf usines en Amérique du Nord pour ainsi épargner 7 milliards de dollars américains. Avec ces mesures, sa capacité globale de production baissera de 800 000 unités par an et ne sera plus que de 4,2 millions en 2008. Son usine n° 1 à Oshawa fermera ses portes, et la production sera moindre à l'usine n° 2, car on éliminera 3 900 emplois et ramènera la production annuelle à 604 000 véhicules en 2008, ce qui représente une diminution de 320 000. GM a ajouté 400 millions d'investissement à son projet Beacon de 2,5 milliards annoncé plus tôt cette année.

DaimlerChrysler AG a annoncé son intention de consacrer 768 millions de dollars à la modernisation de deux de ses usines ontariennes. Elle a aussi mis fin à toute production pour une semaine ou plus dans quatre établissements, ainsi qu'aux heures supplémentaires.

Le monde

La Réserve fédérale a haussé son taux directeur d'un quart de point à 4 %; c'est là un douzième relèvement consécutif.

La plus grande société européenne de téléphonie, la Deutsche Telekom AG ayant son siège en Allemagne, a annoncé qu'elle supprimerait 32 000 emplois ces trois prochaines années après plus de deux ans de diminution des recettes tirées de ses services téléphoniques ordinaires.

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



1. Is Canada's manufacturing lagging compared with the US?

by Jennie Wang*

Introduction

For the past year, manufacturers have been somewhat pessimistic about their future, as shipments and orders stagnated while inventories piled-up. At first glance, Canada's manufacturing shipments fared much worse than those of their American counterparts (Figure 1).

From September 2004 (when the divergence began) to August 2005, the gap between the growth in United States and Canadian shipments was 5.2 percentage points with current dollar shipments up 5.5% in the US but only 0.3% in Canada. In total, 14 of 21 industries contributed to this divergence. The most important contributions were recorded for transportation equipment, wood products, petroleum, chemicals and food, some of Canada's largest manufacturing industries.

This article explores reasons for the divergence in shipments and examines which industries are contributing to it and whether Canadian shipments are really lagging after adjusting for price changes. As well, it looks at whether a divergence in unfilled orders affected the growing gap in shipments.

Gap mainly due to prices

Much of the gap between the growth of shipments in Canada and the United States over the past year is due to differences in the prices of manufactured goods as they leave the factory gate. In constant dollars, when the effect of prices is eliminated, the growth in Canadian shipments closely matched the pace set

* Manufacturing, Construction and Energy Division
(613) 951-9832.

1. Le secteur manufacturier canadien a-t-il pris du retard par rapport à son homologue américain?

par Jennie Wang*

Introduction

Cette dernière année, les fabricants se sont montrés quelque peu pessimistes, puisque les livraisons et les commandes stagnaient, alors que les stocks s'accumulaient. De prime abord, on constate que le tableau des livraisons manufacturières a été bien plus sombre au Canada qu'aux États-Unis depuis septembre 2004 (figure 1).

Entre ce mois (où l'écart est né) et août 2005, la différence en dollars courants a été de 5,2 points de pourcentage pour la croissance des livraisons américaines et canadiennes avec un gain de 5,5 % aux États-Unis et un gain de 0,3 % seulement au Canada. Dans l'ensemble, 14 branches d'activité sur 21 ont concouru à cette divergence, surtout le matériel de transport, le bois, le pétrole, les produits chimiques et les aliments, qui forment tous des industries manufacturières de première importance au Canada.

Dans cet article, nous examinerons les causes de cet écart des livraisons et nous verrons quelles industries y jouent un rôle et si les livraisons sont véritablement à la traîne des États-Unis une fois prises en compte les variations de prix. Nous déterminerons en outre si les carnets de commandes sont intervenus ou non comme facteur dans cette divergence croissante des livraisons.

L'écart est surtout dû aux prix

L'écart des livraisons entre le Canada et les États-Unis depuis un an s'explique en majeure partie par des différences de prix des produits manufacturés au sortir de l'établissement de fabrication. Une fois l'effet des prix éliminé, on constate que, en dollars constants, le rythme des livraisons canadiennes était presque égal à celui que l'on peut observer

* Division de la fabrication, de la construction et de l'énergie,
(613) 951-9832.

Figure 1



south of the border (Figure 2). The gap between the volume of US and Canadian shipments is practically nil (only 0.3 percentage points). In fact, constant dollar shipments in Canada outperformed the United States in 11 of 21 industries.

Prices related to the exchange rate

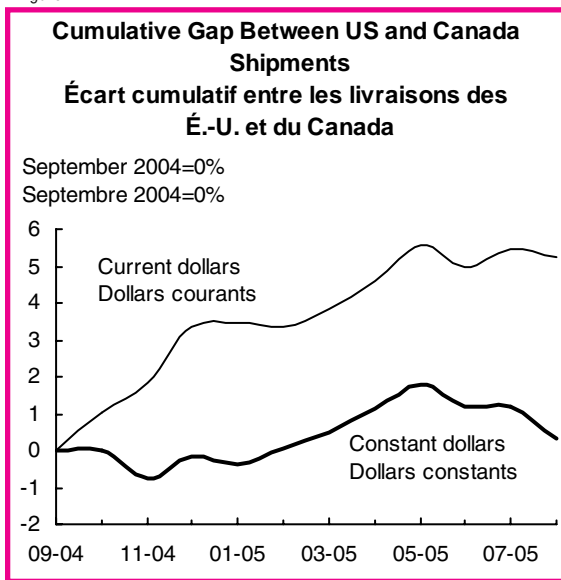
The exchange rate affects the price of goods sold abroad by Canadian manufacturers. The recent appreciation of the Canadian dollar has resulted in lower Canadian producer prices. Figure 3 shows how producer prices have been closely tied to the exchange rate.

Manufacturers export close to half of all shipments. Industries that export a large portion of their shipments include motor vehicles, machinery, pulp and paper, and wood products. Prices for these goods are usually quoted in US dollars. Since these Canadian manufacturers get paid in US greenbacks, they received fewer Canadian dollars for their US dollars when the exchange rate rose. While earnings were falling, the cost of Canadian inputs remained the same (except for imported investment goods).

Since the spread in prices was due to the exchange rate and the value of shipments depends on the prices of the goods shipped, current dollar shipments were very sensitive to movements in the dollar (Figure 4).

With the rising dollar, Canadian manufacturers also faced stiffer competition on the foreign market as their products were more expensive. Throughout the mid-1990s, a low dollar increased the demand for Canadian-made goods by making imported goods more expensive while making exports cheaper for foreigners. With the low dollar favouring Canadian

Figure 2



chez notre voisin du sud (figure 2). L'écart canado-américain sur ce plan est pratiquement aboli (qui n'est plus que de 0,3 point). En fait, le Canada a mieux fait que les États-Unis dans 11 des 21 branches d'activité si on prend une mesure des livraisons en dollars constants.

Les prix sont déterminés par le taux de change

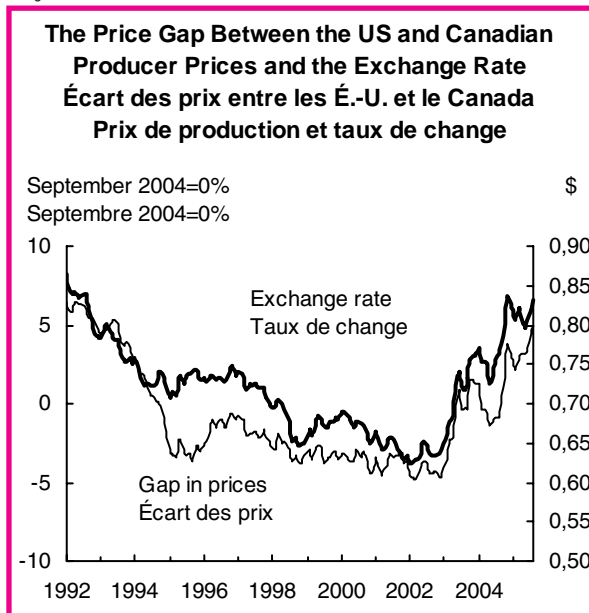
Le taux de change influe sur les prix des biens écoulés à l'étranger par les fabricants canadiens. La valorisation récente de notre dollar a eu pour effet d'abaisser nos prix à la production. La figure 3 indique à quel point les prix à la production sont liés au taux de change.

Les fabricants exportent près de la moitié de tout ce qu'ils expédient. Au nombre des industries qui écoulent une grande partie de leurs biens sur le marché extérieur, on compte celles des véhicules automobiles, de la machinerie, des pâtes et papiers et des produits du bois. Les prix de ces biens sont habituellement en dollars américains. Comme ces fabricants canadiens sont payés en dollars américains, ils ont reçu moins de dollars canadiens lorsque le taux de change a monté. Si les revenus tirés des exportations ont été en baisse, les prix des facteurs de production sont demeurés les mêmes au Canada (sauf ceux des biens d'équipement qu'ils importent).

Comme l'écart des prix est dû au taux de change et que la valeur des livraisons dépend des prix des biens qui sont expédiés, les livraisons prises à leur valeur en dollars courants ont été très sensibles aux mouvements du dollar (figure 4).

Avec un dollar en valorisation, les fabricants canadiens se sont heurtés à une concurrence plus vive sur le marché extérieur, puisque leurs produits coûtaient plus cher. Tout au long des années 1990, un dollar de moindre valeur a accru la demande intérieure de biens fabriqués au Canada par un renchérissement des produits importés, alors que nos exportations coûtaient moins cher à l'acheteur étranger. Dans

Figure 3



manufacturers, the gap in shipments fell steadily. The Canadian dollar finally bottomed out in January 2002 when it reached 62.49 cents per U.S. dollar. Since 2003, the Canadian dollar appreciated.

The role of price differences in explaining the gap in shipments was especially significant for autos, wood product, and petroleum and coal products.

Autos

Autos had the largest impact on the overall gap in shipments. Differences in producer prices between the United States and Canada explains 95% of the gap in transportation equipment shipments. Motor vehicle manufacturing, the main contributor, is highly export-oriented with 86% of its shipments destined for export in August. Excluding motor vehicles, the gap in the growth of total shipments would have been 4.3% instead of 5.2%.

From September 2004 to August 2005, the dollar value of transportation equipment shipments grew 2.2% in the United States, while in Canada shipments dropped 4.1% (Table 1). However, in constant dollars, the gap between US and Canadian shipments was negligible, with both up slightly.

Wood products

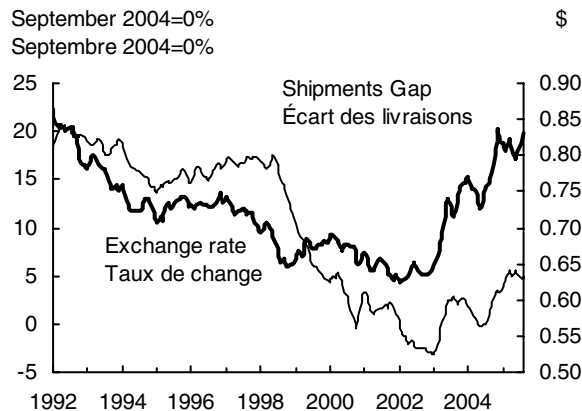
Wood was the second largest contributor to the gap in shipments, accounting for 0.8 points of the 5.2% gap. Most manufacturers of wood products are price takers, selling their goods in highly competitive markets at US dollar prices.

From September 2004 to August 2005, prices received for lumber were down 14.6% in Canada compared with only 0.8% in the United States. The gap between the growth in US and Canadian shipments of wood products was 11.2%. Without the wood industry, the total gap in the growth of shipments would have been 4.4%.

However, in constant dollars, US shipments were down 1.8%, while Canadian shipments increased, driven by demand from the booming construction industry.

Figure 4

US/Canada Shipments Gap and the Exchange Rate Écart des livraisons É.-U./Canada et taux de change



une situation de faiblesse de notre dollar qui favorisait nos fabricants, l'écart des livraisons a constamment décliné. Le dollar canadien devait finalement toucher le fond en janvier 2002 à une valeur de 62,49 cents américains. Depuis 2003, il n'a cessé de monter pour approcher des 85 cents.

Le rôle des différences de prix comme explication de cet écart a été particulièrement important dans le cas de l'automobile et des produits du bois, du pétrole et du charbon.

Véhicules automobiles

C'est l'automobile qui a eu la plus grande incidence sur l'écart global des livraisons. Les différences de prix à la production entre les États-Unis et le Canada expliquent 95 % de la divergence observée dans le cas des livraisons de matériel de transport. L'industrie de fabrication de véhicules automobiles, qui concourt surtout à cette divergence, est un secteur hautement exportateur dont 86 % des livraisons sont allées à l'exportation en août. Si on exclut cette industrie, l'écart de croissance globale des livraisons est ramené de 5,2 % à 4,3 %.

De septembre 2004 à août 2005, les livraisons de matériel de transport ont augmenté en valeur de 2,2 % aux États-Unis et diminué de 4,1 % au Canada (tableau 1). Il reste que, en dollars constants, l'écart canado-américain est négligeable, les livraisons de l'un et l'autre de ces pays ayant été un peu en hausse.

Les produits du bois

L'industrie du bois (et plus particulièrement du bois d'œuvre) est deuxième en importance pour la contribution (0,8 point) à l'écart global des livraisons de 5,2%. Pour la plupart, les fabricants de produits du bois sont « preneurs de prix » et écoulent leurs biens en dollars américains sur des marchés hautement concurrentiels.

De septembre 2004 à août 2005, les prix reçus pour le bois d'œuvre ont décliné de 14,6 % au Canada et de 0,8 % seulement aux États-Unis. L'écart canado-américain de croissance des livraisons de produits du bois s'est établi à 11,2 %. Sans l'industrie du bois, l'écart dans la croissance totale des livraisons aurait été de 4,4%.

En dollars constants cependant, les livraisons américaines étaient en baisse de 1,8 % et les livraisons canadiennes étaient en hausse à cause de la demande d'une florissante industrie de la construction.

Table 1
Growth in shipments by industry, September 2004 to August 2005

Tableau 1
Croissance des livraisons par industrie, septembre 2004 à août 2005

Industry	Current dollars			Constant dollars			Price contribution to the overall gap ¹
	Dollars courants		Gap	Dollars constants		Gap	
	United States	Canada		United States	Canada		
Industrie	États-Unis	Écart	États-Unis	Écart	Contribution des prix à l'écart global ¹	%	
Manufacturing - Fabrication	5.5	0.3	5.2	0.7	0.4	0.3	85.4
Food - Aliments	2.9	-2.8	5.7	2.0	-0.2	2.2	7.8
Beverage and tobacco - Boissons et tabacs	3.8	4.0	-0.2	-0.3	2.0	-2.4	0.9
Textiles	-8.6	-4.3	-4.3	-10.3	-5.0	-5.3	0.2
Textile products - Produits textiles	2.6	-2.7	5.3	-0.6	-3.9	3.4	0.2
Clothing - Vêtements	0.2	-11.5	11.7	0.3	-11.3	11.7	0.0
Leather - Cuir	-4.4	-18.5	14.1	-5.0	-18.9	13.9	0.0
Paper - Papier	1.1	-3.3	4.4	-1.4	-0.1	-1.3	5.0
Printing - Impression	-3.8	0.1	-3.9	-5.6	-0.7	-4.9	0.4
Petroleum and coal - Pétrole et charbon	30.2	21.0	9.2	-0.2	-1.0	0.8	11.8
Chemical - Chimiques	4.4	-3.0	7.4	-2.2	-5.8	3.6	7.0
Plastics and rubber - Plastiques et caoutchoucs	5.1	0.2	4.9	-1.0	-2.7	1.7	2.7
Wood - Bois	-2.6	-13.7	11.2	-1.8	1.0	-2.8	12.0
Non-metallic minerals - Minéraux non métalliques	9.6	4.0	5.6	3.6	1.2	2.4	1.3
Primary metals - Métaux transformés	0.3	1.3	-1.0	-2.0	1.6	-3.7	3.0
Fabricated metals - Produits métalliques	2.5	2.4	0.2	-1.6	2.3	-3.9	4.8
Machinery - Machines	5.1	6.2	-1.0	1.8	5.0	-3.3	2.5
Computer products - Produits informatiques	7.5	9.0	-1.5	8.9	12.3	-3.4	2.1
Electrical equipment - Appareils électriques	5.4	2.4	3.0	1.7	-0.2	1.9	0.4
Transportation - Transport	2.2	-4.1	6.3	0.4	0.5	-0.1	22.4
Furniture - Meubles	6.9	8.8	-1.8	3.3	6.7	-3.4	0.7
Miscellaneous - Divers	11.4	8.8	2.6	9.8	7.6	2.2	0.2

1. The analysis makes use of a decomposition technique splitting the gap in the growth of shipments into three factors (price, quantity and weight).

1. Cette analyse utilise une technique de décomposition qui mesure la contribution de trois facteurs à l'écart dans la croissance des livraisons (prix, quantité et poids).

Although the volume of shipments was up slightly, the large drop in Canadian wood prices had a significant impact on the profit earned by wood product manufacturers. Recent reports of losses and plunging profits in the forest industry blame lower prices, the stronger dollar and increased energy, labour and raw material costs. Profits for the wood manufacturing industry were down 27% in the past year.

Petroleum

Strong global demand and supply constraints coupled with refinery shutdowns as a result of the hurricanes in the Gulf of Mexico have recently caused oil prices to surge. Although Canadian refineries were not directly affected by the natural disasters that hit the United States, petroleum prices in Canada are heavily influenced by prices in the United States due to the integrated nature of the North American petroleum product market. From September 2004 to August 2005, petroleum product prices increased 30.5% in the US and 22.3% in Canada.

Si les livraisons se sont légèrement accrues en volume, la forte baisse des prix a nettement influé sur les bénéfices des fabricants canadiens de produits du bois. Dans de récents constats de rentabilité décroissante de l'industrie forestière, on blâme la baisse des prix, la hausse du dollar et le renchérissement de l'énergie, du travail et des matières premières. Dans la dernière année, les bénéfices ont rétréci de 27 % dans l'industrie des produits du bois.

Pétrole

La fermeté de la demande mondiale et les contraintes de l'offre (avec les fermetures de raffineries provoquées par les ouragans du golfe du Mexique) ont récemment fait monter en flèche les cours pétroliers. Les raffineries canadiennes n'ont pas directement été victimes de ces catastrophes naturelles, mais il faut voir que les prix des hydrocarbures au Canada sont largement influencés par les prix aux États-Unis, car le marché du pétrole raffiné est intégré en Amérique du Nord. De septembre 2004 à août 2005, les prix des produits pétroliers se sont élevés de 30,5 % aux États-Unis et de 22,3 % au Canada.

Consequently, the value of US petroleum and coal shipments increased 30.2% over the past year, while in Canada it increased 21.0%, a gap of 9.2%. Constant dollar shipments have remained relatively stable over the course of the year, with a gap of only 0.8%.

Computer industry is more important to the US

While price differences were the largest factor, structural differences explain most of the remainder of the gap in the growth of shipments. The relative weight of particular industries played a role, particularly for computer and electronic products. If computers and electronics were as important in Canada as in the US, the gap in shipments would have been reduced.

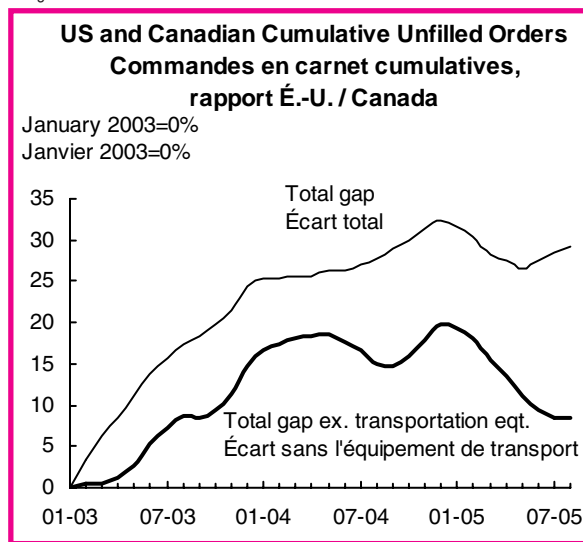
In September 2004, the computer industry accounted for 9% of US factory shipments, compared to only 3% in Canada. Computer and electronic equipment is a high growth industry on both sides of the border, with constant dollar shipments up 8.9% from September 2004 to August 2005 in the United States compared with 12.2% in Canada. Although shipments grew faster in Canada, they contributed less to total shipments overall, since the industry is now a relatively small player here.

Unfilled orders

While shipments have been diverging for the past year, unfilled orders in the US have increased relative to Canadian orders since early 2003. Unfilled orders are the backlog or stock of orders that will generate future shipments, assuming they are not cancelled. For this reason, unfilled orders are sometimes used to forecast future manufacturing activity. To facilitate the comparison of unfilled orders, we look only at selected durable goods industries.

From January 2003 to August 2005, unfilled orders of selected durable goods increased 24.0% in the United States, but decreased 5.2% in Canada, a gap of 29.2% (Figure 5). Transportation equipment explains a large part of this gap.

Figure 5



C'est ainsi que, en valeur, les livraisons de pétrole et de charbon ont augmenté depuis un an de 30,2 % aux États-Unis et de 21,0 % au Canada, ce qui représente un écart de 9,2 %. En dollars constants, les livraisons ont été relativement stables dans l'année, l'écart n'étant que de 0,8 %.

L'industrie du matériel informatique est plus importante aux États-Unis

Le Canada est devancé par les États-Unis dans les livraisons surtout à cause des prix et des différences structurelles expliquent en majeure partie le reste de l'écart de croissance des livraisons. L'importance relative des diverses branches d'activité a joué comme facteur, plus particulièrement dans le cas des produits informatiques et électroniques.

En septembre 2004, l'industrie de l'informatique rendait compte de 9 % des livraisons manufacturières aux États-Unis et de 3 % seulement au Canada. De part et d'autre de la frontière, l'industrie des produits informatiques et électroniques est un secteur de forte croissance. On constate que, en dollars constants, les livraisons de ces produits se sont élevées de 8,9 % aux États-Unis et de 12,2 % au Canada entre septembre 2004 et août 2005. Bien que la hausse ait été plus rapide au Canada, ces mêmes produits ont moins contribué à la croissance globale des livraisons qu'aux États-Unis parce que cette industrie occupe une place relativement modeste dans notre pays. Si les produits informatiques et électroniques avaient la même importance au Canada qu'aux États-Unis, la divergence des livraisons aurait été moindre.

Commandes en carnet

Il n'y a pas eu que l'écart des livraisons dans la dernière année, puisque les carnets de commandes ont augmenté plus rapidement aux États-Unis qu'au Canada depuis les premiers mois de 2003. Il s'agit de la liste des commandes qui donneront lieu à des livraisons si elles ne sont pas annulées. Voilà pourquoi on se reporte parfois à cet indicateur pour prévoir ce que sera l'activité manufacturière. (Pour faciliter la comparaison canado-américaine des carnets de commandes, nous allons regarder uniquement un certain nombre d'industries de biens durables.)

De janvier 2003 à août 2005, les carnets de commandes de ces industries se sont accrus de 24,0 % aux États-Unis, tout en décroissant de 5,2 % au Canada pour un écart de 29,2 % (figure 5). Le matériel de transport est à l'origine d'une grande partie de cette divergence.

However, unlike shipments which are driven by autos, the aerospace industry dominates unfilled orders in transportation equipment. US unfilled orders for aircraft, buoyed by demand for defence aircraft and from the red-hot Asian travel industry, were up 17.6% over the period, while they were down 24.2% in Canada. Although it contributed heavily to the gap in the growth of unfilled orders, the aerospace industry does not explain the gap in the growth in shipments because of the long lags in production. Overall, aerospace production contributes only 2% to total manufacturing shipments.

Profits

While overall shipment volumes are keeping up with those in the US, one area where Canada's factories are lagging is in profits. From their low in 2002 to 2004, manufacturing profits increased 191% in the United States compared to only 19% in Canada. This largely reflects the severe squeeze on prices from the stronger dollar.

Conclusion

Because much of Canada's manufactured output is exported, the exchange rate and differences in the price of manufactured goods are key to explaining the gap in the growth rate of shipments. When comparing constant dollar shipments, the difference in the growth of US and Canadian shipments is virtually eliminated. Although growth in the total value of shipments has lagged, growth in shipment volumes is keeping up with the United States.

L'industrie de l'automobile jouait le plus grand rôle dans l'écart des livraisons, mais l'aérospatiale la remplace dans le cas des commandes en carnet de matériel de transport. Aux États-Unis, les commandes d'aéronefs – avec pour aiguillon la demande d'aéronefs militaires et celle d'une industrie touristique asiatique en pleine effervescence – ont augmenté de 17,6 % pendant la période considérée, alors qu'elles diminuaient de 24,2 % au Canada. Malgré sa forte contribution à l'écart de croissance des carnets de commandes, l'aérospatiale n'expliquait en rien l'écart de croissance des livraisons à cause des longs délais de livraisons, n'apportant que 2 % à la masse des livraisons manufacturières.

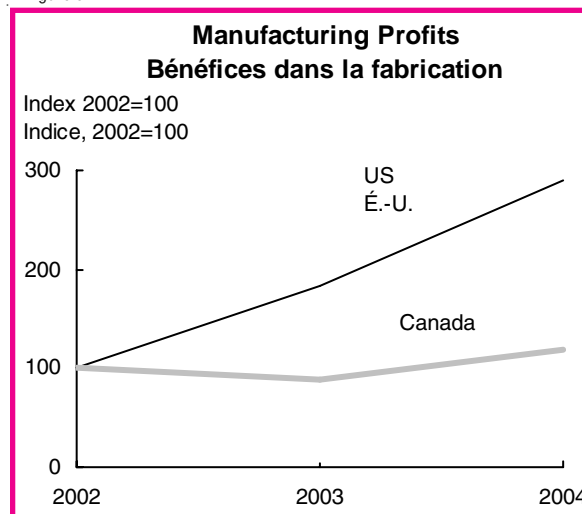
Profits

Dans l'ensemble, les livraisons croissent en volume au même rythme au Canada qu'aux États-Unis, mais les fabricants canadiens sont à la traîne pour les bénéfices. De leur creux de 2002 à 2004, les bénéfices des fabricants se sont élevés de 191 % aux États-Unis et de 19 % seulement au Canada. Ceci reflète en grande partie l'effet contraignant d'un dollar fort sur les prix.

Conclusion

Comme le gros de la production manufacturière canadienne est exporté, le taux de change et les différences de prix des produits manufacturés expliquent avant tout l'écart canado-américain sur le plan des taux de croissance des livraisons. Dans une comparaison en dollars constants, la différence de croissance disparaît pour ainsi dire. Si le Canada est devancé par les États-Unis pour la croissance globale des livraisons en valeur, il demeure à la hauteur de son voisin du sud pour la croissance en volume.

Figure 6



2. Wholesalers of Pharmaceutical Products: A Vibrant Industry

by Clérance Kimanyi*

Introduction

Pharmaceutical wholesalers are the intermediaries who bridge the gap between foreign and domestic prescription drug manufacturers on one hand and clients such as pharmacies, hospitals and other independent buyers or wholesalers. Since 1999,¹ they have tightened their grip on the pharmaceuticals and pharmacy supplies distribution market, as the demand for prescription drugs has exploded. They are also seeing a change in the composition of the products they market and in their operating methods. Although the pharmaceuticals and pharmacy supplies wholesaler-distributor industry is growing, with nearly \$26.5 billion in annual gross revenue, it is still relatively unknown. This article profiles the industry, examining its performance in comparison with the entire wholesale sector. It will provide an overview of the demand for prescription drugs, the operating revenue and workforce in the wholesale industry, its operating cost structure and the importance it attaches to advertising expenditures.

Drug Consumption

The fact that consumers are devoting an increasing proportion of their expenditures to health care products and services is what makes the future of these industries so interesting. The only essential² component of household consumption that has increased relative to disposable income in recent years is health care products and services, led by prescription drugs and pharmaceuticals.

In fact, the upward trend began well before 1999. From 1993 to the present, total spending on health care has largely exceeded spending on energy (electricity, natural gas and other), another essential component of personal expenditures. Every year since 1999, sales of health care products and services have grown by almost \$2.5 billion, including \$1 billion in prescription drugs alone. Health care products and services swallowed about 5% of households' after-tax income in 2004. Prescription drugs alone took about 2% of households' disposable income.

Between 1999 and 2004, prescription drugs and pharmacy items posted the largest gain in the health care expenditures group, up 53.3%.³ By way of

2. Les grossistes de produits pharmaceutiques, une industrie en ébullition

par Clérance Kimanyi*

Introduction

Les grossistes de produits pharmaceutique sont les intermédiaires à la croisée des chemins entre les fabricants de médicaments au pays et à l'étranger et les utilisateurs, dont les pharmacies, les hôpitaux et d'autres acheteurs indépendants ou grossistes. Ils ont fortement accru leur domination du marché de la distribution de produits et de fournitures pharmaceutiques depuis 1999¹, alors même que la demande de médicaments explose. Les grossistes connaissent également un changement de la composition des produits qu'ils commercialisent et de leurs modes d'exploitation. Alors qu'elle est donc en train de devenir de plus en plus importante avec près de 26,5 milliards de dollars de recettes annuellement, l'industrie des grossistes-distributeurs de produits et fournitures pharmaceutiques est cependant relativement peu connue. Cet article a pour but d'en brosser un profil, en examinant sa performance relativement au secteur du commerce de gros. Ceci comprend un survol de la demande de médicaments, des recettes d'exploitation et de la main-d'œuvre de l'industrie des grossistes, ainsi que de sa structure de coûts d'exploitation et la priorité que le secteur donne aux dépenses en publicité.

La consommation de médicaments

C'est l'importance croissante qu'ont pris les produits et services de santé dans les dépenses des particuliers qui rend si intéressant le sort des industries qui leur sont reliées. En effet, parmi les composantes essentielles de la consommation des ménages², les produits et les services de santé sont les seuls qui ont augmenté par rapport au revenu disponible ces dernières années, avec en tête les médicaments et les produits pharmaceutiques.

En fait, la croissance a commencé bien avant 1999. À partir de 1993 jusqu'à aujourd'hui, les dépenses totales en santé ont largement dépassé celles de l'énergie (électricité, gaz naturel et autres), un autre poste important des dépenses essentielles des particuliers. Ainsi, chaque année depuis 1999, les ventes de produits et de services de santé augmentent de presque 2,5 milliards de dollars, dont 1 milliard en médicaments seulement. Les produits et les services de santé grugent environ 5 % du revenu des ménages après impôt en 2004. Les médicaments comptent, quant à eux, pour 2% du revenu disponible des ménages.

Entre 1999 et 2004, les dépenses³ en médicaments et articles de pharmacie ont connu la plus forte progression du groupe des dépenses de santé, en hausse de 53,3 %. À titre

* Analyst, Distributive Trade Division (613) 951-6363 or (613) 951-3627.

* Analyste, Division de la statistique du commerce (613) 951-6363 ou (613) 951-3627.

comparison, the ratio of drug expenditures to food expenditures was 21% in 2004, up from 17% in 1999.

Growth was driven by the volume of prescription drug sales. In 2002, pharmacies filled more than 335 million prescriptions, up 23.2% from 1999⁴. In addition, the average price of those prescriptions was \$42.09, 18.6% more than in 1999.

The demographic factors, treatment practices and changes in medical technology that contributed to this trend are well established. The population is aging so quickly that in the five years from 1999 to 2004, the proportion of people aged 55 and over rose from 21.4% to 23.5% of the total population. Since 2002, the population of that age group has increased by half a percentage point a year, a rate that is expected to remain steady for another 15 years.

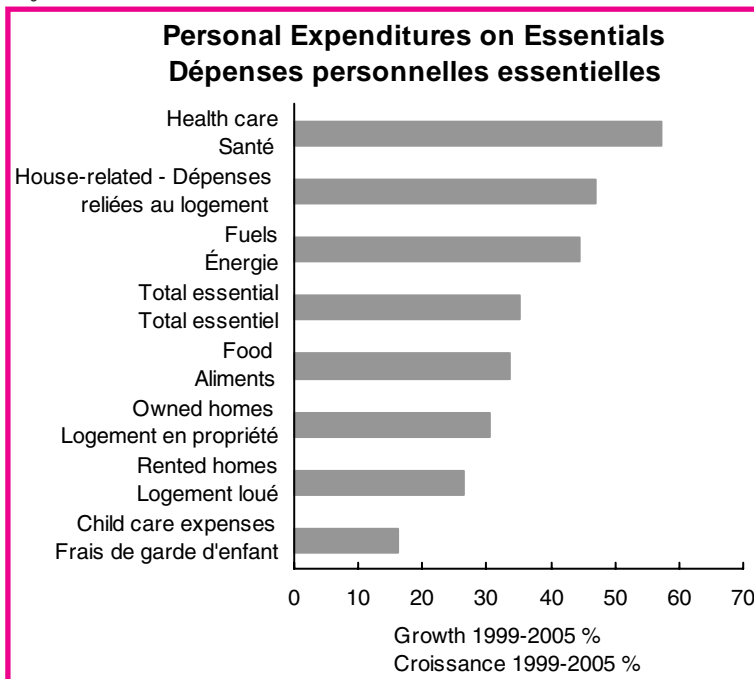
And while the older population has been growing rapidly, so has life expectancy. In 2001, it was 82.1 for people aged 55, up nearly one full year from 1997.

To go along with these trends, treatment practices are changing: home treatment is being encouraged in order to keep hospitalization costs down; new drug discoveries are on the rise thanks to more effective equipment; and the approval process for new drugs is shorter.⁵

Wholesalers Have Diversified

Wholesale drug customers are retail establishments, hospitals and independent buyers or wholesalers. Retailers are the main source of their \$26.5 billion revenue, accounting for 63% of their sales in 2003. Transactions between wholesalers were the second-largest revenue source, at 23%. Public institutions provided about 8% of their revenue. All these markets are essentially domestic, as exports account for only a small percentage. Canada remains a net importer of pharmaceutical products. In 2003, the value of

Figure 1



de comparaison, les médicaments correspondent en 2004 à 21 % des dépenses en aliments contre 17 % en 1999.

Ceci traduit la croissance du volume des ventes de médicaments d'ordonnance. En 2002, les pharmacies avaient exécuté plus de 335 millions d'ordonnances, soit une hausse de 23,2 % comparative-ment à 1999⁴. De plus, le prix moyen des ordonnances s'établissait à 42,09 dollars, en hausse de 18,6 % comparative-ment à ce qu'il coûtait en 1999.

Les facteurs démographiques, les pratiques de traitement et

l'évolution des technologies médicales ayant contribué à cette dynamique sont bien établis. La population vieillit à un rythme tel que seulement en cinq ans, de 1999 à 2004, la proportion des personnes âgées de 55 ans et plus est passée de 21,4 % à 23,5 % de la population totale. Depuis 2002, la population de cette tranche d'âge s'accroît d'un demi point de pourcentage chaque année, un taux qui devrait persister encore durant 15 ans.

Et, alors que la population vieillissante augmente rapidement, l'espérance de vie en fait autant. En 2001, elle s'établissait à 82,1 ans pour les personnes de 55 ans, soit en hausse de presque une année comparative-ment à 1997.

De pair avec ces tendances, les pratiques de traitement changent : les thérapies à domicile sont de plus en plus encouragées pour réduire les coûts d'hospitalisation, la découverte de nouveaux médicaments augmente grâce à des équipements plus efficaces, alors que le temps d'approbation de nouveaux médicaments diminue⁵.

Les grossistes étendent leur influence dans de multiples directions

Les clients des grossistes de produits pharmaceutiques sont les établissements de vente au détail, les hôpitaux et des acheteurs indépendants ou d'autres grossistes. Les détaillants fournissent la principale source de leurs recettes. En 2003, ils ont fourni 63 % des 26,5 milliards de dollars de leurs recettes. Les transactions entre grossistes représentaient 23 % des recettes des grossistes, soit la deuxième plus importante source de recettes. Les institutions publiques en fournissaient environ 8 %. Leur marché est essentiellement national, la part des exportations étant minime en proportion.

imports was \$7.3 billion, compared with \$2.7 billion for exports.

Figure 2 shows how wholesale sales have grown far more quickly than retail sales. Two clients in particular – hospitals and other wholesalers – contributed heavily to the boom in wholesale sales. Sales to other wholesalers tripled during the period under study, partly because of a sharp increase in imports. Sales to hospitals more than doubled.

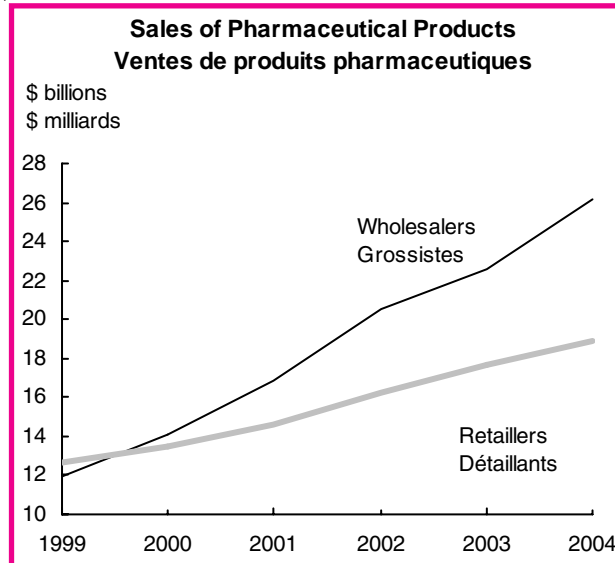
The revenue explosion is attributable not only to growth in demand but also to a structural change in the type of products being sold. According to the results of *Pharmacy Post's* survey of pharmacy owners and managers, wholesaler-distributors of pharmaceuticals and pharmacy supplies captured 71% of the prescription products market in 2003, compared with only 56% in 1999. This domination extends to all types of pharmacies except franchises, which get their supplies from exclusive distribution centres.

Wholesalers are also expanding their operations in the pharmaceutical business. For example, many of them are divisions of corporations involved in manufacturing or research and development, or Canadian subsidiaries of foreign manufacturers distributing their products in Canada. Wholesalers are also playing a greater role in support services such as developing retail sales programs, marketing strategies and computerized inventory management systems. They coordinate the activities of procurement units, organize joint advertising programs and even carry out market analysis activities on behalf of their clients. Some of them have acquired pharmacy chains.

The change in the industry's operating revenue relative to other industries in the wholesale sector clearly illustrates the rapid growth of demand in recent years. Between 1999 and 2003, the operating revenue of pharmaceuticals and pharmacy supplies wholesaler-distributors doubled from \$13.3 billion to \$26.5 billion, a higher growth rate than in any other wholesale trade group. During the same period, the total wholesale sector's operating revenue rose 25.1% to \$535 billion.

Le Canada demeure un net importateur des produits pharmaceutiques. En 2003, les importations s'établissaient à 7,3 milliards de dollars comparativement à 2,7 milliards de dollars pour les exportations.

Figure 2



La figure 2 illustre à quel point les ventes des grossistes ont pris un grand essor, se distinguant de plus en plus de celles des établissements de détail. Deux clients, les hôpitaux et d'autres grossistes ont donné à leurs ventes une forte poussée. Les ventes des grossistes à d'autres grossistes ont triplé au cours de la période à l'étude, en partie en raison de la forte progression des importations. Celles aux hôpitaux ont plus que doublé.

L'explosion des recettes s'explique non seulement par la croissance de la demande, mais par un changement structurel dans le type de produits vendus. En effet, selon les résultats de l'Enquête du

Pharmacy Post auprès des propriétaires et des gérants de pharmacie, les grossistes-distributeurs de produits et fournitures pharmaceutiques accaparaient 71 % du marché des produits d'ordonnance en 2003, alors qu'en 1999 ils n'en détenaient que 56 %. Cette domination s'étend sur tous les types de pharmacie, à l'exception des franchises, lesquelles s'approvisionnent à partir de centres de distribution exclusifs.

Les grossistes élargissent également leurs activités dans le domaine pharmaceutique. Ainsi, ils font souvent partie d'entreprises qui sont impliquées dans la fabrication, la recherche et le développement, ou sont des filiales canadiennes de fabricants étrangers impliqués dans la distribution de leurs produits au Canada. Les grossistes s'impliquent également de plus en plus dans des services de soutien comme l'élaboration de programmes de ventes au détail, de stratégies de marketing et de systèmes de gestion informatisée des stocks. Les grossistes coordonnent les activités de groupes d'achats, organisent des programmes de publicité collective et vont jusqu'à effectuer pour le compte de leurs clients des activités d'analyse de marché. Ils ont également fait l'acquisition de chaînes de pharmacies.

Le changement des recettes d'exploitation de l'industrie relativement aux autres du secteur du commerce de gros illustre bien la croissance rapide de la demande des dernières années. Entre 1999 et 2003, les recettes d'exploitation des grossistes pharmaceutiques ont doublé, passant de 13,3 à 26,5 milliards de dollars, soit le taux de croissance le plus important parmi les groupes de commerce de gros. Durant cette période, les recettes d'exploitation du secteur du commerce de gros avaient progressé de 25,1 %, s'établissant à 535 milliards de dollars en 2003.

Table 1
Operating Revenues

Tableau 1
Recettes d'exploitation

	1999	2003	% change variation en %
	\$'000		
Total wholesale - Total des grossistes	427,539,195	534,992,728	25.1
Agricultural goods - Produits agricoles	20,615,954	18,014,846	-12.6
Petroleum - Produits pétroliers	41,360,311	68,100,240	64.7
Food products - Produits alimentaires	57,228,761	76,203,965	33.2
Alcohol and tobacco - Alcool et tabac	4,910,600	7,250,138	47.6
Clothing - Habillement	7,763,987	9,141,733	17.7
Household and personal goods - Articles ménagers et personnels	21,611,734	26,368,547	22.0
Pharmaceutical - Produits pharmaceutiques	13,283,717	26,518,606	99.6
Autos - Véhicules automobiles	66,408,542	76,832,394	15.7
Auto parts - Pièces et accessoires d'autos	15,216,002	17,504,657	15.0
Construction materials - Matériaux de construction	30,992,626	37,385,594	20.6
Metals - Produits métalliques	10,416,783	10,800,363	3.7
Lumber - Bois d'oeuvre	12,018,162	12,906,831	7.4
Machinery - Machines	32,721,106	39,703,159	21.3
Computers and electronics - Ordinateurs et autres appareils électriques	30,959,477	29,275,590	-5.4
Office machinery - Machines de bureau	15,389,658	19,712,244	28.1
Other - Produits divers	41,093,417	53,325,687	29.8
Agents - Agents et courtiers	5,548,358	5,948,135	7.2

The operating revenue of pharmaceuticals and pharmacy supplies wholesaler-distributors was concentrated in Ontario. Between 1999 and 2003, the province accounted for more than half of the industry's total revenue each year, averaging 51.6% for the period. Quebec was second, with an average of 26.5%. While Ontario had the bulk of the wholesale operating revenue, the drug manufacturing industry was more evenly spread between the two provinces, as Ontario's market share for the period averaged 49.0%, and Quebec's averaged 44.3%.

The pharmaceuticals and pharmacy supplies wholesale industry is clearly dominated by large establishments. Since 1999, establishments with annual operating revenue greater than or equal to \$100 million have accounted for more than 80% of the industry's total revenue. The proportion rose from 87.9% in 1999 to 90.3% in 2003, though it dipped to 83.7% in 2000.

Another performance measure that illustrates the rapid growth of pharmaceutical wholesalers is employment in the pharmaceutical and perfume products group. Between 1999 and 2003, employment in total wholesale increased by 16.2%, while the number of employees in the pharmaceutical and perfume products group jumped 46.3% from 25,304 to 37,023, more than in any other industry group. Workers in that group are also better paid. In 2003, they were earning \$888 a week, the second-highest weekly salary after workers in the machinery, equipment and supplies wholesalers group (\$942). In the rest of the wholesale sector, the average salary was \$774. The discrepancy may be due to the

C'est en Ontario que les recettes d'exploitation des grossistes de produits pharmaceutiques sont concentrées. Pour la période de 1999 à 2003, plus de la moitié de ces recettes y ont été déclarées, représentant une moyenne de 51,6 %. Le Québec venait en deuxième position, affichant une moyenne de 26,5 %. Par ailleurs, si les recettes d'exploitation du commerce de gros sont plus importantes en Ontario, l'industrie de fabrication des médicaments, elle, était comparativement concentrée dans les deux provinces, affichant une moyenne des parts de marché de 49,0 % pour l'Ontario, et de 44,3 % pour le Québec pendant cette période.

Les grands établissements dominent largement l'industrie canadienne du commerce de gros des produits et fournitures pharmaceutiques. Ainsi, depuis 1999, les établissements de l'industrie dont les recettes annuelles d'exploitation sont supérieures ou égales à 100 millions de dollars représentent plus de 80 % du total des recettes de l'industrie. Cette proportion est passée de 87,9 % en 1999 à 90,3 % en 2003, ayant cependant frôlé les 83,7% en 2000.

Une autre mesure de la performance qui illustre la croissance rapide de l'industrie des grossistes est celle de l'emploi dans le groupe des produits pharmaceutiques et de parfumerie. De 1999 à 2003, alors que l'emploi au sein de l'ensemble du commerce de gros a affiché une hausse de 16,2 %, celle du groupe de produits pharmaceutiques a vu ses effectifs passer de 25 304 à 37 023 employés, soit une progression de 46,3 %, la plus forte des groupes d'industries. Les travailleurs de ce groupe sont également mieux rémunérés. En 2003, ils gagnaient 888 dollars par semaine, soit le deuxième salaire hebdomadaire le plus élevé après celui du groupe de grossistes de machines, de matériel et de fourniture (942 \$). Dans le reste du commerce de gros, le salaire moyen était de 774 dollars. Cet écart de revenu pourrait s'expliquer

difference in level of education⁶, which is rising for technical specialists in the pharmaceuticals business.

The Financial Structure of the Industry

Operating profits for the pharmaceuticals and pharmacy supply wholesale industry averaged 5.4% of operating revenues between 1999 and 2003. This suggests that wholesalers have not turned their growth in sales into higher profits.

Looking at the structure of their costs shows an upward trend compared with other wholesalers. From 1999 to 2003, pharmaceutical wholesalers operating expenses as a percentage of operating revenues are higher than for other wholesalers. Over the same period wholesale pharmaceutical firms spent 15.7% of their revenues on operating expenses versus 13.9% for all wholesalers.

Advertising and promotion is what distinguishes pharmaceuticals spending the most from other wholesalers. This industry spends more on advertising than any other wholesale industry except household and personal supplies.

In 2003, pharmaceutical wholesalers spent 80.8% of their operating revenues on the purchase of new and used goods for resale, 5.2% on wages and 2.9% on advertising: this compares with 80.5%, 6.6% and 1.0% respectively for all wholesalers.

Conclusion

The pharmaceutical and pharmacy supplies wholesale industry benefited from changes in the market for prescriptions drugs between 1999 and 2003. With the population continuing to age rapidly, this industry is well-positioned to continue to grow rapidly.

Notes

1. This is the first year data are available from the new Unified Enterprises Survey.
2. Essential products are defined as food purchased for home consumption, housing, energy, health care and child care.
3. From the Income and Expenditure Accounts.
4. Volume 10 of the Report on trends on professional and commercial pharmacies in Canada, 2003.
5. In 2002, the average time of approve for new drugs fell to 672 days from 717 in 2001 and 743 in 2000.
6. Human Resources Development Canada-Sectoral and Occupational Studies Division Report, 2001.

par la différence du niveau d'éducation⁶, de plus en plus élevé chez les spécialistes techniques du commerce pharmaceutique.

La structure financière de l'industrie

L'analyse financière des grossistes-distributeurs de produits et fournitures pharmaceutiques de la période allant de 1999 à 2003 montre que les bénéfices d'exploitation constituaient 5,4 % des recettes d'exploitation. Ceci suggérerait que les grossistes ne profitent pas de la croissance de leurs ventes pour augmenter leurs bénéfices.

L'observation de la structure de leurs coûts dénote une tendance à la hausse quand on la compare à celle de l'ensemble du commerce de gros. De 1999 à 2003, les dépenses totales d'exploitation exprimées en pourcentage de recettes totales d'exploitation sont plus élevées pour les grossistes-distributeurs de produits et fournitures pharmaceutiques. Ainsi, pour la même période, alors que pour l'ensemble du commerce de gros les dépenses totales d'exploitation représentaient en moyenne 13,9 % de recettes totales d'exploitation, il en a fallu 15,7 % pour les grossistes de produits pharmaceutiques.

Ce sont les dépenses en publicité qui se distinguent le plus de celles des autres groupes de commerce. C'est l'industrie pour qui ce poste de dépense représente la plus forte portion des recettes d'exploitation après le groupe de commerce des articles ménagers et personnels.

En 2003, dans l'industrie de la distribution des produits pharmaceutiques, l'achat de biens neufs et d'occasion pour la revente représentait 80,8 % des recettes d'exploitation, la rémunération 5,2%, les services de publicité 2,9 %. Par comparaison, l'ensemble du commerce de gros affichait pour les mêmes postes, respectivement, 80,5 %, 6,6 % et 1,0 %.

Conclusion

L'industrie des grossistes-distributeurs de produits et fournitures pharmaceutiques a bénéficié de l'évolution du marché des médicaments entre 1999 et 2003. À cause du vieillissement de la population, cette industrie est très bien positionnée pour continuer à afficher de très forts taux de croissance et d'emploi.

Notes

1. Première année pour laquelle les données de la nouvelle enquête unifiée auprès des entreprises peuvent être utilisées.
2. Les biens essentiels étant définis pour comprendre les aliments achetés en magasin, les dépenses de logement, d'énergie, de soins de santé et les services de garde d'enfants.
3. Comptes des revenus et dépenses.
4. 10e Rapport sur les tendances professionnelles et commerciales en pharmacie au Canada, 2003.
5. En 2002, la durée moyenne du processus d'approbation par le gouvernement fédéral s'établissait à 672 jours comparativement à 717 en 2001 et culminant à 743 jours en 2000.
6. Développement des ressources humaines Canada-Division des études sur les secteurs et sur les professions, Rapport 2001.

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



Recent feature articles

Études spéciales récemment parues

November 2005

Rising energy prices: how big a shock to consumers and industry?

October 2005

Socio-demographic factors in the current housing market.

September 2005

Long-run cycles in business investment.

August 2005

Provincial income disparities through an urban-rural lens.

June 2005

Canada's trade and investment with China.

May 2005

1. Canada's natural resource exports.
2. Federal personal income tax: slicing the pie.

April 2005

Canada's economic growth in review.

March 2005

1. Recent changes in the labour market.
2. Canada's textile and clothing industries.

February 2005

The soaring loonie and international travel.

January 2005

1. Using RRSPs before retirement.
2. The output gap between Canada and the US: The role of productivity 1994-2002.

December 2004

National versus Domestic Output: A Measure of Economic Maturity?

November 2004

Social Assistance by Province, 1993-2003.

October 2004

Four decades of creative destruction: Renewing Canada's manufacturing base from 1961-1999.

September 2004

Canada's imports by country.

Novembre 2005

L'augmentation des prix de l'énergie : incidence pour les consommateurs et l'industrie.

Octobre 2005

Facteurs sociodémographiques dans le marché de l'habitation.

Septembre 2005

Cycles longs d'investissement des entreprises.

Août 2005

Disparités de revenu entre les provinces dans une perspective urbaine-rurale.

Juin 2005

Échanges commerciaux du Canada avec la Chine.

Mai 2005

1. Les ressources naturelles dans les exportations canadiennes.
2. L'impôt fédéral sur le revenu des particuliers : la part de chacun.

Avril 2005

Revue de la croissance économique du Canada.

Mars 2005

1. Évolution récente du marché du travail.
2. Industries canadiennes du textile et du vêtement.

Février 2005

La montée du huard et les voyages internationaux.

Janvier 2005

1. Utilisation du REER avant la retraite.
2. L'écart de production entre le Canada et les États-Unis : Le rôle de la productivité (1994-2002).

Décembre 2004

Produit national contre produit intérieur : un indice de maturité économique?

Novembre 2004

Aide sociale par province, 1993-2003.

Octobre 2004

Quatre décennies de destruction créatrice : renouvellement de la base du secteur de la fabrication au Canada, de 1961 à 1999.

Septembre 2004

Importations du Canada par pays.

August 2004

Social assistance use: Trends in incidence, entry and exit rates.

June 2004

Canada's Trade with China.

May 2004

1. A diffusion index for GDP.
2. Provincial GDP in 2003.

April 2004

Year-end review.

March 2004

Terms of trade, GDP and the exchange rate.

February 2004

1. The labour market in 2003.
2. The recent growth of floriculture.

January 2004

Research and development in the service sector.

December 2003

Recent trends in retailing.

November 2003

1. The changing role of inventories in the business cycle.
2. Ontario-US power outage: impact on hours worked.

October 2003

Canadian foreign affiliates, 1999 to 2001.

September 2003

Information technology workers.

August 2003

The impact of self-employment on productivity growth in Canada and the US.

June 2003

The import intensity of provincial exports.

May 2003

1. Do Canadians pay more than Americans for the same products?
2. Provincial growth in 2002.

April 2003

Recent trends in spending and savings in Canada and the US.

Août 2004

Prévalence de l'aide sociale : Tendances de l'incidence et des taux d'adhésion et d'abandon.

Juin 2004

Le Commerce du Canada avec la Chine.

Mai 2004

1. Indice de diffusion du PIB.
2. PIB par province en 2003.

Avril 2004

Revue de fin d'année.

Mars 2004

Termes d'échange, PIB et devises.

Février 2004

1. Le marché du travail en 2003.
2. La croissance récente de la floriculture.

Janvier 2004

La recherche et le développement dans le secteur des services.

Décembre 2003

Les tendances récentes du commerce de détail.

Novembre 2003

1. Changement du rôle des stocks dans le cycle d'affaires.
2. Panne de courant Ontario - États-Unis : impact sur les heures travaillées.

Octobre 2003

Les sociétés canadiennes affiliées à l'étranger, 1999 à 2001.

Septembre 2003

Travailleurs des technologies de l'information.

Août 2003

L'incidence du travail indépendant sur la croissance de la productivité au Canada et aux États-Unis.

Juin 2003

L'ampleur des importations dans les exportations des provinces.

Mai 2003

1. Les Canadiens paient-ils plus que les Américains pour les mêmes produits?
2. Croissance par province en 2002.

Avril 2003

Récentes tendances des dépenses et de l'épargne au Canada et aux États-Unis.

March 2003

Year-end Review.

February 2003

2002—A good year in the labour market.

January 2003

The labour market: Up north, down south.

December 2002

Cyclical implications of the rising import content in exports.

November 2002

The digital divide in Canada.

October 2002

The effect of dividend flows on Canadian incomes.

September 2002

Are knowledge-based jobs better?

August 2002

The effects of recessions on the services industries.

June 2002

Recent trends in the merchandise trade balance.

May 2002

1. Foreign affiliate trade statistics: how goods and services are delivered in international markets.

2. Provincial GDP in 2001.

April 2002

Economic trends in 2001.

March 2002

Output of information and communications technologies.

February 2002

The labour market in 2001.

January 2002

After the layoff.

December 2001

Tracking the business cycle: monthly analysis of the economy at Statistics Canada, 1926-2001.

November 2001

1. Mergers, acquisitions and foreign control.
2. The labour market in the week of September 11.

October 2001

Electronic commerce and technology use in Canadian business.

Mars 2003

Revue de fin d'année.

Février 2003

2002—Année prospère pour le marché du travail.

Janvier 2003

Le marché du travail : hausse au nord, baisse au sud.

Décembre 2002

Implications cycliques de la hausse du contenu importé des exportations.

Novembre 2002

La fracture numérique au Canada.

Octobre 2002

Impact des flux de dividendes sur le revenu des Canadiens.

Septembre 2002

Les emplois basés sur le savoir sont-ils meilleurs?

Août 2002

L'industrie des services face aux récessions.

Juin 2002

Récents tendances du solde commercial de marchandises.

Mai 2002

1. Statistique sur le commerce des sociétés affiliées à l'étranger : la livraison des biens et des services sur les marchés internationaux.

2. Le PIB par province, 2001.

Avril 2002

Tendances économiques en 2001.

Mars 2002

La production des technologies de l'information et des communications.

Février 2002

Marché du travail en 2001.

Janvier 2002

Après la mise à pied.

Décembre 2001

Sur la piste du cycle d'affaires : analyse mensuelle de l'économie à Statistique Canada de 1926 à 2001.

Novembre 2001

1. Fusions, acquisitions et contrôle étranger.
2. Marché du travail : semaine du 11 septembre.

Octobre 2001

Utilisation du commerce électronique et de la technologie dans les entreprises canadiennes.

September 2001

Time lost due to industrial disputes.

August 2001

Interprovincial productivity differences.

June 2001

Foreign control and corporate concentration.

May 2001

Experiencing low income for several years.

April 2001

Year-end review.

March 2001

1. Demography and the labour market.
2. Expenditure on GDP and business cycles.

February 2001

An updated look at the computer services industry.

January 2001

Plugging in: household internet use.

December 2000

Recent trends in provincial GDP.

November 2000

New hiring and permanent separations.

September 2000

Unemployment kaleidoscope.

August 2000

Income inequality in North America: does the 49th parallel still matter?

June 2000

Brain drain and brain gain: part II, the immigration of knowledge workers to Canada.

May 2000

Brain drain and brain gain: part I, the emigration of knowledge workers from Canada.

April 2000

Year-end review.

March 2000

Advanced technology use in manufacturing during the 1990s.

February 2000

1. Women's and men's earnings.
2. The labour market in the 1990s.

Septembre 2001

Temps perdu en raison de conflits de travail.

Août 2001

Différences de productivité entre les provinces.

Juin 2001

Contrôle étranger et concentration des entreprises.

Mai 2001

À faible revenu pendant plusieurs années.

Avril 2001

Revue de fin d'année.

Mars 2001

1. Démographie et marché du travail.
2. Dépenses en PIB et les cycles d'affaires.

Février 2001

Un nouveau regard sur l'industrie des services informatiques.

Janvier 2001

Les Canadiens se branchent : l'utilisation d'internet par les ménages.

Décembre 2000

Récentes tendances du PIB par province.

Novembre 2000

Nouvelles embauches et cessations permanentes.

Septembre 2000

Chômage kaléidoscope.

Août 2000

Inégalités de revenu en Amérique du nord : le 49^e parallèle a-t-il encore de l'importance?

Juin 2000

Exode et afflux de cerveaux : partie II, l'immigration des travailleurs du savoir à destination du Canada.

Mai 2000

Exode et afflux de cerveaux : partie I, émigration des travailleurs du savoir en provenance du Canada.

Avril 2000

Revue de fin d'année.

Mars 2000

Utilisation des technologies de pointe dans l'industrie de la fabrication pendant les années 1990.

Février 2000

1. Gains des femmes et des hommes.
2. Le marché du travail des années 1990.

January 2000

The labour market in the 1990s.

December 1999

Patterns of inter-provincial migration, 1982-95.

November 1999

The importance of exports to GDP and jobs.

October 1999

Supplementary measures of unemployment.

September 1999

Productivity growth in Canada and the United States.

August 1999

Saving for retirement: self-employed vs. employees.

June 1999

Entertainment services: a growing consumer market.

May 1999

Seasonality in employment.

April 1999

Year-end review.

March 1999

The role of self-employment in job creation in Canada and the United States.

February 1999

Canadians connected.

January 1999

Long-term prospects of the young.

December 1998

Canada — US labour market comparison.

November 1998

"Can I help you?": household spending on services.

October 1998

Labour force participation in the 1990s.

September 1998

What is happening to earnings inequality and youth wages in the 1990s?

August 1998

The cellular telephone industry: birth, evolution, and prospects.

Janvier 2000

Le marché du travail des années 1990.

Décembre 1999

Tendances de la migration inter-provinciale de 1982 à 1995.

Novembre 1999

Importance des exportations pour le PIB et l'emploi.

Octobre 1999

Mesures supplémentaires du chômage.

Septembre 1999

Croissance de la productivité au Canada et aux États-Unis.

Août 1999

Épargne-retraite : travailleurs indépendants vs salariat.

Juin 1999

Les services de divertissement : un marché de consommation en croissance.

Mai 1999

La saisonnalité de l'emploi.

Avril 1999

Bilan de fin d'année.

Mars 1999

Rôle du travail indépendant dans la création d'emplois au Canada et aux États-Unis.

Février 1999

Les Canadiens branchés.

Janvier 1999

Perspectives à long terme des jeunes.

Décembre 1998

Comparaison entre les marchés du travail du Canada et des États-Unis.

Novembre 1998

«Puis-je vous aider?» : les dépenses des ménages en services.

Octobre 1998

L'activité sur le marché du travail dans les années 1990.

Septembre 1998

Le point sur l'inégalité des gains et sur la rémunération des jeunes durant les années 90.

Août 1998

Naissance, évolution et perspectives de la téléphonie cellulaire.

July 1998

Employment insurance in Canada: recent trends and policy changes.

June 1998

Provincial trends in GDP.

May 1998

Are jobs less stable in the services sector?

April 1998

Economic trends in 1997.

March 1998

Business demographics, volatility and change in the service sector.

February 1998

Differences in earnings inequality by province, 1982-94.

January 1998

Regional disparities and non-permanent employment.

December 1997

Corporate financial trends in Canada and the United States, 1961-1996.

November 1997

1. Trucking in a borderless market – an industry profile.
2. A profile of the self-employed.

October 1997

Earnings patterns by age and sex.

September 1997

Are Canadians more likely to lose their jobs in the 1990s?

August 1997

Factors affecting technology adoption: a comparison of Canada and the United States.

July 1997

1. Measuring the age of retirement.
2. Trading travellers – international travel trends.

June 1997

Provincial economic trends in 1996.

May 1997

Youths and the labour market.

April 1997

Year-end review.

Juillet 1998

L'assurance-emploi au Canada : tendances récentes et réorientations.

Juin 1998

Tendances provinciales du PIB.

Mai 1998

Les emplois sont-ils moins stables dans le secteur tertiaire?

Avril 1998

Tendances économiques en 1997.

Mars 1998

Démographie des entreprises, volatilité et changement dans le secteur des services.

Février 1998

Différences entre les provinces sur le plan de l'inégalité des gains de 1982 à 1994.

Janvier 1998

Disparités régionales et emplois non permanents.

Décembre 1997

Tendance des finances des sociétés au Canada et aux États-Unis, 1961-1996.

Novembre 1997

1. Le camionnage dans un marché sans frontière – un profil de l'industrie.
2. Les caractéristiques des travailleurs indépendants.

Octobre 1997

Caractéristiques des gains selon l'âge et le sexe.

Septembre 1997

Les Canadiens sont-ils plus susceptibles de perdre leur emploi au cours des années 1990?

Août 1997

Les facteurs associés à l'adoption de technologies : une comparaison entre le Canada et les États-Unis.

Juillet 1997

1. L'âge de la retraite et l'estimation statistique.
2. Échanger des voyageurs – les tendances des voyages internationaux.

Juin 1997

Tendances du PIB provincial en 1996.

Mai 1997

Le point sur la population active.

Avril 1997

Revue de fin d'année.

February 1997

An overview of permanent layoffs.

January 1997

1. RRSP withdrawals revisited.
2. REPO transactions between residents of Canada and non-residents.

December 1996

Access to the information highway.

November 1996

Job creation, wages and productivity in manufacturing.

October 1996

The effect of rebasing on GDP.

September 1996

The changing workweek: trends in weekly hours of work.

August 1996

The concentration of job creation in companies.

July 1996

Recent trends in provincial growth.

June 1996

Do earnings rise until retirement?

May 1996

Technology and competitiveness in Canadian manufacturing establishments.

April 1996

Economic developments in 1995.

March 1996

The labour force survey: 50 years old.

February 1996

Alternative measures of business cycles in Canada: 1947-1992.

January 1996

Changes in job tenure since 1981.

December 1995

Capitalizing on RRSPs.

November 1995

A primer on financial derivatives.

September 1995

Recent trends in payroll taxes.

August 1995

Purchasing power parities.

Février 1997

Un aperçu des mises à pied permanentes.

Janvier 1997

1. Le point sur les retraits d'un REÉR.
2. Les opérations de pension entre résidents canadiens et non-résidents.

Décembre 1996

Accès à l'autoroute de l'information.

Novembre 1996

Création d'emplois, revenu et productivité dans le secteur manufacturier.

Octobre 1996

L'effet du changement d'année de base sur le PIB.

Septembre 1996

Évolution de la semaine de travail : tendances dans les heures de travail hebdomadaires.

Août 1996

La concentration de la création d'emplois dans les entreprises.

Juillet 1996

Tendances récentes de la croissance par province.

Juin 1996

Les gains augmentent-ils jusqu'à la retraite?

Mai 1996

La technologie et la compétitivité dans les établissements de fabrication au Canada.

Avril 1996

La conjoncture économique en 1995.

Mars 1996

L'enquête sur la population active : 50 ans déjà.

Février 1996

Diverses mesures des cycles d'affaires au Canada : 1947-1992.

Janvier 1996

Changements de la durée des emplois depuis 1981.

Décembre 1995

Exploiter les REÉR.

Novembre 1995

Une introduction aux produits financiers dérivés.

Septembre 1995

Tendances récentes des cotisations sociales patronales.

Août 1995

La parité du pouvoir d'achat.

June 1995

1. Provincial GDP by industry.
2. Interprovincial trade.

May 1995

Energy consumption among the G-7 countries.

April 1995

The work experience of Canadians: a first look.

March 1995

The labour market: year-end review.

February 1995

An overview of recent trends in personal expenditure.

January 1995

Small firms and job creation – a reassessment.

December 1994

The distribution of UI benefits and taxes in Canada.

November 1994

Provincial GDP by industry, 1984-1993.

October 1994

Leaders and laggards: quality management in Canadian manufacturing.

September 1994

The hours people work.

August 1994

Innovation: the key to success in small firms.

June 1994

A profile of high income Ontarians.

May 1994

1. Unemployment insurance, temporary layoffs, and recall expectations.
2. Assessing the size of the underground economy: the Statistics Canada perspective.

April 1994

The value of household work in Canada, 1992.

March 1994

Labour markets and layoffs during the last two recessions.

February 1994

1. A profile of growing small firms.
2. The distribution of GDP by sector.

Juin 1995

1. Le PIB par industrie.
2. Commerce interprovincial.

Mai 1995

Consommation d'énergie dans les pays membres du groupe des sept.

Avril 1995

L'expérience de travail des Canadiens : un premier aperçu.

Mars 1995

Le marché du travail : bilan de fin d'année.

Février 1995

Une vue globale des tendances récentes des dépenses personnelles.

Janvier 1995

Les petites entreprises et la création d'emplois – réévaluation des faits.

Décembre 1994

La distribution des prestations et des taxes d'assurance-chômage au Canada.

Novembre 1994

PIB provincial par industrie, 1984-1993.

Octobre 1994

Les chefs de file et les traînants : la gestion de la qualité dans le secteur canadien de la fabrication.

Septembre 1994

Les heures consacrées au travail.

Août 1994

L'innovation : la clé de la réussite des petites entreprises.

Juin 1994

Un profil des Ontariens à revenu élevé.

Mai 1994

1. Assurance-chômage, mises à pied temporaires, et prévisions de rappel.
2. Évaluation de la dimension de l'économie souterraine : le point de vue de Statistique Canada.

Avril 1994

La valeur du travail ménager au Canada, 1992.

Mars 1994

Les marchés du travail et les mises à pied au cours des deux dernières récessions.

Février 1994

1. Un profil des petites entreprises en croissance.
2. La ventilation par secteur du PIB.

January 1994

Unemployment and unemployment insurance: an update.

Janvier 1994

Les chômeurs et l'assurance-chômage : une mise à jour.

December 2005

Décembre 2005



Catalogue no. 11-010

**CANADIAN
ECONOMIC
OBSERVER**

N° 11-010 au catalogue

**L'OBSERVATEUR
ÉCONOMIQUE
CANADIEN**

**Statistical
Summary**

**Aperçu
statistique**



Statistics Canada
Statistique Canada

Canada

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



Table of contents

	Page
I. National Accounts	1
II. Labour Markets	13
III. Prices	21
IV. International Trade	29
V. Goods-producing Industries (<i>Manufacturing, construction and resources</i>)	35
VI. Services (<i>Trade, transportation, travel and communications</i>)	43
VII. Financial Markets	49
VIII. Provincial	55
IX. International (Canada, US, UK, France, Germany, Italy, Japan)	63
Index	67

Table des matières

	Page
I. Comptes nationaux	1
II. Marchés du travail	13
III. Prix	21
IV. Commerce international	29
V. Industries de biens (<i>Fabrication, construction et ressources</i>)	35
VI. Services (<i>Commerce, transports, voyages et communications</i>)	43
VII. Marchés financiers	49
VIII. Les provinces	55
IX. Internationale (Canada, É.-U., R.-U., France, Allemagne, Italie, Japon)	63
Index	67

NOTE: Data contained in the tables are seasonally adjusted unless otherwise noted.

The Cansim numbers for the series reported in this publication, also referred to as vector numbers, are displayed in the second column of the tables. The units of measure are displayed in bold.

Symbols

The following standard symbols are used in this Statistics Canada publication:

- . not available for any reference period
- .. not available for a specific reference period
- ... not applicable
- x** confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act

E use with caution

F too unreliable to be published

NOTA: Les données publiées dans les tableaux sont désaisonnalisées, sauf indication contraire.

Les numéros de CANSIM correspondant aux données de cette publication, aussi appelés les nombres vecteurs apparaissent à la seconde colonne des tableaux. Les unités de mesure sont également inscrites, en caractères gras.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- x** confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret

E à utiliser avec prudence

F trop peu fiable pour être publié

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



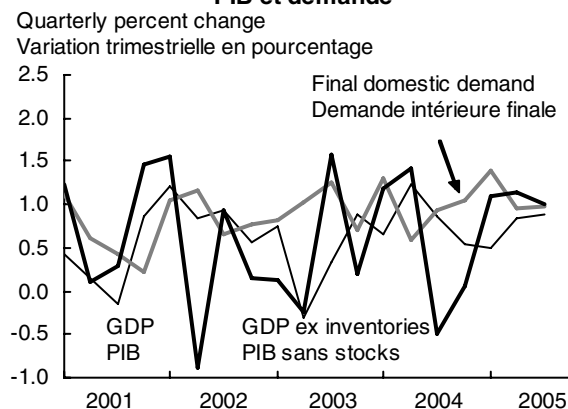
I. National Accounts

	Page
1. Gross domestic product (current and constant dollars)	3
2. Personal income and spending	5
3. Government revenue and expenditure	6
4. GDP by industry	9
5. Leading indicators	10
6. Funds raised by non-financial sectors	11
7. Selected per person income and product series	12

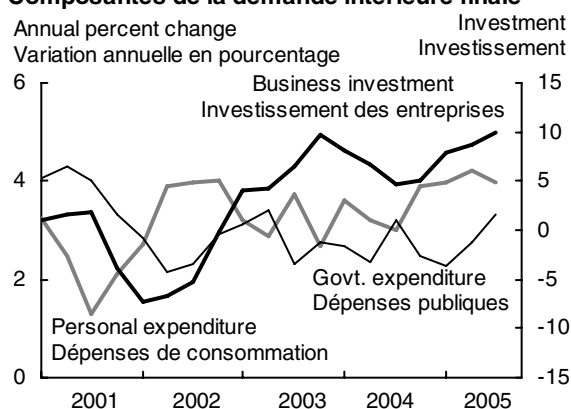
I. Comptes nationaux

	Page
1. Produit intérieur brut (en dollars courants et constants)	3
2. Revenu et dépenses personnelles	5
3. Recettes et dépenses des administrations publiques	6
4. PIB par industrie	9
5. Indicateurs avancés	10
6. Demande de capital, secteurs non financiers	11
7. Certaines séries du revenu et du produit par habitant	12

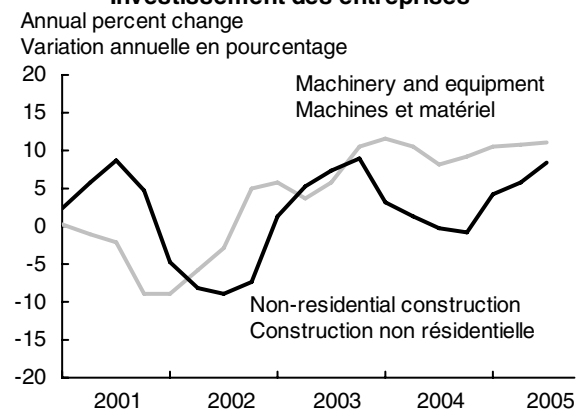
GDP and Demand
PIB et demande



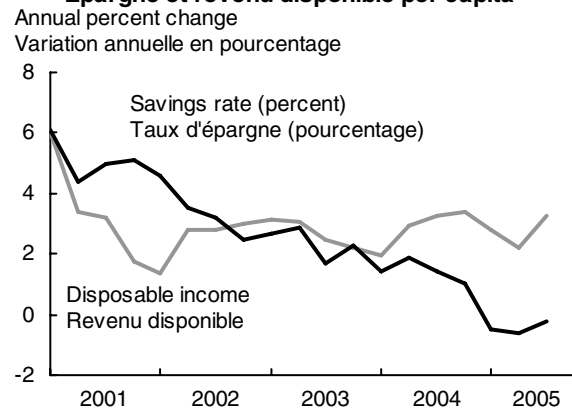
Components of Final Domestic Demand
Composantes de la demande intérieure finale



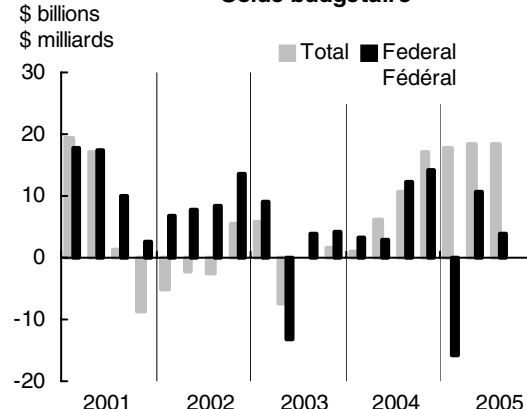
Business Investment
Investissement des entreprises



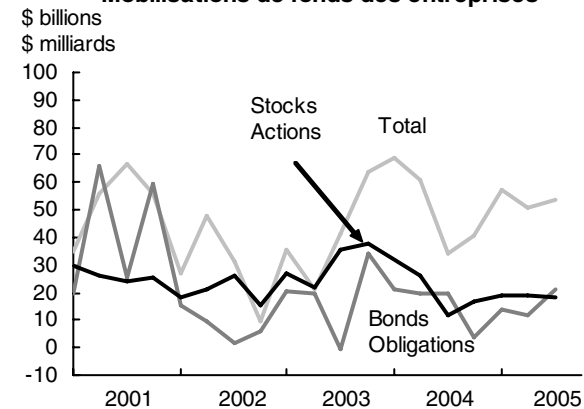
Savings and Per Capita Disposable Income
Épargne et revenu disponible per capita



Budget Balance
Solde budgétaire



Funds Raised by Firms
Mobilisations de fonds des entreprises



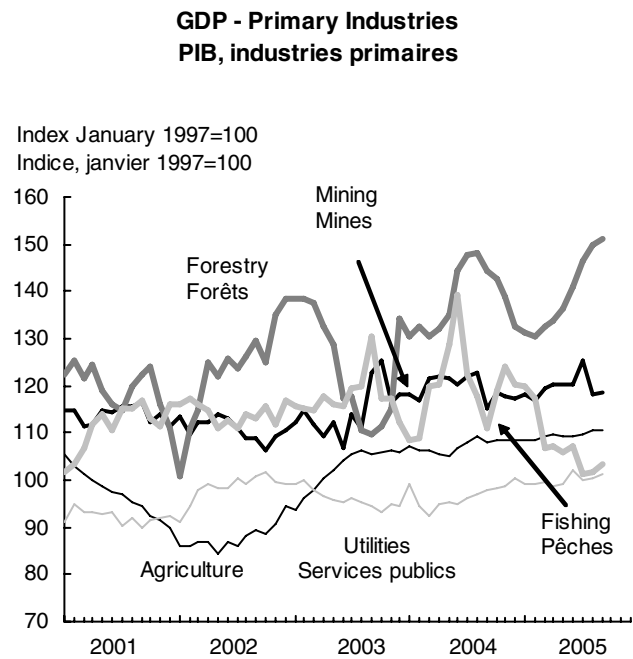
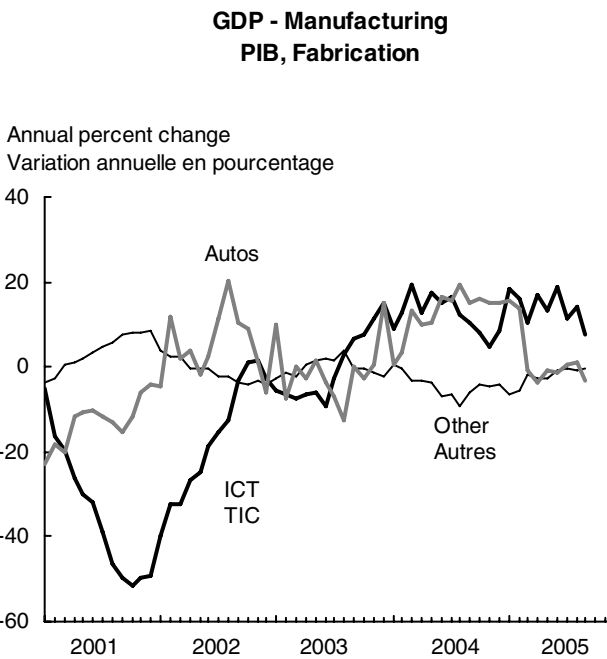
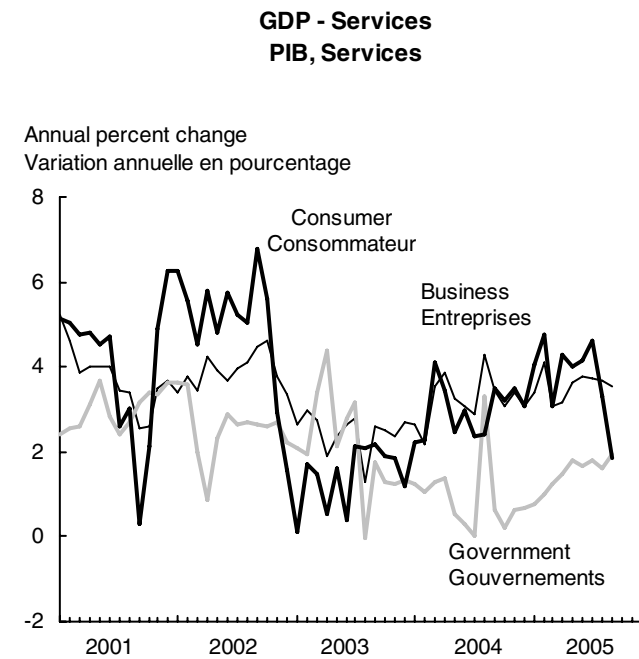
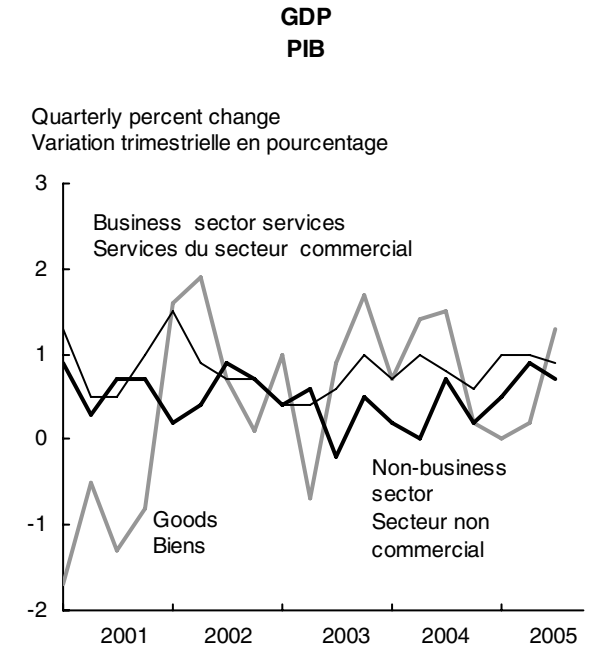
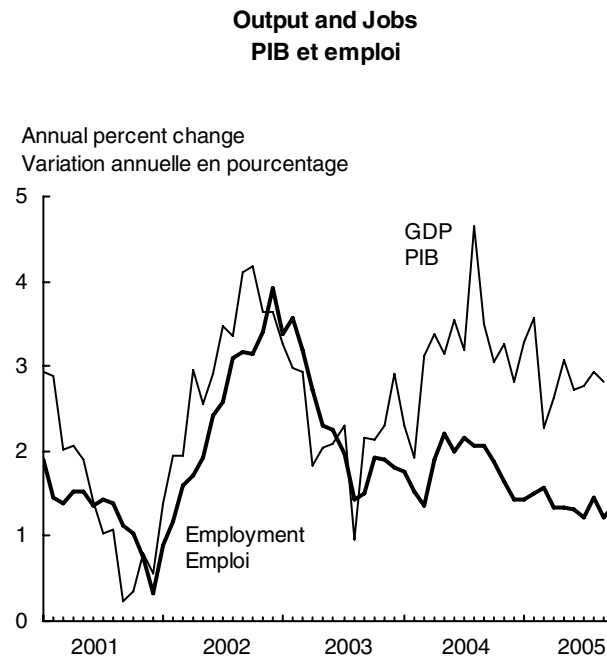
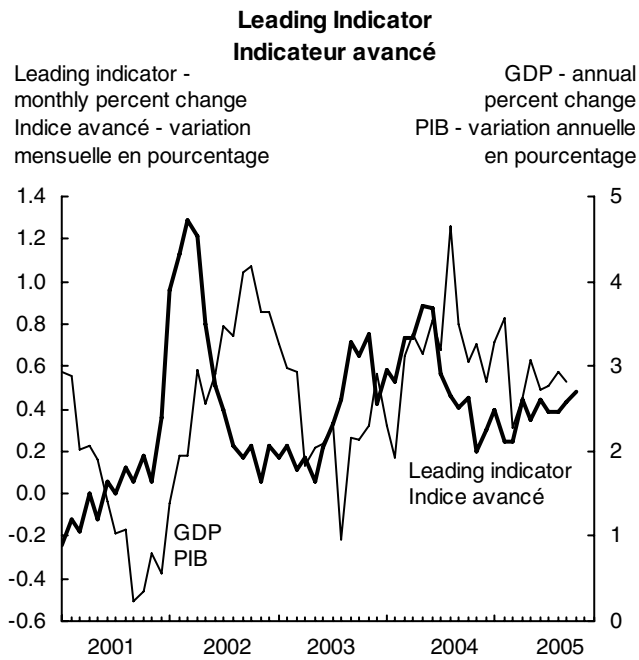


Table 1. Gross Domestic Product, by income and expenditure

Tableau 1. Produit intérieur brut, en termes de revenus et dépenses

		2003	2004	2003	IV	2004	II	III	IV	2005	II	III	
				III		I				I			
INCOME BASIS	\$'000,000												EN TERMES DE REVENUS
Labour income	498076	617,753	643,964	619,256	626,652	633,052	641,204	647,288	654,312	662,108	672,360	683,824	Rémunération salariale
Corporate profits before taxes	498077	147,592	175,148	145,400	150,532	163,128	177,176	178,804	181,484	183,508	189,512	199,820	Bénéfices des sociétés avant impôts
Government enterprise profits	498078	11,630	11,842	10,524	11,548	11,836	11,324	12,084	12,124	12,956	12,788	13,568	Bénéfices des entreprises publiques
Interest & investment income	498079	50,223	55,408	51,860	50,180	51,828	55,380	57,112	57,312	57,236	57,276	60,592	Intérêts et revenus de placements
Accrued net farm income	498080	1,280	2,866	888	1,932	2,220	2,828	3,364	3,052	1,908	1,276	928	Revenu comptable net agricole
Unincorporated business income	498081	77,158	81,027	77,220	78,092	79,276	80,884	81,704	82,244	83,412	84,456	85,552	Revenu des entreprises individuelles
Inventory valuation adjustment	498082	5,075	-1,669	3,048	1,000	-4,444	-5,856	796	2,828	-944	-2,424	4,540	Ajustement de la valeur des stocks
Taxes, less subsidies on factors of production	1992216	56,376	58,479	56,836	57,136	57,576	58,508	58,672	59,160	59,092	59,952	60,200	Impôts, moins subventions sur les facteurs de production
Net domestic product at basic prices	1997472	967,087	1,027,065	965,032	977,072	994,472	1,021,448	1,039,824	1,052,516	1,059,276	1,075,196	1,109,024	Produit intérieur net au prix de base
Taxes, less subsidies on products	1997473	85,048	90,203	86,220	87,648	87,096	90,060	91,604	92,052	93,536	95,092	94,852	Impôts, moins subventions sur les produits
Capital consumption allowances	498084	163,602	172,362	164,712	166,364	168,948	171,540	173,552	175,408	177,456	179,780	181,972	Provisions pour consommation de capital
Statistical discrepancy	498085	454	555	992	1,296	1,864	1,220	504	-1,368	-512	-1,604	92	Divergence statistique
GDP at market prices	498074	1,216,191	1,290,185	1,216,956	1,232,380	1,252,380	1,284,268	1,305,484	1,318,608	1,329,756	1,348,464	1,385,940	PIB aux prix du marché
EXPENDITURE BASIS													EN TERME DE DÉPENSES
Personal Government	498087	687,791	721,235	693,708	694,048	708,200	717,384	724,980	734,376	748,228	758,268	767,396	Particuliers
Current Investment	498092	236,631	248,534	237,580	241,596	244,564	248,040	249,356	252,176	256,292	262,100	266,200	Gouvernements
Fixed capital Inventories	498093	30,953	33,091	30,932	31,424	32,596	33,116	33,272	33,380	33,904	34,304	34,672	Courantes Investissements
	498094	15	21	0	36	-76	260	156	-256	20	84	-16	Capital fixe Stocks
Business													Entreprises
Fixed investment	498095	207,120	225,867	210,204	214,156	218,556	224,716	228,744	231,452	237,416	242,664	247,076	Investissements
Residential	498096	72,971	83,557	74,560	77,196	79,820	83,016	84,876	86,516	87,128	89,388	90,472	Résidentiels
Non-residential	498097	134,149	142,310	135,644	136,960	138,736	141,700	143,868	144,936	150,288	153,276	156,604	Non résidentiels
Structures	498098	53,883	57,139	54,544	55,508	55,576	56,652	57,828	58,500	60,708	62,576	64,836	Bâtiments
Machinery & equipment	498099	80,266	85,171	81,100	81,452	83,160	85,048	86,040	86,436	89,580	90,700	91,768	Machines & matériel
Inventory change	498100	7,239	7,758	-2,612	5,760	-764	-1,276	13,636	19,436	12,620	8,464	7,096	Variation des stocks
Non-farm	498101	6,018	6,262	-4,240	3,940	-1,968	-2,708	12,088	17,636	11,428	7,428	6,532	Non agricoles
Farm	498102	1,221	1,496	1,628	1,820	1,204	1,432	1,548	1,800	1,192	1,036	564	Agricoles
Exports	498103	461,266	492,580	451,588	456,928	466,872	507,364	505,948	490,136	496,556	505,484	530,996	Exportations
Imports	498106	414,370	438,346	403,456	410,272	415,708	444,116	450,100	443,460	455,792	464,504	467,388	Importations
Statistical discrepancy	498109	-454	-555	-988	-1,296	-1,860	-1,220	-508	1,368	512	1,600	-92	Divergence statistique
GDP at market prices	498086	1,216,191	1,290,185	1,216,956	1,232,380	1,252,380	1,284,268	1,305,484	1,318,608	1,329,756	1,348,464	1,385,940	PIB aux prix du marché
Annual % change		5.4	6.1	4.5	4.0	3.3	6.8	7.3	7.0	6.2	5.0	6.2	Variation annuelle (%)

NOTE: Data in the Income and Expenditure Accounts are seasonally adjusted at annual rates. Applicable also for tables 2, 3 and 7.
CANSIM tables: 380-0001, 380-0002

NOTE: Les données dans les comptes des revenus et dépenses sont désaisonnalisées aux taux annuels. Applicable aussi pour les tableaux 2, 3 et 7.
Tableaux CANSIM: 380-0001, 380-0002

Table 1. Gross Domestic Product – (Concluded)

Tableau 1. Produit intérieur brut – (fin)

		2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
GDP IN CHAINED (1997) DOLLARS, EXPENDITURE BASED	\$'000,000													PIB EN DOLLARS ENCHAÎNÉS DE 1997, EN TERMES DE DÉPENSES
Personal	<i>1992044</i>	619,401	640,630	624,012	624,446	633,820	637,204	642,702	648,794	658,945	664,099	668,127		Particuliers
Government														Gouvernements
Current	<i>1992049</i>	204,593	210,049	204,202	206,711	208,019	209,664	210,713	211,801	212,765	215,412	217,718		Courantes
Investment														Investissements
Gross fixed capital	<i>1992050</i>	30,237	31,722	30,252	30,842	31,743	31,635	31,614	31,894	32,324	32,288	32,417		Capital fixe
Inventories	<i>1992051</i>	14	19	0	32	-68	224	136	-216	16	68	-12		Stocks
Business														Entreprises
Fixed investment	<i>1992052</i>	195,047	208,500	198,318	202,282	204,552	205,996	209,654	213,796	217,750	220,784	225,414		Investissements
Residential	<i>1992053</i>	61,436	66,562	62,456	63,697	65,048	66,017	67,165	68,019	67,737	69,019	69,489		Résidentiels
Non-residential	<i>1992054</i>	132,868	140,943	135,105	137,815	138,584	138,935	141,432	144,821	149,463	151,113	155,538		Non résidentiels
Structures	<i>1992055</i>	47,534	47,936	48,105	48,499	47,785	47,815	48,018	48,124	49,737	50,633	52,081		Bâtiments
Machinery & equipment	<i>1992056</i>	85,414	93,754	87,125	89,579	91,328	91,675	94,175	97,838	100,877	101,512	104,533		Machines & matériel
Final domestic demand	<i>1992068</i>	1,048,895	1,090,105	1,056,249	1,063,642	1,077,392	1,083,788	1,093,886	1,105,353	1,120,687	1,131,503	1,142,509		Demande intérieure finale
Inventory change	<i>1992057</i>	11,052	11,516	2,225	9,798	4,021	2,118	17,308	22,619	16,163	12,950	11,908		Variation des stocks
Non-farm	<i>1992058</i>	7,327	8,459	-2,137	5,773	834	-610	14,331	19,281	13,085	10,068	9,379		Non agricoles
Farm(1)	<i>1992059</i>	3,438	2,522	4,334	3,745	2,881	2,369	2,285	2,555	2,425	2,254	1,859		Agricoles(1)
Exports	<i>1992060</i>	439,784	461,675	434,674	448,909	449,268	469,204	465,940	462,289	468,441	467,280	478,932		Exportations
Imports	<i>1992063</i>	406,664	439,618	401,453	420,981	422,115	433,860	446,727	455,772	465,935	463,662	474,014		Importations
Statistical discrepancy	<i>1992066</i>	-405	-492	-886	-1,157	-1,645	-1,065	-440	1,180	440	1,368	-77		Divergence statistique
GDP at market prices	<i>1992067</i>	1,092,388	1,124,428	1,090,863	1,100,645	1,107,771	1,121,455	1,131,229	1,137,256	1,143,034	1,152,559	1,162,865		PIB aux prix du marché
<i>Annual % change</i>		2.0	2.9	1.3	1.7	1.6	3.1	3.7	3.3	3.2	2.8	2.8		Variation annuelle (%)
GDP AND NET PRODUCT														PIB ET PRODUIT NET
= GDP at market prices	<i>498074</i>	1,216,191	1,290,185	1,216,956	1,232,380	1,252,380	1,284,268	1,305,484	1,318,608	1,329,756	1,348,464	1,385,940		= PIB aux prix du marché
- Taxes, less subsidies on products	<i>1997473</i>	85,048	90,203	86,220	87,648	87,096	90,060	91,604	92,052	93,536	95,092	94,852		- Impôts, moins subventions sur les produits
- Capital consumption allowances	<i>498084</i>	163,602	172,362	164,712	166,364	168,948	171,540	173,552	175,408	177,456	179,780	181,972		- Provisions pour consommation de capital
- Statistical discrepancy	<i>498085</i>	454	555	992	1,296	1,864	1,220	504	-1,368	-512	-1,604	92		- Divergence statistique
= Net domestic product at basic prices	<i>1997472</i>	967,087	1,027,065	965,032	977,072	994,472	1,021,448	1,039,824	1,052,516	1,059,276	1,075,196	1,109,024		= Produit intérieur net au prix de base

(1) Includes grain in commercial channels.

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB).
Information Officer (951-3640).

CANSIM tables: 380-0002, 380-0001

(1) Incluent les céréales en circuit commercial.

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue).
Agent d'information (951-3640).

Tableaux CANSIM: 380-0002, 380-0001

Table 2. Personal Income – Spending
Tableau 2. Revenu – dépenses personnelles

	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
Sources	\$'000,000												Provenance
Labour income	498166	617,753	643,964	619,256	626,652	633,052	641,204	647,288	654,312	662,108	672,360	683,824	Rémunération des salariés
Unincorporated business	498170	78,438	83,893	78,108	80,024	81,496	83,712	85,068	85,296	85,320	85,732	86,480	Entreprises individuelles
Interest & investments	498171	105,051	108,250	106,196	105,052	106,216	108,576	108,452	109,756	111,392	112,380	113,128	Intérêts & placements
Government transfers	498172	125,153	130,158	125,596	126,340	128,044	129,028	130,616	132,944	131,888	135,660	137,336	Transferts
Total personal income	498165	930,093	970,198	932,984	941,680	952,876	966,364	975,424	986,128	994,876	1,010,196	1,024,752	Revenu personnel total
<i>Annual % change</i>		3.4	4.3	3.4	3.2	3.4	4.6	4.5	4.7	4.4	4.5	5.1	<i>Variation annuelle (%)</i>
Disposition													Emploi
Goods and services	498179	687,791	721,235	693,708	694,048	708,200	717,384	724,980	734,376	748,228	758,268	767,396	En biens et services
To governments	498180	210,540	222,702	212,396	215,816	219,232	219,132	224,088	228,356	233,640	239,256	241,688	Aux gouvernements
Income taxes	498181	140,820	150,727	142,532	144,928	147,644	147,580	152,028	155,656	160,120	165,140	167,216	Impôts sur le revenu
Employment contributions(1)	498182	60,094	62,199	60,332	61,184	61,780	61,820	62,280	62,916	63,532	64,084	64,332	Cotisations des employeurs et salariés(1)
To corporations	498184	12,074	12,742	12,296	12,340	12,488	12,776	12,696	13,008	13,584	13,856	13,940	Aux sociétés
To non-residents	498185	2,626	2,827	2,648	2,668	2,716	2,784	2,836	2,972	3,052	3,188	3,264	Aux non-résidents
Personal saving	498164	17,062	10,692	11,936	16,808	10,240	14,288	10,824	7,416	-3,628	-4,372	-1,536	Épargne personnelle
Disposable income	498186	719,553	747,496	720,588	725,864	733,644	747,232	751,336	757,772	761,236	770,940	783,064	Revenu disponible
<i>Annual % change</i>		3.7	3.9	3.5	3.2	2.9	4.0	4.3	4.4	3.8	3.2	4.2	<i>Variation annuelle (%)</i>
Saving rate (%)	498187	2.4	1.4	1.7	2.3	1.4	1.9	1.4	1.0	-0.5	-0.6	-0.2	Taux d'épargne (%)
Expenditures on goods and services, in chained 1997 \$													Dépenses en biens et services, en \$ enchaînés de 1997
Total	1992115	619,401	640,630	624,012	624,446	633,820	637,204	642,702	648,794	658,945	664,099	668,127	Total
<i>Annual % change</i>		3.1	3.4	3.7	2.7	3.6	3.2	3.0	3.9	4.0	4.2	4.0	<i>Variation annuelle (%)</i>
Food, beverages & tobacco	1992069	76,572	77,915	76,484	76,852	77,446	77,790	78,026	78,399	79,652	79,906	80,402	Aliments, boissons & tabac
Clothing	1992073	30,315	31,776	30,563	30,282	31,372	31,522	32,195	32,015	33,167	33,375	33,245	Vêtements
Housing	1992077	140,825	145,126	141,482	142,136	143,658	144,080	145,552	147,216	148,196	149,152	150,768	Logements
Furniture	1992084	52,675	55,886	52,948	53,487	54,812	55,422	56,557	56,752	58,043	58,650	58,808	Meubles
Medical care	1992091	31,434	33,071	31,575	32,001	32,594	32,851	33,195	33,644	34,074	34,281	34,686	Soins médicaux
Transportation	1992096	101,943	102,945	103,310	100,259	101,939	102,490	102,885	104,466	105,749	106,296	106,656	Transports
Recreation	1992103	71,682	74,891	72,057	72,239	73,912	74,310	75,608	75,734	77,147	78,098	78,759	Loisirs
Other	1992108	113,271	117,111	113,548	114,770	116,088	117,137	117,184	118,036	119,314	120,179	120,878	Autres
Net travel abroad	1992114	1,186	2,563	2,550	2,802	2,567	2,191	2,267	3,227	4,423	4,975	4,711	Dépenses nettes à l'étranger
Durable goods	1992116	95,189	98,119	97,695	93,590	96,473	97,320	98,552	100,130	102,660	104,169	104,934	Biens durables
Semi-durable goods	1992117	56,474	59,583	56,800	56,642	58,512	59,140	60,337	60,344	61,972	62,670	62,643	Biens semi-durables
Non-durable goods	1992118	140,349	143,583	140,293	140,994	142,733	142,697	143,747	145,154	147,055	146,895	147,894	Biens non durables
Services	1992119	328,208	340,384	330,348	333,751	336,948	339,036	341,202	344,352	348,713	352,101	354,370	Services

(1) Includes employment insurance, workers compensation and CPP/QPP.

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB). Information Officer (951-3640).

CANSIM tables: 380-0004, 380-0009

(1) Comprend l'assurance-emploi, les contributions au titre de la compensation des travailleurs et le RPC/RRQ.

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Agent d'information (951-3640).

Tableaux CANSIM: 380-0004, 380-0009

Table 3. Government Revenue and Expenditure

		2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2005	2005	2005	
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
ALL LEVELS	\$'000,000												TOUS LES PALIERS
Revenue	<i>498316</i>	493,786	521,752	497,788	500,784	508,448	517,184	526,428	534,948	541,396	550,440	558,204	Recettes
Taxes on incomes from													Impôts sur les revenus
Persons	<i>498318</i>	140,820	150,727	142,532	144,928	147,644	147,580	152,028	155,656	160,120	165,140	167,216	Des particuliers
Enterprises	<i>498319</i>	40,963	46,424	41,296	41,128	43,188	46,684	47,416	48,408	49,104	51,308	52,952	Des entreprises
Non-residents	<i>498320</i>	4,137	4,643	4,012	4,188	4,400	4,836	4,688	4,648	4,684	4,572	3,636	Des non-résidents
Social insurance	<i>498321</i>	60,094	62,199	60,332	61,184	61,780	61,820	62,280	62,916	63,532	64,084	64,332	Assurance sociale
Taxes on product	<i>498322</i>	158,354	165,066	159,676	160,808	161,720	164,268	166,252	168,024	169,544	171,184	172,416	Impôts sur production
Other transfers	<i>498323</i>	9,626	9,776	9,532	9,704	9,808	9,732	9,780	9,784	9,988	10,032	10,140	Autres transferts
Investment income	<i>498324</i>	40,902	42,454	40,948	39,532	39,872	41,736	43,228	44,980	42,612	42,580	45,280	Revenus de placements
Sales	<i>498325</i>	38,890	40,463	39,460	39,312	40,036	40,528	40,756	40,532	41,812	41,540	42,232	Ventes
Expenditure	<i>498326</i>	485,971	502,119	487,348	490,804	497,104	500,188	502,596	508,588	514,172	521,792	529,296	Dépenses
Goods & services	<i>498327</i>	275,521	288,997	277,040	280,908	284,600	288,568	290,112	292,708	298,104	303,640	308,432	Biens et services
Transfer payments to													Transferts courants
Persons	<i>498329</i>	125,153	130,158	125,596	126,340	128,044	129,028	130,616	132,944	131,888	135,660	137,336	Aux particuliers
Businesses	<i>498330</i>	16,930	16,384	16,620	16,024	17,048	15,700	15,976	16,812	16,916	16,140	17,364	Aux entreprises
Non-residents	<i>498331</i>	3,586	3,878	3,620	3,472	3,576	3,980	3,632	4,324	5,500	3,924	3,868	Aux non-résidents
Interest on public debt	<i>498332</i>	64,781	62,702	64,472	64,060	63,836	62,912	62,260	61,800	61,764	62,428	62,296	Service de la dette publique
Saving	<i>498315</i>	7,815	19,633	10,440	9,980	11,344	16,996	23,832	26,360	27,224	28,648	28,908	Épargne
Net lending	<i>498333</i>	60	8,734	52	1,588	1,004	6,180	10,728	17,024	17,884	18,328	18,312	Prêt net
PENSION PLANS													RÉGIMES DE PENSIONS
Canada													Canada
Revenue	<i>499659</i>	30,456	31,792	30,672	30,856	31,464	31,636	31,620	32,448	31,852	31,260	31,076	Recettes
Spending	<i>499662</i>	22,592	23,829	22,740	23,128	23,640	23,840	23,868	23,968	24,420	24,816	25,172	Dépenses
Saving	<i>499658</i>	7,864	7,963	7,932	7,728	7,824	7,796	7,752	8,480	7,432	6,444	5,904	Épargne
Quebec													Québec
Revenue	<i>499667</i>	8,717	9,176	8,844	8,928	9,132	9,196	9,164	9,212	9,576	9,836	9,920	Recettes
Spending	<i>499670</i>	7,101	7,561	7,148	7,232	7,456	7,496	7,596	7,696	7,792	7,836	7,876	Dépenses
Saving	<i>499666</i>	1,616	1,615	1,696	1,696	1,676	1,700	1,568	1,516	1,784	2,000	2,044	Épargne

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB).
Information Officer (951-3640).

CANSIM table: 380-0007

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue).
Agent d'information (951-3640).

Tableau CANSIM: 380-0007

Table 3. Government Revenue and Expenditure – (Continued)

Tableau 3. Recettes et dépenses des administrations publiques – (suite)

		2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
FEDERAL GOVERNMENT	\$'000,000													ADMINISTRATION FÉDÉRALE
Revenue	498358	196,231	207,299	197,568	197,476	201,468	205,848	208,976	212,904	218,360	223,068	225,856		Recettes
Taxes on incomes from														Impôts sur les revenus
Persons	498360	88,503	94,389	89,104	90,056	92,484	92,556	94,772	97,744	100,620	103,404	104,632		Des particuliers
Business enterprises	498361	27,864	31,194	28,128	27,892	29,292	31,416	31,740	32,328	32,908	34,404	35,384		Des sociétés & entreprises
Non-residents	498362	4,137	4,643	4,012	4,188	4,400	4,836	4,688	4,648	4,684	4,572	3,636		Des non-résidents
Social insurance	498363	17,833	17,348	17,644	17,764	17,424	17,348	17,320	17,300	17,588	17,840	17,896		Assurance sociale
Taxes on product	498364	44,999	46,814	45,636	45,364	45,380	46,644	47,204	48,028	48,732	49,252	49,504		Impôts sur production
Other transfers	498365	57	69	24	36	132	20	48	76	140	92	116		Autres transferts
Investment income	498369	7,009	6,740	6,828	6,536	6,344	6,884	6,992	6,740	6,720	7,060	7,664		Revenus de placements
Sales	498370	5,071	5,272	5,456	4,888	5,220	5,320	5,364	5,184	6,124	5,608	6,188		Ventes
Expenditure	498371	195,613	199,479	193,544	193,716	198,560	203,208	196,604	199,544	234,580	212,828	222,120		Dépenses
Goods & services	498372	48,347	51,566	48,600	49,304	50,648	51,436	51,708	52,472	54,612	55,752	56,024		Biens & services
Transfers to														Transferts courants
Persons	498374	62,355	64,985	62,512	63,172	63,784	64,556	65,644	65,956	66,520	67,620	68,804		Aux particuliers
Businesses	498375	4,868	5,359	5,180	5,320	5,496	5,156	5,348	5,436	5,452	5,136	5,156		Aux entreprises
Non-residents	498376	3,401	3,582	3,436	3,284	3,284	3,684	3,336	4,024	5,188	3,608	3,548		Aux non-résidents
Provinces and local municipalities	498377	41,552	41,075	39,060	38,144	41,128	45,292	38,160	39,720	71,176	49,076	57,212		Provinces et municipalités
Interest on public debt	498380	35,090	32,912	34,756	34,492	34,220	33,084	32,408	31,936	31,632	31,636	31,376		Service de la dette publique
Saving	498357	618	7,820	4,024	3,760	2,908	2,640	12,372	13,360	-16,220	10,240	3,736		Épargne
Net lending	498381	1,000	8,083	3,912	4,220	3,056	2,872	12,340	14,064	-15,784	10,484	3,820		Prêt net
PROVINCIAL GOVERNMENTS														ADMINISTRATIONS PROVINCIALES
Revenue	498394	247,767	261,007	247,084	248,664	254,392	262,352	261,164	266,120	298,604	280,944	294,056		Recettes
Taxes on incomes from														Impôts sur les revenus
Persons	498396	52,317	56,338	53,428	54,872	55,160	55,024	57,256	57,912	59,500	61,736	62,584		Des particuliers
Business enterprises	498397	13,099	15,230	13,168	13,236	13,896	15,268	15,676	16,080	16,196	16,904	17,568		Des sociétés & entreprises
Social insurance	498398	7,073	7,576	7,148	7,264	7,548	7,476	7,572	7,708	7,852	7,852	7,924		Assurance sociale
Taxes on product	498399	76,495	80,117	76,772	77,908	78,660	79,592	80,772	81,444	82,140	82,948	83,808		Impôts sur production
Other transfers	498400	8,741	8,902	8,672	8,836	8,856	8,908	8,932	8,912	9,048	9,144	9,228		Autres transferts
Investment income	498404	27,006	29,139	27,248	26,480	26,860	28,132	29,956	31,608	29,668	29,928	32,244		Revenus de placements
Federal government	498402	41,426	40,924	38,916	38,000	40,980	45,152	38,024	39,540	70,936	48,932	57,068		Adm. fédérale
Local governments	498403	95	96	104	88	96	92	104	92	100	92	104		Adm. locales
Sales	498405	21,515	22,685	21,628	21,980	22,336	22,708	22,872	22,824	23,164	23,408	23,528		Ventes
Expenditure	498406	251,089	259,605	252,428	252,736	256,072	258,532	259,672	264,144	264,304	270,864	275,900		Dépenses
Goods & services	498407	148,089	155,166	148,896	151,288	153,000	155,136	155,516	157,012	158,908	162,200	165,176		Biens & services
Transfers to														Transferts courants
Persons	498409	29,946	30,767	30,024	29,748	30,212	30,124	30,508	32,224	30,176	32,360	32,440		Aux particuliers
Businesses	498410	10,740	9,664	10,100	9,356	10,208	9,192	9,264	9,992	10,072	9,600	10,800		Aux entreprises
Government	498411	35,833	37,413	36,900	35,984	36,232	37,448	37,728	38,244	38,280	39,184	39,840		Administrations publiques
Interest on public debt	498414	26,481	26,595	26,508	26,360	26,420	26,632	26,656	26,672	26,868	27,520	27,644		Service de la dette publique
Saving	498417	-3,322	1,402	-5,344	-4,072	-1,680	3,820	1,492	1,976	34,300	10,080	18,156		Épargne
Net lending	498415	-6,719	-3,870	-10,800	-7,864	-6,400	-1,296	-5,548	-2,236	30,620	5,540	13,616		Prêt net

CANSIM table: 380-0007

Tableau CANSIM: 380-0007

Table 3. Government Revenue and Expenditure – (Concluded)
Tableau 3. Recettes et dépenses des administrations publiques – (fin)

		2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
LOCAL GOVERNMENTS	\$'000,000													ADMINIS-TRATIONS MUNICIPALES
Revenue	<i>498426</i>	88,095	91,062	89,684	89,076	89,448	90,984	91,496	92,320	92,560	93,684	94,452		Recettes
Taxes on incomes	<i>498427</i>	36,860	38,135	37,268	37,536	37,680	38,032	38,276	38,552	38,672	38,984	39,104		Impôts sur revenus
Other transfers	<i>498428</i>	828	805	836	832	820	804	800	796	800	796	796		Autres transferts
Investment income	<i>498432</i>	2,902	2,882	2,896	2,888	2,880	2,884	2,884	2,880	2,888	2,888	2,888		Revenus de placements
Federal government	<i>498430</i>	126	151	144	144	148	140	136	180	240	144	144		Administration fédérale
Provincial governments	<i>498431</i>	35,075	36,583	36,164	35,232	35,440	36,624	36,880	37,388	37,436	38,348	39,004		Administration provinciale
Sales	<i>498433</i>	12,304	12,506	12,376	12,444	12,480	12,500	12,520	12,524	12,524	12,524	12,516		Ventes
Expenditure	<i>498434</i>	87,056	90,229	87,552	88,208	88,832	89,944	90,848	91,292	92,632	93,800	95,384		Dépenses
Goods & services	<i>498435</i>	78,590	81,800	79,052	79,732	80,448	81,520	82,408	82,824	84,068	85,180	86,716		Biens & services
Transfers to														Transferts aux
Persons	<i>498437</i>	3,839	3,777	3,848	3,832	3,748	3,784	3,776	3,800	3,808	3,852	3,880		Particuliers
Businesses	<i>498438</i>	1,322	1,361	1,340	1,348	1,344	1,352	1,364	1,384	1,392	1,404	1,408		Entreprises
Government	<i>498439</i>	95	96	104	88	96	92	104	92	100	92	104		Administration publique
Interest on public debt	<i>498442</i>	3,210	3,195	3,208	3,208	3,196	3,196	3,196	3,192	3,264	3,272	3,276		Service de la dette publique
Saving	<i>498425</i>	1,039	833	2,132	868	616	1,040	648	1,028	-72	-116	-932		Épargne
Net lending	<i>498443</i>	-3,701	-5,057	-2,688	-4,192	-5,152	-4,892	-5,384	-4,800	-6,168	-6,140	-7,072		Prêt net

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB).
Information Officer (951-3640).

CANSIM table: 380-0007

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue).
Agent d'information (951-3640).

Tableau CANSIM: 380-0007

Table 4. GDP at basic prices, by industry (chained 1997 dollars)

Tableau 4. PIB au prix de base, par industrie (dollars enchaînés 1997)

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	
				S				J									
\$'000,000																	
TOTAL	14182657	1,008,945	1,040,779	1,049,392	1,048,890	1,052,353	1,054,327	1,057,753	1,059,328	1,057,613	1,062,135	1,066,337	1,069,796	1,073,226	1,078,927	1,078,836	ENSEMBLE
<i>Annual % change</i>		2.3	3.2	3.5	3.1	3.3	2.8	3.3	3.6	2.3	2.6	3.1	2.7	2.8	2.9	2.8	<i>Variation annuelle (%)</i>
Special aggregates																	
Business sector	14182615	854,425	884,924	893,308	892,846	895,704	897,300	900,610	901,925	900,325	903,841	907,964	910,505	913,626	919,107	918,887	Secteur des entreprises
Goods	14182621	316,874	329,947	333,860	332,871	334,263	334,953	335,951	334,222	331,882	333,405	335,744	335,355	337,347	340,846	339,816	Biens
Services	14182622	538,657	556,032	560,475	561,041	562,494	563,398	565,725	568,875	569,709	571,697	573,445	576,438	577,530	579,456	580,313	Services
Non-business sector	14182623	154,730	156,250	156,542	156,501	157,104	157,468	157,609	157,867	157,736	158,739	158,847	159,746	160,068	160,314	160,436	Secteur non commercial
Goods	14182624	2,171	2,281	2,337	2,315	2,321	2,298	2,261	2,298	2,300	2,324	2,340	2,305	2,303	2,297	2,300	Biens
Services	14182625	152,560	153,978	154,217	154,196	154,793	155,178	155,353	155,577	155,444	156,424	156,517	157,448	157,770	158,023	158,141	Services
Industrial production	14182628	238,271	247,374	250,561	249,528	250,774	251,212	252,074	250,193	247,797	248,835	250,804	250,025	251,384	254,420	253,239	Production industrielle
ICT	14182618	55,698	58,112	58,792	58,878	59,193	59,498	60,113	60,245	60,342	60,709	60,997	61,677	61,568	62,020	61,527	TIC
Manufacturing	14182619	8,871	9,949	10,261	10,195	10,312	10,529	10,902	11,074	11,016	11,182	11,210	11,554	11,316	11,458	11,036	Manufacturières
Services	14182620	46,093	47,465	47,845	47,988	48,188	48,289	48,549	48,522	48,668	48,875	49,130	49,479	49,588	49,900	49,801	Services
Energy	21573796	61,970	63,109	63,223	63,345	63,637	63,765	63,246	62,654	61,865	62,734	63,637	62,977	63,960	64,831	65,236	Énergie
Agriculture, forestry, fishing and hunting	14182768	23,132	24,583	24,947	24,938	24,810	24,508	24,432	24,444	24,520	24,625	24,715	24,901	25,140	25,407	25,483	Agriculture, foresterie, pêche et chasse
Mining	14182958	38,389	39,458	39,116	39,322	39,533	39,130	39,090	38,460	37,802	38,869	39,472	38,289	39,842	40,089	40,375	Mines
Utilities	14182835	26,202	26,349	26,654	26,798	26,903	27,408	27,052	27,001	27,121	26,889	27,096	27,877	27,244	27,337	27,594	Services publics
Manufacturing	14182897	172,090	180,070	183,602	182,083	183,002	183,513	184,836	183,772	182,034	181,884	182,923	182,952	182,874	185,643	183,741	Manufacturières
Construction	14182880	58,026	60,689	61,091	61,135	61,416	61,978	62,155	62,359	62,363	62,777	63,065	63,253	63,651	63,819	63,915	Construction
Transportation	14182795	47,665	49,804	50,176	50,609	50,425	50,606	50,838	50,894	50,944	50,800	51,355	51,610	51,918	52,401	52,621	Transports
Trade																	Commerce
Wholesale	14182793	59,157	62,306	63,015	63,003	64,171	64,700	64,392	65,215	65,560	65,922	66,697	67,139	66,499	67,494	68,294	De gros
Retail	14182794	57,206	59,405	60,222	60,699	60,562	59,763	61,134	62,163	61,883	62,717	61,899	62,524	63,281	62,489	61,576	De détail
Finance, insurance and real estate	14182854	199,480	206,340	207,904	207,627	208,121	208,909	209,579	210,312	210,877	211,462	212,266	213,236	214,013	214,765	215,255	Finances, assurances et affaires immobilières
Administrative & support	14182863	22,556	23,051	23,164	23,190	23,286	23,319	23,333	23,408	23,503	23,625	23,704	23,791	23,867	23,899	24,016	Services administratifs, services de soutien
Professional & related	14182856	44,454	45,343	45,508	45,627	45,556	45,487	45,533	45,547	45,561	45,656	45,800	45,848	45,933	46,081	46,085	Professionnels et connexes
Recreation	14182873	9,369	9,425	9,423	9,263	9,156	9,204	9,270	9,389	9,336	9,270	9,312	9,409	9,488	9,530	9,548	Loisir
Info. and cultural	14182817	41,936	42,478	42,732	42,901	43,031	43,257	43,463	43,554	43,645	43,874	44,130	44,259	44,365	44,747	44,665	Info. et culture
Accomm. & food	14182878	22,576	22,925	22,998	22,901	23,017	23,069	23,169	23,282	23,197	23,136	23,149	23,220	23,146	23,018	23,265	Hébergement et restauration
Health & social	14182870	60,097	61,012	61,525	61,310	61,274	61,202	61,121	61,202	61,382	61,482	61,588	62,109	62,105	62,249	62,324	Santé et social
Educational	14182866	44,987	45,404	45,216	45,689	45,953	46,290	46,431	46,521	46,012	46,766	46,773	47,166	47,103	47,243	47,186	Enseignement
Public administration	14182887	56,988	57,523	57,650	57,272	57,677	57,781	57,862	57,943	58,222	58,349	58,321	58,522	58,562	58,652	58,764	Administration publique
Other services	14182883	25,160	25,541	25,729	25,739	25,770	25,781	25,726	25,838	25,890	25,948	25,923	25,996	25,968	25,937	25,914	Autres services

Source: Gross Domestic Product by Industry (Catalogue no. 15-001-XIE), contact: B. Lefrançois (613-951-3622)
 CANSIM tables: 379-0019, 379-0022

Source: Produit intérieur brut par industrie (n° 15-001-XIF au catalogue), personne ressource: B. Lefrançois (613-951-3622).
 Tableaux CANSIM: 379-0019, 379-0022

Table 5. Leading Indicators

	2004												
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
Composite index(1)													Indice composite(1)
Smoothed	7688	188.7	189.7	191.1	192.5	194.2	195.9	197.0	197.9	198.7	199.6	200.0	Lissé
Unsmoothed	7687	190.2	192.5	194.8	196.5	197.1	198.7	198.0	199.0	200.5	201.6	200.9	Non lissé
Retail sales(2)													Ventes au détail(2)
Furniture & appliances	7684	1,977	1,991	2,009	2,028	2,041	2,050	2,062	2,074	2,090	2,109	2,122	Meubles & articles ménagers
Other durables	7685	7,447	7,458	7,463	7,496	7,560	7,644	7,635	7,643	7,664	7,739	7,777	Autres durables
Financial													Financière
Money supply(2)	7682	117,951	118,475	119,791	121,413	123,226	125,724	127,397	128,766	129,843	130,707	130,497	Offre de monnaie(2)
TSX (1975=1000)	7678	7,959	8,232	8,395	8,472	8,511	8,516	8,450	8,408	8,493	8,584	8,681	TSX (1975=1000)
Manufacturing													Fabrication
New orders, durables(2)	7683	21,684	21,811	22,307	22,727	22,918	23,053	23,248	23,307	23,403	23,724	23,842	Nouvelles commandes, durables(2)
Shipments-to-inventories ratio	7686	1.77	1.78	1.81	1.84	1.86	1.88	1.90	1.91	1.91	1.91	1.91	Ratio des livraisons aux stocks
Work week (hrs)	7677	38.7	38.7	38.7	38.7	38.8	38.7	38.6	38.5	38.4	38.4	38.4	Semaine de travail
Business and personal services employment ('000)	7679	2,633	2,632	2,627	2,622	2,614	2,608	2,608	2,609	2,611	2,613	2,612	Emploi, services aux entreprises et aux personnes ('000)
House spending(1)	7680	137.1	135.1	136.5	139.0	141.8	145.9	147.6	145.8	144.4	142.6	142.2	Dépenses en logement(1)
US index(1)	7681	117.5	118.4	119.3	120.1	120.9	121.5	122.2	122.6	122.9	123.1	123.4	Indice des É.-U.(1)
	2004	2005											
	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O		
Composite index(1)													Indice composite(1)
Smoothed	7688	200.6	201.4	201.9	202.4	203.3	204.0	204.9	205.7	206.5	207.4	208.4	Lissé
Unsmoothed	7687	201.2	202.7	203.1	204.3	205.2	204.9	207.3	206.7	208.6	209.7	209.6	Non lissé
Retail sales(2)													Ventes au détail(2)
Furniture & appliances	7684	2,130	2,148	2,166	2,185	2,215	2,236	2,247	2,251	2,259	Meubles & articles ménagers
Other durables	7685	7,762	7,771	7,821	7,831	7,929	7,995	8,089	8,189	8,254	Autres durables
Financial													Financière
Money supply(2)	7682	130,899	131,877	133,232	134,113	136,047	137,380	138,310	137,792	137,649	137,464	137,673	Offre de monnaie(2)
TSX (1975=1000)	7678	8,839	9,004	9,204	9,352	9,420	9,492	9,632	9,783	9,994	10,323	10,478	TSX (1975=1000)
Manufacturing													Fabrication
New orders, durables(2)	7683	24,035	24,675	24,965	25,165	25,444	25,598	25,370	25,521	25,819	Nouvelles commandes, durables(2)
Shipments-to-inventories ratio	7686	1.89	1.88	1.87	1.86	1.84	1.84	1.83	1.81	1.81	Ratio des livraisons aux stocks
Work week (hrs)	7677	38.3	38.3	38.3	38.2	38.2	38.2	38.2	38.3	38.3	38.4	38.4	Semaine de travail
Business and personal services employment ('000)	7679	2,615	2,618	2,620	2,612	2,619	2,620	2,625	2,631	2,650	2,659	2,667	Emploi, services aux entreprises et aux personnes ('000)
House spending(1)	7680	141.8	138.7	138.3	138.1	138.2	138.9	142.9	145.6	146.1	146.7	146.2	Dépenses en logement(1)
US index(1)	7681	123.8	124.1	124.4	124.6	124.7	124.6	124.9	125.0	125.2	125.3	..	Indice des É.-U.(1)

(1) 1992 = 100.
(2) Millions of 1992 dollars.
Contact: Francine Roy (951-3627).
CANSIM table: 377-0003

(1) 1992 = 100.
(2) Millions de dollars de 1992.
Personne ressource: Francine Roy (951-3627).
Tableau CANSIM: 377-0003

Table 6. Funds Raised by Non-financial Sectors

		2001	2002	2003	2004	2002 IV	2003 I	II	III	
	<i>\$'000,000</i>									
Total raised	33343	98,297	94,924	100,446	109,140	88,400	91,556	92,492	95,184	Demande totale
Persons	33310	41,569	48,389	55,170	56,863	52,092	52,304	54,684	57,640	Particuliers
Private corporations	33315	53,214	29,084	40,424	51,127	9,868	35,512	21,208	41,312	Sociétés privées
of which: equity	33321	26,248	19,948	30,471	21,839	15,160	26,956	21,624	35,312	dont : actions
Government	33322	-1,927	-1,082	-3,366	-1,407	6,292	3,228	-1,480	-6,656	Entreprises
enterprises										publiques
Federal	33329	-3,195	-1,246	-1,567	-18,647	-6,364	4,972	20	992	Administration
government										fédérale
Other	33335	8,636	19,779	9,785	21,204	26,512	-4,460	18,060	1,896	Autres adminis-
governments										trations publiques
		2003 IV	2004 I	II	III	IV	2005 I	II	III	
Total raised	33343	122,552	123,416	136,008	86,572	90,564	162,460	116,688	102,204	Demande totale
Persons	33310	56,052	56,864	56,720	56,160	57,708	60,996	63,096	62,976	Particuliers
Private corporations	33315	63,664	69,196	60,580	34,088	40,644	57,296	50,740	53,744	Sociétés privées
of which: equity	33321	37,992	32,236	26,324	11,684	17,112	18,860	18,640	18,160	dont : actions
Government	33322	-8,556	-3,672	556	8	-2,520	-2,724	880	372	Entreprises
enterprises										publiques
Federal	33329	-12,252	-10,464	-13,516	-21,920	-28,688	34,280	-16,024	-5,152	Administration
government										fédérale
Other	33335	23,644	11,492	31,668	18,236	23,420	12,612	17,996	-9,736	Autres adminis-
governments										trations publiques

Source: Financial Flow Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-014-PPB), contact: C. Wright (951-9044), J. Wilkson (951-2663).
CANSIM table: 378-0002

Source: Comptes des flux financiers, estimations trimestrielles (n° 13-014-PPB au catalogue), personne ressource: C. Wright (951-9044), J. Wilkson (951-2663).
Tableau CANSIM: 378-0002

Table 7. Selected Per Person Income and Product Series

		2001	2002	2003	2004	2002 IV	2003 I	II	III	
	\$									
GDP at market prices	498074÷V1	35,719	36,790	38,403	40,351	37,668	38,500	38,090	38,427	PIB aux prix du marché
Personal income	498165÷V1	28,254	28,665	29,369	30,343	29,006	29,256	29,268	29,460	Revenu personnel
Personal disposable income	498186÷V1	21,572	22,111	22,721	23,378	22,354	22,632	22,766	22,754	Revenu personnel disponible
Personal expenditure on consumer goods and services	498087÷V1	20,006	20,921	21,718	22,557	21,344	21,572	21,659	21,905	Dépenses personnelles - biens et services
GDP in chained 1997 \$	1992067÷V1	33,484	34,131	34,494	35,167	34,401	34,624	34,438	34,446	PIB en \$ enchaînés de 1997
Personal expenditure on consumer goods and services in chained 1997 \$	1992044÷V1	18,681	19,147	19,558	20,036	19,327	19,417	19,557	19,704	Dépenses personnelles - biens et services en \$ enchaînés de 1997
	'000									
Population	1	31,021	31,373	31,669	31,974	31,468	31,502	31,574	31,669	Population

Tableau 7. Certaines séries du revenu et du produit par habitant

		2003 IV	2004 I	II	III	IV	2005 I	II	III	
	\$									
GDP at market prices	498074÷V1	38,801	39,376	40,287	40,829	41,117	41,416	41,912	42,948	PIB aux prix du marché
Personal income	498165÷V1	29,648	29,959	30,314	30,506	30,749	30,986	31,398	31,755	Revenu personnel
Personal disposable income	498186÷V1	22,853	23,066	23,440	23,498	23,629	23,709	23,962	24,266	Revenu personnel disponible
Personal expenditure on consumer goods and services	498087÷V1	21,852	22,266	22,504	22,674	22,899	23,304	23,568	23,780	Dépenses personnelles - biens et services
GDP in chained 1997 \$	1992067÷V1	34,653	34,829	35,180	35,379	35,462	35,601	35,823	36,035	PIB en \$ enchaînés de 1997
Personal expenditure on consumer goods and services in chained 1997 \$	1992044÷V1	19,660	19,928	19,989	20,101	20,231	20,523	20,641	20,704	Dépenses personnelles - biens et services en \$ enchaînés de 1997
	'000									
Population	1	31,762	31,806	31,878	31,974	32,070	32,107	32,174	32,271	Population

Sources: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB).
Information Officer (951-3640). Contact for population: N. Proulx (951-2320).
CANSIM tables: 380-0001, 380-0004, 380-0002, 051-0005

Sources: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue).
Agent d'information (951-3640). Personne ressource pour population: N. Proulx (951-2320).
Tableaux CANSIM : 380-0001, 380-0004, 380-0002, 051-0005

II. Labour Markets

- 8. Labour force statistics
- 9. Labour income, employment and earnings by industry
- 10. Miscellaneous labour statistics

II. Marchés du travail

- 8. Statistiques sur la population active
- 9. Revenu du travail, salariés et rémunération, par industrie
- 10. Travail, statistiques diverses

Page

15

18

20

Page

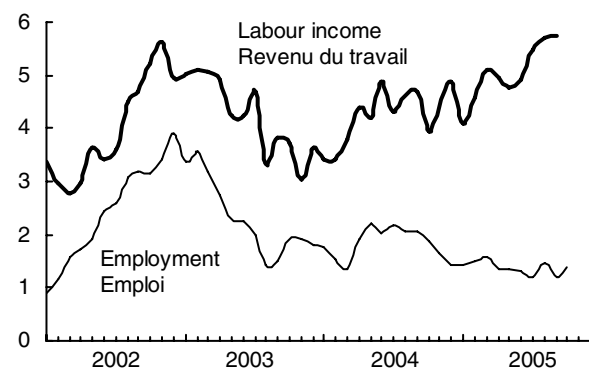
15

18

20

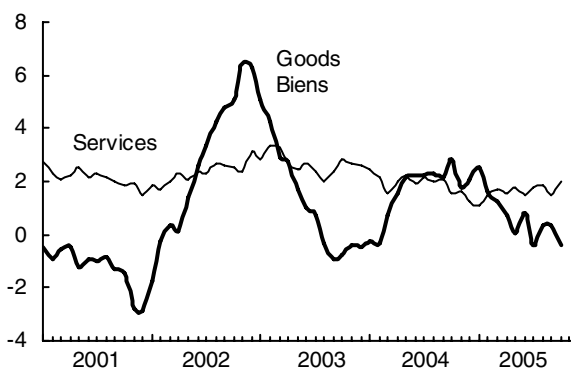
Employment and Labour Income
Emploi et revenu du travail

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



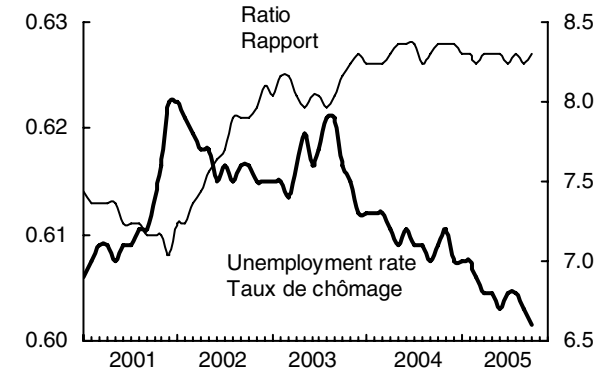
Employment in Goods and Services
Emploi dans les industries de biens et services

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

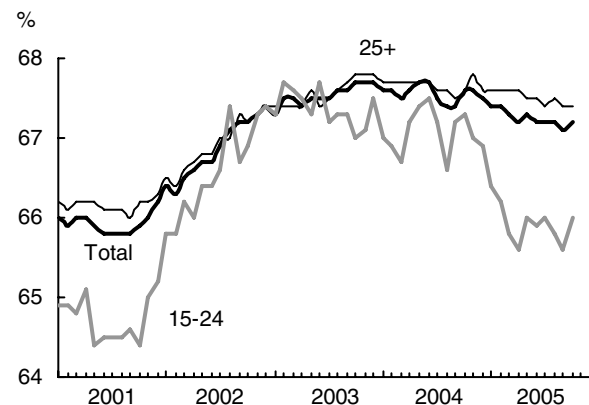


Employment/Pop. Ratio and Unemployment
Rapport emploi/population et chômage

Ratio
Rapport

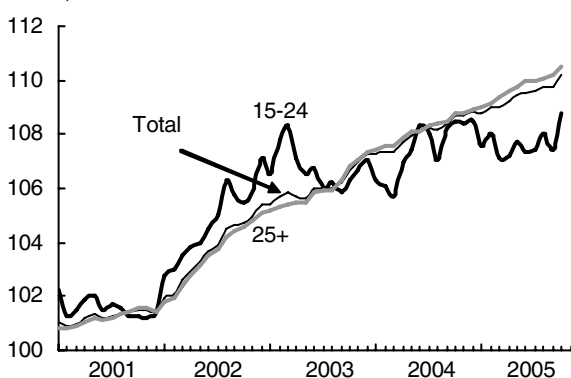


Participation Rate by Age
Taux d'activité par âge

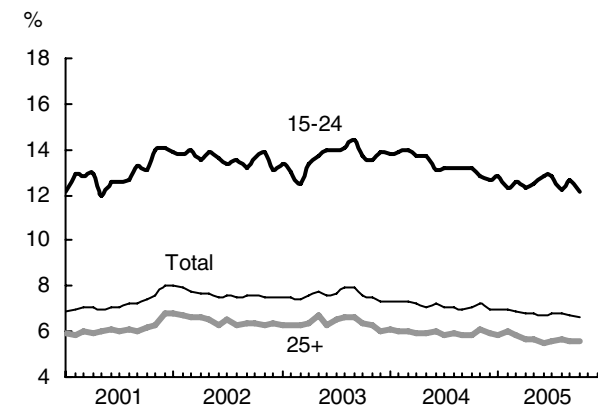


Employment by Age
Emploi par âge

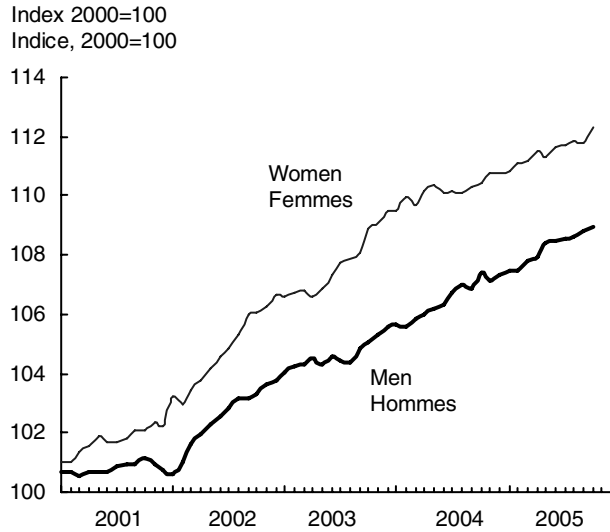
Index 2000=100
Indice, 2000=100



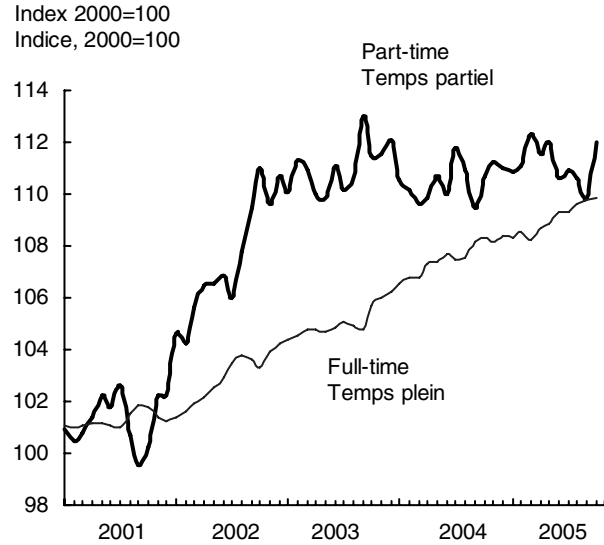
Unemployment Rate by Age
Taux de chômage par âge



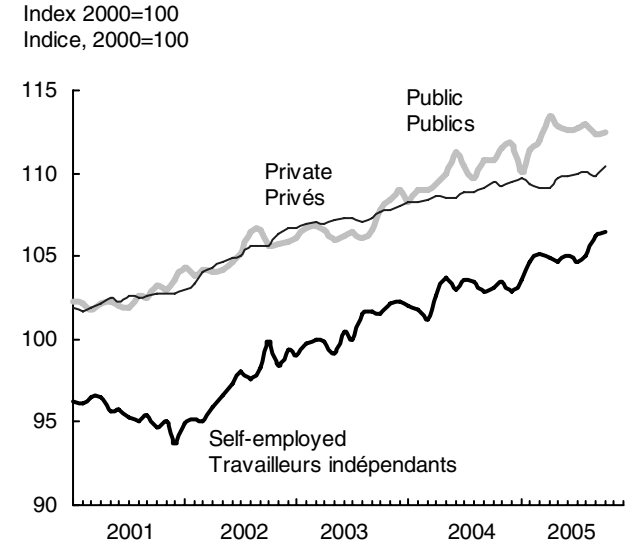
**Adult Employment
Emploi adulte**



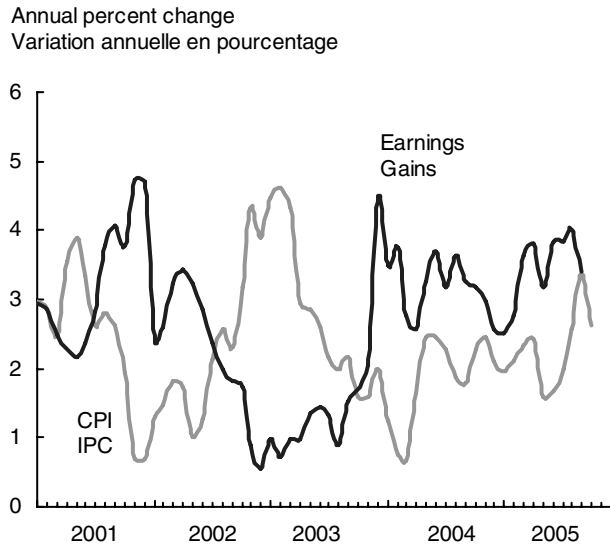
**Type of Employment
Emploi par classe**



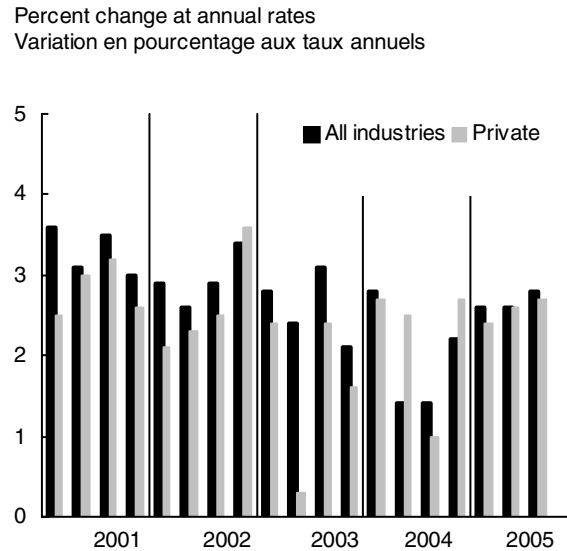
**Class of Worker
Catégorie de travailleurs**



**Average Hourly Earnings and Inflation
Gains horaires moyens et inflation**



**Wage Settlements
Règlements salariaux**



**Work Stoppages
Arrêts de travail**

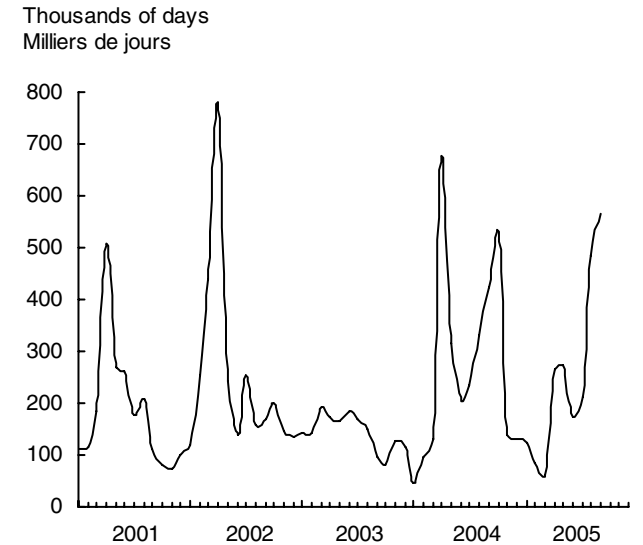


Table 8. Labour Force Statistics

Tableau 8. Statistiques sur la population active

		2003	2004	2004									
				A	M	J	J	A	S	O	N	D	
Labour force	<i>'000</i> 2062810	16,954	17,183	17,140	17,165	17,189	17,196	17,194	17,211	17,264	17,292	17,280	Population active
Employed	2062811	15,665	15,950	15,904	15,938	15,957	15,980	15,967	16,003	16,047	16,048	16,063	Pers. occupées
<i>Annual % change</i>		2.3	1.8	1.9	2.2	2.0	2.2	2.1	2.1	1.9	1.6	1.4	<i>Variation annuelle(%)</i>
Full-time	2062812	12,701	13,000	12,970	12,982	13,019	12,995	13,004	13,079	13,089	13,078	13,099	À plein temps
Part-time	2062813	2,964	2,950	2,934	2,956	2,938	2,984	2,963	2,924	2,958	2,970	2,964	À temps partiel
Men	2062820	8,344	8,480	8,454	8,454	8,468	8,495	8,497	8,518	8,556	8,543	8,550	Hommes
Women	2062829	7,321	7,470	7,449	7,484	7,489	7,484	7,470	7,486	7,491	7,505	7,513	Femmes
15-24	2062838	2,446	2,460	2,450	2,460	2,482	2,474	2,452	2,480	2,484	2,483	2,485	15-24
25+	2062919	13,219	13,490	13,453	13,478	13,475	13,506	13,516	13,524	13,562	13,565	13,578	25+
Employees	2066968	13,265	13,498	13,457	13,464	13,502	13,509	13,498	13,549	13,589	13,580	13,610	Employés
Men	2067023	6,775	6,867	6,851	6,827	6,858	6,865	6,872	6,896	6,938	6,917	6,933	Hommes
Women	2067078	6,490	6,631	6,606	6,637	6,643	6,644	6,626	6,654	6,651	6,662	6,676	Femmes
Public	2066969	2,964	3,054	3,030	3,049	3,086	3,061	3,042	3,073	3,073	3,091	3,099	Public
Men	2067024	1,163	1,187	1,181	1,188	1,205	1,195	1,188	1,189	1,186	1,199	1,209	Hommes
Women	2067079	1,802	1,867	1,850	1,860	1,881	1,866	1,854	1,884	1,888	1,892	1,890	Femmes
Private	2066970	10,301	10,444	10,427	10,415	10,416	10,449	10,457	10,476	10,516	10,489	10,511	Privé
Men	2067025	5,612	5,680	5,670	5,638	5,653	5,670	5,685	5,706	5,752	5,718	5,724	Hommes
Women	2067080	4,689	4,764	4,757	4,777	4,763	4,779	4,772	4,770	4,763	4,771	4,787	Femmes
Self-employed	2066971	2,400	2,452	2,447	2,474	2,455	2,471	2,469	2,454	2,458	2,468	2,453	Autonomes
Men	2067026	1,570	1,613	1,604	1,628	1,610	1,630	1,624	1,622	1,618	1,626	1,617	Hommes
Women	2067081	830	839	843	847	846	840	845	832	840	842	836	Femmes
Actual hours worked	4391505	515,783	530,383	519,988	532,377	531,899	538,094	536,528	534,703	532,229	533,040	536,184	Heures travaillées
		<hr/>											
		2005											
		J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
Labour force	2062810	17,264	17,292	17,281	17,290	17,331	17,329	17,347	17,378	17,370	17,423	17,403	Population active
Employed	2062811	16,057	16,084	16,088	16,118	16,153	16,167	16,173	16,201	16,198	16,267	16,298	Pers. occupées
<i>Annual % change</i>		1.4	1.5	1.6	1.3	1.3	1.3	1.2	1.5	1.2	1.4	1.6	<i>Variation annuelle(%)</i>
Full-time	2062812	13,097	13,118	13,088	13,138	13,161	13,213	13,211	13,246	13,266	13,275	13,325	À plein temps
Part-time	2062813	2,961	2,966	3,000	2,980	2,992	2,954	2,962	2,954	2,933	2,992	2,972	À temps partiel
Men	2062820	8,541	8,544	8,554	8,550	8,597	8,593	8,597	8,606	8,615	8,656	8,661	Hommes
Women	2062829	7,517	7,540	7,535	7,568	7,556	7,574	7,577	7,595	7,584	7,611	7,637	Femmes
15-24	2062838	2,464	2,474	2,454	2,455	2,468	2,459	2,461	2,474	2,460	2,492	2,503	15-24
25+	2062919	13,593	13,610	13,634	13,663	13,686	13,709	13,712	13,726	13,739	13,775	13,795	25+
Employees	2066968	13,586	13,589	13,579	13,616	13,657	13,663	13,677	13,697	13,666	13,727	13,759	Employés
Men	2067023	6,908	6,911	6,910	6,920	6,968	6,960	6,963	6,964	6,948	6,982	7,000	Hommes
Women	2067078	6,678	6,678	6,669	6,696	6,689	6,702	6,714	6,733	6,718	6,746	6,760	Femmes
Public	2066969	3,051	3,089	3,106	3,144	3,127	3,122	3,124	3,131	3,117	3,119	3,125	Public
Men	2067024	1,181	1,182	1,200	1,217	1,210	1,197	1,206	1,212	1,201	1,220	1,207	Hommes
Women	2067079	1,870	1,908	1,907	1,928	1,918	1,925	1,918	1,919	1,916	1,899	1,918	Femmes
Private	2066970	10,536	10,500	10,473	10,472	10,530	10,540	10,553	10,566	10,549	10,608	10,634	Privé
Men	2067025	5,728	5,729	5,711	5,703	5,758	5,763	5,757	5,752	5,747	5,761	5,792	Hommes
Women	2067080	4,808	4,771	4,762	4,769	4,772	4,777	4,796	4,814	4,802	4,847	4,842	Femmes
Self-employed	2066971	2,471	2,495	2,509	2,502	2,496	2,505	2,496	2,503	2,533	2,540	2,538	Autonomes
Men	2067026	1,632	1,633	1,643	1,630	1,629	1,633	1,634	1,642	1,667	1,675	1,661	Hommes
Women	2067081	839	862	866	871	867	872	863	862	866	865	877	Femmes
Actual hours worked	4391505	532,548	537,121	537,088	543,610	538,168	539,889	543,071	544,524	540,997	542,998	543,858	Heures travaillées

CANSIM tables: 282-0087, 282-0089, 282-0092

Tableaux CANSIM: 282-0087, 282-0089, 282-0092

Table 8. Labour Force Statistics – (Continued)

		2003	2004	2004	M	J	J	A	S	O	N	D		
		%												
Participation rate(1)	2062816	67.5	67.6	67.6	67.7	67.7	67.5	67.4	67.4	67.6	67.6	67.5	67.5	Taux d'activité(1)
Men	2062825	73.4	73.3	73.4	73.2	73.2	73.1	73.1	73.2	73.4	73.3	73.3	73.3	Hommes
Women	2062834	61.8	62.1	62.1	62.2	62.3	62.1	62.0	61.9	62.0	62.1	61.9	61.9	Femmes
15-24	2062843	67.4	67.0	67.2	67.4	67.5	67.2	66.6	67.2	67.3	67.0	66.9	66.9	15-24
25+	2062924	67.6	67.7	67.7	67.7	67.7	67.6	67.6	67.5	67.6	67.8	67.6	67.6	25+
Unemployment rate(2)	2062815	7.6	7.2	7.2	7.1	7.2	7.1	7.1	7.0	7.1	7.2	7.0	7.0	Taux de chômage(2)
Men	2062824	8.0	7.5	7.6	7.5	7.5	7.3	7.3	7.3	7.2	7.4	7.3	7.3	Hommes
Women	2062833	7.2	6.8	6.8	6.7	6.8	6.9	7.0	6.7	6.9	7.0	6.8	6.8	Femmes
15-24	2062842	13.6	13.4	13.7	13.7	13.1	13.2	13.2	13.2	13.2	12.8	12.7	12.7	15-24
25+	2062923	6.4	6.0	5.9	5.9	6.0	5.8	5.9	5.8	5.8	6.1	5.9	5.9	25+
Unemployed	2062814	1,289	1,234	1,236	1,226	1,233	1,216	1,227	1,208	1,217	1,244	1,217	1,217	Chômeurs
Men	2062823	722	685	694	688	686	665	664	669	666	681	673	673	Hommes
Women	2062832	566	549	542	539	546	550	562	539	551	563	544	544	Femmes
15-24	2062841	386	380	388	389	375	377	374	376	377	365	360	360	15-24
25+	2062922	902	854	848	838	858	839	853	832	840	879	856	856	25+
Not in labour force (3)	(2091030-2091051)	8,149	8,249	8,388	8,059	7,931	7,843	7,918	8,341	8,336	8,361	8,466	8,466	Inactifs (3)
		2005	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
		%												
Participation rate(1)	2062816	67.4	67.4	67.3	67.2	67.3	67.2	67.2	67.2	67.1	67.2	67.0	67.0	Taux d'activité(1)
Men	2062825	73.1	73.0	73.0	72.9	72.9	72.8	72.9	72.8	72.7	72.8	72.7	72.7	Hommes
Women	2062834	61.8	62.0	61.8	61.8	61.8	61.8	61.6	61.8	61.7	61.8	61.6	61.6	Femmes
15-24	2062843	66.4	66.2	65.8	65.6	66.0	65.9	66.0	65.8	65.6	66.0	65.7	65.7	15-24
25+	2062924	67.6	67.6	67.6	67.6	67.5	67.5	67.4	67.5	67.4	67.4	67.3	67.3	25+
Unemployment rate(2)	2062815	7.0	7.0	6.9	6.8	6.8	6.7	6.8	6.8	6.7	6.6	6.4	6.4	Taux de chômage(2)
Men	2062824	7.3	7.3	7.2	7.2	7.0	7.0	7.2	7.1	6.9	6.7	6.6	6.6	Hommes
Women	2062833	6.6	6.7	6.5	6.3	6.6	6.4	6.3	6.5	6.6	6.5	6.0	6.0	Femmes
15-24	2062842	12.8	12.3	12.6	12.3	12.5	12.8	12.8	12.2	12.7	12.1	11.4	11.4	15-24
25+	2062923	5.8	6.0	5.8	5.7	5.7	5.5	5.6	5.7	5.6	5.6	5.4	5.4	25+
Unemployed	2062814	1,206	1,208	1,193	1,172	1,178	1,162	1,174	1,177	1,172	1,156	1,106	1,106	Chômeurs
Men	2062823	672	669	664	666	644	642	664	653	640	624	616	616	Hommes
Women	2062832	534	539	528	507	534	520	509	524	532	532	490	490	Femmes
15-24	2062841	363	347	354	345	360	363	363	345	357	342	322	322	15-24
25+	2062922	843	861	839	828	824	802	811	832	815	814	783	783	25+
Not in labour force(3)	(2091030-2091051)	8,652	8,603	8,630	8,615	8,248	8,180	8,061	8,084	8,549	8,539	8,629	8,629	Inactifs(3)

(1) The labour force as a percentage of the population 15 years of age and older.

(2) The unemployed as a percentage of the labour force.

(3) Not seasonally adjusted

CANSIM tables: 282-0087, 282-0001

Tableau 8. Statistiques sur la population active – (suite)

(1) La population active en pourcentage de la population âgée de 15 ans et plus.
(2) Le nombre de chômeurs en pourcentage de la population active.
(3) Non désaisonnalisés
Tableaux CANSIM: 282-0087, 282-0001

Table 8. Labour Force Statistics – (Concluded)

Tableau 8. Statistiques sur la population active – (fin)

		2003	2004	2004									
				A	M	J	J	A	S	O	N	D	
Employment by industry	'000												Emploi selon l'industrie
Non-agricultural	(2062811-2057605)	15,337	15,626	15,574	15,609	15,627	15,657	15,649	15,685	15,729	15,731	15,741	Non agricole
Total goods	2057604	3,931	3,993	3,988	4,005	4,009	4,016	4,012	3,995	4,023	4,008	4,024	Total des biens
Agriculture	2057605	328	324	330	330	330	323	318	318	318	317	322	Agriculture
Other primary	2057606	281	286	282	284	285	284	285	287	288	292	301	Industries primaires
Utilities	2057607	130	133	135	136	139	139	139	132	130	127	125	Services publics
Manufacturing	2057609	2,283	2,297	2,310	2,311	2,303	2,306	2,299	2,297	2,304	2,282	2,282	Fabrication
Construction	2057608	907	953	932	945	952	965	970	961	982	990	995	Construction
Total services	2057610	11,734	11,957	11,916	11,933	11,948	11,964	11,956	12,008	12,023	12,040	12,039	Total des services
Transportation	2057612	789	809	816	815	820	823	810	805	797	793	787	Transports
Trade	2057611	2,458	2,504	2,483	2,484	2,488	2,501	2,497	2,522	2,525	2,536	2,524	Commerce
Finance, insurance and real estate	2057613	912	955	944	950	945	953	972	973	971	984	984	Finances, assurances & affaires imm.
Managerial & related	2057615	608	630	627	629	633	636	632	637	638	632	633	Gestion et connexes
Professional & related	2057614	1,001	1,010	1,007	1,011	998	1,018	1,017	1,004	1,020	1,018	1,030	Professionnels et connexes
Info., cult. and recreation	2057618	714	733	724	721	726	730	757	741	737	737	733	Info., cult. et loisirs
Accomm. & food	2057619	1,007	1,007	1,013	1,002	1,011	1,013	994	1,001	1,017	1,007	1,017	Hébergement et restauration
Health & social	2057617	1,683	1,737	1,744	1,746	1,738	1,730	1,731	1,749	1,740	1,741	1,736	Santé et social
Educational	2057616	1,029	1,038	1,033	1,043	1,049	1,022	996	1,034	1,040	1,053	1,057	Enseignement
Public administration	2057621	820	829	822	825	834	831	830	836	836	836	836	Administration publique
Other services	2057620	713	705	704	708	705	708	722	706	704	704	702	Autres services

		2005											
		J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
Non-agricultural	(2062811-2057605)	15,740	15,759	15,755	15,786	15,807	15,820	15,809	15,844	15,850	15,914	15,955	Non agricole
Total goods	2057604	4,037	4,007	4,018	4,018	4,008	4,040	4,000	4,025	4,010	4,007	4,013	Total des biens
Agriculture	2057605	317	325	333	332	346	348	364	356	349	353	343	Agriculture
Other primary	2057606	297	301	298	304	313	310	305	310	308	317	306	Industries primaires
Utilities	2057607	122	120	126	125	125	132	128	132	128	125	121	Services publics
Manufacturing	2057609	2,295	2,267	2,268	2,238	2,219	2,225	2,200	2,191	2,183	2,176	2,182	Fabrication
Construction	2057608	1,005	994	993	1,019	1,004	1,025	1,004	1,036	1,042	1,037	1,061	Construction
Total services	2057610	12,020	12,077	12,071	12,100	12,146	12,127	12,173	12,176	12,188	12,260	12,284	Total des services
Transportation	2057612	793	798	784	784	809	790	801	815	813	807	811	Transports
Trade	2057611	2,542	2,548	2,556	2,536	2,581	2,568	2,592	2,577	2,570	2,600	2,607	Commerce
Finance, insurance and real estate	2057613	985	989	1,001	999	1,005	995	999	1,000	971	997	982	Finances, assurances & affaires imm.
Managerial & related	2057615	622	636	634	634	650	654	660	674	662	662	674	Gestion et connexes
Professional & related	2057614	1,030	1,033	1,018	1,041	1,049	1,055	1,034	1,046	1,049	1,067	1,057	Professionnels et connexes
Info., cult. and recreation	2057618	721	736	744	728	730	714	731	713	733	734	739	Info., cult. et loisirs
Accomm. & food	2057619	1,026	1,006	988	996	988	996	998	993	990	994	1,017	Hébergement et restauration
Health & social	2057617	1,722	1,732	1,737	1,714	1,706	1,718	1,736	1,735	1,739	1,751	1,734	Santé et social
Educational	2057616	1,048	1,068	1,076	1,104	1,086	1,097	1,097	1,104	1,118	1,128	1,140	Enseignement
Public administration	2057621	822	823	834	858	850	844	835	843	839	826	824	Administration publique
Other services	2057620	708	708	699	704	691	695	690	675	704	694	700	Autres services

Note: Estimates exclude inmates of institutions, members of the armed services, persons living on Indian reserves and residents of the territories.
Source: Labour Force Information (Catalogue no.71-001-XIE), Client Services (951-4090).
CANSIM tables: 282-0087, 282-0088

Note: Les données ne comprennent pas les pensionnaires des institutions, les membres des Forces armées, les personnes vivant dans les réserves indiennes ni les résidents des territoires.
Source: Information population active (n° 71-001-XIFau catalogue), Service aux clients (951-4090).
Tableaux CANSIM: 282-0087, 282-0088

Table 9. Earnings and Hours – (Concluded)

Tableau 9. Rémunération et heures de travail – (fin)

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	
				S				J									
AVERAGE HOURLY EARNINGS	\$																RÉMUNÉRATION HORAIRE MOYENNE
Industrial aggregate	1597782	17.20	17.79	17.93	17.92	18.03	18.12	18.00	18.10	18.05	18.18	18.05	18.09	18.03	18.27	18.24	Total des industries
Goods producing	1597783	20.43	20.91	20.97	20.89	21.19	21.34	21.26	21.31	21.44	21.53	21.32	21.35	21.24	21.51	21.62	Productrices de biens
Mining	1597785	24.57	25.31	26.34	26.55	26.43	27.42	27.42	27.73	28.21	28.33	28.41	27.93	26.96	27.68	27.49	Mines
Manufacturing	1597788	19.70	20.23	20.30	20.28	20.43	20.53	20.46	20.58	20.63	20.61	20.52	20.49	20.42	20.62	20.75	Fabrication
Construction	1597787	21.31	21.70	21.82	21.71	22.08	21.90	21.93	21.51	21.86	22.02	21.98	22.13	22.27	22.43	22.43	Construction
Services producing	1597791	15.47	16.19	16.37	16.38	16.43	16.52	16.29	16.45	16.38	16.46	16.41	16.47	16.49	16.68	16.62	Total des services
Transportation	1597800	18.59	18.46	18.30	18.30	18.67	18.90	18.88	19.02	19.06	19.22	19.67	19.78	19.98	19.99	19.58	Transports
Finance and insurance	1597802	17.64	17.72	17.46	17.15	17.26	17.51	17.27	17.18	17.27	17.20	17.40	17.67	17.77	17.66	17.67	Finances et assurances
Professional	1597804	17.92	18.50	18.85	18.97	19.05	19.03	18.26	18.29	18.33	18.19	17.92	17.87	18.08	18.32	18.34	Professionnel
Acc. and food	1597797	9.62	10.06	10.28	10.32	10.48	10.48	10.37	10.40	10.37	10.44	10.54	10.53	10.59	10.76	10.47	Héberg. et restau.
Health	1597795	20.03	21.62	21.49	21.46	21.63	21.98	21.64	21.76	21.45	21.73	21.76	22.08	21.71	21.85	21.78	Santé
FIXED-WEIGHTED AVERAGE HOURLY EARNINGS(1)	1996=100																RÉMUNÉRATION HORAIRE MOYENNE, PONDÉRATION FIXE(1)
Industrial aggregate	1606080	113.4	117.0	117.1	117.2	117.4	119.7	118.7	119.1	119.8	120.3	120.6	122.1	121.8	122.0	121.1	Total des industries
<i>Annual % change</i>		1.5	3.2	3.3	3.2	3.0	2.6	2.5	2.8	3.6	3.8	3.2	3.8	3.8	4.0	3.4	<i>Variation annuelle(%)</i>
Goods producing	1606081	115.1	117.8	117.5	117.2	118.2	121.0	119.5	118.9	119.4	119.4	120.1	121.7	122.1	121.9	121.5	Productrices de biens
Forestry	1606082	115.4	118.3	116.4	119.0	119.5	121.7	120.8	119.6	119.8	119.8	126.1	128.9	129.0	131.0	127.1	Forêts
Mining	1606083	112.6	119.6	128.0	129.3	125.1	126.5	128.9	119.4	119.4	117.6	121.7	124.9	123.3	127.5	131.4	Mines
Manufacturing	1606086	117.5	120.0	119.6	119.1	119.8	123.1	120.0	121.7	121.4	120.9	122.3	124.1	124.6	124.2	123.2	Fabrication
Construction	1606085	106.4	108.0	105.3	106.1	109.0	111.6	112.5	106.8	110.6	112.0	109.7	111.1	112.2	111.3	111.1	Construction
Services producing	1606089	112.7	116.6	116.9	117.2	117.1	119.1	118.4	119.1	120.0	120.7	120.7	122.3	121.6	122.1	121.0	Total des services
Transportation	1606098	113.8	110.0	108.8	109.4	113.3	115.8	116.8	115.7	117.6	119.0	121.2	120.7	117.8	115.7	113.9	Transports
Retail trade	1606092	116.5	123.2	124.3	122.7	122.9	125.7	123.7	122.9	123.7	124.8	123.7	125.6	125.6	125.0	124.9	Commerce de détail
Wholesale trade	1606091	110.4	109.0	109.7	109.6	109.1	109.6	110.0	111.6	111.7	112.4	113.0	114.3	118.0	116.9	115.7	Commerce de gros
Finance and insurance	1606100	114.6	117.8	118.0	119.0	119.4	121.0	123.5	123.4	126.3	126.6	127.4	128.7	128.4	126.2	127.5	Finances et assurances
Professional	1606102	112.9	116.7	115.7	118.9	119.1	118.5	117.8	121.2	123.1	124.3	122.9	124.0	126.5	126.6	121.4	Professionnel
Acc. and food	1606095	101.9	107.3	110.3	108.8	109.7	111.1	109.5	110.0	110.9	113.4	113.6	113.2	113.7	114.8	114.5	Héberg. et restau.
Health	1606093	115.5	124.1	124.2	125.8	126.1	127.3	123.3	124.6	124.9	125.9	125.4	126.9	125.8	126.0	124.3	Santé
Public administration	1606097	143.3	148.4	147.9	149.9	147.1	151.8	149.6	150.7	151.0	150.6	149.7	150.1	149.5	148.7	150.7	Administration publique
AVERAGE WEEKLY HOURS	Hours – Heures																HEURES HEBDOMADAIRES MOYENNES
Industrial aggregate	1597443	32.1	31.9	31.9	31.9	31.8	31.6	31.4	31.3	31.4	31.4	31.3	31.5	31.7	31.9	32.0	Total des industries
Goods producing	1597444	39.0	38.6	38.7	38.8	38.5	38.0	38.4	38.6	38.7	38.7	38.6	38.7	38.5	38.9	38.6	Productrices de biens
Mining	1597446	43.1	39.8	37.5	37.5	38.6	41.4	41.6	43.7	43.8	43.1	40.7	40.1	40.8	41.3	40.8	Mines
Manufacturing	1597449	38.9	38.6	38.6	38.6	38.5	37.7	38.3	38.2	38.4	38.2	38.1	38.3	38.3	38.7	38.7	Fabrication
Construction	1597448	38.2	38.3	39.0	39.0	38.6	38.3	38.7	39.2	38.9	39.2	39.3	39.1	38.4	38.6	37.8	Construction
Services producing	1597452	29.4	29.3	29.4	29.2	29.2	29.3	28.7	28.6	28.7	28.6	28.6	28.8	29.1	29.3	29.5	Total des services
Transportation	1597461	36.6	37.0	38.4	38.3	37.7	36.7	36.6	36.4	36.8	36.9	36.8	37.1	36.6	37.1	37.2	Transports
Finance and insurance	1597463	27.7	27.3	26.9	26.6	26.4	26.6	25.8	24.1	23.6	23.2	27.0	28.0	28.8	29.1	30.7	Finances et assurances
Professional	1597465	31.7	33.8	33.3	34.4	34.2	34.6	31.4	32.1	33.0	31.7	32.0	32.6	32.9	33.1	32.7	Professionnel
Health	1597456	29.3	28.8	29.0	28.8	28.9	28.6	28.3	27.9	28.0	27.9	27.9	27.9	28.2	28.6	28.9	Santé

(1) Unadjusted for seasonality. Annual data are the averages of the monthly indexes. How these fixed-weighted indexes (1996=100) are constructed is described in the September 1989 issue of the CEO.

Sources: Estimates of Labour Income, monthly estimates (Catalogue no. 13F0016DDB), contact: K. Fraser (951-4049).
Employment, Earnings and Hours (Catalogue no. 72-002-XIB), contact: S. Picard (951-4003).

CANSIM tables: 281-0031, 281-0039, 281-0034

(1) Non désaisonnalisés. Les données annuelles sont la moyenne des indices mensuels. L'article de l'édition de septembre 1989 de L'OÉC décrit en détail la construction de ces indices à pondération fixe (1996=100).

Sources: Estimations du revenu du travail, estimations mensuelles (n° 13F0016DDB au catalogue), personne ressource: K. Fraser (951-4049).
Emploi, gains et durée du travail (n° 72-002-XIB au catalogue), personne ressource: S. Picard (951-4003).

Tableaux CANSIM: 281-0031, 281-0039, 281-0034

Table 10. Miscellaneous Labour Statistics(1)

Tableau 10. Travail, statistiques diverses(1)

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	
				S				J									
A. Employment insurance(2)	'000																A. Assurance -Emploi(2)
Persons covered	844	13,357	13,584	13,697	13,703	13,625	13,629	13,286	13,357	13,350	13,443	13,825	14,006	14,033	14,004	13,764	Personnes visées
Beneficiaries	384606	841	827	662	691	759	847	980	983	974	890	746	687	718	781	647	Bénéficiaires
Regular	384652	566	540	535	524	518	520	525	527	530	527	511	525	494	529	513	Réguliers
Claims received	383886	2,993	2,849	196	228	304	327	330	196	219	182	185	182	310	206	187	Demandes reçues
Weeks paid	384270	43,974	43,332	2,859	3,169	3,232	3,404	4,722	4,015	4,023	3,687	3,898	2,818	2,933	3,760	2,812	Semaines payées
Average weekly payment	\$ 384452	293.63	296.87	293.06	295.98	295.77	299.00	304.06	305.24	303.49	302.08	299.51	295.48	296.19	300.23	295.56	Prestation hebdomadaire moyenne
B. Person days lost in work stoppages(3)	'000																B. Jours-personnes perdus dans les arrêts de travail(3)
All industries	4391647	1,736.3	3,256.1	423.2	523.6	139.0	128.5	124.2	83.1	62.8	266.5	273.4	174.7	211.4	486.2	563.5	Toutes les industries
Primary	4391648	279.4	112.8	31.4	9.5	2.2	0.2	0.2	0.8	0.2	18.9	24.7	3.5	0.4	3.7	4.1	Primaires
Construction	4391650	0.0	93.1	4.2	3.5	0.8	0.8	0.2	0.3	1.0	1.0	1.8	1.4	1.2	1.1	1.0	Construction
Manufacturing	4391651	575.2	553.0	70.7	57.7	51.5	17.2	21.4	24.6	30.1	34.9	28.2	26.7	38.9	52.8	61.1	Fabrication
Trade	4391652	251.4	232.9	17.2	17.2	58.8	94.3	92.3	37.8	13.4	10.7	4.9	4.2	4.3	4.1	5.3	Commerce
Transportation	4391653	58.8	175.3	11.8	4.1	8.8	7.7	0.0	0.0	5.2	6.0	18.4	5.0	4.0	0.0	0.5	Transports
Education, health and social services	4391656	278.9	367.6	6.8	11.8	12.1	3.0	5.8	5.6	3.3	69.0	21.3	58.6	3.6	14.7	9.1	Éducation, santé et services sociaux
Public administration	4391658	17.6	992.3	205.6	403.1	1.0	0.0	0.0	9.3	1.1	8.5	42.1	24.0	3.8	9.8	21.6	Administration publique
		2003	2004	2002		2003				2004				2005			
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
C. Wage settlements(4)	%																C. Règlements salariaux(4)
All industries	4327078	2.6	1.8	2.9	3.4	2.8	2.4	3.1	2.1	2.8	1.4	1.4	2.2	2.6	2.6	2.8	Toutes les industries
Private	4327222	1.3	2.2	2.5	3.6	2.4	0.3	2.4	1.6	2.7	2.5	1.0	2.7	2.4	2.6	2.7	Privé
Public	4327234	2.9	1.4	3.2	3.2	2.9	3.1	3.2	2.3	2.8	-0.3	1.8	2.1	2.6	2.6	2.9	Public
Employees ('000)	4327079	630	843	186	135	108	236	147	139	141	383	167	152	218	358	219	Employés ('000)

(1) Unadjusted for seasonality, except regular beneficiaries.

(2) Annual data are averages of the monthly estimates except for benefit weeks and claims received, where the sums are used. Another estimate of EI coverage, derived from annual tax returns filed with Revenue Canada, is also available on request.

(3) Includes all strikes and lockouts, legal or illegal, lasting one-half day or more and amounting to 10 or more person-days lost. Time lost by workers indirectly affected, such as those laid off because of a stoppage by other employees, is not included.

(4) Effective annual % increase in base rates.

Sources: A. Employment Insurance Statistics (Catalogue no. 73-001-XPB), discontinued, and Annual Supplement (Catalogue no. 73-202-SPB), contact: G. Groleau (951-4091). B. and C. Human Resources Development Canada, contact: S. Khan (819-953-4234).**CANSIM tables:** 276-0011, 276-0001, 276-0004, 276-0015, 276-0016, 278-0009, 278-0007

(1) Non désaisonnalisés, sauf les estimations de prestations régulières.

(2) Les données annuelles sont obtenues en calculant la moyenne des totaux mensuels sauf dans le cas du nombre de prestations et des demandes initiales et renouvelées pour lesquels on prend la somme. Une autre estimation annuelle du nombre de personnes visées par l'assurance-emploi, tirée des déclarations d'impôt de Revenu Canada, est disponible.

(3) Comprennent tous les lock-out et les grèves, qu'ils soient légaux ou illégaux, d'une durée d'une demi-journée ou plus et représentant 10 jours-personnes ou plus de temps perdu. Le temps perdu par les travailleurs indirectement touchés, comme ceux qui sont mis à pied par suite de l'arrêt de travail d'autres employés, n'est pas compris.

(4) Augmentation annuelle en % en vigueur des taux de base.

Sources: A. Statistiques sur l'assurance-emploi (n° 73-001-XPB au catalogue), ne paraît plus, et son supplément annuel (n° 73-202-SPB au catalogue), personne ressource: G. Groleau (951-4091). B. et C. Développement des ressources humaines Canada, personne ressource: S. Khan (819-953-4234).**Tableaux CANSIM:** 276-0011, 276-0001, 276-0004, 276-0015, 276-0016, 278-0009, 278-0007

III. Prices

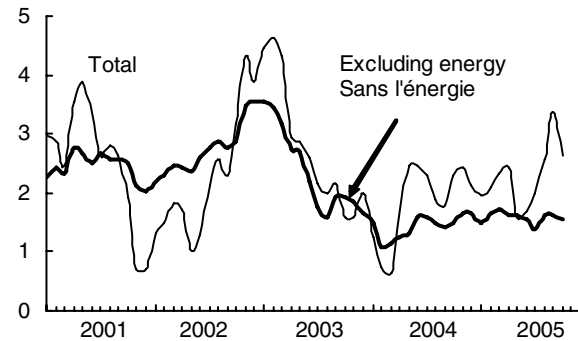
11. GDP price indexes	22
12. Consumer price indexes	23
13. Industrial product price indexes by commodity	24
14. Industrial product price indexes by industry	24
15. Raw materials	26
16. Commodity prices	26
17. Housing	27
18. Unit labour costs	27

III. Prix

11. PIB, indices de prix	22
12. Indices des prix à la consommation	23
13. Indices des prix des produits industriels par produit	24
14. Indices des prix des produits industriels selon l'industrie	24
15. Matières brutes	26
16. Prix des produits de base	26
17. Logements	27
18. Coûts unitaires de main-d'oeuvre	27

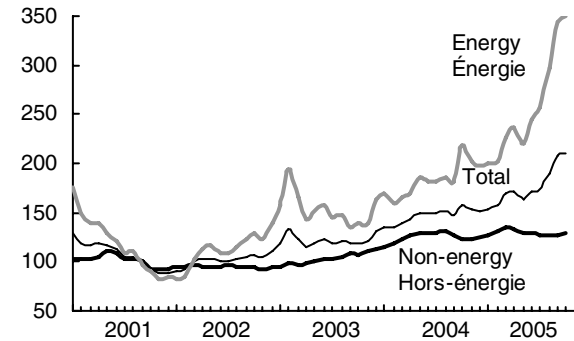
Consumer Price Index
Indice de prix à la consommation

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



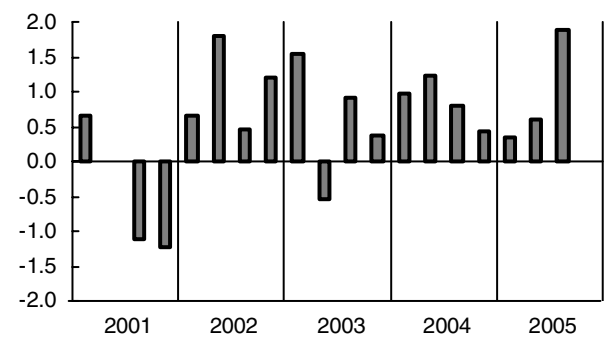
Commodity Price Index
Indice de prix des marchandises

1982-90=100, in US dollars
1982-90=100, dollars des É.-U.



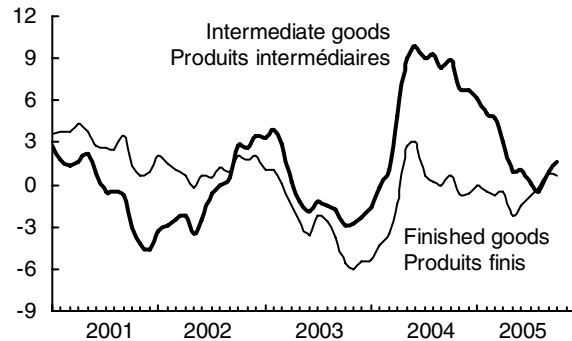
GDP Chain Price Index
Indice-chaîne de prix, PIB

Quarterly percent change
Variation trimestrielle en pourcentage



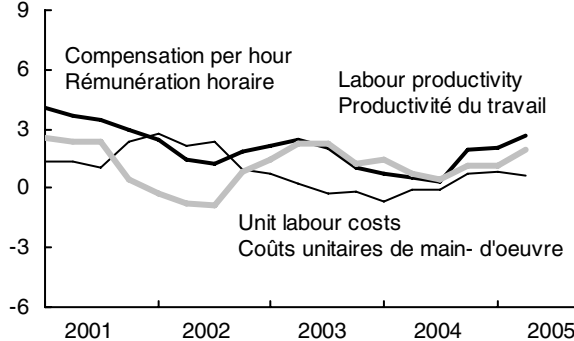
Industrial Product Price Index
Indice de prix des produits industriels

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Unit Labour Costs
Coûts unitaires de main-d'oeuvre

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Import Prices
Prix à l'importation

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

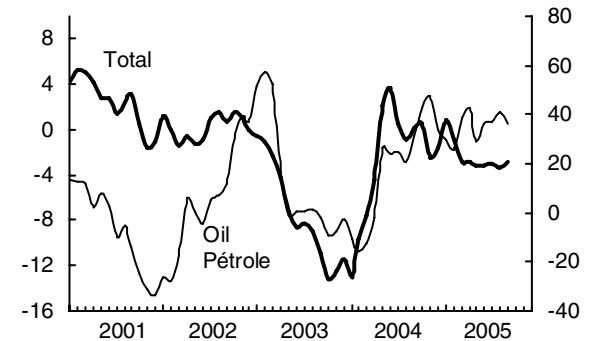


Table 11. GDP Price Indexes (1997 = 100)

Tableau 11. PIB, indices de prix (1997 = 100)

		2003	2004	2003	2004	2005							
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
Chain indexes													Indices-chaînes
Personal expenditure	1997738	111.0	112.6	111.2	111.1	111.7	112.6	112.8	113.2	113.5	114.2	114.9	Dépenses personnelles
Durable goods	1997739	98.4	96.9	97.9	97.6	97.1	97.0	96.6	96.8	97.0	96.4	96.6	Biens durables
Semi-durable goods	1997740	103.8	103.2	103.5	104.1	103.6	103.5	102.9	103.0	103.3	103.1	103.4	Biens semi-durables
Non-durable goods	1997741	120.0	123.7	120.7	119.9	121.3	123.6	124.3	125.5	125.8	127.8	130.2	Biens non durables
Services	1997742	111.8	113.7	112.0	112.3	113.0	113.7	114.0	114.2	114.6	115.2	115.3	Services
Government expenditure	1997743	115.6	118.3	116.3	116.9	117.6	118.3	118.3	119.1	120.5	121.7	122.3	Dépenses publiques
Business fixed investment	1997745	106.2	108.3	106.0	105.9	106.8	109.1	109.1	108.3	109.0	109.9	109.6	Investissement fixe des entreprises
Residential	1997746	118.8	125.5	119.4	121.2	122.7	125.7	126.4	127.2	128.6	129.5	130.2	Résidentiel
Non-residential	1997747	101.0	101.0	100.4	99.4	100.1	102.0	101.7	100.1	100.6	101.4	100.7	Non-résidentiel
Structures	1997748	113.4	119.2	113.4	114.5	116.3	118.5	120.4	121.6	122.1	123.6	124.5	Bâtiments
Machinery & equipment	1997749	94.0	90.9	93.1	90.9	91.1	92.8	91.4	88.3	88.8	89.3	87.8	Machines et matériel
Final domestic demand	1997757	110.8	112.7	111.0	111.1	111.7	112.9	113.0	113.2	113.8	114.7	115.1	Demande intérieure finale
Exports	1997750	104.9	106.6	103.9	101.8	103.9	108.1	108.6	106.0	106.0	108.2	110.9	Exportations
Imports	1997753	102.0	99.8	100.5	97.5	98.5	102.4	100.8	97.3	97.8	100.2	98.6	Importations
Gross domestic product	1997756	111.4	114.7	111.6	112.0	113.1	114.5	115.4	115.9	116.3	117.0	119.2	Produit intérieur brut
Annual % change		3.3	3.0	3.1	2.3	1.7	3.5	3.4	3.5	2.8	2.2	3.3	Variation annuelle(%)

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB), Statistics Canada. Information Officer (951-3640).
CANSIM table: 380-0003

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue), Statistique Canada. Agent d'information (951-3640).
Tableau CANSIM: 380-0003

Table 12. Consumer Price Indexes (1992=100)

Tableau 12. Indices des prix à la consommation (1992=100)

	Weights (1)		2003	2004	2004 M	A	M	J	J	A	S	O	N	Pondéra- tion(1)	
All items	100.00	<i>735319</i>	122.3	124.6	123.6	123.9	125.0	125.1	125.0	124.8	124.9	125.2	125.7	100.00	Ensemble
<i>Annual % change</i>			2.8	1.9	0.7	1.6	2.5	2.5	2.3	1.9	1.8	2.3	2.4		Variation annuelle(%)
Excluding food & energy	74.27	<i>735600</i>	120.5	122.0	121.6	121.7	122.0	122.0	122.2	121.9	122.3	122.3	122.9	74.27	Sans aliments & énergie
<i>Annual % change</i>			2.6	1.2	1.2	1.2	1.3	1.5	1.6	1.2	1.2	1.0	1.2		Variation annuelle(%)
Food	16.89	<i>735320</i>	122.4	124.9	123.6	123.4	124.4	125.6	125.6	125.3	124.7	125.3	126.6	16.89	Aliments
Shelter	26.75	<i>735396</i>	117.5	120.5	119.0	119.6	119.8	120.3	120.6	120.9	121.2	121.8	122.2	26.75	Logements
Household operations & furnishings	10.58	<i>735413</i>	114.6	115.2	115.3	115.6	115.4	115.0	114.9	115.0	115.4	115.0	115.1	10.58	Dépenses & équipement du ménage
Clothing & footwear	5.37	<i>735456</i>	103.3	103.1	105.3	103.8	102.8	101.9	100.9	101.8	104.9	105.4	103.2	5.37	Habillement & chaussures
Transportation	19.79	<i>735493</i>	141.4	144.8	142.8	143.5	148.2	147.1	146.2	144.7	143.7	144.6	146.7	19.79	Transports
Health & personal care	4.52	<i>735518</i>	117.0	118.8	118.3	119.0	119.0	119.1	119.2	118.8	119.2	119.1	118.8	4.52	Santé & soins personnels
Recreation & education	11.96	<i>735536</i>	127.3	127.7	127.3	127.1	128.4	128.5	128.9	128.6	129.4	128.4	127.4	11.96	Loisirs & formation
Tobacco & alcohol	4.13	<i>735573</i>	136.0	143.3	141.3	142.2	143.4	144.0	144.2	144.7	144.6	144.5	144.7	4.13	Tabac & alcool
Goods	48.84	<i>735589</i>	118.0	119.7	118.8	119.1	120.8	120.7	120.2	119.7	119.7	120.1	120.7	48.84	Biens
Durable	13.75	<i>735590</i>	109.7	107.9	108.2	108.5	108.8	108.2	108.1	106.7	106.5	105.4	108.7	13.75	Durables
Semi-durable	6.60	<i>735591</i>	106.6	106.2	108.1	106.7	105.8	105.2	104.3	104.9	107.7	108.4	106.4	6.60	Semi-durables
Non-durable	28.49	<i>735592</i>	124.4	128.7	126.4	127.1	130.3	130.7	130.0	129.8	129.2	130.3	130.2	28.49	Non durables
Services	51.16	<i>735597</i>	127.2	130.1	129.0	129.3	129.8	130.0	130.4	130.5	130.8	131.0	131.2	51.16	Services
			2004 D	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O		
All items	100.00	<i>735319</i>	125.4	125.3	125.8	126.5	126.9	127.0	127.2	127.5	128.0	129.1	128.5	100.00	Ensemble
<i>Annual % change</i>			2.1	2.0	2.1	2.3	2.4	1.6	1.7	2.0	2.6	3.4	2.6		Variation annuelle(%)
Excluding food & energy	74.27	<i>735600</i>	122.9	122.6	123.0	123.4	123.2	123.5	123.6	123.5	123.7	124.2	124.1	74.27	Sans aliments & énergie
<i>Annual % change</i>			1.4	1.2	1.5	1.5	1.2	1.2	1.3	1.1	1.5	1.6	1.5		Variation annuelle(%)
Food	16.89	<i>735320</i>	127.2	126.8	126.6	127.1	128.3	128.5	128.9	128.6	128.5	127.3	127.7	16.89	Aliments
Shelter	26.75	<i>735396</i>	122.3	122.4	122.6	123.0	123.4	123.6	123.8	124.5	124.4	125.2	126.0	26.75	Logements
Household operations & furnishings	10.58	<i>735413</i>	115.3	115.3	115.5	115.7	115.5	115.6	115.7	115.7	115.8	116.2	115.7	10.58	Dépenses & équipement du ménage
Clothing & footwear	5.37	<i>735456</i>	100.8	100.0	103.0	106.0	102.9	102.3	101.3	100.9	102.2	105.8	104.5	5.37	Habillement & chaussures
Transportation	19.79	<i>735493</i>	145.8	146.3	147.0	148.3	149.5	149.0	149.7	150.3	153.1	157.0	153.3	19.79	Transports
Health & personal care	4.52	<i>735518</i>	119.1	119.0	119.7	120.0	120.9	120.7	121.1	121.5	121.1	121.1	121.2	4.52	Santé & soins personnels
Recreation & education	11.96	<i>735536</i>	126.9	125.5	126.3	126.8	126.8	127.5	127.8	128.5	128.4	129.1	128.0	11.96	Loisirs & formation
Tobacco & alcohol	4.13	<i>735573</i>	144.5	145.1	145.2	146.3	146.5	147.6	147.7	147.7	148.0	148.3	147.9	4.13	Tabac & alcool
Goods	48.84	<i>735589</i>	120.1	119.8	120.5	121.8	122.2	121.9	122.1	122.4	123.3	125.2	123.8	48.84	Biens
Durable	13.75	<i>735590</i>	109.0	108.1	107.7	107.5	106.9	107.2	106.9	105.9	106.5	106.5	106.0	13.75	Durables
Semi-durable	6.60	<i>735591</i>	104.2	103.5	106.1	108.8	106.1	105.7	104.6	104.3	105.0	108.2	107.2	6.60	Semi-durables
Non-durable	28.49	<i>735592</i>	129.4	129.7	130.4	132.1	134.1	133.4	134.2	135.4	136.6	139.2	137.1	28.49	Non durables
Services	51.16	<i>735597</i>	131.4	131.4	131.7	131.9	132.1	132.6	133.0	133.3	133.3	133.5	133.8	51.16	Services

(1) Based on expenditure weights derived from 2001 consumer spending patterns.

Source: The Consumer Price Index (Catalogue no. 62-001-XIB), contact: Client services (951-9606).

NOTE: Tables 12 to 15 data are not seasonally adjusted.

CANSIM table: 326-0001

(1) Fondée sur les pondérations dérivées de la composition des dépenses des consommateurs en 2001.

Source: L'indice des prix à la consommation (n° 62-001-XIB au catalogue), personne ressource: Service aux clients (951-9606).

NOTA: Dans les tableaux 12 à 15, les données sont non désaisonnalisées.

Tableau CANSIM: 326-0001

Table 13. Industrial Product Price Indexes by Commodity

		2003	2004	2004	A	M	J	J	A	S	O	N	
				M									
	<i>(1997=100)</i>												
All commodities	1574377	106.2	109.5	108.3	109.7	111.7	111.2	111.1	111.5	110.9	110.3	108.2	Tous les produits
Annual % change		-1.4	3.2	-0.8	2.3	6.4	7.0	5.5	5.5	4.8	5.4	3.8	Variation annuelle(%)
Intermediate goods	1574379	103.8	109.9	107.9	109.7	111.6	111.4	111.8	112.7	112.2	111.8	109.5	Produits semi-finis
First stage(1)	1574380	105.6	118.0	114.4	118.0	118.0	120.0	122.4	121.7	119.8	120.1	117.9	Première étape(1)
Second stage(2)	1574406	103.5	108.7	106.9	108.4	110.6	110.1	110.2	111.3	111.0	110.5	108.2	Deuxième étape(2)
Finished goods	1574476	109.7	108.9	108.9	109.7	112.0	111.0	110.0	109.9	109.1	108.2	106.2	Produits finis
Foods & feeds	1574477	110.3	112.0	111.8	112.4	113.0	113.1	113.3	113.1	111.8	111.5	110.8	Alimentaires
Capital equipment	1574492	107.1	104.5	105.0	105.8	107.3	106.6	105.4	105.1	104.4	102.8	101.0	Biens de capital
Other	1574518	111.1	110.3	110.1	111.0	114.4	112.9	111.4	111.3	110.7	110.0	107.4	Autres
		2004	2005										
		D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
All commodities	1574377	108.3	109.3	110.6	111.1	111.5	111.4	111.3	110.8	111.2	111.9	111.8	Tous les produits
Annual % change		3.6	3.7	2.8	2.6	1.6	-0.3	0.1	-0.3	-0.3	0.9	1.4	Variation annuelle(%)
Intermediate goods	1574379	109.6	110.7	112.3	113.1	113.1	112.7	112.6	111.9	112.2	113.2	113.7	Produits semi-finis
First stage(1)	1574380	119.0	119.5	123.3	125.0	125.1	124.3	122.9	120.6	121.3	120.9	122.3	Première étape(1)
Second stage(2)	1574406	108.2	109.3	110.6	111.3	111.3	110.9	111.1	110.5	110.9	112.0	112.4	Deuxième étape(2)
Finished goods	1574476	106.4	107.2	108.1	108.1	109.1	109.5	109.3	109.2	109.6	109.9	108.9	Produits finis
Foods & feeds	1574477	111.2	111.4	112.1	112.4	112.3	112.5	111.7	111.7	112.1	112.0	112.2	Alimentaires
Capital equipment	1574492	101.9	102.6	103.2	102.2	103.1	104.1	103.6	102.9	102.3	101.4	101.4	Biens de capital
Other	1574518	107.1	108.1	109.3	109.7	111.4	111.4	111.7	111.9	112.9	114.1	112.0	Autres

(1) Goods used primarily for the manufacture of intermediate goods.

(2) Goods used primarily for the manufacture of finished goods.

Source: Industry Price Indexes (Catalogue no. 62-011-XIE). Client services (951-9606).

CANSIM table: 329-0039

Tableau 13. Indices des prix des produits industriels par produit

		2003	2004	2004	A	M	J	J	A	S	O	N	
				M									
	<i>(1997=100)</i>												
All commodities	1574377	106.2	109.5	108.3	109.7	111.7	111.2	111.1	111.5	110.9	110.3	108.2	Tous les produits
Annual % change		-1.4	3.2	-0.8	2.3	6.4	7.0	5.5	5.5	4.8	5.4	3.8	Variation annuelle(%)
Intermediate goods	1574379	103.8	109.9	107.9	109.7	111.6	111.4	111.8	112.7	112.2	111.8	109.5	Produits semi-finis
First stage(1)	1574380	105.6	118.0	114.4	118.0	118.0	120.0	122.4	121.7	119.8	120.1	117.9	Première étape(1)
Second stage(2)	1574406	103.5	108.7	106.9	108.4	110.6	110.1	110.2	111.3	111.0	110.5	108.2	Deuxième étape(2)
Finished goods	1574476	109.7	108.9	108.9	109.7	112.0	111.0	110.0	109.9	109.1	108.2	106.2	Produits finis
Foods & feeds	1574477	110.3	112.0	111.8	112.4	113.0	113.1	113.3	113.1	111.8	111.5	110.8	Alimentaires
Capital equipment	1574492	107.1	104.5	105.0	105.8	107.3	106.6	105.4	105.1	104.4	102.8	101.0	Biens de capital
Other	1574518	111.1	110.3	110.1	111.0	114.4	112.9	111.4	111.3	110.7	110.0	107.4	Autres
		2004	2005										
		D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
All commodities	1574377	108.3	109.3	110.6	111.1	111.5	111.4	111.3	110.8	111.2	111.9	111.8	Tous les produits
Annual % change		3.6	3.7	2.8	2.6	1.6	-0.3	0.1	-0.3	-0.3	0.9	1.4	Variation annuelle(%)
Intermediate goods	1574379	109.6	110.7	112.3	113.1	113.1	112.7	112.6	111.9	112.2	113.2	113.7	Produits semi-finis
First stage(1)	1574380	119.0	119.5	123.3	125.0	125.1	124.3	122.9	120.6	121.3	120.9	122.3	Première étape(1)
Second stage(2)	1574406	108.2	109.3	110.6	111.3	111.3	110.9	111.1	110.5	110.9	112.0	112.4	Deuxième étape(2)
Finished goods	1574476	106.4	107.2	108.1	108.1	109.1	109.5	109.3	109.2	109.6	109.9	108.9	Produits finis
Foods & feeds	1574477	111.2	111.4	112.1	112.4	112.3	112.5	111.7	111.7	112.1	112.0	112.2	Alimentaires
Capital equipment	1574492	101.9	102.6	103.2	102.2	103.1	104.1	103.6	102.9	102.3	101.4	101.4	Biens de capital
Other	1574518	107.1	108.1	109.3	109.7	111.4	111.4	111.7	111.9	112.9	114.1	112.0	Autres

(1) Les produits utilisés principalement pour la fabrication de produits semi-finis.

(2) Les produits utilisés principalement pour la fabrication de produits finis.

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011-XIF au catalogue). Service aux clients (951-9606).

Tableau CANSIM: 329-0039

Table 14. Industrial Product Price Indexes by Industry

		2003	2004	2004	A	M	J	J	A	S	O	N	
				M									
	<i>(1997=100)</i>												
Food	3825178	107.4	108.8	109.7	110.7	111.4	110.9	111.0	109.8	107.7	106.9	105.6	Aliments
Rubber	3822682	100.7	101.0	100.8	101.4	101.5	101.3	100.9	100.9	101.0	101.0	101.0	Caoutchouc
Plastics	3822673	107.1	108.8	106.7	107.5	108.2	108.8	109.4	109.6	110.1	110.8	110.8	Plastiques
Textiles	3825184	101.0	101.3	101.1	101.6	101.6	101.4	101.7	101.4	101.3	101.5	101.1	Textiles
Leather	3822619	112.1	112.8	112.8	112.8	112.8	112.8	113.0	112.9	112.9	112.8	112.8	Cuir
Clothing	3822609	104.2	104.6	104.5	104.6	104.8	104.8	104.8	104.7	104.7	104.7	104.7	Vêtements
		2004	2005										
		D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
Food	3825178	106.1	106.2	107.0	107.5	107.2	107.6	106.8	106.8	107.1	106.6	106.7	Aliments
Rubber	3822682	101.6	101.7	102.0	102.4	102.5	102.5	103.1	103.2	104.2	104.1	104.1	Caoutchouc
Plastics	3822673	111.5	112.8	112.7	113.6	113.9	114.1	113.7	113.6	113.8	114.1	115.2	Plastiques
Textiles	3825184	101.4	101.6	101.9	101.8	102.2	102.4	102.7	102.8	102.5	102.4	102.5	Textiles
Leather	3822619	112.8	113.4	113.5	113.7	113.6	113.7	113.7	113.7	113.6	113.6	113.6	Cuir
Clothing	3822609	104.4	104.5	104.5	104.6	104.7	104.5	104.6	104.5	104.5	104.6	104.4	Vêtements

CANSIM table: 329-0038

Tableau CANSIM: 329-0038

Table 14. Industrial Product Price Indexes by Industry – (Concluded)

Tableau 14. Indices des prix des produits industriels selon l'industrie – (fin)

		2003	2004	2004 M	A	M	J	J	A	S	O	N	
	<i>(1997=100)</i>												
Wood	3822623	90.0	101.1	102.4	105.7	109.0	105.6	102.8	107.5	106.8	95.9	89.8	Bois
Furniture	3822783	108.4	110.9	110.0	110.1	110.6	110.7	110.9	111.4	111.6	111.6	112.1	Meubles
Paper	3822635	102.2	103.6	101.9	104.5	106.3	107.3	106.9	106.8	105.3	103.6	100.7	Papiers
Printing & publishing	3822647	112.9	113.8	112.9	113.2	113.7	114.2	114.5	114.4	114.7	114.7	114.2	Impression & édition
Primary metals	3822695	96.4	114.8	110.7	113.8	112.7	115.3	118.8	119.3	118.2	120.2	118.0	Produits métalliques primaires
Fabricated metal	3822709	105.0	114.0	110.0	112.2	113.6	114.5	115.7	116.9	117.8	118.3	117.7	Semi-produits métalliques
Machinery	3822728	108.8	109.0	108.5	108.9	109.5	109.4	109.3	109.6	109.4	109.1	108.7	Machines
Transportation equipment	3822763	106.7	101.5	102.8	103.8	105.8	104.6	102.8	102.2	100.9	98.5	95.8	Équipement de transport
Computer and electronic products	3822742	92.9	90.8	91.6	92.2	93.6	93.0	91.8	91.3	90.6	89.1	86.9	Ordinateurs et produits électroniques
Electrical products	3822752	104.2	106.0	105.4	105.8	105.8	106.1	106.3	106.3	106.6	107.0	107.1	Appareils électriques
Non-metallic minerals	3822686	110.9	113.3	112.5	112.9	113.0	113.2	113.3	113.8	114.2	114.0	114.2	Minéraux non métalliques
Refined petroleum	3822651	138.4	162.1	148.3	149.6	169.0	163.2	163.1	169.4	172.3	184.7	175.2	Pétrole raffiné
Chemical products	3822654	110.4	114.4	110.8	112.0	114.3	113.9	115.2	116.1	116.7	118.0	117.5	Produits chimiques
Miscellaneous products	3822799	110.6	112.1	111.7	112.1	112.2	112.2	112.3	112.2	112.2	112.4	112.1	Produits divers
		2004 D	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
Wood	3822623	93.8	95.1	98.8	98.6	95.4	91.7	91.9	90.6	88.0	90.7	90.7	Bois
Furniture	3822783	112.2	112.9	113.0	112.8	112.8	113.5	114.0	114.0	113.8	113.7	113.7	Meubles
Paper	3822635	101.4	102.7	104.3	103.5	105.0	105.0	103.8	102.7	102.1	101.1	100.9	Papiers
Printing & publishing	3822647	114.5	115.1	115.5	115.4	115.5	115.7	115.6	115.5	115.3	114.8	114.9	Impression & édition
Primary metals	3822695	118.2	121.0	122.6	122.7	121.7	122.4	120.9	116.2	117.2	114.8	116.0	Produits métalliques primaires
Fabricated metals	3822709	117.4	118.4	119.0	118.7	118.7	118.5	117.6	116.7	116.3	116.3	116.6	Semi-produits métalliques
Machinery	3822728	109.0	110.0	110.0	109.9	110.3	110.8	110.7	110.8	110.7	110.5	110.5	Machines
Transportation equipment	3822763	97.1	97.6	98.4	97.0	98.2	99.3	98.3	97.2	96.3	94.8	94.8	Équipement de transport
Computer and electronic products	3822742	87.9	88.3	89.0	88.1	88.8	89.6	89.0	88.5	87.8	86.8	86.8	Ordinateurs et produits électroniques
Electrical products	3822752	107.5	107.8	108.3	108.5	109.0	109.2	109.4	109.2	109.2	109.8	110.4	Appareils électriques
Non-metallic minerals	3822686	114.3	116.2	116.6	116.6	116.5	116.6	116.6	116.6	116.6	116.4	116.4	Minéraux non métalliques
Refined petroleum	3822651	161.8	166.9	174.7	189.3	194.4	186.9	197.0	205.7	220.6	241.7	232.5	Pétrole raffiné
Chemical products	3822654	117.8	117.2	118.8	120.0	120.6	120.4	120.3	119.5	119.7	123.0	125.1	Produits chimiques
Miscellaneous products	3822799	112.7	113.1	113.5	113.5	114.3	114.4	114.5	114.0	114.2	113.9	114.2	Produits divers

Source: Industry Price Indexes (Catalogue no. 62-011-XIE). Client services (951-9606).
CANSIM table: 329-0038

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011-XIF au catalogue). Service aux clients (951-9606).
Tableau CANSIM: 329-0038

Table 15. Raw materials

		2003	2004	2004	A	M	J	J	A	S	O	N		
				M										
RAW MATERIALS	(1997=100)													MATIÈRES BRUTES
Total(1)	1576432	114.8	128.3	126.0	125.5	129.0	127.6	129.1	133.7	133.6	139.1	131.9	Total(1)	131.9
Total less mineral fuels	1576532	91.4	97.9	100.3	99.2	99.2	99.0	99.5	98.7	97.3	97.3	96.2	Ensemble moins combustibles minéraux	96.2
Wood	1576480	82.2	83.0	83.6	83.8	84.2	84.0	83.5	84.2	83.9	84.8	81.3	Bois	81.3
Non-metallic minerals	1576511	116.4	122.6	119.2	121.6	122.4	123.3	123.6	123.9	124.6	125.2	124.5	Minéraux non métalliques	124.5
Ferrous metals	1576488	95.9	125.0	130.9	117.2	109.4	115.6	138.7	139.7	126.0	132.2	131.6	Métaux ferreux	131.6
Non-ferrous metals	1576491	82.0	104.8	107.6	105.5	103.0	103.9	107.0	106.2	104.0	105.1	105.3	Métaux non ferreux	105.3
Mineral fuels	1576528	165.6	193.9	181.7	182.2	193.5	189.5	193.1	209.5	212.0	229.7	209.1	Combustibles minéraux	209.1
Vegetable products	1576433	92.2	88.8	96.0	98.4	95.6	96.9	91.0	86.3	83.2	79.6	77.4	Substances végétales	77.4
Animal products	1576460	100.3	101.4	102.3	100.9	105.0	101.9	100.9	100.7	101.7	101.0	101.4	Substances animales	101.4
		2004	2005											
		D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O		
RAW MATERIALS													MATIÈRES BRUTES	
Total(1)	1576432	125.8	132.0	135.9	144.5	142.5	137.9	144.9	146.6	153.2	152.8	150.7	Total(1)	150.7
Total less mineral fuels	1576532	96.4	97.8	98.7	100.7	99.6	99.2	98.5	97.6	97.9	97.4	99.4	Ensemble moins combustibles minéraux	99.4
Wood	1576480	79.0	78.1	77.4	77.3	77.8	76.3	76.1	74.8	73.4	71.7	72.1	Bois	72.1
Non-metallic minerals	1576511	124.2	131.0	132.2	132.1	134.8	135.0	134.6	134.6	134.7	134.7	134.7	Minéraux non métalliques	134.7
Ferrous metals	1576488	119.0	132.7	131.3	127.3	136.0	122.6	111.7	115.5	123.2	127.4	122.8	Métaux ferreux	122.8
Non-ferrous metals	1576491	108.1	108.7	113.9	118.7	115.0	116.8	118.9	113.8	119.0	117.0	124.6	Métaux non ferreux	124.6
Mineral fuels	1576528	189.4	205.8	216.4	239.1	235.4	221.5	245.2	252.7	272.8	272.7	261.8	Combustibles minéraux	261.8
Vegetable products	1576433	78.2	78.3	80.0	81.6	80.5	81.9	82.8	83.0	79.9	78.1	79.5	Substances végétales	79.5
Animal products	1576460	103.5	105.2	104.3	107.4	104.6	104.9	102.9	103.3	102.2	103.5	104.4	Substances animales	104.4

(1) These purchase-price indexes include domestic and imported goods.

Source: Industry Price Indexes (Catalogue no. 62-011-XIE). Client services (951-9606).

CANSIM table: 330-0006

(1) Ces indices basés sur le prix d'achat comprennent à la fois des produits domestiques et importés.

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011-XIE au catalogue). Service aux clients (951-9606).

Tableau CANSIM: 330-0006

Table 16. Commodity prices

		2003	2004	2004	A	M	J	J	A	S	O	N		
				M										
COMMODITY PRICE INDEX	(1982-90=100)													INDICE DES PRIX DES PRODUITS DE BASE
Total(1)	36382	121.8	146.8	138.6	143.1	150.2	148.9	149.3	150.8	148.0	158.0	152.5	Total(1)	152.5
Annual % change		8.7	21.4	25.9	29.3	28.6	26.4	26.5	24.4	17.5	14.2	11.4	Variation annuelle (%)	11.4
Excluding energy	36383	103.0	125.0	122.9	127.0	128.5	129.7	129.4	130.1	127.2	122.7	122.7	Énergie exclue	122.7
Energy	36384	153.4	183.3	164.9	170.0	186.5	180.8	182.5	185.4	182.7	217.5	202.5	Énergie	202.5
Food	36385	101.8	114.8	113.8	115.7	119.5	121.6	120.2	116.3	114.4	113.7	117.1	Alimentation	117.1
Industrial materials	36386	103.9	129.9	127.3	132.4	132.9	133.7	133.9	136.5	133.2	127.0	125.6	Matières industrielles	125.6
		2004	2005											
		D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O		
COMMODITY PRICE INDEX													INDICE DES PRIX DES PRODUITS DE BASE	
Total(1)	36382	152.2	153.8	157.7	169.0	171.8	162.9	172.0	174.6	189.6	207.9	210.2	Total(1)	210.2
Annual % change		11.7	10.0	9.5	9.4	4.7	0.4	-0.5	-2.3	-2.9	0.6	4.5	Variation annuelle (%)	4.5
Excluding energy	36383	125.1	126.5	131.3	134.4	133.0	129.0	129.1	126.4	126.3	128.0	128.2	Énergie exclue	128.2
Energy	36384	197.7	199.6	201.9	227.3	237.2	220.1	244.3	256.0	296.7	343.4	349.2	Énergie	349.2
Food	36385	113.2	112.9	112.9	116.2	118.2	118.9	119.3	116.5	116.2	115.2	116.2	Alimentation	116.2
Industrial materials	36386	130.7	132.9	139.8	142.7	139.9	133.8	133.8	131.2	131.1	134.0	133.9	Matières industrielles	133.9

(1) Prices measured in US dollars.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).

CANSIM table: 176-0001

(1) Les prix sont mesurés en dollars américains.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1-800-303-1282).

Tableau CANSIM: 176-0001

Table 17. Housing

Tableau 17. Logements

		2003	2004	2004 M	A	M	J	J	A	S	O	N	
(1992=100)													(1992=100)
Construction union wage rates													Salaires syndicaux de la construction
Base	734336	118.4	119.5	119.1	119.1	119.4	119.6	119.7	119.7	119.7	119.7	119.7	Taux de base
Including supplements	734362	127.4	129.3	128.3	128.3	128.8	129.0	130.1	130.1	130.1	130.1	130.1	Englobant les suppléments
(1997=100)													(1997=100)
New housing prices	21148160	116.7	123.2	120.8	121.7	122.7	123.5	123.7	124.3	124.7	125.0	125.5	Prix des logements neufs
Annual % change		4.8	5.5	5.1	5.6	5.8	6.2	6.0	6.0	5.8	5.6	5.3	Variation annuelle(%)
House only	21148161	123.0	131.1	128.3	129.4	130.7	131.5	131.7	132.4	132.9	133.3	133.9	Maison seulement
Land only	21148162	105.0	108.0	106.4	107.0	107.5	108.3	108.3	108.9	109.1	109.3	109.6	Terrain seulement
		2004 D	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
(1992=100)													(1992=100)
Construction union wage rates													Salaires syndicaux de la construction
Base	734336	119.7	119.7	119.7	119.7	119.7	121.0	121.0	121.0	121.0	121.0	121.0	Taux de base
Including supplements	734362	130.1	130.1	130.1	130.1	130.1	131.9	131.9	131.9	131.9	131.9	131.9	Englobant les suppléments
(1997=100)													(1997=100)
New housing prices	21148160	125.8	126.1	126.5	127.0	127.7	128.3	129.3	129.5	130.0	130.8	..	Prix des logements neufs
Annual % change		5.3	5.2	5.1	5.1	4.9	4.6	4.7	4.7	4.6	4.9	..	Variation annuelle(%)
House only	21148161	134.1	134.5	135.0	135.5	136.1	136.8	137.1	137.4	137.9	138.8	..	Maison seulement
Land only	21148162	110.0	110.2	110.4	110.9	111.5	112.0	114.0	114.1	114.5	115.1	..	Terrain seulement

Source: Capital Expenditure Price Statistics (Catalogue no. 62-007-XPB), contact: Client services (951-9606).
CANSIM tables: 327-0004, 327-0005

Source: Statistiques des prix des immobilisations (n° 62-007-XPB au catalogue), contact: Service aux clients (951-9606).
Tableaux CANSIM: 327-0004, 327-0005

Table 18. Unit labour costs (business sector) (1997=100)

Tableau 18. Coûts unitaires de main-d'oeuvre (secteur des entreprises) (1997=100)

		2003	2004	2003 II	III	IV	2004 I	II	III	IV	2005 I	II	
Labour productivity	1409153	112.7	112.6	112.6	112.7	112.4	112.3	112.5	112.6	113.2	113.2	113.2	Productivité du travail
Real value added	1409154	126.5	130.4	125.7	126.3	127.5	128.5	130.1	131.2	131.8	132.3	133.3	Valeur ajoutée réelle
Hours worked	1409155	112.2	115.8	111.6	112.0	113.5	114.4	115.7	116.5	116.4	116.9	117.8	Heures travaillées
Hourly compensation	1409158	119.2	120.2	119.1	119.5	119.2	119.7	119.7	119.9	121.5	122.1	122.9	Rémunération horaire
Unit labour costs	1409159	105.7	106.7	105.7	106.0	106.1	106.6	106.5	106.5	107.3	107.8	108.6	Coûts unitaires de main-d'oeuvre

Note: For productivity measures, real value added excludes rents of owner occupied dwellings and it is valued at basic prices.

Source: Productivity Growth in Canada (Catalogue no. 15-204-XIE), contact: Jean-Pierre Maynard (951-3654).
CANSIM table: 383-0008

Nota: Dans les mesures de productivité, la valeur réelle ajoutée ne comprend pas la valeur des loyers occupés par leur propriétaire et est évaluée au prix de base.

Source: Croissance de la productivité au Canada (n° 15-204-XIF au catalogue), personne ressource: Jean-Pierre Maynard (951-3654).
Tableau CANSIM: 383-0008

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



IV. International Trade

IV. Commerce international

	Page		Page
19. Canadian balance of international payments	30	19. Balance canadienne des paiements internationaux	30
20. Merchandise trade	31	20. Commerce de marchandises	31
21. Merchandise trade, prices and volumes	34	21. Commerce des marchandises, prix et volumes	34

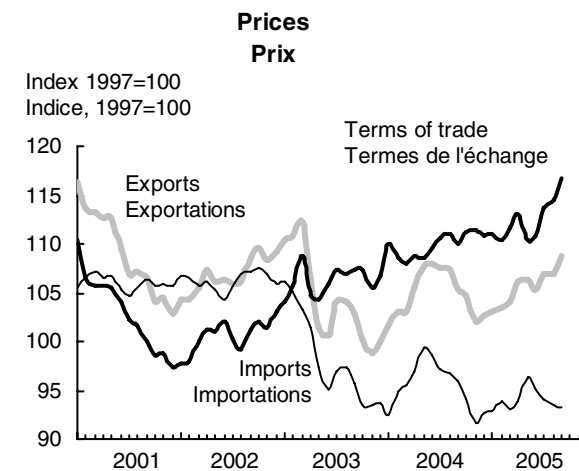
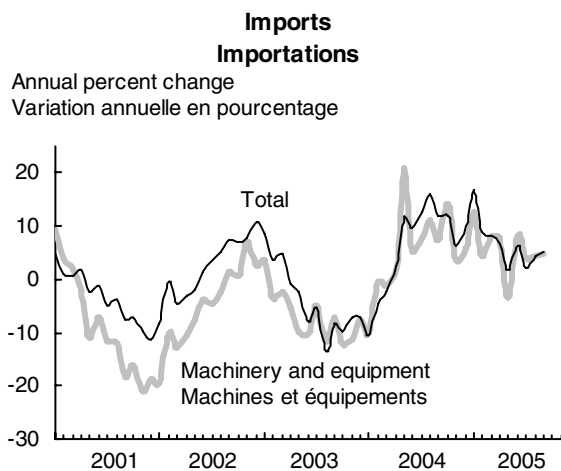
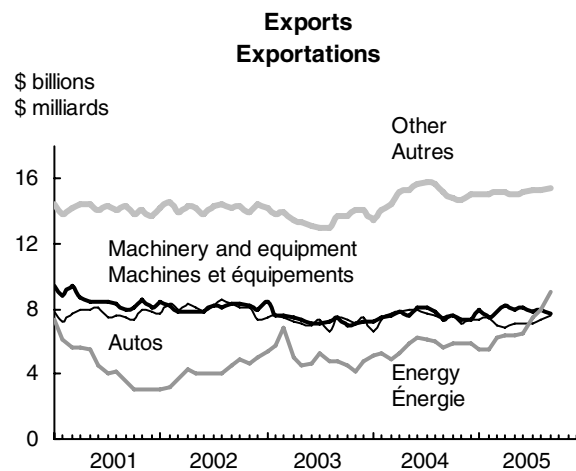
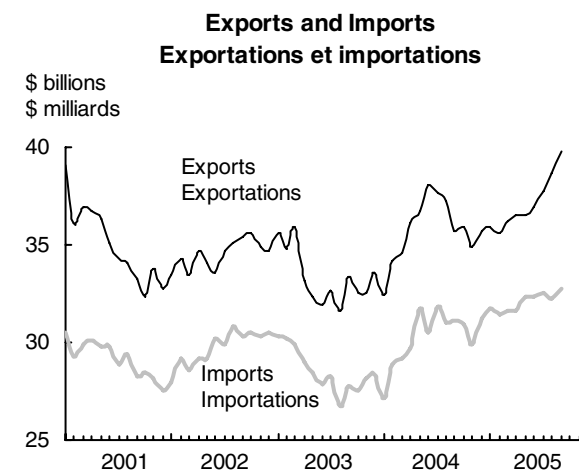
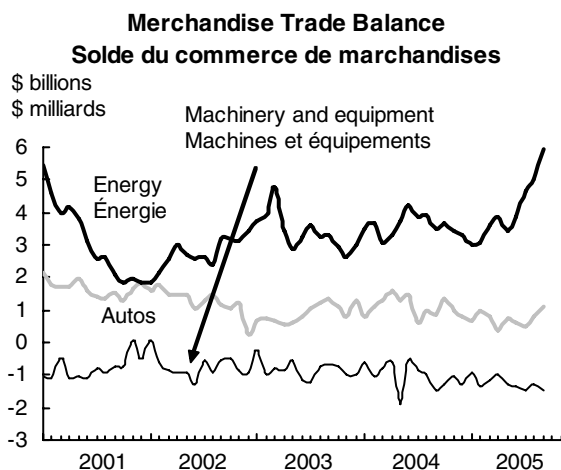
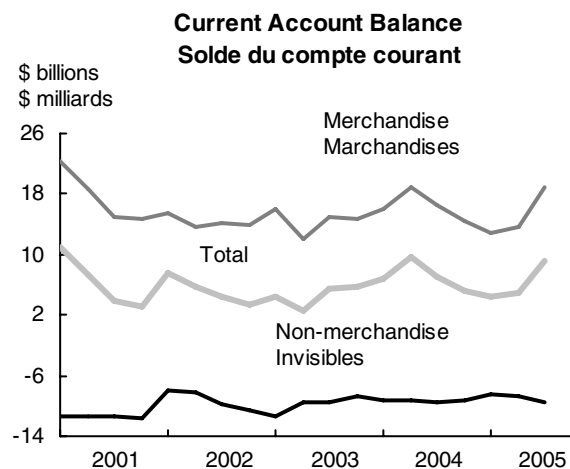


Table 19. Canadian Balance of International Payments

Tableau 19. Balance canadienne des paiements internationaux

	2003	2004	2003	IV	2004	II	III	IV	2005	II	III		
			III		I				I				
CURRENT ACCOUNT													COMPTE COURANT
Total	\$'000,000												Total
Receipts	114364	496,310	536,607	122,220	123,751	126,892	138,150	137,698	133,868	135,681	139,176	144,968	Recettes
Payments	114397	477,913	507,830	116,693	117,931	120,209	128,497	130,530	128,594	131,153	134,288	135,706	Paiements
Balance	114421	18,397	28,777	5,527	5,820	6,683	9,653	7,168	5,274	4,529	4,888	9,262	Solde
Goods & services													Biens et services
Exports	114365	459,697	490,950	112,497	113,836	116,334	126,433	126,065	122,118	123,704	125,901	132,277	Exportations
Imports	114398	413,523	437,566	100,655	102,353	103,730	110,825	112,334	110,677	113,738	115,891	116,605	Importations
Balance	114422	46,174	53,384	11,842	11,483	12,604	15,608	13,731	11,441	9,965	10,010	15,672	Solde
Goods													Biens
Receipts	114366	400,175	429,134	97,773	98,656	101,208	110,929	110,564	106,434	107,681	109,910	116,201	Recettes
Payments	114399	342,608	363,076	82,829	84,052	85,195	91,924	93,955	92,001	94,744	96,350	97,415	Paiements
Balance	114423	57,567	66,058	14,944	14,603	16,012	19,005	16,609	14,432	12,937	13,560	18,786	Solde
Services													Services
Receipts	114368	59,522	61,816	14,724	15,180	15,127	15,504	15,501	15,684	16,023	15,991	16,076	Recettes
Payments	114400	70,915	74,490	17,826	18,301	18,535	18,901	18,380	18,675	18,994	19,541	19,190	Paiements
Balance	114425	-11,393	-12,674	-3,102	-3,120	-3,408	-3,397	-2,879	-2,991	-2,972	-3,550	-3,114	Solde
of which: travel	114426	-4,029	-4,130	-1,226	-1,255	-1,184	-1,184	-875	-887	-1,328	-1,455	-1,282	dont: voyages
Investment income													Revenu d'investissement
Receipts	114373	29,999	38,385	8,087	8,295	8,771	9,874	9,786	9,954	10,115	11,465	11,134	Recettes
Payments	114405	57,991	63,321	14,433	13,986	14,864	15,897	16,527	16,034	15,215	16,544	17,250	Paiements
of which: interest	114410	28,980	27,749	7,213	6,961	6,935	7,013	7,002	6,799	6,795	6,847	6,702	dont: intérêt
Balance	114430	-27,992	-24,935	-6,345	-5,692	-6,093	-6,022	-6,741	-6,080	-5,100	-5,079	-6,116	Solde
Current transfers													Transferts courants
Balance	114441	215	328	30	29	172	67	177	-88	-337	-43	-294	Solde
CAPITAL & FINANCIAL ACCOUNT(1) (net flows)													COMPTES CAPITAL ET FINANCIER(1) (flux nets)
Total	114553	-16,132	-22,505	-7,948	-5,455	-5,824	-6,351	-3,906	-6,424	-10,505	-7,596	-3,784	Total
Financial account	114557	-20,108	-26,912	-9,013	-6,377	-6,756	-7,560	-5,024	-7,571	-11,858	-9,371	-5,492	Compte financier
Direct investment abroad	114559	-30,058	-61,737	-4,394	-18,646	-7,173	-28,228	-14,216	-12,120	-10,183	-7,611	-11,839	Investissements directs à l'étranger
Portfolio assets													Actifs de portefeuille
Stocks	114562	-4,438	-1,592	-2,804	-3,250	163	-1,498	-644	387	-1,122	-3,319	-6,159	Actions
Bonds	114561	-7,974	-15,262	19	-1,877	-2,612	-3,057	-3,030	-6,563	-5,565	-4,915	-10,035	Obligations
Other investment assets	114563	-20,395	-3,518	3,646	-7,060	2,729	-14,073	5,082	2,744	-14,937	-4,074	-15,118	Autres actifs d'investissements
Total Canadian assets abroad	114558	-66,173	-83,778	-5,146	-31,801	-7,792	-46,080	-14,179	-15,726	-32,011	-20,996	-43,749	Total des actifs canadiens à l'étranger
Direct investment in Canada	114576	8,896	8,187	-1,612	-129	7,221	-5,649	8,408	-1,793	7,593	4,810	13,701	Investissement direct au Canada
Portfolio liabilities													Engagements de portefeuille
Stocks	114579	13,491	35,838	5,394	5,227	4,351	18,914	5,450	7,123	4,778	-2,926	7,557	Actions
Bonds	114578	8,293	20,063	-12,822	5,054	1,635	5,054	6,373	7,001	183	620	-330	Obligations
Money market	114580	-1,461	-430	-1,975	956	-2,612	2,380	-2,097	1,900	-1,939	978	-1,617	Marché monétaire
Other investment liabilities	114581	16,846	-6,792	7,148	14,316	-9,559	17,821	-8,979	-6,076	9,537	8,144	18,946	Autres engagements d'investissements
Total Canadian liabilities to non-residents	114575	46,064	56,865	-3,868	25,424	1,036	38,520	9,155	8,154	20,153	11,625	38,257	Total des engagements canadiens envers les non-résidents
Capital account	114554	3,977	4,407	1,065	923	933	1,209	1,118	1,148	1,352	1,775	1,708	Compte capital

(1) Unadjusted for seasonality.

Source: Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE). Capital account: B. Mersereau (951-9052); Current account: D. Caron (951-1861).

CANSIM tables: 376-0005, 376-0004

(1) Non désaisonnalisés.

Source: Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue). Compte de capital: B. Mersereau (951-9052); Compte courant: D. Caron (951-1861).

Tableaux CANSIM: 376-0005, 376-0004

Table 20. Merchandise Trade(1)

Tableau 20. Commerce de marchandises(1)

		2003	2004	2004										
				F	M	A	M	J	J	A	S	O		
Exports	\$'000,000													Exportations
Total	191490	400,175	429,134	34,189	34,622	36,154	36,747	38,029	37,644	37,204	35,716	35,882	Total	
Annual % change		-3.4	7.2	-1.8	-3.7	9.0	13.8	19.0	15.1	17.5	6.9	10.1	Variation annuelle(%)	
United States	191559	330,468	350,769	27,874	28,308	29,476	30,276	31,009	30,789	30,255	29,336	29,228	États-Unis	
United Kingdom	191560	7,700	9,440	715	690	779	544	880	932	926	845	816	Royaume-Uni	
Other EU	191561	16,424	17,462	1,518	1,303	1,440	1,547	1,413	1,575	1,805	1,287	1,531	Autres UE	
Japan	191562	9,770	9,958	791	794	830	888	922	905	852	783	789	Japon	
Other OECD	191563	12,680	14,394	1,070	1,296	1,276	1,199	1,375	1,177	1,028	1,128	1,226	Autres OCDE	
Other countries	191564	23,134	27,111	2,221	2,232	2,354	2,293	2,430	2,265	2,337	2,337	2,292	Autres pays	
Agricultural & fish products		29,246	30,759	2,494	2,565	2,614	2,737	2,823	2,698	2,755	2,374	2,424	Produits agricoles et poisson	
Energy products		60,482	67,957	5,308	4,908	5,276	5,826	6,249	6,142	5,981	5,690	5,829	Produits énergétiques	
Forest products		34,454	39,236	3,090	3,242	3,356	3,622	3,542	3,484	3,450	3,346	3,174	Produits forestiers	
Industrial goods		66,593	77,727	6,050	6,173	6,736	6,341	6,799	6,758	6,624	6,674	6,548	Biens industriels	
Machinery & equipment		88,677	91,392	7,459	7,578	7,824	7,612	8,082	8,074	7,866	7,316	7,600	Machines et équipements	
Automobile products		87,385	90,335	7,354	7,704	7,854	7,981	8,012	7,663	7,644	7,476	7,593	Produits automobiles	
Consumer goods		17,187	17,299	1,459	1,470	1,475	1,501	1,538	1,457	1,427	1,413	1,403	Biens de consommation	
		2004		2005										
		N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S		
Exports														Exportations
Total	191490	34,884	35,668	35,877	35,592	36,218	36,486	36,510	36,919	37,756	38,666	39,763	Total	
Annual % change		7.3	6.3	10.7	4.1	4.6	0.9	-0.6	-2.9	0.3	3.9	11.3	Variation annuelle(%)	
United States	191559	28,552	29,193	29,325	29,179	29,532	29,603	29,708	29,665	30,774	31,107	32,285	États-Unis	
United Kingdom	191560	768	759	764	808	773	769	741	734	830	876	722	Royaume-Uni	
Other EU	191561	1,347	1,432	1,495	1,432	1,459	1,615	1,587	1,697	1,764	1,695	1,804	Autres UE	
Japan	191562	819	795	788	842	834	855	800	869	895	885	970	Japon	
Other OECD	191563	1,205	1,297	1,098	996	1,213	1,222	1,203	1,486	1,118	1,443	1,299	Autres OCDE	
Other countries	191564	2,193	2,192	2,407	2,336	2,407	2,422	2,471	2,468	2,375	2,660	2,683	Autres pays	
Agricultural & fish products		2,462	2,413	2,439	2,471	2,402	2,465	2,422	2,535	2,432	2,660	2,571	Produits agricoles et poisson	
Energy products		5,818	5,829	5,568	5,556	6,184	6,342	6,328	6,548	7,451	7,990	9,023	Produits énergétiques	
Forest products		3,057	3,043	3,113	3,179	3,140	3,099	3,076	3,078	2,919	2,899	2,863	Produits forestiers	
Industrial goods		6,475	6,768	6,877	6,869	7,079	7,011	7,061	6,985	7,196	6,943	7,035	Biens industriels	
Machinery & equipment		7,349	7,383	7,917	7,504	7,895	8,147	7,922	8,040	7,860	7,978	7,762	Machines et équipements	
Automobile products		7,072	7,381	7,308	7,419	6,927	6,858	7,160	7,149	7,148	7,394	7,611	Produits automobiles	
Consumer goods		1,386	1,436	1,460	1,462	1,431	1,452	1,510	1,449	1,442	1,437	1,399	Biens de consommation	

(1) Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), contact: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

CANSIM table: 228-0001

(1) Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), personne ressource: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

Tableau CANSIM: 228-0001

Table 20. Merchandise Trade(1) – (Continued)

Tableau 20. Commerce de marchandises(1) – (suite)

		2003	2004	2004 F	M	A	M	J	J	A	S	O		
Imports	\$'000,000												Importations	
Total	183406	342,608	363,076	28,834	29,225	29,646	31,769	30,510	31,871	30,976	31,108	30,874	Total	
<i>Annual % change</i>		-4.0	6.0	-4.5	-2.3	2.4	11.6	9.6	12.6	15.9	11.9	12.0	<i>Variation annuelle(%)</i>	
United States	183474	240,292	250,064	20,164	20,376	20,645	21,759	21,059	22,159	21,327	21,432	20,960	États-Unis	
United Kingdom	183475	9,166	9,461	737	851	734	835	787	835	888	729	888	Royaume-Uni	
Other EU	183476	26,000	27,015	2,180	2,147	2,240	2,495	2,223	2,361	2,203	2,368	2,415	Autres UE	
Japan	183477	10,645	10,019	894	785	784	888	856	875	806	802	819	Japon	
Other OECD	183478	19,692	22,217	1,727	1,708	1,828	2,185	1,870	1,805	1,918	1,893	1,800	Autres OCDE	
Other countries	183479	36,813	44,300	3,131	3,358	3,416	3,607	3,715	3,836	3,834	3,885	3,993	Autres pays	
Agricultural & fish products		21,508	21,371	1,765	1,801	1,786	1,839	1,791	1,815	1,773	1,805	1,843	Produits agricoles et poisson	
Energy products		19,811	24,782	1,656	1,820	1,969	2,079	2,023	2,300	2,073	2,172	2,183	Produits énergétiques	
Forest products		3,007	3,180	245	253	260	271	277	276	268	273	262	Produits forestiers	
Industrial goods		65,243	73,480	5,687	5,738	6,004	6,172	6,273	6,391	6,315	6,504	6,439	Biens industriels	
Machinery & equipment		98,586	103,810	8,500	8,345	8,454	9,518	8,663	8,948	8,873	8,775	8,873	Machines et équipements	
Automobile products		76,496	77,206	6,227	6,437	6,256	6,672	6,519	7,077	6,685	6,630	6,257	Produits automobiles	
Consumer goods		46,262	47,677	3,796	3,845	3,928	4,128	3,985	4,062	4,001	4,009	4,067	Biens de consommation	
		2004 N	D	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S		
Imports													Importations	
Total	183406	29,917	31,210	31,728	31,426	31,590	31,666	32,299	32,385	32,510	32,290	32,746	Total	
<i>Annual % change</i>		6.2	10.2	16.9	9.0	8.1	6.8	1.7	6.1	2.0	4.2	5.3	<i>Variation annuelle(%)</i>	
United States	183474	19,789	21,383	21,416	21,228	21,270	21,407	21,691	21,614	21,829	21,687	21,550	États-Unis	
United Kingdom	183475	773	790	721	638	797	690	783	917	756	714	690	Royaume-Uni	
Other EU	183476	2,341	2,182	2,476	2,344	2,504	2,377	2,405	2,586	2,299	2,366	2,380	Autres UE	
Japan	183477	914	840	1,044	857	925	906	897	885	875	879	926	Japon	
Other OECD	183478	1,910	1,852	1,892	2,010	1,924	2,120	2,140	1,958	2,064	1,996	1,816	Autres OCDE	
Other countries	183479	4,191	4,163	4,179	4,350	4,169	4,166	4,383	4,425	4,686	4,649	5,384	Autres pays	
Agricultural & fish products		1,764	1,747	1,879	1,825	1,787	1,846	1,813	1,814	1,827	1,831	1,845	Produits agricoles et poisson	
Energy products		2,376	2,517	2,568	2,500	2,542	2,509	2,906	2,664	2,799	2,950	3,106	Produits énergétiques	
Forest products		274	282	264	270	262	264	292	273	264	245	250	Produits forestiers	
Industrial goods		6,205	6,412	6,571	6,416	6,753	6,499	6,518	6,594	6,545	6,395	6,467	Biens industriels	
Machinery & equipment		8,367	8,657	8,820	8,874	9,041	9,127	9,200	9,359	9,305	9,261	9,203	Machines et équipements	
Automobile products		6,073	6,591	6,660	6,418	6,161	6,509	6,437	6,536	6,670	6,598	6,532	Produits automobiles	
Consumer goods		3,985	4,104	4,029	4,123	4,115	4,001	4,180	4,201	4,132	4,077	4,189	Biens de consommation	

(1) Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), contact: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

CANSIM table: 228-0001

(1) Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux.

Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue),

personne ressource: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

Tableau CANSIM: 228-0001

Table 20. Merchandise Trade(1) – (Concluded)

Tableau 20. Commerce de marchandises(1) – (fin)

		2003	2004	2004									
				F	M	A	M	J	J	A	S	O	
Trade balance	\$'000,000												Solde de
(exports -													marchandises
imports)													(exportations -
													importations)
Total	(191490-183406)	57,567	66,058	5,355	5,396	6,508	4,978	7,519	5,774	6,228	4,608	5,007	Total
US	(191559-183474)	90,176	100,705	7,710	7,931	8,831	8,517	9,950	8,630	8,928	7,904	8,268	États-Unis
UK	(191560-183475)	-1,466	-22	-22	-161	45	-291	93	97	38	116	-72	Royaume-Uni
Other EU	(191561-183476)	-9,576	-9,553	-663	-844	-800	-948	-811	-786	-398	-1,081	-884	Autres UE
Japan	(191562-183477)	-875	-61	-103	9	47	0	66	30	46	-18	-30	Japon
Other OECD	(191563-183478)	-7,012	-7,823	-657	-412	-552	-986	-495	-628	-890	-765	-574	Autres OCDE
Other	(191564-183479)	-13,679	-17,189	-910	-1,127	-1,062	-1,314	-1,285	-1,571	-1,497	-1,548	-1,700	Autres pays
		2004		2005									
		N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	
Trade balance													Solde de
(exports -													marchandises
imports)													(exportations -
													importations)
Total	(191490-183406)	4,968	4,457	4,149	4,166	4,628	4,820	4,212	4,534	5,247	6,375	7,017	Total
US	(191559-183474)	8,763	7,809	7,909	7,951	8,262	8,196	8,017	8,051	8,945	9,420	10,735	États-Unis
UK	(191560-183475)	-4	-32	43	171	-25	79	-42	-182	74	162	32	Royaume-Uni
Other EU	(191561-183476)	-994	-750	-981	-912	-1,045	-763	-818	-889	-535	-671	-576	Autres UE
Japan	(191562-183477)	-94	-44	-257	-15	-91	-51	-97	-17	20	6	45	Japon
Other OECD	(191563-183478)	-705	-556	-794	-1,014	-711	-898	-937	-471	-946	-553	-517	Autres OCDE
Other	(191564-183479)	-1,998	-1,971	-1,772	-2,015	-1,762	-1,744	-1,912	-1,957	-2,311	-1,989	-2,701	Autres pays

(1) Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), contact: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

CANSIM table: 228-0001

(1) Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), personne ressource: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

Tableau CANSIM: 228-0001

Table 21. Merchandise Trade, Prices and Volumes

Tableau 21. Commerce des marchandises, prix et volumes

	2003	2004	2004 S	O	N	D	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S		
EXPORTS																EXPORTATIONS	
Current weight price index	(1997=100)															Indice des prix à pondération courante	
Total	2001030	104.3	104.9	105.4	104.7	102.0	102.6	103.1	103.5	104.0	106.1	106.4	105.3	106.9	107.0	108.8	Total
Agricultural & fish products		101.3	100.1	98.1	96.5	96.3	96.9	95.1	94.8	93.9	94.3	94.7	92.1	91.0	90.3	91.0	Produits agricoles et poisson
Energy products		184.0	200.3	209.9	220.5	216.2	208.7	196.1	203.1	214.5	230.8	217.6	230.8	256.6	280.3	309.2	Produits énergétiques
Forest products		91.4	98.3	102.9	95.4	88.2	91.6	94.5	96.7	97.2	97.3	94.5	93.5	91.5	89.6	87.6	Produits forestiers
Industrial goods		99.6	109.2	112.2	111.6	108.7	110.4	114.5	114.1	114.9	116.2	117.5	114.8	116.2	111.8	113.2	Biens industriels
Machinery & equipment		92.7	86.2	84.9	84.6	83.5	83.0	84.5	83.5	81.8	83.3	84.5	83.1	81.7	83.2	81.9	Machines et équipements
Automobile products		101.1	97.5	95.8	96.0	92.5	93.4	93.1	93.3	92.7	93.8	94.2	94.0	93.4	91.6	90.3	Produits automobiles
Consumer goods		105.8	106.0	106.0	106.3	106.1	105.5	106.7	106.9	106.7	107.1	107.1	106.7	107.4	107.0	106.8	Biens de consommation
Volume	\$'000,000															Volume	
(1997 dollars)																(dollars de 1997)	
Total(1)		383,677	409,089	33,886	34,271	34,200	34,764	34,799	34,389	34,825	34,388	34,314	35,061	35,319	36,136	36,547	Total(1)
Agricultural & fish products		28,864	30,723	2,419	2,514	2,556	2,490	2,565	2,607	2,558	2,615	2,557	2,753	2,673	2,947	2,825	Produits agricoles et poisson
Energy products		32,862	33,935	2,710	2,644	2,691	2,793	2,839	2,735	2,883	2,748	2,908	2,837	2,903	2,851	2,918	Produits énergétiques
Forest products		37,713	39,912	3,250	3,327	3,467	3,322	3,295	3,286	3,232	3,183	3,254	3,290	3,189	3,237	3,270	Produits forestiers
Industrial goods		65,636	70,293	5,945	5,869	5,957	6,130	6,006	6,018	6,164	6,035	6,008	6,084	6,191	6,209	6,214	Biens industriels
Machinery & equipment		95,633	106,026	8,612	8,982	8,801	8,896	9,372	8,985	9,657	9,779	9,376	9,675	9,620	9,593	9,482	Machines et équipements
Automobile products		86,469	92,690	7,799	7,912	7,645	7,900	7,852	7,953	7,470	7,312	7,603	7,609	7,655	8,068	8,426	Produits automobiles
Consumer goods		16,245	16,320	1,333	1,320	1,307	1,362	1,368	1,367	1,341	1,356	1,410	1,358	1,342	1,343	1,310	Biens de consommation
IMPORTS																IMPORTATIONS	
Current weight price index	(1997=100)															Indice des prix à pondération courante	
Total	2000007	98.2	95.5	95.9	94.1	91.6	92.6	92.9	93.8	93.1	93.8	96.3	95.1	94.1	93.4	93.2	Total
Agricultural & fish products		97.6	95.8	98.6	98.1	95.3	93.1	91.0	92.5	91.8	93.4	95.1	95.4	95.0	93.7	93.0	Produits agricoles et poisson
Energy products		152.6	175.0	190.9	200.6	203.7	187.2	186.5	185.4	199.4	205.8	209.0	216.2	227.5	235.2	254.9	Produits énergétiques
Forest products		98.7	98.4	98.8	95.2	90.2	93.4	83.0	83.5	84.8	85.0	86.8	83.2	84.2	81.6	79.7	Produits forestiers
Industrial goods		101.7	103.8	105.4	104.3	101.9	104.3	105.2	106.2	106.8	107.8	109.3	109.1	107.1	103.8	103.5	Biens industriels
Machinery & equipment		86.1	79.5	78.8	76.4	72.7	73.8	74.0	75.2	73.7	74.1	76.1	75.2	73.6	73.3	73.1	Machines et équipements
Automobile products		99.8	96.7	96.3	94.6	92.5	93.1	93.9	94.7	93.6	94.5	95.6	94.9	93.8	93.4	92.1	Produits automobiles
Consumer goods		103.6	98.6	98.0	95.8	92.3	94.4	95.1	96.8	95.2	96.4	98.3	96.9	96.3	94.6	92.8	Biens de consommation
Volume	\$'000,000															Volume	
(1997 dollars)																(dollars de 1997)	
Total(1)		348,888	380,184	32,438	32,810	32,660	33,704	34,153	33,503	33,931	33,759	33,540	34,054	34,548	34,572	35,135	Total(1)
Agricultural & fish products		22,032	22,303	1,830	1,878	1,850	1,876	2,066	1,974	1,947	1,977	1,907	1,901	1,924	1,954	1,984	Produits agricoles et poisson
Energy products		12,983	14,161	1,138	1,089	1,167	1,345	1,377	1,349	1,275	1,219	1,390	1,232	1,230	1,254	1,219	Produits énergétiques
Forest products		3,047	3,232	276	276	303	302	319	324	309	311	337	328	313	301	313	Produits forestiers
Industrial goods		64,153	70,786	6,171	6,176	6,091	6,146	6,246	6,042	6,324	6,026	5,965	6,044	6,113	6,160	6,250	Biens industriels
Machinery & equipment		114,553	130,567	11,138	11,615	11,504	11,728	11,915	11,802	12,262	12,314	12,081	12,442	12,651	12,635	12,594	Machines et équipements
Automobile products		76,630	79,846	6,885	6,613	6,566	7,081	7,091	6,778	6,584	6,889	6,735	6,889	7,110	7,066	7,090	Produits automobiles
Consumer goods		44,635	48,351	4,091	4,246	4,317	4,348	4,235	4,260	4,325	4,151	4,250	4,337	4,290	4,311	4,514	Biens de consommation

(1) Includes balance of payments adjustments.

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), contact: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

CANSIM table: 228-0035

(1) Le total inclut des ajustements de la balance des paiements.

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), personne ressource: A. Couillard (951-9647), [1-800-294-5583].

Tableau CANSIM: 228-0035

V. Good-producing Industries

V. Industries de biens

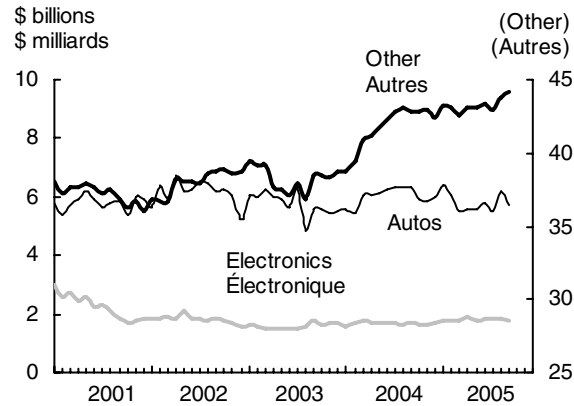
22. Manufacturing shipments, orders and inventories	36
23. Inventories	36
24. Miscellaneous manufacturing statistics	37
25. Capacity utilization rates	38
26. Farm cash receipts	38
27. Petroleum and natural gas	39
28. Energy and mining	40
29. Construction	41

Page

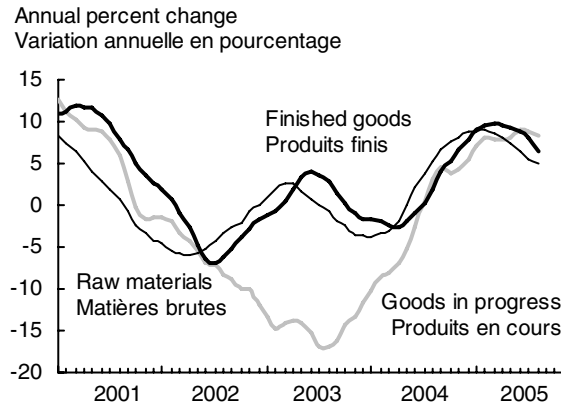
22. Livraisons, commandes et stocks manufacturiers	36
23. Stocks	36
24. Statistiques diverses sur la fabrication	37
25. Taux d'utilisation des capacités	38
26. Recettes monétaires	38
27. Pétrole et gaz naturel	39
28. Énergie et mines	40
29. Construction	41

Page

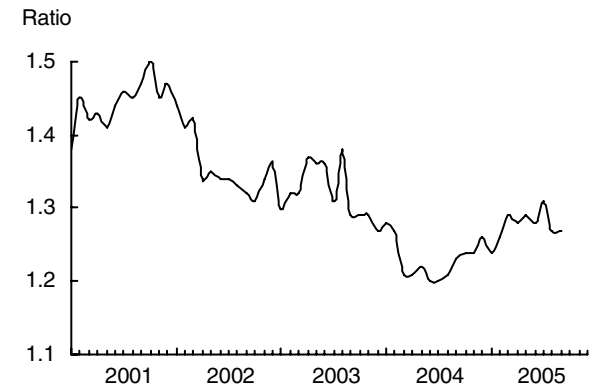
Manufacturing Shipments
Livraisons manufacturières



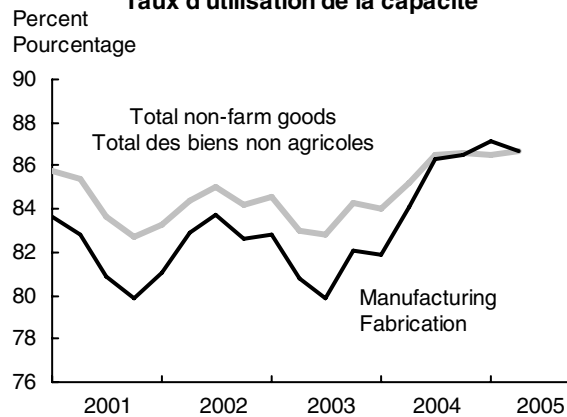
Inventories (smoothed)
Stocks (lissés)



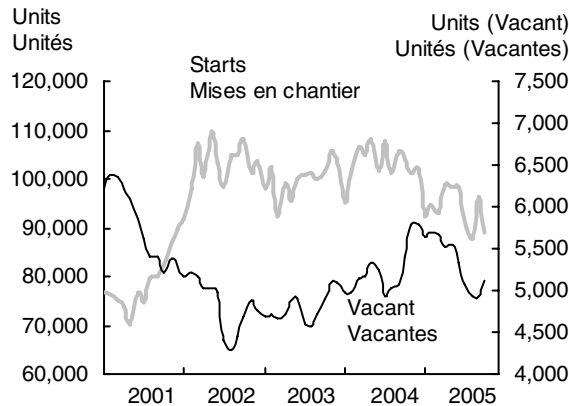
Ratio of Manufacturing Stocks to Shipments
Ratio des stocks aux livraisons, fabrication



Capacity Utilization Rates
Taux d'utilisation de la capacité



Single Family Homes
Maisons unifamiliales



Building Permits
Permis de bâtir

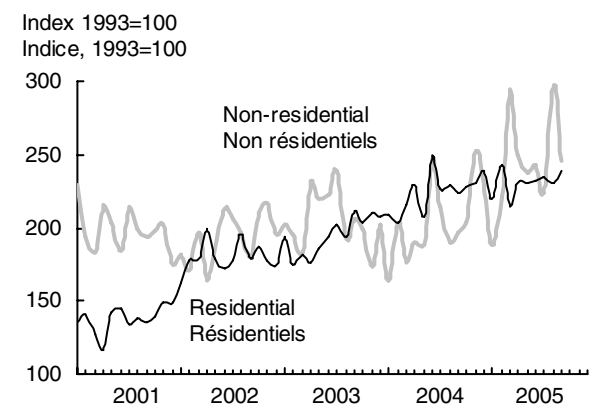


Table 22. Manufacturing Shipments, Orders and Inventories

Tableau 22. Livraisons, commandes et stocks manufacturiers

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	
				S				J									
	\$'000,000																
Shipments	800450	546,770	593,452	50,798	50,336	50,373	50,089	51,448	50,877	49,879	50,506	50,488	51,004	50,265	51,839	51,571	Livraisons
Annual % change		-0.9	8.5	11.0	10.3	10.7	8.9	12.0	9.3	2.3	3.1	1.8	1.6	-1.0	1.5	1.5	Variation annuelle(%)
Non-durable goods	800451	237,166	255,290	21,740	21,785	21,943	21,647	21,703	21,623	21,784	21,878	22,112	22,208	21,922	22,799	23,045	Biens non durables
Durable goods	800463	309,604	338,162	29,058	28,551	28,430	28,441	29,745	29,253	28,095	28,628	28,376	28,797	28,344	29,041	28,527	Biens durables
New orders	800913	539,036	594,829	50,375	50,134	50,122	49,992	53,468	50,799	50,783	50,621	51,088	51,357	50,962	52,500	51,597	Nouvelles commandes
Ratio of inventories to shipments	803313	1.32	1.23	1.23	1.24	1.24	1.26	1.24	1.26	1.29	1.28	1.29	1.28	1.31	1.27	1.27	Rapport des stocks aux livraisons
Month-end unfilled orders	803189	35,263	36,694	37,243	37,042	36,791	36,694	38,714	38,637	39,541	39,656	40,256	40,609	41,305	41,966	41,992	Commandes en carnet à la fin du mois
Non-durable goods	803190	1,815	2,152	2,193	2,160	2,106	2,152	2,141	2,194	2,167	2,088	2,047	2,047	2,014	2,044	2,077	Biens non durables
Durable goods	803202	33,448	34,541	35,050	34,881	34,684	34,541	36,573	36,442	37,374	37,568	38,209	38,562	39,291	39,922	39,914	Biens durables

Source: Monthly Survey of Manufacturing (Catalogue no. 31-001-XIE), contact: R. Kowaluk (951-0060).
CANSIM table: 304-0014

Source: Enquête mensuelle sur les industries manufacturières (n° 31-001-XIF au catalogue), personne ressource: B. Pépin (951-3529).
Tableau CANSIM: 304-0014

Table 23. Inventories

Tableau 23. Stocks

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	
				S				J									
	\$'000,000																
Total	803227	58,514	62,990	62,299	62,447	62,547	62,990	64,046	64,048	64,273	64,663	64,914	65,061	65,677	65,589	65,245	Total
Non-durable	803228	22,984	24,325	24,079	24,288	24,240	24,325	24,646	24,654	24,759	24,866	25,131	25,202	25,510	25,652	25,588	Non durables
Durable	803240	35,530	38,665	38,221	38,158	38,307	38,665	39,401	39,393	39,514	39,798	39,783	39,859	40,167	39,936	39,656	Durables
Raw materials	801800	25,311	27,434	27,377	27,346	27,487	27,434	27,887	27,764	27,998	28,236	28,234	28,213	28,592	28,592	28,612	Matières premières
Non-durable	801801	9,159	9,719	9,608	9,657	9,711	9,719	9,913	9,884	9,920	10,024	10,130	10,271	10,397	10,422	10,470	Non durables
Durable	801813	16,152	17,716	17,769	17,689	17,776	17,716	17,973	17,880	18,077	18,212	18,105	17,942	18,195	18,170	18,142	Durables
Goods in process	802263	13,254	14,076	14,035	13,926	13,867	14,076	14,333	14,326	14,380	14,372	14,558	14,766	14,973	14,940	15,040	Produits en cours
Non-durable	802264	3,414	3,522	3,490	3,548	3,484	3,522	3,451	3,421	3,468	3,406	3,410	3,433	3,472	3,473	3,505	Non durables
Durable	802276	9,840	10,553	10,544	10,378	10,383	10,553	10,882	10,905	10,912	10,966	11,149	11,333	11,501	11,467	11,535	Durables
Finished goods	802726	19,949	21,480	20,887	21,175	21,193	21,480	21,826	21,958	21,895	22,056	22,122	22,082	22,112	22,056	21,593	Produits finis
Non-durable	802727	10,411	11,084	10,980	11,084	11,045	11,084	11,281	11,350	11,370	11,436	11,592	11,498	11,640	11,757	11,613	Non durables
Durable	802739	9,538	10,397	9,907	10,091	10,148	10,397	10,545	10,608	10,525	10,620	10,530	10,585	10,471	10,299	9,979	Durables

Source: Monthly Survey of Manufacturing, contact: R. Kowaluk (951-0600).
CANSIM table: 304-0014

Source: Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, personne ressource: B. Pépin (951-3529).
Tableau CANSIM: 304-0014

Table 24. Miscellaneous Manufacturing Statistics

Tableau 24. Statistiques diverses sur la fabrication

	2003	2004	2004				2005										
			S	O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S		
MOTOR VEHICLES	'000																VÉHICULES AUTOMOBILES
Canadian production(1)	2835	2,276	2,299	203	188	195	170	165	186	188	180	198	196	95	211	196	Production au Canada(1)
<i>Annual % change</i>		-3.1	1.0	0.7	-2.2	4.6	10.6	-10.8	-2.3	-16.7	-13.0	-2.8	-11.3	-13.4	5.8	-3.1	<i>Variation annuelle(%)</i>
Passenger cars	2836	1,332	1,386	125	119	123	108	109	109	105	94	120	113	59	123	119	Voitures particulières
Trucks and vans	2939	944	913	78	69	73	62	55	77	83	86	78	83	36	88	78	Camions et camionnettes
New vehicle sales	2676	1,626	1,575	128	134	132	131	127	142	136	141	130	140	152	138	127	Ventes de véhicules neufs
Passenger cars	2677	865	820	66	69	68	68	65	72	71	73	66	73	76	72	70	Voitures particulières
North American	2678	605	543	43	45	44	46	44	51	50	51	43	50	50	49	48	D'Amérique du Nord
Overseas	2679	261	277	23	24	23	22	21	21	21	23	23	23	26	23	22	D'outre-mer
Trucks and vans	2680	761	755	62	65	65	63	62	70	65	67	64	67	76	66	57	Camions et camionnettes
CHEMICALS INDUSTRIES	\$'000,000																INDUSTRIES CHIMIQUES
GDP	2036242	16,149	17,231	17,765	17,596	17,473	17,549	17,360	17,229	17,195	16,936	17,069	16,700	17,294	17,533	17,164	PIB
Imports(1)																	Importations(1)
Organic chemicals	173795	6,023	7,105	630	695	563	642	623	563	647	618	598	621	641	607	624	Produits organiques
Other chemicals	173797	9,688	9,801	842	821	821	760	842	888	836	759	863	913	897	876	894	Autres inorganiques
Plastics and synthetic rubber	(173796+173790)	10,522	11,147	947	955	904	974	989	1,016	986	968	971	970	971	954	977	Matières plastiques et caoutchouc
Exports(1)																	Exportations(1)
Chemicals	(174157+...77+...78)	9,102	11,388	958	1,101	1,026	1,024	1,145	1,080	1,019	1,086	1,214	1,094	1,168	974	1,106	Produits chimiques
Plastics and synthetic rubber	174180	9,684	10,781	914	906	920	952	963	996	856	892	956	939	950	928	964	Matières plastiques et caoutchouc
Inventory	802737	2,314	2,641	2,582	2,684	2,672	2,709	2,776	2,727	2,679	2,694	2,677	2,556	2,659	2,722	2,636	Stocks
Shipments IPPI (1997=100)(1)	800461	40,984	45,661	3,965	3,935	3,999	3,937	3,929	3,977	3,923	3,941	4,018	3,880	3,871	3,984	4,113	Livraisons IPPI (1997=100)(1)
Base chemicals(2)	3822654	110.4	114.4	116.7	118.0	117.5	117.8	117.2	118.8	120.0	120.6	120.4	120.3	119.5	119.7	123.0	Produits chimiques
Weekly hours(2)	3822655	124.3	133.0	136.8	140.3	139.8	142.2	138.3	143.4	146.3	145.3	143.1	143.9	145.4	144.6	151.1	Chimiques de base(2)
Earnings\$(2)	1593722	39.4	39.7	40.2	41.1	39.3	38.9	39.3	38.0	38.2	39.6	38.7	39.3	36.7	38.8	38.6	Heures hebdomadaires(2)
Hourly	1592186	24.05	24.89	24.32	23.99	25.54	25.70	25.91	25.50	25.36	25.56	25.37	25.02	23.14	22.70	22.62	Rémunération\$(2)
Weekly	1558697	1,147.95	1,258.77	1,279.56	1,267.09	1,284.13	1,292.21	1,297.11	1,298.71	1,299.79	1,303.07	1,258.28	1,244.12	1,239.53	1,244.81	1,239.85	Hebdomadaire
Employees(2)	1556572	14,575	13,501	13,468	13,057	12,979	13,446	13,114	13,709	13,801	13,723	13,631	13,657	13,025	12,713	12,208	Travailleurs(2)

(1) Customs basis.

(2) Base chemical products.

Sources: Motor Vehicle Manufacturers' Association of Canada, New Motor Vehicle Sales (Catalogue no. 63-007-XIE), contact: C. Kimanyi (951-6363).
Imports by commodity, Exports by commodity, Information Officer (951-9647).

CANSIM tables: 303-0018, 079-0002, 379-0019, 228-0001, 304-0014, 329-0038, 281-0032, 281-0029, 281-0026, 281-0023

(1) Base de la douanière.

(2) Produits chimiques de base

Sources: Association des fabricants de véhicules automobiles, Ventes de véhicules automobiles neufs (n° 63-007-XIF au catalogue), personne ressource: C. Kimanyi (951-6363).
Importations par marchandise; Exportations par marchandise, Agent d'information (951-9647).

Tableaux CANSIM: 303-0018, 079-0002, 379-0019, 228-0001, 304-0014, 329-0038, 281-0032, 281-0029, 281-0026, 281-0023

Table 25. Capacity Utilization Rates

		2003	2004	2003			2004				2005		
				II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	
	%												
Total non-farm	4331081	83.7	85.6	83.0	82.8	84.3	84.0	85.2	86.5	86.6	86.5	86.7	Total non agricole
Construction	4331087	88.4	86.0	88.3	88.0	88.3	87.8	86.3	85.3	84.8	84.7	85.0	Construction
Forestry	4331082	86.7	93.6	90.6	82.8	85.0	89.6	91.5	96.4	97.0	93.6	94.7	Forêts
Mining	4331083	86.2	87.7	83.7	88.4	88.9	87.0	88.7	88.1	86.9	84.9	87.3	Mines
Utilities	4331086	85.6	85.3	85.2	84.3	84.1	84.3	83.7	85.3	88.0	87.6	88.4	Services publics
Manufacturing	4331088	81.4	84.7	80.8	79.9	82.1	81.9	84.1	86.3	86.5	87.1	86.7	Fabrication
Machinery	4331109	78.1	83.8	77.8	78.0	78.8	78.9	82.7	86.5	87.3	91.4	93.2	Machinerie
Transportation equipment	4331112	83.3	87.3	82.7	80.7	83.1	83.4	86.7	89.5	89.7	89.8	87.8	Matériel de transport
Computer and electronic products	4331110	69.6	82.2	66.0	70.9	78.2	79.5	80.0	83.3	86.1	93.2	95.5	Ordinateurs et produits électroniques
Electrical products	4331111	73.6	77.6	71.8	74.0	76.4	76.5	77.2	78.7	78.1	81.0	80.6	Produits électriques
Primary metals	4331107	88.4	90.0	85.9	87.6	92.6	92.0	89.9	91.4	86.7	86.2	88.5	Première transformation des métaux
Wood	4331098	88.2	91.9	88.3	84.9	86.4	86.7	90.6	93.8	96.6	94.1	94.2	Bois
Clothing	4331096	78.1	76.4	77.6	76.1	77.4	77.0	76.8	76.1	75.7	71.0	65.4	Vêtements
Paper	4331099	91.1	91.3	92.0	90.0	89.2	89.3	90.8	92.4	92.8	90.9	90.5	Papiers
Petroleum	4331101	95.4	93.1	96.7	93.5	95.8	94.6	94.4	93.2	90.1	87.4	83.6	Pétrole
Chemicals	4331102	80.9	84.4	82.2	77.3	80.6	81.5	83.8	86.9	85.5	83.7	81.0	Produits chimiques

Source: contact: M. Gagnon (951-0994).
CANSIM table: 028-0002

Source: personne ressource: M. Gagnon (951-0994).
Tableau CANSIM: 028-0002

Table 26. Farm Cash Receipts(1)

		2003	2004	2003			2004				2005		
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
	\$'000,000												
Total	170328	34,360	36,521	7,794	9,713	8,946	9,232	8,345	9,999	9,486	9,582	8,287	Total
Animal products	170368	16,167	17,152	3,475	4,023	4,104	4,184	4,257	4,606	4,545	4,386	4,491	Produits du bétail
Beef	(170369+ 170379)	5,142	5,069	722	1,277	1,177	1,220	1,171	1,502	1,407	1,392	1,543	Boeuf
Hogs	170380	3,397	4,261	871	795	936	1,109	1,144	1,072	1,048	1,014	959	Porc
Poultry	(170384+ 170385)	1,785	1,845	461	449	454	432	464	495	475	498	469	Volaille
Dairy	170383	4,481	4,599	1,108	1,136	1,133	1,146	1,147	1,172	1,210	1,205	1,184	Produits laitiers
Crops	170329	13,431	14,489	3,385	3,927	3,637	3,591	3,318	3,943	3,334	3,417	3,141	Cultures
Wheat	(170330+ 170352)	2,246	2,141	824	488	392	604	680	465	390	424	520	Blé
Barley	170365	379	434	99	124	124	128	104	78	85	72	78	Orge
Canola	170334	1,891	2,138	573	763	612	415	506	604	420	408	472	Colza
Corn	170336	787	797	145	270	244	199	141	213	150	141	124	Maïs
Floriculture	170345	1,902	1,928	331	457	347	784	336	461	389	877	372	Floricole
Vegetables	(21567209+ 21567231)	1,513	1,582	583	330	160	478	598	346	164	447	567	Légumes
Direct payments	170387	4,762	4,881	934	1,762	1,204	1,456	771	1,449	1,608	1,779	655	Paiements directs

(1) Not seasonally adjusted.

Source: Farm cash receipts, contact: R. Athwal (613-951-5022).
CANSIM table: 002-0002

(1) Non désaisonnalisées.

Source: Recettes monétaires agricoles, personne ressource: R. Athwal (613-951-5022).
Tableau CANSIM: 002-0002

Table 27. Petroleum and Natural Gas(1)

Tableau 27. Pétrole et gaz naturel(1)

		2003	2004	2004									
				F	M	A	M	J	J	A	S	O	
Crude oil & equivalent(2)	'000 m3												Pétrole brut et équivalent(2)
Net production	17951	144,813	149,425	12,199	12,738	12,154	12,747	12,436	12,662	12,650	12,121	12,475	Production nette
Imports	17952	52,653	54,274	4,263	4,652	4,577	4,564	4,303	4,682	4,887	4,712	4,078	Importations
Total supply	17953	197,466	203,699	16,462	17,389	16,731	17,311	16,739	17,345	17,537	16,833	16,553	Total des ressources
Exports	17969	89,512	94,228	7,142	7,482	7,687	8,695	8,607	8,056	7,759	7,492	7,832	Exportations
Natural gas	'000,000m3												Gaz naturel
Total demand	47598	174,406	177,148	17,271	16,235	14,005	13,081	12,334	12,616	12,629	12,611	13,541	Approvisionnement total
Exports	47600	101,472	105,078	8,873	8,814	8,194	8,258	8,428	8,784	8,754	8,329	8,197	Exportations
Domestic sales	(47599+ 47601)	72,934	72,070	8,397	7,421	5,810	4,823	3,906	3,832	3,876	4,282	5,344	Ventes intérieures
Refined petroleum products	'000 m3												Produits pétroliers raffinés
Refinery receipts	21122	106,742	110,908	8,945	9,590	8,933	8,708	8,919	9,645	9,842	9,476	8,817	Arrivages aux raffineries
Saleable production	203	123,402	125,253	10,226	10,761	9,837	9,669	10,327	10,966	10,891	10,310	10,263	Production pour la vente
Net domestic sales	24729	98,632	102,513	8,047	8,659	7,945	8,419	8,652	8,752	8,878	8,479	8,703	Ventes nettes au Canada
Closing inventories	24724	9,239	9,564	9,707	10,186	10,181	9,490	9,497	9,768	9,654	9,748	9,769	Stocks de fermeture
		2004		2005									
		N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	
Crude oil & equivalent(2)	'000 m3												Pétrole brut et équivalent(2)
Net production	17951	12,360	12,267	12,185	10,911	11,643	11,645	12,315	11,685	12,177	12,360	11,449	Production nette
Imports	17952	4,360	4,570	4,636	4,925	4,242	3,872	4,415	4,176	4,841	4,361	4,399	Importations
Total supply	17953	16,719	16,837	16,821	15,836	15,885	15,518	16,731	15,861	17,018	Total des ressources
Exports	17969	7,694	7,795	7,659	6,326	6,859	7,229	8,503	7,802	7,876	7,871	7,277	Exportations
Natural gas	'000,000m3												Gaz naturel
Total demand	47598	15,390	18,236	19,524	17,359	17,522	13,863	13,065	Approvisionnement total
Exports	47600	8,993	9,988	10,032	8,917	9,800	8,172	8,198	Exportations
Domestic sales	(47599+ 47601)	6,397	8,248	9,493	8,443	7,722	5,691	4,867	Ventes intérieures
Refined petroleum products	'000 m3												Produits pétroliers raffinés
Refinery receipts	21122	9,130	9,123	9,343	9,205	9,199	8,011	8,753	8,693	9,400	Arrivages aux raffineries
Saleable production	203	10,088	10,891	10,740	9,912	10,703	9,184	10,179	9,977	10,317	Production pour la vente
Net domestic sales	24729	8,715	8,874	8,636	7,901	8,642	7,605	8,549	8,674	8,642	Ventes nettes au Canada
Closing inventories	24724	9,564	9,564	9,956	10,269	10,510	10,103	10,068	9,946	9,962	Stocks de fermeture

(1) Supply and disposition will not agree because of losses, inventory changes, pipeline fuel used, etc.
(2) Includes crude oil, condensate and pentanes plus.

Sources: Natural Gas Transportation and Distribution (Catalogue no. 55-002-XIB) and Refined Petroleum Products (Catalogue no. 45-004-XIE), contact: R. Sheldrick (613-951-4804).

NOTE: Not seasonally adjusted.

CANSIM tables: 126-0001, 129-0002, 134-0001, 134-0003, 134-0004

(1) Les ressources disponibles et utilisées ne concordent pas en raison des pertes, des variations de stocks, du carburant de pipe-lines utilisé, etc.
(2) Comprend le pétrole brut, les condensates et les pentanes plus.

Sources: Transport et distribution du gaz naturel (n° 55-002-XIB au catalogue) et Produits pétroliers raffinés (n° 45-004-XIF au catalogue), personne ressource: R. Sheldrick (613-951-4804).

NOTA: Non désaisonnalisés.

Tableaux CANSIM: 126-0001, 129-0002, 134-0001, 134-0003, 134-0004

Table 28. Energy and mining(1)

Tableau 28. Énergie et mines(1)

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	
				S				J									
Energy	'000 MWh																Énergie
Electric																	Électrique
Generated by:																	Production:
Utilities	222421	516,734	518,421	38,160	41,296	44,553	51,629	53,782	46,789	49,016	41,891	40,525	41,293	43,920	44,667	40,383	Des services publics
Industry	222426	47,469	49,985	4,020	4,083	3,923	4,102	4,251	3,867	4,160	3,907	3,992	3,767	3,950	3,682	3,500	Industrielle
Deliveries to US	222437	31,389	34,042	2,959	2,922	2,881	3,058	3,156	2,843	3,275	2,875	3,230	3,681	4,363	4,932	3,594	Livraisons aux É.-U.
Total available	222441	557,615	557,363	41,181	44,048	47,194	54,455	56,674	49,082	50,950	44,137	43,093	43,474	45,034	44,879	42,167	Total disponible
Coal	'000 tonnes																Charbon
Production	187	62,130	65,993	5,306	5,590	5,696	5,545	5,403	5,294	5,892	5,412	5,676	5,454	5,505	5,550	5,340	Production
Exports	198	28,320	27,087	1,975	2,462	2,192	2,628	2,124	2,126	1,804	2,412	2,115	2,347	2,471	2,305	1,983	Exportations
Non-metallic minerals production	'000 tonnes																Production de minéraux non métalliques
Gypsum(2)	3440	8,380	9,235	869	809	831	848	672	718	760	851	883	1,001	1,025	883	792	Gypse(2)
Cement(3)	29505576	13,418	13,863	1,382	1,414	1,277	1,025	692	722	878	1,157	1,370	1,376	1,483	1,427	1,318	Ciment(3)
Lime(2)	3441	2,221	2,410	216	206	196	195	196	192	213	194	207	195	180	197	190	Chaux(2)
	tonnes																
Salt & brine(2)	3445	13,718	14,181	1,315	1,297	1,213	1,219	1,542	965	764	1,150	1,261	1,201	939	1,104	1,094	Sel et saumure(2)
Potash	3442	9,229	10,181	866	748	968	758	794	931	1,068	997	1,028	773	668	680	855	Potasse
Metal production	'000 tonnes																Production de métaux
Copper	595	541	540	45	46	50	48	40	45	53	50	48	50	39	47	50	Cuivre
Refined copper	596	455	527	42	46	48	50	43	39	46	40	44	45	39	49	44	Cuivre raffiné
Nickel	597	155	176	14	19	14	14	16	12	18	14	13	19	9	10	16	Nickel
Lead	220	93	71	6	6	6	7	7	7	6	6	6	7	7	7	6	Plomb
Refined lead	221	118	131	7	13	14	14	12	11	10	9	12	12	10	0	0	Plomb raffiné
Zinc	222	757	735	73	66	55	52	52	55	54	54	55	52	64	58	45	Zinc
Refined zinc	223	761	805	68	67	71	70	71	64	70	65	69	70	54	41	38	Zinc raffiné
Iron ore(2)	591	33,322	28,256	1,348	2,213	2,357	2,326	2,283	1,683	2,044	2,659	2,541	2,031	2,552	2,153	2,964	Minerai de fer(2)
	kg																
Gold	229	140,860	128,503	10,867	10,299	10,449	10,918	10,018	9,070	12,439	10,051	9,946	9,946	9,306	10,077	10,363	Or
Silver	224	1,281,886	1,262,496	114,264	105,830	120,125	119,777	99,312	91,671	84,902	107,299	96,906	96,162	81,681	84,717	85,758	Argent
Uranium	593	9,939	11,545	967	1,282	1,286	620	1,144	1,086	818	1,232	973	1,075	685	1,385	1,214	Uranium

(1) All estimates are unadjusted for seasonality.

(2) Shipments.

(3) Refer to v3443 for data prior to 2004.

Sources: Electric power statistics, Client services (951-9497).

Coal and coke statistics, Client services (951-9497).

Cement, contact: G. Sannes (951-7205).

Natural Resources Canada, contact: J. Paquette [(613) 992-9005].

CANSIM tables: 127-0001, 303-0016, 152-0004, 303-0060, 152-0001

(1) Toutes les données sont non désaisonnalisées.

(2) Livraisons.

(3) Utilisez la série v3443 pour les données antérieures à 2004.

Sources: Statistiques de l'énergie électrique, Service aux clients (951-9497).

Statistique du charbon et du coke, Service aux clients (951-9497).

Ciments, personne ressource: G. Sannes (951-7205).

Ressources Naturelles du Canada, personne ressource: J. Paquette [(613) 992-9005].

Tableaux CANSIM: 127-0001, 303-0016, 152-0004, 303-0060, 152-0001

Table 29. Construction

Tableau 29. Construction

	2003	2004	2004			2005												
			O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O			
BUILDING PERMITS	\$'000,000																	
4667	50,772	55,579	4,677	5,078	5,014	4,458	5,020	5,177	5,062	4,971	5,020	4,911	5,430	5,144	..	PERMIS DE BÂTIR		
<i>Annual % change</i>	7.4	9.5	8.9	21.0	14.2	8.6	15.8	20.5	10.4	16.1	-5.5	3.7	18.0	12.8	..	<i>Variation annuelle(%)</i>		
Non-residential	4669	18,801	18,745	1,557	1,920	1,752	1,440	1,690	2,247	1,904	1,811	1,849	1,706	2,266	1,878	..	Non-résidentiel	
Industrial	4670	3,618	3,471	367	411	321	150	251	354	395	339	404	336	444	346	..	Industrielle	
Commercial	4671	9,323	10,137	902	885	937	989	1,037	1,166	1,036	905	1,029	807	1,057	1,131	..	Commerciale	
Institutional and government	4672	5,859	5,137	288	624	494	300	401	727	472	567	416	562	764	401	..	Institutionnelle et gouvernementale	
Residential	4668	31,971	36,833	3,120	3,158	3,262	3,018	3,330	2,930	3,158	3,161	3,171	3,205	3,164	3,266	..	Résidentiel	
HOUSING STARTS (at annual rates)	'000 units/'000 unités																MISES EN CHANTIER DE LOGEMENTS (aux taux annuels)	
All areas	730390	220	232	230	244	236	204	218	218	238	226	241	248	205	230	207	Toutes régions	
<i>Annual % change</i>		6.9	5.8	-5.5	13.9	7.9	1.6	-1.5	-12.7	2.2	-2.6	4.1	10.5	-16.9	-2.8	-10.1	<i>Variation annuelle(%)</i>	
Urban centres	730040	193	203	200	214	206	175	189	190	204	191	207	218	176	200	177	Centres urbains	
Singles	730041	100	103	104	101	102	93	94	93	99	98	98	91	88	96	89	Unifamiliales	
Multiples	730047	92	100	96	113	104	82	95	97	106	93	109	127	88	103	88	Multifamiliales	
		2003	2004	2002		2003				2004				2005				
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
RESIDENTIAL INVESTMENT IN CHAINED (1997) DOLLARS	\$'000,000																INVESTISSEMENT RÉSIDENTIEL EN DOLLARS ENCHAÎNÉS DE 1997	
Total structures	1992123	61,688	66,801	58,693	59,612	59,947	60,164	62,723	63,919	65,270	66,297	67,428	68,209	67,944	69,285	69,741	Total en bâtiments	
New housing	1992120	30,686	33,323	29,813	30,397	29,942	29,940	30,805	32,059	32,647	33,034	33,543	34,068	33,486	33,493	33,133	Construction neuve	
Renovations	1992121	22,229	24,215	20,668	20,904	21,560	22,172	22,400	22,784	23,544	23,660	24,392	25,264	25,316	25,884	26,156	Rénovations	
Transfer costs	1992122	8,841	9,382	8,248	8,344	8,516	8,212	9,508	9,128	9,180	9,632	9,588	9,128	9,364	10,048	10,524	Coûts de transfert	
Sales Total	1992126	40,603	43,958	39,110	41,591	39,396	41,456	39,878	41,683	43,502	43,572	44,132	44,627	46,090	47,179	43,132	Ventes Total	
Single	1992127	31,142	33,167	30,108	31,028	30,916	31,268	30,740	31,644	33,116	32,852	33,244	33,456	33,588	34,828	31,204	Unifamilial	
Multiple	1992128	9,497	10,831	9,040	10,596	8,520	10,220	9,172	10,076	10,424	10,760	10,928	11,212	12,548	12,396	11,972	Multiple	

Sources: Building Permits (Catalogue no. 64-001-XIE), contact: É. Saint-Pierre (951-2025).
Housing information monthly, Canada Mortgage and Housing Corporation, contact: P. Loncault (748-2356).

Sources: Permis de bâtir (n° 64-001-XIF au catalogue), personne ressource: É. Saint-Pierre (951-2025).
Bulletin mensuel d'information sur le logement, Société canadienne d'hypothèque et de logement, personne ressource: P. Loncault (748-2356).
Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue), Agent d'information (951-3640).

CANSIM tables: 026-0008, 027-0007, 027-0002, 380-0010

Tableaux CANSIM: 026-0008, 027-0007, 027-0002, 380-0010

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



VI. Services

30. Retail trade	44
31. Wholesale trade	46
32. Travel	47
33. Transportation and communication	48

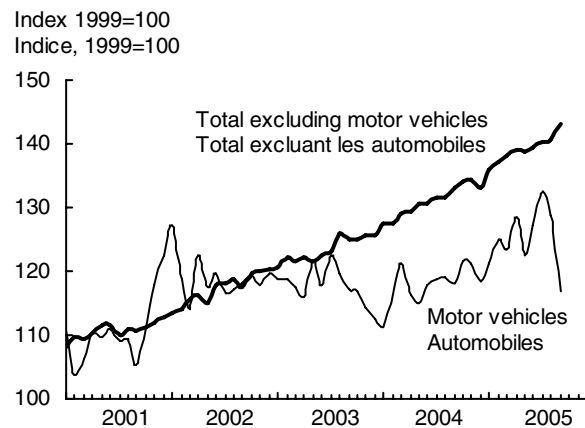
VI. Services

30. Commerce de détail	44
31. Commerce de gros	46
32. Voyages	47
33. Transports et communications	48

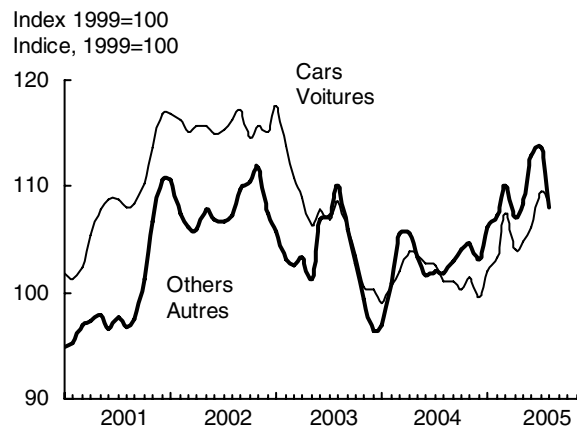
Page

Page

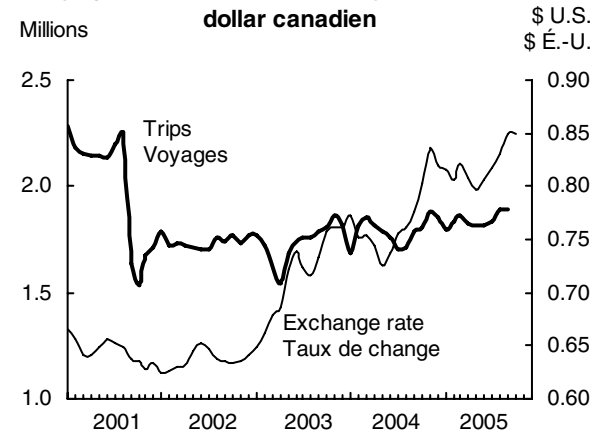
Retail Sales
Ventes au détail



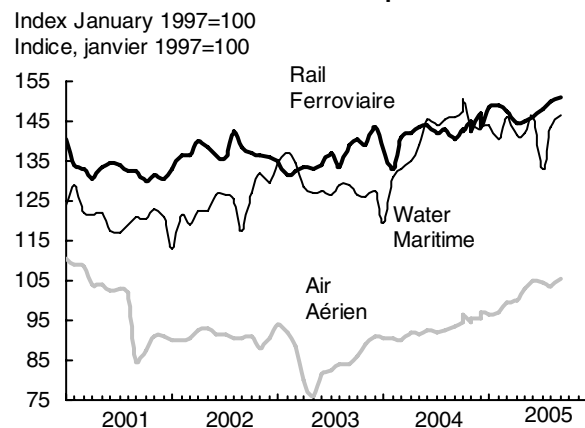
Motor Vehicle Sales (smoothed)
Ventes de véhicules automobiles (lissées)



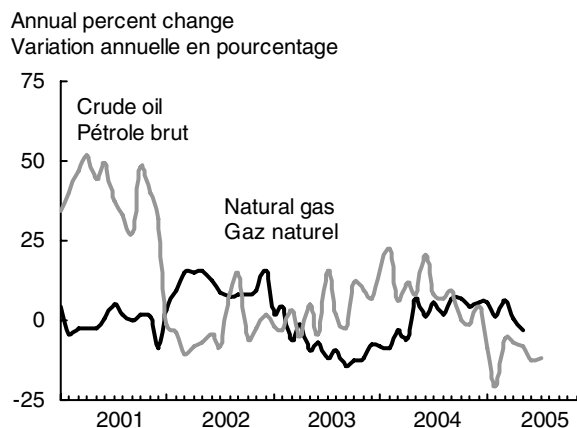
Same Day Auto Trips and the Canadian Dollar
Voyages aller-retour le même jour par auto et dollar canadien



GDP Transportation
PIB dans les transports



Pipelines



Wholesale Trade
Commerce de gros

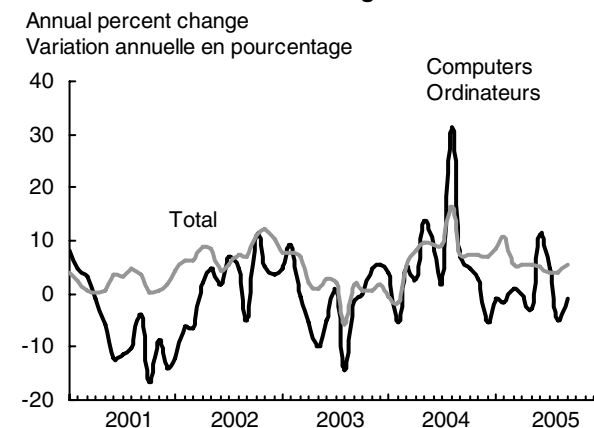


Table 30. Retail Trade

Tableau 30. Commerce de détail

		2003	2004	2004									
				F	M	A	M	J	J	A	S	O	
	<i>\$'000,000</i>												
All retail	21644955	331,147	346,721	28,234	28,757	28,524	28,647	28,820	29,000	29,046	29,251	29,626	Tous les détaillants
New car dealers	21644959	68,184	68,141	5,640	5,872	5,571	5,529	5,664	5,758	5,743	5,703	5,852	Concessionnaires d'automobiles neuves
Used vehicle and parts	21644963	14,394	14,559	1,179	1,218	1,217	1,189	1,211	1,185	1,215	1,204	1,248	Concessionnaires de véhicules d'occasion et de pièces
Total excluding motor vehicle and parts	21645035	248,569	264,021	21,415	21,668	21,737	21,929	21,945	22,057	22,088	22,345	22,525	Total excluant les automobiles et les pièces
Gasoline stations	21644967	29,954	33,364	2,617	2,615	2,628	2,852	2,818	2,772	2,805	2,795	2,977	Stations-service
Supermarkets and others	(21644995+ 21644999)	65,245	68,568	5,552	5,578	5,606	5,659	5,661	5,710	5,732	5,813	5,803	Supermarchés et autre
Beer, wine and liquor stores	21645003	13,294	13,790	1,127	1,169	1,152	1,182	1,153	1,168	1,127	1,185	1,205	Magasins de bière, de vin et de spiritueux
Clothing and footwear stores	(21645011+ 21645015)	19,471	20,188	1,673	1,714	1,675	1,670	1,672	1,714	1,677	1,691	1,686	Magasins de vêtements et chaussures
Building and outdoor supplies stores	(21644987+ 21644991)	18,911	20,971	1,648	1,726	1,726	1,731	1,752	1,759	1,812	1,814	1,798	Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs
Pharmacies and personal care stores	21645007	21,267	22,769	1,849	1,868	1,865	1,870	1,907	1,892	1,914	1,929	1,946	Pharmacies et magasins de produits de soins personnels
Furniture and home furnishings stores	(21644971+ 21644975)	11,895	12,945	1,062	1,070	1,073	1,062	1,051	1,066	1,085	1,115	1,118	Magasins de meubles et d'accessoires de maison
Electronics and appliance stores	(21644979+ 21644983)	10,974	11,025	891	892	900	908	908	928	924	958	932	Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers
General merchandise stores	(21645019+ 21645023)	40,011	42,124	3,467	3,496	3,561	3,493	3,495	3,516	3,511	3,524	3,561	Magasins de marchandises diverses
Miscellaneous retailers	(21645027+ 21645031)	17,547	18,277	1,529	1,540	1,552	1,503	1,527	1,532	1,501	1,520	1,499	Magasins de détail divers
Volume (1997 \$)	21645485	311,586	323,287	26,419	26,850	26,616	26,473	26,666	26,835	26,965	27,177	27,392	Volume (\$ de 1997)
Annual % change		2.8	3.8	3.9	6.0	4.3	2.4	3.2	2.7	2.6	4.3	4.8	Variation annuelle (%)
Large retailers	21636220	87,697	93,298	7,611	7,688	7,713	7,714	7,737	7,882	7,762	7,930	7,879	Détaillants majeurs
Food and beverages	21636221	28,561	30,390	2,454	2,495	2,482	2,515	2,528	2,556	2,538	2,582	2,560	Aliments et boissons
Clothing, footwear and accessories	21636229	15,653	16,193	1,353	1,355	1,339	1,339	1,335	1,396	1,335	1,359	1,366	Chaussures, vêtements et accessoires
Home furnishings and electronics	21636240	12,829	14,002	1,147	1,139	1,163	1,158	1,162	1,175	1,186	1,233	1,188	Articles d'ameublement et appareils
Housewares (non-electric) and household supplies	21636247	4,047	4,152	339	340	348	345	348	348	350	350	349	Articles et fournitures non électriques pour la maison
Lawn and garden products	21636248	3,401	3,792	307	324	318	302	308	319	311	319	318	Quincaillerie et produits pour pelouse et jardin
Health and personal care	21636225	8,441	9,159	752	746	758	757	765	776	770	786	781	Articles de santé et de soins personnels
Sporting and leisure goods	21636251	4,672	4,909	413	411	412	407	400	416	386	419	412	Articles de sport et de loisirs
Other goods and services	21644953	10,093	10,701	846	878	893	891	891	895	887	882	904	Autres biens et services

CANSIM tables: 080-0014, 080-0016, 080-0009

Tableaux CANSIM: 080-0014, 080-0016, 080-0009

Table 30. Retail Trade – (Concluded)

Tableau 30. Commerce de détail – (fin)

		2004		2005									
		N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	
		<i>\$'000,000</i>											
All retail	21644955	29,663	29,281	29,895	30,344	30,375	30,845	30,442	30,804	31,296	31,140	30,859	Tous les détaillants
New car dealers	21644959	5,830	5,640	5,817	5,993	5,905	6,166	5,816	6,115	6,421	6,209	5,541	Concessionnaires d'automobiles neuves
Used vehicle and parts	21644963	1,255	1,281	1,262	1,306	1,299	1,330	1,335	1,317	1,327	1,315	1,290	Concessionnaires de véhicules d'occasion et de pièces
Total excluding motor vehicle and parts	21645035	22,578	22,360	22,817	23,045	23,170	23,349	23,291	23,372	23,548	23,615	24,028	Total excluant les automobiles et les pièces
Gasoline stations	21644967	2,960	2,943	2,963	2,981	3,050	3,114	3,094	3,159	3,255	3,387	3,537	Stations-service
Supermarkets and others	(21644995+ 21644999)	5,955	5,905	5,950	5,941	5,958	5,968	6,025	6,014	6,058	6,023	6,069	Supermarchés et autre
Beer, wine and liquor stores	21645003	1,163	1,008	1,145	1,233	1,205	1,202	1,228	1,208	1,212	1,198	1,202	Magasins de bière, de vin et de spiritueux
Clothing and footwear stores	(21645011+ 21645015)	1,681	1,692	1,704	1,760	1,772	1,790	1,752	1,762	1,767	1,733	1,778	Magasins de vêtements et chaussures
Building and outdoor supplies stores	(21644987+ 21644991)	1,793	1,783	1,813	1,853	1,842	1,916	1,911	1,904	1,905	1,929	1,944	Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs
Pharmacies and personal care stores	21645007	1,956	1,914	1,959	1,963	1,985	1,978	1,993	1,990	2,004	2,029	2,078	Pharmacies et magasins de produits de soins personnels
Furniture and home furnishings stores	(21644971+ 21644975)	1,106	1,105	1,132	1,147	1,125	1,156	1,117	1,115	1,126	1,153	1,159	Magasins de meubles et d'accessoires de maison
Electronics and appliance stores	(21644979+ 21644983)	931	957	973	992	991	1,002	992	1,014	1,010	1,008	1,014	Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers
General merchandise stores	(21645019+ 21645023)	3,526	3,523	3,626	3,603	3,667	3,637	3,601	3,632	3,634	3,618	3,675	Magasins de marchandises diverses
Miscellaneous retailers	(21645027+ 21645031)	1,508	1,531	1,552	1,571	1,577	1,586	1,578	1,574	1,577	1,537	1,573	Magasins de détail divers
Volume (1997 \$) Annual % change	21645485	27,330 5.0	26,970 4.1	27,623 6.0	28,016 6.0	27,930 4.0	28,308 6.4	27,939 5.5	28,222 5.8	28,564 6.4	28,207 4.6	27,794 2.3	Volume (\$ de 1997) Variation annuelle (%)
Large retailers	21636220	7,919	7,853	8,074	8,094	8,172	8,149	8,133	8,237	8,308	8,264	8,438	Détaillants majeurs
Food and beverages	21636221	2,656	2,561	2,664	2,666	2,704	2,687	2,755	2,755	2,797	2,804	2,836	Aliments et boissons
Clothing, footwear and accessories	21636229	1,338	1,332	1,383	1,399	1,398	1,406	1,361	1,389	1,386	1,356	1,401	Chaussures, vêtements et accessoires
Home furnishings and electronics	21636240	1,165	1,179	1,207	1,217	1,208	1,205	1,193	1,236	1,235	1,219	1,252	Articles d'ameublement et appareils
Housewares (non-electric) and household supplies	21636247	352	344	351	348	350	352	351	352	355	356	367	Articles et fournitures non électriques pour la maison
Lawn and garden products	21636248	321	336	332	332	332	333	324	330	330	325	334	Quincaillerie et produits pour pelouse et jardin
Health and personal care	21636225	766	763	785	792	791	800	789	802	806	803	814	Articles de santé et de soins personnels
Sporting and leisure goods	21636251	408	415	429	427	428	430	418	425	432	419	433	Articles de sport et de loisirs
Other goods and services	21644953	912	922	923	914	962	936	941	948	968	983	1,003	Autres biens et services

Source: Retail Trade (Catalogue no. 63-005-XIE), contact: P. Gratton (951-3541).
Large retailers, contact: E. Cryderman (951-0669).

CANSIM tables: 080-0014, 080-0009, 080-0016

Source: Commerce de détail (n° 63-005-XIF au catalogue), personne ressource: P. Gratton (951-3541).
Détaillants majeurs, personne ressource: E. Cryderman (951-0669).

Tableaux CANSIM: 080-0014, 080-0009, 080-0016

Table 31. Wholesale Trade

		2003	2004	2004	M	A	M	J	J	A	S	O		
				F										
		\$'000,000												
Total	21645507	421,235	450,301	35,208	37,077	37,462	37,760	38,002	38,191	38,487	37,827	37,955	Total	
<i>Annual % change</i>		2.4	6.9	-1.7	5.0	8.1	9.5	9.1	9.2	16.2	7.3	7.2	<i>Variation annuelle (%)</i>	
Motor vehicles, parts and accessories	(21645542+ 21645547)	87,550	90,309	6,738	7,565	7,815	7,684	7,979	7,668	7,721	7,386	7,406	Véhicules automobiles, pièces et accessoires	
Machinery and equipment	(21645567+ ...72+...77)	86,051	92,119	7,275	7,510	7,433	7,671	7,654	7,753	8,053	8,025	7,913	Machines et matériel	
Farm products	21645512	4,839	5,230	418	429	451	415	395	402	458	460	457	Produits agricoles	
Building supplies	(21645552+ ...57+...62)	52,003	61,737	4,744	5,084	5,098	5,086	5,128	5,266	5,291	5,272	5,410	Matériaux de construction	
Food, alcohol and tobacco	(21645517+ 21645522)	84,721	85,733	6,990	7,122	7,017	7,226	7,178	7,394	7,216	7,171	7,123	Produits alimentaires, alcool et tabac	
Personal care	(21645527+ ...32+...37)	57,085	62,239	4,992	5,157	5,198	5,276	5,181	5,218	5,126	5,231	5,119	Soins personnels	
Other products	21645582	48,985	52,934	4,052	4,210	4,450	4,402	4,487	4,491	4,623	4,282	4,526	Produits divers	
		2004	2005											
		N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S		
Total	21645507	38,194	38,636	38,513	38,954	39,061	39,496	39,770	39,907	39,675	39,967	39,940	Total	
<i>Annual % change</i>		7.3	7.0	8.5	10.6	5.4	5.4	5.3	5.0	3.9	3.8	5.6	<i>Variation annuelle (%)</i>	
Motor vehicles, parts and accessories	(21645542+ 21645547)	7,382	7,780	7,344	7,396	7,284	7,603	7,778	7,696	7,632	8,092	8,138	Véhicules automobiles, pièces et accessoires	
Machinery and equipment	(21645567+ ...72+...77)	8,030	7,677	7,949	7,994	8,133	8,041	8,285	8,633	8,562	8,340	8,198	Machines et matériel	
Farm products	21645512	466	479	469	477	407	430	410	416	411	449	513	Produits agricoles	
Building supplies	(21645552+ ...57+...62)	5,412	5,456	5,589	5,617	5,541	5,665	5,489	5,529	5,371	5,392	5,573	Matériaux de construction	
Food, alcohol and tobacco	(21645517+ 21645522)	7,070	7,146	7,036	7,227	7,421	7,230	7,182	7,290	7,315	7,313	7,412	Produits alimentaires, alcool et tabac	
Personal care	(21645527+ ...32+...37)	5,321	5,383	5,525	5,457	5,648	5,592	5,564	5,663	5,615	5,697	5,544	Soins personnels	
Other products	21645582	4,512	4,717	4,601	4,786	4,627	4,934	5,062	4,681	4,769	4,685	4,563	Produits divers	

Source: Wholesale Trade (Catalogue no. 63-008-XIE), contact: J. Lebreux (951-4907).
CANSIM table: 081-0007

Source: Commerce de gros (n° 63-008-XIF au catalogue), personne ressource: J. Lebreux (951-4907).
Tableau CANSIM: 081-0007

Table 32. Travel

Tableau 32. Voyages

		2003	2004	2004										
				F	M	A	M	J	J	A	S	O		
Canadian Travellers	'000												Voyageurs canadiens	
Total	129471	39,225	41,786	3,482	3,588	3,525	3,487	3,386	3,364	3,360	3,516	3,517	Total	
From US	129472	34,151	36,047	3,009	3,117	3,042	3,009	2,916	2,893	2,905	3,010	3,039	Revenant des É.-U.	
By car, same day	129491	20,864	21,520	1,817	1,852	1,819	1,792	1,757	1,703	1,712	1,791	1,809	Par auto, même journée	
By car, other	129500	7,495	8,129	679	693	685	681	656	656	700	654	673	Par auto, autre	
One or more nights	129588	12,666	13,856	1,136	1,166	1,163	1,167	1,128	1,132	1,151	1,132	1,188	Après une ou plusieurs nuits	
From other than US	129482	5,074	5,739	474	471	483	478	470	471	455	506	478	D'ailleurs que des É.-U.	
Travellers to Canada													Voyageurs au Canada	
Total	129449	38,903	38,845	3,288	3,260	3,270	3,254	3,282	3,228	3,022	3,313	3,280	Total	
From US	129450	35,509	34,626	2,984	2,955	2,928	2,885	2,917	2,867	2,659	2,940	2,874	Venant des É.-U.	
By car, same day	129504	19,630	17,846	1,622	1,570	1,521	1,491	1,504	1,397	1,263	1,492	1,477	Par auto, même journée	
By car, other	129505	9,120	9,409	775	787	803	808	789	807	758	779	763	Par auto, autre	
One or more nights	129567	14,232	15,088	1,231	1,253	1,273	1,276	1,263	1,302	1,249	1,262	1,255	Une ou plusieurs nuits	
From other than US	129460	3,393	4,219	304	306	342	369	366	361	363	373	406	D'ailleurs que des É.-U.	
		2004		2005										
		N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S		
Canadian Travellers													Voyageurs canadiens	
Total	129471	3,662	3,624	3,541	3,638	3,716	3,659	3,674	3,606	3,629	3,723	3,711	Total	
From US	129472	3,166	3,119	3,024	3,127	3,195	3,136	3,135	3,074	3,128	3,199	3,186	Revenant des É.-U.	
By car, same day	129491	1,883	1,856	1,795	1,838	1,863	1,826	1,812	1,811	1,831	1,892	1,891	Par auto, même journée	
By car, other	129500	717	702	689	721	726	709	728	706	720	722	698	Par auto, autre	
One or more nights	129588	1,211	1,217	1,217	1,237	1,253	1,241	1,259	1,226	1,249	1,261	1,229	Après une ou plusieurs nuits	
From other than US	129482	496	504	517	511	520	523	540	532	500	524	526	D'ailleurs que des É.-U.	
Travellers to Canada													Voyageurs au Canada	
Total	129449	3,226	3,149	3,147	3,180	3,134	3,145	3,080	3,071	2,994	2,811	2,934	Total	
From US	129450	2,877	2,798	2,787	2,812	2,754	2,759	2,691	2,676	2,603	2,427	2,545	Venant des É.-U.	
By car, same day	129504	1,486	1,449	1,434	1,439	1,402	1,422	1,324	1,299	1,216	1,189	1,204	Par auto, même journée	
By car, other	129505	774	769	752	748	755	756	752	750	732	664	696	Par auto, autre	
One or more nights	129567	1,254	1,229	1,240	1,243	1,230	1,238	1,227	1,226	1,203	1,075	1,172	Une ou plusieurs nuits	
From other than US	129460	350	351	360	368	380	386	388	395	391	384	389	D'ailleurs que des É.-U.	

Source: International Travel, National and Provincial Counts (Touriscope) (Catalogue no. 66-001-PIE), contact: L. Wilson (951-1790).

CANSIM tables: 427-0005, 427-0004

Source: Voyages internationaux, dénombrement national et provincial (Touriscope) (n° 66-001-PIF au catalogue), personne ressource: L. Wilson (951-1790).

Tableaux CANSIM: 427-0005, 427-0004

Table 33. Transportation and Communication

Tableau 33. Transports et communications

	2003	2004	2004 S	O	N	D	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S		
Pipelines	'000,000															Pipe-lines	
Crude oil (m ³ -km)	7472	109,113	119,001	9,571	9,874	9,638	10,013	9,393	7,715	8,835	8,561	9,551	9,309	9,064	Pétrole brut (m ³ -km)
(tonne km)	7473	92,100	100,447	8,079	8,334	8,136	8,452	7,928	6,513	7,457	7,226	8,062	7,858	7,651	(tonnes km)
Oil products (m ³ -km)	7477	26,687	27,378	2,115	2,544	2,469	2,412	2,354	1,968	2,184	2,172	2,239	2,055	1,943	Produits pétroliers (m ³ -km)
(tonne km)	7469	20,323	20,847	1,610	1,937	1,880	1,837	1,793	1,498	1,663	1,654	1,705	1,564	1,479	(tonnes km)
Natural gas (m ³ -km)	'000,000,000															Gaz naturel (m ³ -km)	
(tonne km)	7481	265,286	267,461	21,177	22,383	20,911	23,956	24,262	21,722	23,926	22,219	22,585	(tonnes km)
	7482	193,657	195,246	15,460	16,339	15,265	17,488	17,711	15,857	17,466	16,220	16,487	
Major Canadian airlines	'000															Transporteurs aériens canadiens	
Passengers	11743	20,042	21,381	1,870	1,853	1,613	1,723	Passagers
Passenger-km ('000,000)	11744	59,509	66,020	5,915	5,409	4,388	5,092	Passagers-km ('000 000)
Cargo																	Marchandises
Kilograms	11745	298,990	291,381	24,590	25,912	22,790	23,498	Kilogrammes
Tonne-kilometres	11746	1,419,988	1,470,027	130,616	138,491	115,445	119,336	Tonnes-km
Rail																	Rail
Car loadings (tonnes)	74870	234,900	248,748	19,422	21,841	22,418	20,970	19,723	20,158	23,060	21,436	22,018	22,333	20,787	22,473	21,668	Chargements (tonnes)

Sources: Pipeline Transportation of Crude Oil and Refined Petroleum Products.
Natural Gas Transportation and Distribution.
Aviation Statistics Centre, Aviation: Service Bulletin (Catalogue no. 51-004-XIB), contact: L. DiPietro (951-0146).
Monthly Railway Carloadings (Catalogue no. 52-001-XIE), contact: F. Mainville (951-3504).

NOTE: Not seasonally adjusted.

CANSIM tables: 133-0005, 129-0001, 401-0001, 404-0002

Sources: Transport du pétrole brut et des produits pétroliers raffinés par pipeline.
Transport et distribution du gaz naturel.
Centre des statistiques de l'aviation, Aviation: bulletin de service (n° 51-004-XIB au catalogue), personne ressource:
L. DiPietro (613-951-0146).
Chargements ferroviaires mensuels (n° 52-001-XIF au catalogue), personne ressource: F. Mainville (3504).

NOTA: Non désaisonnalisés.

Tableaux CANSIM: 133-0005, 129-0001, 401-0001, 404-0002

VII. Financial Markets

VII. Marchés financiers

	Page		Page
34. Interest rates and exchange rates	50	34. Taux d'intérêts et taux de change	50
35. Stock exchange	51	35. La bourse	51
36. Money supply and credit	52	36. Offre de monnaie et crédit	52
37. Corporate finances	52	37. Finances des entreprises	52
38. Operating profits by major industry	53	38. Bénéfices d'exploitation par industrie principale	53
39. Net new issues of securities	53	39. Émissions nettes de titres	53
40. Security issues and retirements	54	40. Émissions de titres et amortissements	54

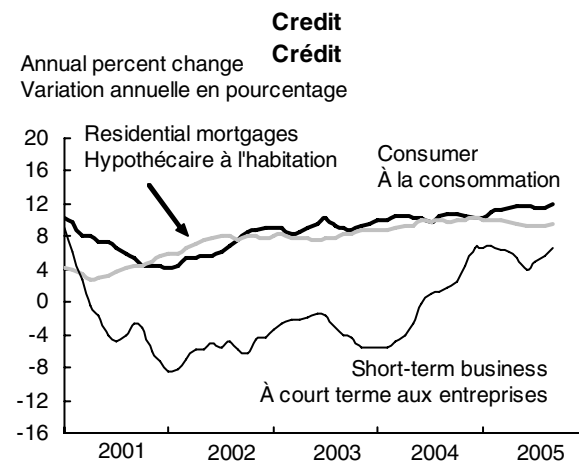
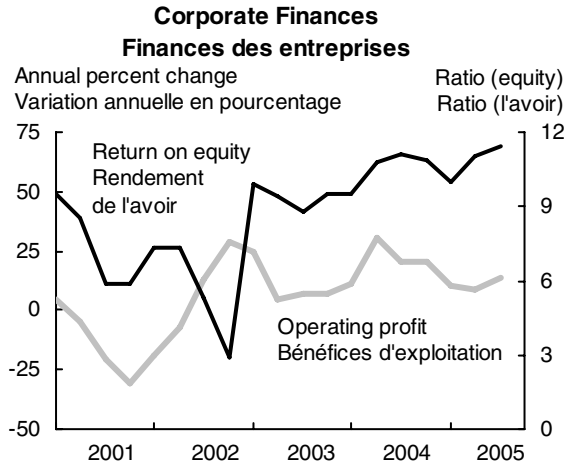
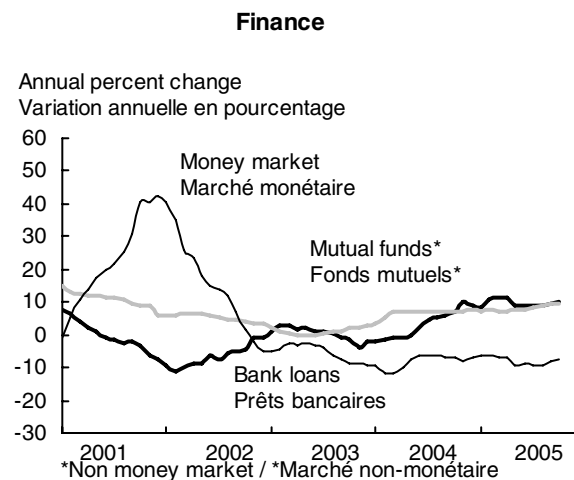
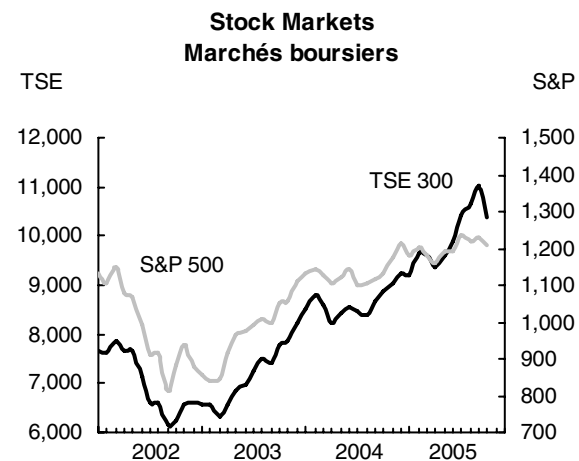
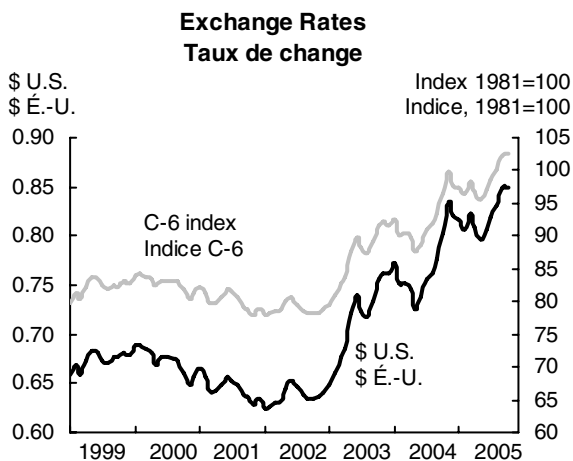
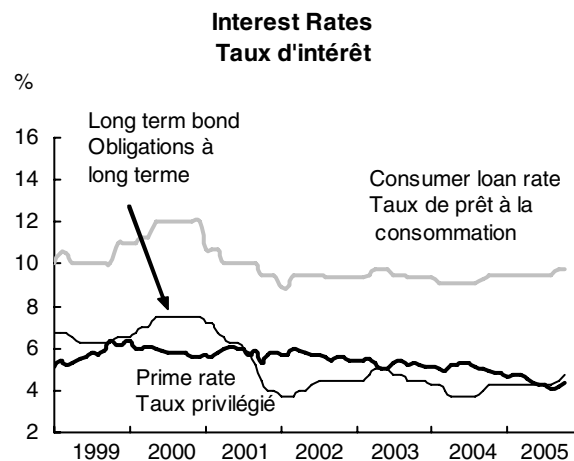


Table 34. Interest Rates and Exchange Rates(1)

	2003	2004	2004 A	M	J	J	A	S	O	N	D		
Interest rates												Taux d'intérêts	
Bank rate(2)	122530	3.19	2.50	2.25	2.25	2.25	2.25	2.50	2.75	2.75	2.75	Taux d'escompte(2)	
Prime rate	122495	4.69	4.00	3.75	3.75	3.75	3.75	4.00	4.25	4.25	4.25	Taux privilégié	
90-day treasury bills	122484	2.87	2.23	1.98	1.98	2.04	2.06	2.37	2.54	2.62	2.46	Bons du trésor à 90 jours	
90-day commercial paper	122491	2.94	2.31	2.05	2.07	2.10	2.12	2.22	2.50	2.74	2.57	Papier commercial à 90 jours	
Conventional mortgages												Hypothécaires ordinaires	
1-year	122520	4.84	4.59	4.45	4.55	4.70	4.60	4.40	4.80	5.00	4.80	1 an	
5-year	122521	6.39	6.23	6.15	6.50	6.70	6.55	6.30	6.30	6.30	6.05	5 ans	
Long-term Canada bonds	122487	5.28	5.08	5.23	5.23	5.30	5.29	5.14	5.02	4.96	4.86	Obligations à long terme	
Exchange rates(1)												Taux de change(1)	
US dollar	37426	1.401	1.301	1.342	1.378	1.358	1.322	1.312	1.288	1.247	1.196	1.219	Dollar américain
reciprocal	1/37426	0.714	0.768	0.745	0.726	0.737	0.756	0.762	0.777	0.802	0.836	0.820	inversé
British pound	37430	2.288	2.384	2.418	2.465	2.482	2.438	2.388	2.310	2.254	2.227	2.350	Livre britannique
Euro	121742	1.583	1.617	1.609	1.655	1.649	1.622	1.600	1.574	1.559	1.556	1.632	Dollar
Japanese yen ('000)	37456	12.09	12.03	12.46	12.31	12.41	12.07	11.90	11.70	11.46	11.43	11.73	Yen japonais ('000)
C-6 index(3)	37451	87.04	92.47	89.74	87.57	88.68	91.00	91.80	93.52	96.36	99.92	97.74	Indice C-6(3)
	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
Interest rates												Taux d'intérêts	
Bank rate(2)	122530	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	3.00	3.25	3.25	Taux d'escompte(2)	
Prime rate	122495	4.25	4.25	4.25	4.25	4.25	4.25	4.25	4.50	4.75	4.75	Taux privilégié	
90-day treasury bills	122484	2.47	2.46	2.50	2.50	2.46	2.47	2.57	2.70	2.77	2.98	3.22	Bons du trésor à 90 jours
90-day commercial paper	122491	2.56	2.57	2.68	2.58	2.59	2.58	2.64	2.83	2.98	3.14	3.37	Papier commercial à 90 jours
Conventional mortgages													Hypothécaires ordinaires
1-year	122520	4.80	4.80	5.05	4.90	4.85	4.75	4.90	5.00	5.00	5.25	5.60	1 an
5-year	122521	6.05	6.05	6.25	6.05	5.95	5.70	5.80	5.80	5.80	6.00	6.15	5 ans
Long-term Canada bonds	122487	4.69	4.71	4.75	4.55	4.41	4.27	4.31	4.11	4.21	4.38	4.20	Obligations à long terme
Exchange rates(1)												Taux de change(1)	
US dollar	37426	1.225	1.240	1.216	1.236	1.256	1.240	1.223	1.204	1.178	1.178	1.181	Dollar américain
reciprocal	(1/37426)	0.816	0.807	0.822	0.809	0.796	0.806	0.818	0.831	0.849	0.849	0.847	inversé
British pound	37430	2.300	2.340	2.318	2.344	2.329	2.254	2.140	2.162	2.127	2.078	2.048	Livre britannique
Euro	121742	1.605	1.613	1.605	1.600	1.593	1.508	1.471	1.481	1.441	1.416	1.392	Euro
Japanese yen ('000)	37456	11.86	11.81	11.56	11.53	11.78	11.41	10.92	10.89	10.59	10.25	9.97	Yen japonais ('000)
C-6 index(3)	37451	97.41	96.40	98.17	96.82	95.45	97.06	98.76	100.02	102.32	102.67	102.71	Indice C-6(3)

(1) Canadian dollars per unit.

(2) Last Wednesday of the month.

(3) 1992 = 100. A rise in the index indicates an increase in the Canadian dollar.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).

CANSIM tables: 176-0043, 176-0064, 176-0067

(1) Dollars canadiens par unité.

(2) Le dernier mercredi du mois.

(3) 1992 = 100. Une hausse de l'indice signale une augmentation du dollar canadien.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1-800-303-1282).

Tableaux CANSIM: 176-0043, 176-0064, 176-0067

Table 35. Toronto stock Exchange

Tableau 35. La bourse de Toronto

	'000,000	2003	2004	2004 M	A	M	J	J	A	S	O	N	
Volume(1)	6379	55,563	61,278	6,125	5,316	4,478	4,377	3,926	4,004	4,670	4,885	5,421	Volume(1)
Value\$(1)	6384	648,654	833,906	86,439	75,232	61,917	62,150	54,344	51,946	66,083	70,942	75,957	Valeur\$(1)
Price index(2)	122620	7,162	8,646	8,586	8,244	8,417	8,546	8,458	8,377	8,668	8,871	9,030	Indice des prix(2)
Annual % change		1.8	20.7	35.4	25.2	22.7	22.4	16.5	11.5	16.8	14.1	14.9	Variation annuelle(%)
Price earnings ratio	122629	24.97	19.18	19.28	18.82	18.83	19.17	19.24	18.74	19.45	18.74	18.40	Ratio Prix/Bénéfice
Stock dividend yield (%)	122628	1.85	1.71	1.67	1.74	1.74	1.72	1.75	1.82	1.74	1.71	1.70	Rendement en dividende sur action (%)
		2004 D	2005 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
Volume(1)	6379	5,148	4,956	5,727	6,219	4,452	4,496	4,911	4,144	5,513	6,394	5,483	Volume(1)
Value\$(1)	6384	71,954	75,608	87,024	100,109	75,290	74,107	87,931	72,035	97,890	108,070	99,606	Valeur\$(1)
Price index(2)	122620	9,247	9,204	9,668	9,612	9,369	9,607	9,903	10,423	10,669	11,012	10,383	Indice des prix(2)
Annual % change		12.5	8.0	10.0	12.0	13.7	14.1	15.9	23.2	27.4	27.0	17.0	Variation annuelle(%)
Price earnings ratio	122629	18.81	18.74	17.60	17.81	17.24	17.59	18.53	18.99	19.22	20.33	..	Ratio Prix/Bénéfice
Stock dividend yield (%)	122628	1.67	1.68	1.67	1.68	1.75	1.78	1.72	1.65	1.62	1.57	..	Rendement en dividende sur action (%)

(1) '000,000

(2) TSX, 1975=1,000

Source: Toronto Stock Exchange Review.

CANSIM tables: 184-0002, 176-0047

(1) '000,000

(2) TSX, 1975=1 000

Source: Revue de la bourse de Toronto.

Tableaux CANSIM: 184-0002, 176-0047

Table 36. Money Supply and Credit

Tableau 36. Offre de monnaie et crédit

	2003	2004	2004	A	M	J	J	A	S	O	N		
			M										
Monetary aggregates	\$'000,000											Agrégats monétaires	
M1	37124	144,275	161,248	155,688	157,917	161,084	165,937	163,521	164,064	164,562	166,763	165,362	M1
M2	37128	581,638	617,271	604,236	608,463	614,077	622,181	622,381	623,035	624,868	629,393	626,974	M2
M2++	37150	1,196,080	1,257,003	1,235,548	1,243,793	1,251,533	1,262,262	1,264,186	1,265,865	1,269,486	1,275,858	1,276,527	M2++
Mutual Funds(1)	37149	345,250	368,523	361,613	364,165	365,530	367,325	369,377	371,253	373,387	375,541	378,265	Fonds mutuels(1)
Household credit													Crédit aux ménages
Total	36415	753,757	827,955	801,904	809,814	816,948	824,995	831,732	839,211	845,090	852,922	858,374	Total
Consumer	122707	235,851	260,218	251,953	254,418	256,757	259,378	261,895	264,114	265,949	268,272	269,777	À la consommation
Mortgage	122746	517,906	567,737	549,951	555,396	560,191	565,618	569,837	575,098	579,141	584,650	588,596	Hypothécaire
Business credit	122643	899,872	934,793	917,559	922,499	928,242	936,664	942,229	944,925	944,485	945,934	953,533	Crédit aux entreprises
		2004	2005										
		D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
Monetary aggregates													Agrégats monétaires
M1	37124	166,859	170,777	174,166	173,857	179,003	177,275	179,186	173,077	174,937	180,906	179,728	M1
M2	37128	632,379	637,970	642,592	642,657	649,970	650,693	653,003	647,365	648,131	656,235	659,589	M2
M2++	37150	1,286,816	1,292,909	1,301,753	1,304,305	1,314,707	1,318,366	1,325,039	1,322,344	1,325,911	1,338,288	..	M2++
Mutual Funds(1)	37149	381,385	381,447	385,812	387,883	389,830	393,094	396,368	400,426	404,362	408,429	411,167	Fonds mutuels(1)
Household credit													Crédit aux ménages
Total	36415	865,408	870,877	878,309	885,140	892,671	900,699	908,573	915,649	922,787	931,173	..	Total
Consumer	122707	271,550	273,810	277,126	280,156	283,493	287,047	289,701	292,260	294,557	297,484	..	À la consommation
Mortgage	122746	593,859	597,067	601,183	604,984	609,178	613,652	618,872	623,389	628,231	633,688	..	Hypothécaire
Business credit	122643	961,888	963,388	969,075	975,391	979,080	981,647	988,122	995,339	999,043	1,003,790	1,008,515	Crédit aux entreprises

(1) Non-money market.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).

CANSIM tables: 176-0025, 176-0032, 176-0027, 176-0069, 176-0023

Table 37. Corporate Finances

(1) Autres que ceux du marché monétaire.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1-800-303-1282).

Tableaux CANSIM: 176-0025, 176-0032, 176-0027, 176-0069, 176-0023

Tableau 37. Finances des entreprises

	2003	2004	2003	2004	2005				2005				
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
Operating profit	\$'000,000												
	634671	160,967	193,608	40,078	41,368	46,326	49,321	48,185	49,776	50,994	53,447	55,005	Bénéfices d'exploitation
Revenues	634670	2,412,158	2,514,168	600,832	605,856	609,555	627,613	636,821	640,179	641,325	651,199	666,137	Revenus
Profit margins(1)	ratio (634671/ 634670)	6.67	7.70	6.67	6.83	7.60	7.86	7.57	7.78	7.95	8.21	8.26	Marges bénéficiaires(1)
Net profit(2)	ratio 634673	98,834	119,820	23,373	25,522	26,135	30,200	31,685	31,800	29,133	32,898	34,731	Bénéfices nets(2)
Return on equity(3)	ratio (634672/ 634628)	9.38	10.60	8.78	9.50	9.54	10.76	11.10	10.94	9.96	10.99	11.40	Rendement de l'avoir(3)

(1) Ratio of operating profit to operating revenue.

(2) Profit after one-time charges.

(3) Ratio of profit before extraordinary gains to total equity.

Source: Quarterly Financial Statistics for Enterprises, (Catalogue No. 61-008-XIE), contact: B. Potter (951-2662), H. McCarrell (951-5948).

CANSIM tables: 187-0002, 187-0001

(1) Ratio des bénéfices d'exploitation aux revenus d'exploitation.

(2) Bénéfices moins déductions ponctuelles.

(3) Ratio des bénéfices avant gains extraordinaires sur l'avoir total.

Source: Statistiques financières trimestrielles des entreprises, (no 61-008-XIF au catalogue), personne ressource: B. Potter (951-2662), H. McCarrell (951-5948).

Tableaux CANSIM: 187-0002, 187-0001

Table 38. Operating Profits by Major Industry

	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2005	2005	2005	2005	2005	2005	
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
	\$'000,000												
Total	634671	160,967	193,609	40,078	41,368	46,326	49,321	48,185	49,776	50,994	53,447	55,005	Total
Primary (including oil and gas)	(634968+26619542+26619582)	23,108	27,155	5,200	5,239	6,206	6,478	6,924	7,547	8,487	9,551	10,929	Industries primaires (incluant pétrole et gaz)
Utilities	635265	10,365	10,475	873	1,127	1,135	1,137	1,129	969	968	998	1,034	Services publics
Manufacturing	635463	33,490	45,134	7,809	8,490	10,276	12,467	11,517	10,875	10,575	10,771	10,642	Fabrication
Construction	635364	5,591	6,095	1,471	1,411	1,558	1,565	1,507	1,465	1,519	1,630	1,611	Construction
Transportation	635760	5,365	7,700	1,294	1,569	1,889	1,754	1,439	2,618	2,347	2,666	2,711	Transports
Trade	(635562+635661)	10,240	12,966	5,249	5,458	5,714	6,125	6,299	6,311	6,430	6,573	7,092	Commerce
Finance, insurance & real estate	(635958+634869+637146)	64,574	94,695	18,636	21,310	25,359	24,532	21,214	23,589	Finances, assurances & affaires imm.
Administrative and support	636255	2,175	2,331	602	613	534	519	591	686	602	509	692	Services de soutien administratifs
Professional & related	636057	1,590	1,954	440	328	451	444	456	603	549	599	563	Professionnels et connexes
Info. & recreation	(635859+636552)	8,488	8,791	2,216	2,040	2,197	2,564	1,801	2,229	2,494	2,723	2,643	Info. et loisirs
Accomm. & food	636651	1,495	1,482	399	345	332	365	345	440	345	300	165	Hébergement et restauration
Educational healthcare and social assistance	26619622	2,633	2,987	664	677	715	760	741	771	753	760	751	Enseignement, santé et assistance sociale
Other services	636750	937	1,272	216	216	242	307	341	382	354	376	375	Autres services

Source: Quarterly Financial Statistics for Enterprises, (Catalogue no. 61-008-XIE), contact: B. Potter (951-2662), H. McCarrell (951-5948).

CANSIM table: 187-0002

Table 39. Net New Issues of Securities(1)

	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2005	2005	2005	2005	2005	2005	
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
	\$'000,000												
Stocks	122335	6,934	10,788	2,941	2,006	1,911	2,628	1,674	4,575	4,198	1,994	2,637	Actions
Bonds													Obligations
Total(1)	122328	64,620	53,723	19,554	18,456	19,096	6,889	10,241	17,497	19,425	13,041	8,066	Total(1)
Federal	122305	-13,563	-19,501	-4,047	-7,314	2,462	-4,300	-5,861	-11,802	3,193	-2,301	-3,634	Fédéral
Provincial	122308	1,079	16,589	3,485	-358	8,899	-5,380	4,671	8,399	7,341	566	-2,787	Provinciales
Corporate	122314	32,004	11,851	5,413	10,852	-1,421	5,216	3,609	4,447	-2,446	1,733	785	Des sociétés

	2003	2004	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	
			J	F	M	A	M	J	J	A	S		
	\$'000,000												
Securities bought by non-residents(2)													Titres vendus aux non-résidents(2)
Total	113389	20,323	55,473	636	1,134	1,252	-348	1,381	-2,362	3,338	-2,612	4,884	Total
Stocks	113419	13,492	35,836	505	2,108	2,166	-381	-2,100	-446	2,721	1,611	3,225	Actions
Bonds	113390	8,294	20,062	601	-285	-133	-251	2,377	-1,507	181	-2,412	1,901	Obligations
Money market	113422	-1,462	-430	-470	-688	-781	284	1,103	-410	436	-1,811	-242	Marché monétaire

(1) Selected components do not add to the total.

(2) Unadjusted for seasonality.

Sources: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282). Canada's International Transactions in Securities (Catalogue no. 67-002-XIE), contact: B. Mersereau (951-9052).

CANSIM table: 176-0035, 176-0034, 376-0020

Tableau 38. Bénéfices d'exploitation par industrie principale

	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2005	2005	2005	2005	2005	2005	
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
	\$'000,000												
Total	634671	160,967	193,609	40,078	41,368	46,326	49,321	48,185	49,776	50,994	53,447	55,005	Total
Primary (including oil and gas)	(634968+26619542+26619582)	23,108	27,155	5,200	5,239	6,206	6,478	6,924	7,547	8,487	9,551	10,929	Industries primaires (incluant pétrole et gaz)
Utilities	635265	10,365	10,475	873	1,127	1,135	1,137	1,129	969	968	998	1,034	Services publics
Manufacturing	635463	33,490	45,134	7,809	8,490	10,276	12,467	11,517	10,875	10,575	10,771	10,642	Fabrication
Construction	635364	5,591	6,095	1,471	1,411	1,558	1,565	1,507	1,465	1,519	1,630	1,611	Construction
Transportation	635760	5,365	7,700	1,294	1,569	1,889	1,754	1,439	2,618	2,347	2,666	2,711	Transports
Trade	(635562+635661)	10,240	12,966	5,249	5,458	5,714	6,125	6,299	6,311	6,430	6,573	7,092	Commerce
Finance, insurance & real estate	(635958+634869+637146)	64,574	94,695	18,636	21,310	25,359	24,532	21,214	23,589	Finances, assurances & affaires imm.
Administrative and support	636255	2,175	2,331	602	613	534	519	591	686	602	509	692	Services de soutien administratifs
Professional & related	636057	1,590	1,954	440	328	451	444	456	603	549	599	563	Professionnels et connexes
Info. & recreation	(635859+636552)	8,488	8,791	2,216	2,040	2,197	2,564	1,801	2,229	2,494	2,723	2,643	Info. et loisirs
Accomm. & food	636651	1,495	1,482	399	345	332	365	345	440	345	300	165	Hébergement et restauration
Educational healthcare and social assistance	26619622	2,633	2,987	664	677	715	760	741	771	753	760	751	Enseignement, santé et assistance sociale
Other services	636750	937	1,272	216	216	242	307	341	382	354	376	375	Autres services

Source: Statistiques financières trimestrielles des entreprises, (n° 61-008-XIF au catalogue), personne ressource: B. Potter (951-2662), H. McCarrell (951-5948).

Tableau CANSIM: 187-0002

Tableau 39. Émissions nettes de titres(1)

	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2005	2005	2005	2005	2005	2005	
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
	\$'000,000												
Stocks	122335	6,934	10,788	2,941	2,006	1,911	2,628	1,674	4,575	4,198	1,994	2,637	Actions
Bonds													Obligations
Total(1)	122328	64,620	53,723	19,554	18,456	19,096	6,889	10,241	17,497	19,425	13,041	8,066	Total(1)
Federal	122305	-13,563	-19,501	-4,047	-7,314	2,462	-4,300	-5,861	-11,802	3,193	-2,301	-3,634	Fédéral
Provincial	122308	1,079	16,589	3,485	-358	8,899	-5,380	4,671	8,399	7,341	566	-2,787	Provinciales
Corporate	122314	32,004	11,851	5,413	10,852	-1,421	5,216	3,609	4,447	-2,446	1,733	785	Des sociétés

	2003	2004	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	2005	
			J	F	M	A	M	J	J	A	S		
	\$'000,000												
Securities bought by non-residents(2)													Titres vendus aux non-résidents(2)
Total	113389	20,323	55,473	636	1,134	1,252	-348	1,381	-2,362	3,338	-2,612	4,884	Total
Stocks	113419	13,492	35,836	505	2,108	2,166	-381	-2,100	-446	2,721	1,611	3,225	Actions
Bonds	113390	8,294	20,062	601	-285	-133	-251	2,377	-1,507	181	-2,412	1,901	Obligations
Money market	113422	-1,462	-430	-470	-688	-781	284	1,103	-410	436	-1,811	-242	Marché monétaire

(1) La somme des composantes choisies diffère du total.

(2) Non désaisonnalisés.

Sources: Banque du Canada, service d'information au public (1-800-303-1282). Opérations internationales du Canada en valeurs mobilières (n° 67-002-XIF au catalogue), personne ressource: B. Mersereau (951-9052).

Tableaux CANSIM: 176-0035, 176-0034, 376-0020

Table 40. Security Issues and Retirements (par Values)(1)

Tableau 40. Émissions de titres et amortissements (valeur nominale)(1)

		2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2005			
				III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
Government of Canada	\$'000,000												Gouvernement canadien
Funded debt(2)	37289	432,823	412,790	435,605	432,823	432,071	428,727	421,611	412,790	425,940	418,534	414,785	Dette consolidée totale(2)
Gross new issues(3)	37303	43,111	39,109	10,715	10,621	11,197	8,905	10,249	8,758	9,413	9,012	10,204	Émissions brutes(3)
Retirements(3)	37306	54,654	56,428	14,486	16,591	8,364	13,023	15,922	19,119	5,895	10,981	13,612	Remboursements(3)
Provincial securities													Titres des provinces
Gross new issues	122264	42,955	46,944	7,927	10,772	12,480	10,755	10,976	12,733	12,632	8,721	5,114	Émissions brutes
Retirements	122286	41,877	30,354	4,443	11,130	3,581	16,134	6,305	4,334	5,291	8,154	7,901	Remboursements
Net new issues	122308	1,079	16,589	3,485	-358	8,899	-5,380	4,671	8,399	7,341	566	-2,787	Émissions nettes
Corporate bonds													Obligations des sociétés
Gross new issues	122270	87,036	70,796	18,051	23,966	14,032	19,497	16,286	20,981	10,964	15,595	12,819	Émissions brutes
Retirements	122292	55,031	58,946	12,638	13,114	15,454	14,281	12,677	16,534	13,410	13,862	12,034	Remboursements
Net new issues	122314	32,004	11,851	5,413	10,852	-1,421	5,216	3,609	4,447	-2,446	1,733	785	Émissions nettes
Preferred stocks													Actions privilégiées
Gross new issues	122273	4,442	2,073	1,359	477	91	443	1,389	150	1,955	2,347	1,285	Émissions brutes
Retirements	122295	3,172	2,167	392	465	695	642	805	25	7	14	1,122	Remboursements
Net new issues	122317	1,270	-92	966	13	-603	-199	585	125	1,948	2,333	162	Émissions nettes
Common stocks													Actions ordinaires
Gross new issues	122276	12,340	20,734	3,658	4,466	4,555	5,467	3,987	6,725	3,799	3,275	3,155	Émissions brutes
Retirements	122298	6,676	9,853	1,683	2,472	2,041	2,640	2,897	2,275	1,550	3,614	681	Remboursements
Net new issues	122320	5,664	10,881	1,975	1,994	2,514	2,827	1,090	4,450	2,250	-340	2,474	Émissions nettes

(1) Unadjusted for seasonality.

(2) End of period.

(3) Excluding Treasury Bills, Canada Savings Bonds and other non-market issues.

Source: Bank of Canada Review.

CANSIM tables: 176-0022, 176-0034

(1) Non désaisonnalisés.

(2) En fin de période.

(3) Ne comprend pas les bons du Trésor, les obligations d'épargne du Canada et les autres titres non négociables.

Source: Revue de la Banque du Canada.

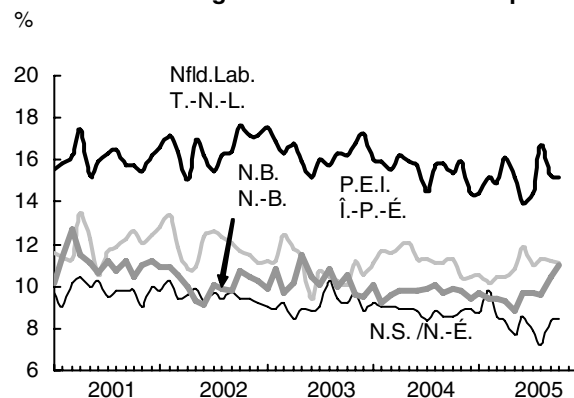
Tableaux CANSIM: 176-0022, 176-0034

VIII. Provincial

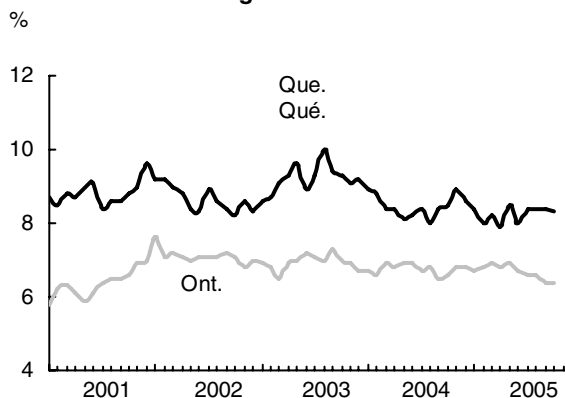
VIII. Les provinces

	Page		Page
41. Provincial accounts	56	41. PIB par province	56
42. Provincial labour force estimates	57	42. Estimations de la population active par province	57
43. Provincial employment and earnings	58	43. Rémunération et emploi par province	58
44. Provincial Building, Housing and Non-residential Investment	60	44. Construction, logements et investissement non résidentiel par province	60
45. Retail Sales, Consumer Prices and Shipments by Province	61	45. Commerce de détail, prix à la consommation et livraisons par province	61
46. Bankruptcies by province	62	46. Faillites par province	62

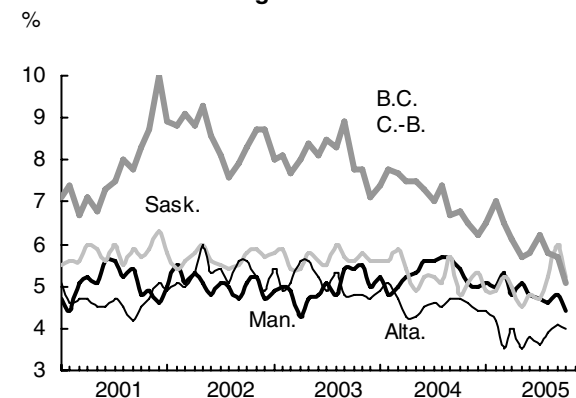
Unemployment Rate - Atlantic Provinces
Taux de chômage - Provinces de l'Atlantique



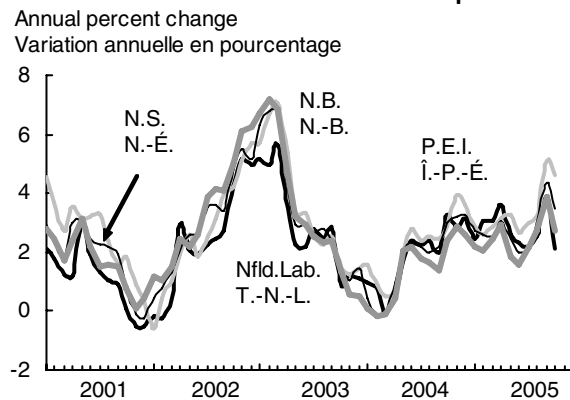
Unemployment Rate - Central Provinces
Taux de chômage - Provinces centrales



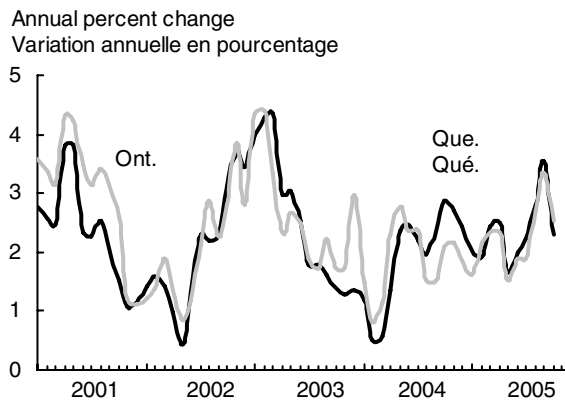
Unemployment Rate - Western Provinces
Taux de chômage - Provinces de l'Ouest



CPI - Atlantic Provinces
IPC - Provinces de l'Atlantique



CPI - Central Provinces
IPC - Provinces centrales



CPI - Western Provinces
IPC - Provinces de l'Ouest

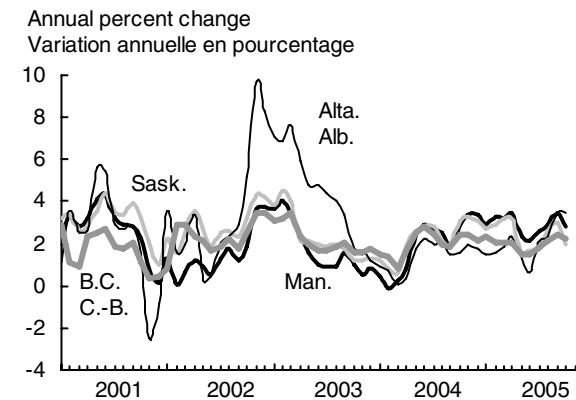


Table 41. Provincial Accounts

Tableau 41. Comptes provinciaux

		1999	2000	2001	2002	2003	2004	
GDP								PIB
at market prices	\$'000,000							aux prix du marché
Canada	687179	982,441	1,076,577	1,108,048	1,154,204	1,216,191	1,290,185	Canada
Nfld.Lab.	687191	12,184	13,922	14,179	16,452	18,131	19,433	T.-N.-L.
P.E.I.	687203	3,159	3,366	3,431	3,715	3,845	4,023	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	687215	23,059	24,658	25,909	27,079	28,715	29,879	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	687227	19,041	20,085	20,684	21,152	22,179	22,976	Nouveau-Brunswick
Quebec	687239	210,809	224,928	231,624	242,011	252,367	265,063	Québec
Ontario	687251	409,020	440,759	453,701	478,141	493,345	517,407	Ontario
Manitoba	687263	31,966	34,057	35,157	36,644	37,719	39,990	Manitoba
Saskatchewan	687275	30,778	33,828	33,127	34,327	36,394	39,999	Saskatchewan
Alberta	687287	117,080	144,789	151,274	150,814	171,175	187,152	Alberta
British Columbia	687299	120,921	131,333	133,514	138,252	145,948	157,241	Colombie-Britannique
GDP								PIB
at 1997 prices								aux prix de 1997
Canada	3839887	969,242	1,020,258	1,036,048	1,068,540	1,094,278	1,130,405	Canada
Nfld.Lab.	3839933	11,895	12,504	12,738	14,344	15,070	14,994	T.-N.-L.
P.E.I.	3839979	3,057	3,126	3,096	3,263	3,326	3,376	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	3840025	22,348	22,981	23,747	24,833	25,197	25,665	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	3840071	18,572	19,018	19,392	20,165	20,628	21,005	Nouveau-Brunswick
Quebec	3840117	207,100	216,210	219,242	225,581	230,520	235,916	Québec
Ontario	3840163	405,537	430,586	436,517	450,316	458,092	472,665	Ontario
Manitoba	3840209	31,618	32,958	33,238	34,092	34,843	35,578	Manitoba
Saskatchewan	3840255	30,668	31,282	30,579	30,621	32,031	33,437	Saskatchewan
Alberta	3840301	114,560	121,871	125,167	128,334	133,100	139,475	Alberta
British Columbia	3840347	119,591	125,186	127,238	131,557	135,295	141,778	Colombie-Britannique
Final domestic demand at 1997 prices								Demande intérieure finale aux prix de 1997
Canada	3839889	919,915	958,386	987,159	1,017,971	1,057,107	1,102,843	Canada
Nfld.Lab.	3839935	15,118	15,078	15,390	15,889	16,525	17,053	T.-N.-L.
P.E.I.	3839981	3,657	3,772	3,857	3,991	4,154	4,269	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	3840027	27,657	27,563	28,113	29,426	29,935	30,794	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	3840073	20,921	21,233	20,789	21,472	22,262	22,991	Nouveau-Brunswick
Quebec	3840119	200,672	207,679	212,567	220,581	229,170	240,254	Québec
Ontario	3840165	356,800	373,143	383,171	395,376	411,042	426,080	Ontario
Manitoba	3840211	32,027	32,568	33,429	34,716	35,453	37,003	Manitoba
Saskatchewan	3840257	29,785	30,273	30,735	31,111	32,188	32,848	Saskatchewan
Alberta	3840303	106,171	115,615	122,362	125,036	131,050	138,260	Alberta
British Columbia	3840349	121,354	125,386	129,924	133,398	138,537	145,862	Colombie-Britannique

Source: Provincial Economic Accounts, Annual Estimates – Tables and Analytical Document (Catalogue no. 13-213-PPB).
Information Officer (951-3640).

CANSIM tables: 384-0001, 384-0002

Source: Comptes économiques provinciaux, estimations annuelles - Tableaux et document analytique
(n° 13-213-PPB au catalogue). Agent d'information (951-3640).

Tableaux CANSIM: 384-0001, 384-0002

Table 42. Provincial Labour Force Estimates

Tableau 42. Estimations de la population active par province

		2003	2004	2004		2005												
				N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
Employment	'000																	Emploi
Canada	2062811	15,665	15,950	16,048	16,063	16,057	16,084	16,088	16,118	16,153	16,167	16,173	16,201	16,198	16,267	16,298		Canada
Nfld.Lab.	2063000	212	215	212	216	216	214	216	212	212	216	218	212	215	215	218		T.-N.-L.
P.E.I.	2063189	66	67	69	69	68	69	68	68	68	68	68	68	68	68	68		Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	2063378	431	442	444	443	445	443	443	445	448	443	441	446	440	445	443		Nouvelle-Écosse
New Brunswick	2063567	344	350	350	353	350	351	350	351	355	348	350	349	347	347	352		Nouveau-Brunswick
Quebec	2063756	3,625	3,686	3,715	3,704	3,720	3,716	3,711	3,705	3,678	3,703	3,719	3,736	3,728	3,744	3,745		Québec
Ontario	2063945	6,208	6,316	6,346	6,354	6,325	6,344	6,351	6,378	6,410	6,417	6,398	6,407	6,424	6,446	6,447		Ontario
Manitoba	2064134	571	576	582	580	580	582	576	576	579	578	581	580	579	580	583		Manitoba
Saskatchewan	2064323	475	480	486	487	487	488	490	485	485	486	485	482	478	478	480		Saskatchewan
Alberta	2064512	1,718	1,758	1,766	1,768	1,774	1,776	1,782	1,784	1,788	1,783	1,789	1,787	1,784	1,795	1,795		Alberta
British Columbia	2064701	2,014	2,060	2,077	2,090	2,092	2,100	2,101	2,114	2,132	2,126	2,125	2,133	2,134	2,149	2,166		Colombie-Britannique
Participation rates	%																	Taux d'activité
Canada	2062816	67.5	67.6	67.6	67.5	67.4	67.4	67.3	67.2	67.3	67.2	67.2	67.2	67.1	67.2	67.0		Canada
Nfld.Lab.	2063005	59.3	59.3	58.6	58.6	58.7	58.6	59.1	58.8	58.1	58.3	59.2	59.3	59.2	59.0	59.6		T.-N.-L.
P.E.I.	2063194	67.7	67.8	69.1	69.0	68.8	68.7	68.5	68.2	67.9	68.3	68.4	68.2	68.5	68.5	68.5		Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	2063383	63.1	64.0	64.2	64.1	64.1	64.6	63.8	63.9	63.9	63.8	63.0	63.2	63.2	63.8	63.3		Nouvelle-Écosse
New Brunswick	2063572	63.3	63.9	63.8	64.0	63.7	63.6	63.3	63.4	63.7	63.3	63.4	63.2	63.4	63.8	63.5		Nouveau-Brunswick
Quebec	2063761	66.0	65.9	66.4	66.0	66.1	65.7	65.6	65.2	65.1	65.1	65.6	65.8	65.7	65.8	65.5		Québec
Ontario	2063950	68.5	68.5	68.4	68.4	67.9	68.1	68.1	68.2	68.5	68.4	68.0	68.0	67.9	68.0	67.7		Ontario
Manitoba	2064139	68.7	69.0	69.3	69.1	69.0	69.2	68.6	68.2	68.7	68.4	68.6	68.4	68.3	68.2	68.4		Manitoba
Saskatchewan	2064328	67.8	68.0	68.6	68.8	68.6	68.7	69.0	68.2	67.9	68.2	67.9	67.9	67.9	67.4	67.7		Saskatchewan
Alberta	2064517	73.6	73.6	73.4	73.3	73.4	73.2	72.8	73.1	72.7	72.6	72.6	72.6	72.4	72.6	72.5		Alberta
British Columbia	2064706	65.6	65.5	65.1	65.3	65.4	66.0	65.6	65.6	65.7	65.5	65.7	65.5	65.3	65.3	65.6		Colombie-Britannique
Unemployment rates																		Taux de chômage
Canada	2062815	7.6	7.2	7.2	7.0	7.0	7.0	6.9	6.8	6.8	6.7	6.8	6.8	6.7	6.6	6.4		Canada
Nfld.Lab.	2063004	16.4	15.6	15.9	14.4	14.4	15.2	14.9	16.1	15.2	13.9	14.4	16.7	15.3	15.2	15.0		T.-N.-L.
P.E.I.	2063193	11.0	11.3	10.4	10.4	10.5	10.2	10.4	10.4	10.8	11.9	11.0	11.3	11.2	11.1	10.6		Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	2063382	9.1	8.8	8.8	8.9	8.7	9.8	8.6	8.4	7.7	8.6	7.9	7.2	8.4	8.5	8.2		Nouvelle-Écosse
New Brunswick	2063571	10.3	9.8	9.8	9.4	9.7	9.4	9.4	9.3	8.8	9.7	9.7	9.6	10.4	11.0	9.5		Nouveau-Brunswick
Quebec	2063760	9.2	8.5	8.9	8.6	8.4	8.0	8.2	7.9	8.5	8.0	8.4	8.4	8.4	8.3	8.0		Québec
Ontario	2063949	7.0	6.8	6.8	6.8	6.7	6.8	6.9	6.8	6.9	6.7	6.6	6.6	6.4	6.4	6.1		Ontario
Manitoba	2064138	5.0	5.3	5.1	5.0	5.1	5.0	5.3	4.8	5.1	4.8	4.7	4.6	4.8	4.4	4.2		Manitoba
Saskatchewan	2064327	5.6	5.3	5.1	5.3	4.9	4.9	5.2	5.0	4.5	4.8	4.7	5.2	6.0	5.2	5.2		Saskatchewan
Alberta	2064516	5.1	4.6	4.6	4.4	4.4	4.2	3.5	4.0	3.5	3.8	3.6	3.9	4.1	4.0	4.1		Alberta
British Columbia	2064705	8.0	7.2	6.5	6.2	6.5	7.0	6.5	6.1	5.7	5.8	6.2	5.8	5.7	5.1	4.9		Colombie-Britannique

Source: Labour force information (Catalogue no. 71-001-XIE). Client Services (951-4090)
CANSIM table: 282-0087

Source: Information population active (n° 71-001-XIF au catalogue). Service aux clients (951-4090)
Tableau CANSIM: 282-0087

Table 43. Provincial Employment and Earnings

Tableau 43. Rémunération et emploi par province

		2003	2004	2004				2005									
				S	O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	
Labour income	\$'000,000																Revenu du travail
Canada	1996473	617,753	643,964	54,176	54,135	54,430	55,012	54,745	55,135	55,646	55,878	55,879	56,333	56,760	56,916	57,280	Canada
Nfld.Lab.	1996476	7,361	7,658	636	643	646	657	651	658	663	667	659	667	675	670	670	T.-N.-L.
P.E.I.	1996479	2,008	2,089	173	174	175	179	177	180	179	183	180	183	185	182	185	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	1996482	14,868	15,304	1,285	1,278	1,283	1,308	1,291	1,316	1,349	1,336	1,336	1,347	1,351	1,350	1,361	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	1996485	11,640	11,903	993	986	997	1,019	1,001	1,006	1,019	1,021	1,013	1,020	1,025	1,028	1,039	Nouveau-Brunswick
Quebec	1996488	132,849	137,470	11,609	11,542	11,583	11,700	11,629	11,678	11,792	11,776	11,745	11,880	11,965	11,983	12,048	Québec
Ontario	1996491	261,987	272,340	22,897	22,868	22,995	23,197	23,102	23,234	23,440	23,578	23,544	23,717	23,886	23,982	24,147	Ontario
Manitoba	1996494	19,304	20,039	1,679	1,687	1,697	1,714	1,705	1,719	1,735	1,742	1,739	1,743	1,748	1,749	1,754	Manitoba
Saskatchewan	1996497	15,337	15,980	1,341	1,344	1,348	1,368	1,365	1,374	1,382	1,391	1,399	1,407	1,417	1,419	1,423	Saskatchewan
Alberta	1996500	73,953	79,064	6,670	6,693	6,781	6,846	6,846	6,904	6,985	7,009	7,069	7,099	7,185	7,226	7,281	Alberta
British Columbia	1996503	75,253	78,768	6,608	6,637	6,645	6,739	6,688	6,773	6,800	6,878	6,896	6,968	7,017	7,021	7,065	Colombie-Britannique
Industrial aggregate employment	'000																Salariés, toutes les industries
Canada	1596764	13,328	13,502	13,549	13,546	13,591	13,621	13,623	13,628	13,639	13,668	13,672	13,735	13,724	13,742	13,762	Canada
Nfld.Lab.	1596792	186	188	188	188	189	190	186	185	185	186	184	185	183	180	180	T.-N.-L.
P.E.I.	1596820	63	64	64	64	64	65	63	64	64	64	64	65	66	66	65	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	1596845	382	379	379	378	377	379	376	379	381	383	385	389	387	389	389	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	1596870	305	298	299	296	297	297	294	294	295	295	294	295	295	299	299	Nouveau-Brunswick
Quebec	1596898	3,162	3,182	3,198	3,192	3,195	3,196	3,203	3,194	3,200	3,205	3,194	3,205	3,213	3,219	3,217	Québec
Ontario	1596926	5,173	5,258	5,276	5,281	5,299	5,305	5,312	5,317	5,314	5,324	5,326	5,344	5,349	5,353	5,364	Ontario
Manitoba	1596955	524	526	529	526	527	532	523	529	528	529	531	532	530	534	535	Manitoba
Saskatchewan	1596982	394	401	405	404	403	407	405	406	406	407	409	411	409	410	413	Saskatchewan
Alberta	1597010	1,453	1,486	1,495	1,493	1,506	1,510	1,513	1,513	1,515	1,519	1,528	1,529	1,535	1,538	1,543	Alberta
British Columbia	1597038	1,637	1,671	1,680	1,682	1,691	1,699	1,693	1,696	1,702	1,705	1,707	1,716	1,705	1,708	1,714	Colombie-Britannique

Note: STC is monitoring the impact of using more administrative data in SEPH. In the interim, users are reminded that employment data from SEPH are best used in the context of longer time periods and for the distribution of industrial employment. The same applies to Table 9.

CANSIM tables: 382-0006, 281-0025

Note: Suite à l'augmentation des données administratives dans la composition des estimations, STC étudie l'impact sur l'EERH. Entre temps il est préférable d'utiliser les estimations de l'EERH sur une plus longue période de référence et pour la répartition de l'emploi industriel. La même note s'applique au tableau 9.

Tableaux CANSIM: 382-0006, 281-0025

Table 43. Provincial Employment and Earnings – (Concluded)

Tableau 43. Rémunération et emploi par province – (fin)

		2003	2004	2004				2005									
				S	O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	
Average weekly earnings(1)	\$																Rémunération hebdomadaire moyenne(1)
Canada	1597104	690.35	705.68	709.44	707.48	708.82	711.24	709.11	711.11	716.60	720.53	724.51	728.46	731.29	736.26	736.62	Canada
Nfld.Lab.	1597132	630.79	647.32	652.29	646.21	643.33	648.16	644.50	643.60	649.17	649.42	653.67	664.96	665.78	662.86	667.16	T.-N.-L.
P.E.I.	1597160	547.04	556.44	551.88	554.89	558.59	560.75	562.99	563.29	565.39	567.70	562.71	561.31	575.70	576.45	577.23	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	1597185	597.08	611.93	614.97	612.59	614.42	625.98	626.88	630.09	631.38	630.84	630.83	638.15	637.09	643.00	646.01	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	1597210	624.20	640.10	646.64	643.11	646.17	651.92	648.04	653.12	651.58	650.26	653.09	663.46	665.32	663.31	670.65	Nouveau-Brunswick
Quebec	1597238	657.90	670.44	681.39	670.72	666.83	674.51	665.04	671.10	679.28	677.83	683.05	696.21	691.59	694.88	701.26	Québec
Ontario	1597266	734.78	748.10	750.59	748.43	750.36	751.60	748.00	750.41	757.42	763.42	765.97	770.75	772.26	778.48	777.82	Ontario
Manitoba	1597295	611.66	635.96	637.82	641.66	643.40	649.36	646.78	650.42	655.45	660.37	656.99	663.03	662.91	662.47	664.34	Manitoba
Saskatchewan	1597322	622.51	645.56	648.69	651.35	652.99	659.39	659.42	654.94	656.76	664.86	669.42	674.32	680.79	674.42	678.05	Saskatchewan
Alberta	1597350	707.29	730.87	735.37	737.33	744.16	753.37	751.40	756.66	759.02	758.27	759.61	765.10	769.75	776.80	775.78	Alberta
British Columbia	1597378	681.12	694.29	694.49	697.36	697.00	697.47	694.03	693.25	695.35	701.52	711.99	710.34	717.22	720.76	723.81	Colombie-Britannique
Fixed-weighted average hourly earnings(2)	(1996=100)																Rémunération horaire moyenne à pondération fixe(2)
Canada	1606080	113.4	117.0	117.1	117.2	117.4	119.7	118.7	119.1	119.8	120.3	120.6	122.1	121.8	122.0	121.1	Canada
Nfld.Lab.	1606108	124.0	130.3	130.7	130.7	131.1	132.5	132.6	131.1	131.6	131.3	133.2	135.4	135.8	135.9	135.4	T.-N.-L.
P.E.I.	1606136	120.2	122.8	122.2	124.4	123.3	128.5	125.7	123.1	126.6	128.8	129.3	133.3	135.6	131.1	133.8	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	1606162	119.8	122.0	119.9	118.8	120.2	125.6	124.5	124.4	124.2	123.3	123.3	125.2	125.4	125.3	124.9	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	1606186	121.3	126.6	127.5	127.2	128.9	130.6	132.7	134.3	134.1	134.7	131.6	136.0	134.2	132.0	133.3	Nouveau-Brunswick
Quebec	1606214	111.0	113.5	114.1	113.8	113.4	115.7	114.8	115.5	116.2	116.3	117.9	119.5	118.9	119.0	118.5	Québec
Ontario	1606242	112.3	115.7	115.5	115.6	115.7	118.2	116.8	117.4	118.4	119.1	118.7	120.5	120.1	120.6	119.5	Ontario
Manitoba	1606271	117.0	123.0	123.3	123.6	124.4	126.0	127.2	126.7	126.6	126.8	126.6	128.0	127.8	127.4	126.3	Manitoba
Saskatchewan	1606298	116.7	122.4	123.1	122.7	123.2	125.8	125.7	125.6	126.3	126.4	126.8	128.5	127.6	128.4	126.8	Saskatchewan
Alberta	1606326	120.2	124.1	124.7	125.0	126.0	128.0	127.7	127.0	128.1	127.4	127.3	128.1	128.6	129.1	128.2	Alberta
British Columbia	1606354	110.2	114.6	114.0	115.0	115.5	117.1	115.8	115.9	116.2	118.0	118.5	119.1	118.9	119.0	117.9	Colombie-Britannique

(1) Includes overtime.

(2) Unadjusted for seasonality.

Sources: Estimates of Labour Income, Monthly Estimates (Catalogue no. 13F0016XPB), contact: K. Fraser (951-4090).

Employment, Earnings and Hours (Catalogue no. 72-002-XIB). Client services (951-4090).

CANSIM tables: 281-0028, 281-0039

(1) Comprend le temps supplémentaire.

(2) Non désaisonnalisée.

Sources: Estimations du revenu du travail, estimations mensuelles (n° 13F0016XPB au catalogue), personne ressource: K. Fraser (951-4090).

Emploi, gains et durée du travail (n° 72-002-XIB au catalogue). Service aux clients (951-4090).

Tableaux CANSIM: 281-0028, 281-0039

Table 44. Provincial Building, Housing and Non-residential Investment

Tableau 44. Construction, logements et investissement non résidentiel par province

		2003	2004	2004	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
				O			J										
Building permits	\$'000,000																Permis de construire
Canada	42061	50,772	55,579	4,677	5,078	5,014	4,458	5,020	5,177	5,062	4,971	5,020	4,911	5,430	5,144	..	Canada
Nfld.Lab.	42094	421	501	59	43	37	38	34	68	41	37	55	29	49	50	..	T.-N.-L.
P.E.I.	42106	178	224	39	22	18	13	25	12	35	13	19	17	43	20	..	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	42112	1,014	1,126	96	107	79	62	62	96	116	108	106	108	96	120	..	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	42118	696	797	105	60	46	44	54	58	63	74	73	85	97	99	..	Nouveau-Brunswick
Quebec	42163	10,091	11,630	976	1,147	825	891	974	828	928	980	1,025	1,094	990	1,076	..	Québec
Ontario	42199	23,235	23,905	2,027	1,963	2,538	1,870	2,187	2,041	1,956	1,948	1,931	1,793	2,160	1,906	..	Ontario
Manitoba	42124	1,065	1,150	80	94	97	72	81	91	84	98	145	83	96	96	..	Manitoba
Saskatchewan	42130	773	770	67	72	53	69	49	87	57	113	56	68	75	84	..	Saskatchewan
Alberta	42136	6,667	7,327	675	772	662	742	747	984	906	779	736	831	847	775	..	Alberta
British Columbia	42142	6,394	7,939	531	791	648	652	800	906	862	805	863	771	965	906	..	Colombie-Britannique
Housing starts in urban areas (at annual rates)	'000																Logements urbains mis en chantier aux taux annuels
Canada	730040	191.9	204.4	199.6	214.1	205.9	175.0	189.4	189.7	204.4	191.4	207.2	218.3	175.6	199.8	177.2	Canada
Nfld.Lab.	729972	1.9	2.1	2.5	2.2	2.1	2.2	3.3	2.1	1.5	1.9	1.5	1.7	1.9	2.3	1.9	T.-N.-L.
P.E.I.	729973	0.6	0.6	0.5	0.6	0.4	1.4	0.9	0.9	0.2	0.7	0.5	0.4	0.7	0.6	0.4	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	729974	3.6	3.3	2.8	2.5	3.8	2.7	2.7	2.1	5.3	3.9	2.5	3.3	4.1	2.6	3.2	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	729975	3.0	2.6	2.4	2.3	3.0	1.3	1.6	2.5	2.6	3.3	3.0	2.6	2.8	2.9	4.3	Nouveau-Brunswick
Quebec	729976	39.9	46.7	46.4	52.0	49.4	43.5	42.7	38.6	45.8	34.9	39.3	45.6	38.5	45.4	39.8	Québec
Ontario	729981	80.9	79.9	79.7	77.8	74.1	65.8	72.0	70.4	79.4	67.8	96.7	94.8	58.1	65.5	54.5	Ontario
Manitoba	729987	2.7	2.9	2.5	2.9	2.4	2.2	2.4	3.6	2.5	2.3	3.4	4.1	3.8	2.4	3.3	Manitoba
Saskatchewan	729988	2.4	2.5	3.1	3.8	2.8	2.3	2.0	1.7	1.9	2.3	3.8	2.5	2.8	2.5	2.2	Saskatchewan
Alberta	729989	32.1	32.2	35.1	36.9	34.8	27.9	32.7	35.4	37.2	41.6	28.5	30.8	31.4	40.5	32.9	Alberta
British Columbia	729990	24.7	30.9	24.6	33.1	33.1	25.7	29.1	32.4	28.0	32.7	28.0	32.5	31.5	35.1	34.7	Colombie-Britannique
New housing price index(1)	(1997=100)																Indices des prix des logements neufs(1)
Canada	21148160	116.7	123.2	125.0	125.5	125.8	126.1	126.5	127.0	127.7	128.3	129.3	129.5	130.0	130.8	..	Canada
St. John's(Nfld.Lab.)	21148244	112.5	118.6	120.8	122.3	122.3	123.2	123.7	123.9	123.7	125.3	125.3	125.3	125.5	126.1	..	St. John's(T.-N.-L.)
Halifax	21148256	119.1	121.6	121.8	121.8	121.8	121.8	121.8	121.8	121.8	121.8	121.8	122.5	127.7	129.7	..	Halifax
Saint John-Moncton	21148163	102.9	105.0	106.0	107.2	107.2	107.8	108.9	108.9	108.9	108.5	108.9	109.2	109.3	109.9	..	Saint John-Moncton
Quebec	21148169	121.9	129.3	130.6	131.3	131.3	131.8	132.6	132.6	133.2	133.8	133.8	133.8	136.6	136.6	..	Québec
Montreal	21148172	126.8	135.0	137.8	138.7	138.7	139.4	139.9	140.8	141.1	141.1	141.5	141.5	141.9	142.8	..	Montréal
Ottawa-Hull	21148178	138.3	147.4	150.4	150.4	151.0	151.8	152.1	152.4	152.3	153.1	153.5	155.1	155.1	155.5	..	Ottawa-Hull
Toronto	21148181	119.5	126.6	128.4	128.8	129.1	129.2	129.5	130.2	130.9	131.4	133.0	133.0	133.3	133.8	..	Toronto
London	21148190	115.0	120.4	121.4	121.6	122.5	123.3	123.4	124.0	125.9	127.1	127.1	126.9	126.9	127.2	..	London
Winnipeg	21148211	114.1	121.6	124.7	124.7	125.6	127.5	127.5	128.5	128.5	128.7	132.5	132.5	133.2	135.3	..	Winnipeg
Saskatoon	21148220	113.6	119.8	123.7	123.7	123.9	123.9	123.9	126.2	126.2	126.1	126.1	126.1	126.1	128.3	..	Saskatoon
Calgary	21148229	130.9	138.2	140.1	140.0	140.2	140.5	141.2	141.7	142.7	143.4	145.2	145.2	146.0	148.6	..	Calgary
Edmonton	21148232	124.0	129.3	131.2	132.3	132.4	132.6	133.6	134.0	134.2	134.6	136.8	137.8	138.5	140.5	..	Edmonton
Vancouver	21148238	96.2	101.0	102.0	102.5	102.7	102.7	102.8	102.8	104.5	105.9	105.9	106.3	106.4	106.8	..	Vancouver

(1) Unadjusted for seasonality.

Sources: Building Permits (Catalogue no. 64-001-XIE), contact: É. Saint-Pierre (951-2025).

Canadian Housing Statistics, CMHC, contact: H. Mulder (748-2360).

Capital Expenditure Price Statistics (Catalogue no. 62-007-XPB), contact: Client services (951-9606).

CANSIM tables: 026-0006, 027-0002, 327-0005

(1) Non désaisonné.

Sources: Permis de bâtir (n° 64-001-XIF au catalogue), personne ressource: É. Saint-Pierre (951-2025).

Statistique du logement au Canada, SCHL, personne ressource: H. Mulder (748-2360).

Statistique des prix des immobilisations (n° 62-007-XPB au catalogue), personne ressource: Service aux clients (951-9606).

Tableaux CANSIM: 026-0006, 027-0002, 327-0005

Table 44. Provincial Building, Housing and Non-residential Investment
– (Concluded)

Tableau 44. Construction, logements et investissement non résidentiel par province
– (fin)

		2003	2004	2002	IV	2003	II	III	IV	2004	II	III	IV	2005	II	III	
				III		I				I				I			
Non residential investment, (1997 dollars)	\$'000,000																Investissement non résidentiel, (1997 dollars)
Canada	5976585	23,308	23,016	5,936	5,979	5,852	5,785	5,803	5,867	5,902	5,759	5,656	5,699	5,706	5,774	5,882	Canada
Nfld.Lab.	5976589	338	263	65	71	81	80	90	87	77	65	58	63	65	57	60	T.-N.-L.
P.E.I.	5976593	95	74	37	33	24	19	29	23	19	18	19	18	19	20	22	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	5976597	520	609	115	150	110	119	145	146	128	146	162	173	169	170	175	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	5976601	405	390	98	87	95	102	102	105	102	92	94	103	99	107	129	Nouveau-Brunswick
Quebec	5976605	4,528	4,282	1,186	1,151	1,138	1,124	1,130	1,137	1,113	1,076	1,046	1,048	1,044	1,001	985	Québec
Ontario	5976609	10,557	10,410	2,645	2,670	2,680	2,659	2,600	2,617	2,702	2,613	2,531	2,564	2,553	2,490	2,457	Ontario
Manitoba	5976613	813	779	187	203	187	202	213	211	209	201	183	185	186	181	182	Manitoba
Saskatchewan	5976617	607	592	160	162	145	136	152	173	170	155	142	125	123	125	140	Saskatchewan
Alberta	5976621	2,948	2,909	753	764	747	728	731	742	729	724	724	732	771	861	907	Alberta
British Columbia	5976625	2,345	2,426	647	646	614	583	569	579	599	608	618	601	603	699	766	Colombie-Britannique

Sources: Investment and capital stock division, contact: M.Labonté (951-9690).
CANSIM tables: 026-0016

Sources: Division de l'investissement et du stock de capital, personne ressource: M.Labonté (951-9690).
Tableaux CANSIM: 026-0016

Table 45. Retail Trade, Consumer Prices and Shipments by Province

Tableau 45. Commerce de détail, prix à la consommation et livraisons par province

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S	
				S				J									
Retail trade	\$'000,000																Commerce de détail
Canada	21644955	331,147	346,721	29,251	29,626	29,663	29,281	29,895	30,344	30,375	30,845	30,442	30,804	31,296	31,140	30,859	Canada
Nfld.Lab.	21645039	5,736	5,755	481	489	492	492	487	493	488	495	486	488	491	486	474	T.-N.-L.
P.E.I.	21645043	1,383	1,385	116	117	116	114	117	127	118	121	116	120	118	119	116	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	21645047	10,015	10,297	868	876	870	842	842	896	877	899	883	895	892	898	887	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	21645051	7,827	7,963	673	676	699	668	686	700	698	697	678	699	715	699	701	Nouveau-Brunswick
Quebec	21645055	75,326	78,518	6,642	6,723	6,788	6,575	6,854	6,908	6,941	7,004	6,918	7,048	7,065	6,977	6,953	Québec
Ontario	21645063	125,122	129,086	10,862	10,992	10,977	10,952	11,139	11,174	11,166	11,385	11,075	11,285	11,484	11,358	11,216	Ontario
Manitoba	21645071	10,953	11,692	987	1,012	996	974	1,016	1,042	1,028	1,043	1,026	1,038	1,075	1,067	1,044	Manitoba
Saskatchewan	21645075	9,858	10,259	850	865	871	867	876	904	908	930	953	939	953	946	928	Saskatchewan
Alberta	21645079	39,318	43,372	3,678	3,747	3,743	3,702	3,791	3,898	3,919	4,032	4,064	4,050	4,181	4,187	4,152	Alberta
British Columbia	21645083	44,421	47,217	3,998	4,029	4,008	3,994	3,983	4,096	4,125	4,133	4,137	4,136	4,214	4,295	4,281	Colombie-Britannique
Consumer prices(1)	(1992=100)																Indices des prix(1)
Canada	735319	122.3	124.6	124.9	125.2	125.7	125.4	125.3	125.8	126.5	126.9	127.0	127.2	127.5	128.0	129.1	Canada
Nfld.Lab.	735613	120.7	122.9	123.8	124.2	124.5	124.1	123.9	124.5	125.0	126.0	126.0	126.1	126.6	126.7	128.5	T.-N.-L.
P.E.I.	735748	121.9	124.5	125.2	125.5	127.3	126.4	125.3	125.6	126.7	127.8	128.4	128.2	128.3	128.6	131.6	Île-du-Prince-Édouard
Nova Scotia	735882	123.9	126.1	126.8	127.2	127.8	127.5	127.0	127.4	128.2	128.9	129.1	129.0	129.4	130.4	132.3	Nouvelle-Écosse
New Brunswick	736017	122.6	124.4	124.7	125.1	125.7	125.2	125.2	125.6	126.6	127.1	126.9	126.8	127.5	128.1	129.5	Nouveau-Brunswick
Quebec	736152	118.4	120.7	121.0	121.7	121.8	121.5	121.6	122.0	122.9	122.9	123.1	123.4	123.6	124.1	125.3	Québec
Montreal	737245	118.4	120.7	121.1	121.8	121.8	121.5	121.6	121.9	122.9	122.8	123.0	123.5	123.5	124.1	125.2	Montréal
Ontario	736288	123.3	125.6	125.8	126.2	126.6	126.2	127.1	127.8	128.0	128.0	128.0	128.2	128.4	129.1	130.0	Ontario
Toronto	737257	124.2	126.3	126.5	126.5	126.9	126.8	126.6	127.3	128.2	128.1	128.4	128.5	128.6	129.2	129.9	Toronto
Manitoba	736424	125.3	127.8	128.2	128.7	129.5	129.9	129.2	129.5	130.0	130.8	131.1	131.3	131.7	132.1	132.7	Manitoba
Saskatchewan	736560	126.5	129.3	129.7	130.5	131.3	130.9	130.6	130.9	131.6	132.5	131.8	132.1	132.4	132.9	133.6	Saskatchewan
Alberta	736696	129.7	131.5	132.0	131.6	132.5	132.2	131.7	131.9	132.7	133.6	133.4	133.9	135.0	135.0	136.6	Alberta
British Columbia	736831	120.4	122.8	123.5	123.5	123.7	123.5	123.6	123.8	124.1	124.9	125.2	125.4	125.7	125.9	126.5	Colombie-Britannique
Vancouver	737299	121.0	123.4	124.1	124.2	124.2	124.2	124.3	124.4	124.8	125.4	125.7	125.9	126.3	126.4	126.7	Vancouver

Sources: Investment and capital stock division, contact: M.Labonté (951-9690).
Retail trade (Catalogue No. 63-005-XIE), contact: P. Gratton (951-3541).
The Consumer Price Index (Catalogue no. 62-001-XIB), contact: Client services (951-9606).
CANSIM tables: 080-0014, 326-0001

Sources: Division de l'investissement et du stock de capital, personne ressource: M.Labonté (951-9690).
Commerce de détail (no 63-005-XIF au catalogue), personne ressource: P. Gratton (951-3541).
L'indice des prix à la consommation (no 62-001-XIB au catalogue), personne ressource: Service aux clients (951-9606).
Tableaux CANSIM: 080-0014, 326-0001

Table 45. Retail Trade, Consumer Prices and Shipments by Province
– (Concluded)

		2003	2004	2004	O	N	D	2005	F	M	A	M	J	J	A	S		
				S				J										
Shipments	\$'000,000																Livraisons	
Canada	800450	546,770	593,452	50,798	50,336	50,373	50,089	51,448	50,877	49,879	50,506	50,488	51,004	50,265	51,839	51,571	Canada	
Nfld.Lab.	803786	2,828	3,069	256	288	262	248	263	263	292	254	244	257	252	240	219	T.-N.-L.	
P.E.I.	804246	1,356	1,414	120	113	116	114	112	122	121	128	138	132	119	118	115	Île-du-Prince-Édouard	
Nova Scotia	804706	8,643	9,281	797	785	801	774	759	828	784	821	799	863	795	865	850	Nouvelle-Écosse	
New Brunswick	805166	12,595	14,072	1,165	1,133	1,297	1,165	1,219	1,162	1,263	1,135	1,262	1,291	1,241	1,335	1,388	Nouveau-Brunswick	
Quebec	805626	129,027	137,786	11,418	11,682	11,587	11,534	11,988	11,851	11,638	12,038	11,833	11,863	12,187	11,905	12,093	Québec	
Ontario	806086	289,813	310,294	26,926	26,288	25,909	26,066	26,914	26,358	25,448	25,803	25,780	26,120	25,530	26,951	26,361	Ontario	
Manitoba	806546	11,377	12,528	1,062	1,077	1,077	1,056	1,080	1,078	1,082	1,112	1,103	1,075	1,131	1,068	1,111	Manitoba	
Saskatchewan	807006	7,890	9,611	852	809	826	820	865	855	846	790	829	813	842	885	905	Saskatchewan	
Alberta	807466	45,919	52,966	4,483	4,549	4,843	4,695	4,671	4,725	4,798	4,889	4,866	4,968	4,763	4,911	4,988	Alberta	
British Columbia	807928	37,243	42,344	3,711	3,601	3,647	3,608	3,572	3,619	3,593	3,529	3,626	3,614	3,401	3,554	3,535	Colombie-Britannique	

Sources: Monthly Survey of Manufacturing, contact: R. Kowaluk (951-0060).
CANSIM tables: 304-0014, 304-0015

Sources: Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, personne ressource: B. Pépín (951-3529).
Tableaux CANSIM: 304-0014, 304-0015

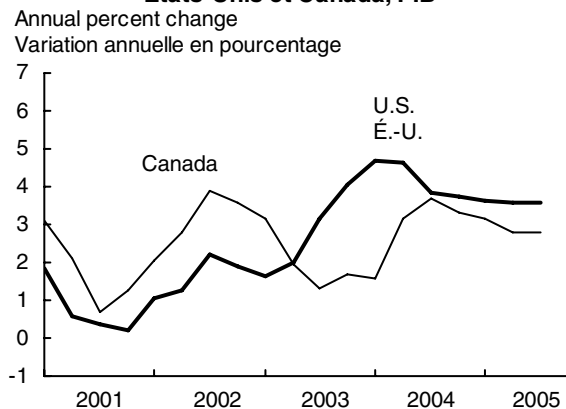
Table 46. Business Bankruptcies by Province

		2002	2003	2004	2005	A	M	J	J	A	S	O		
					M									
Liabilities	\$'000												Passif	
Canada	25654063	8,008,978	4,973,867	3,054,955	256,161	226,494	301,576	203,188	170,372	307,309	204,304	1,610,998	Canada	
Nfld.Lab.	25654105	12,342	26,475	12,459	557	2,953	741	614	67	297	225	1,262	T.-N.-L.	
P.E.I.	25654147	11,349	17,260	10,357	899	1,072	308	300	126	833	3,067	1,719	Île-du-Prince-Édouard	
Nova Scotia	25654189	84,018	58,081	57,427	5,140	4,055	1,257	3,291	2,702	1,662	1,684	2,519	Nouvelle-Écosse	
New Brunswick	25654231	254,539	47,685	161,664	2,358	4,895	6,161	2,066	1,986	1,411	2,728	4,529	Nouveau-Brunswick	
Quebec	25654273	689,880	774,269	566,859	60,109	60,619	160,816	34,053	31,157	57,651	54,076	1,291,768	Québec	
Ontario	25654315	4,395,423	3,227,778	1,252,099	111,881	97,795	75,165	90,841	75,535	96,001	70,417	238,167	Ontario	
Manitoba	25654357	304,698	100,693	37,219	2,710	1,328	3,776	3,476	3,020	1,302	3,011	2,929	Manitoba	
Saskatchewan	25654399	54,859	80,319	93,241	5,358	11,201	14,503	4,033	4,108	6,139	5,227	6,478	Saskatchewan	
Alberta	25654441	545,680	318,541	359,155	39,138	29,954	20,487	49,039	9,619	13,339	12,622	14,120	Alberta	
British Columbia	25654483	1,654,724	321,742	500,253	28,011	12,621	18,362	15,475	42,017	128,077	51,245	47,507	Colombie-Britannique	

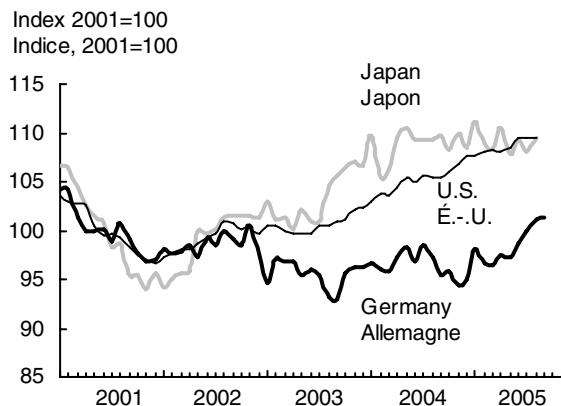
Source: Insolvency Bulletin, Bankruptcy Branch, Industry Canada, contact: M. Leclair (941-9054).
CANSIM table: 177-0007

Source: Bulletin sur l'insolvabilité, Direction des faillites, Industrie Canada, personne ressource: M. Leclair (941-9054).
Tableau CANSIM: 177-0007

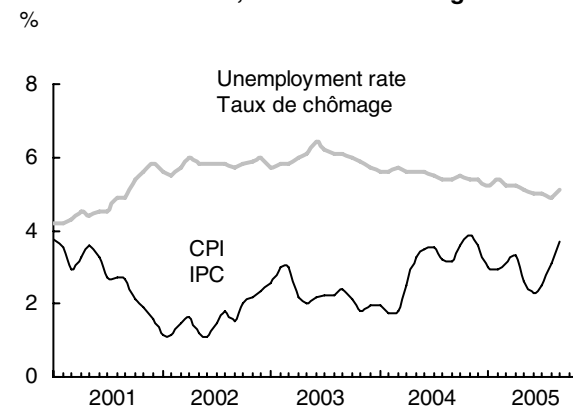
United States and Canada GDP
États-Unis et Canada, PIB



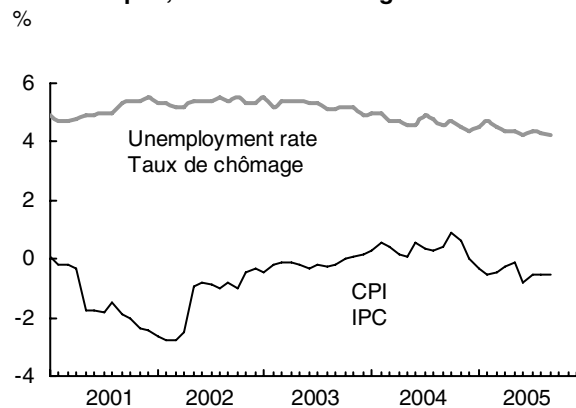
Industrial Production
Production industrielle



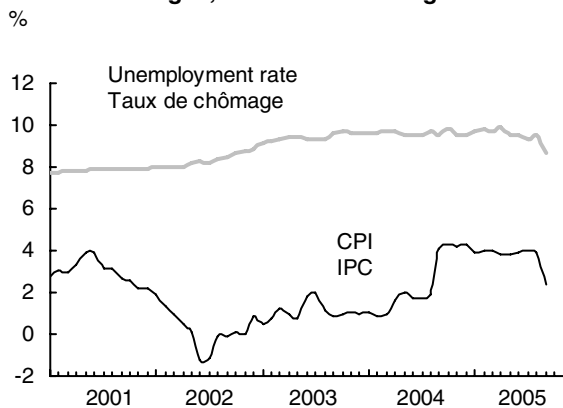
United States, Inflation and Unemployment
États-Unis, inflation et chômage



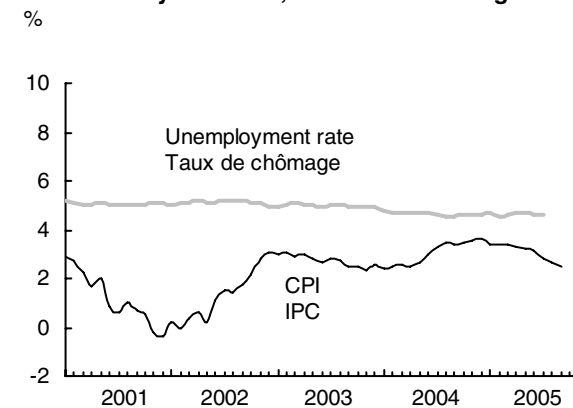
Japan, Inflation and Unemployment
Japon, inflation et chômage



Germany, Inflation and Unemployment
Allemagne, inflation et chômage



United Kingdom, Inflation and Unemployment
Royaume-Uni, inflation et chômage



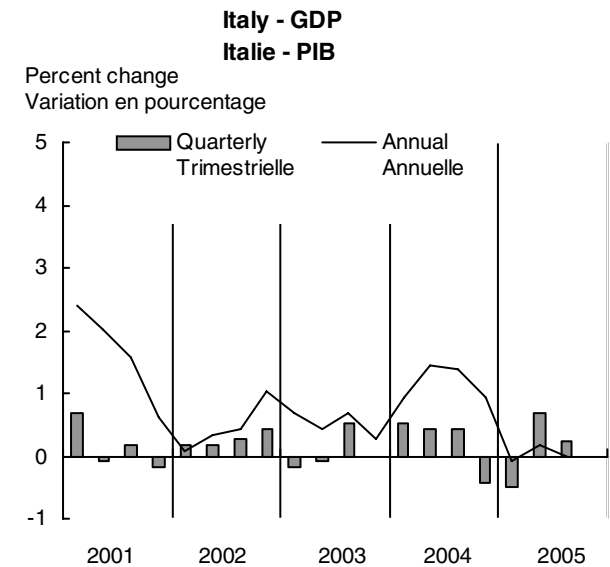
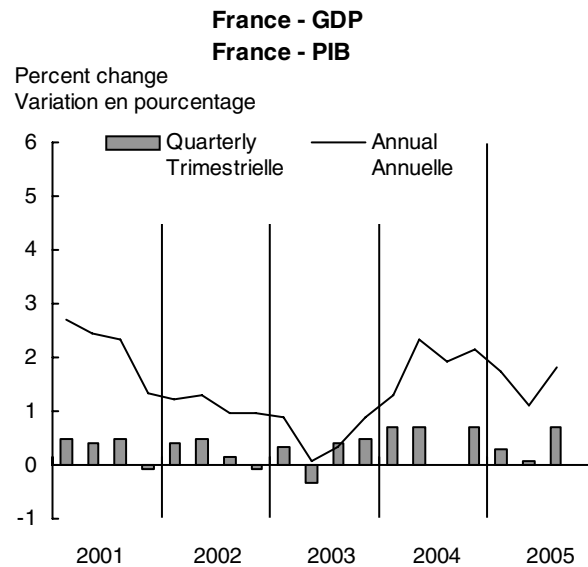
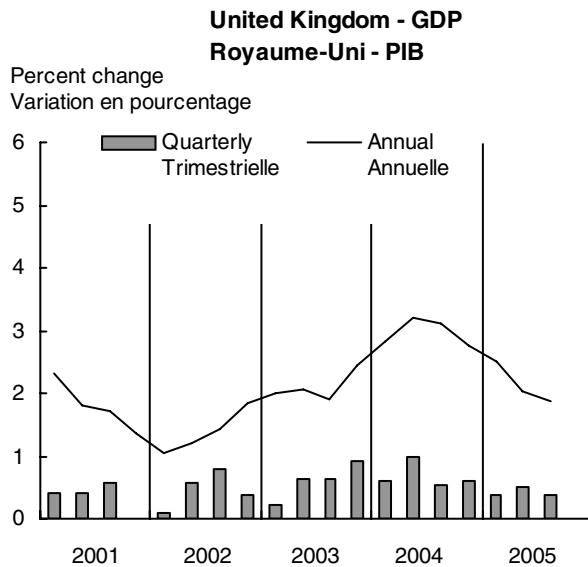
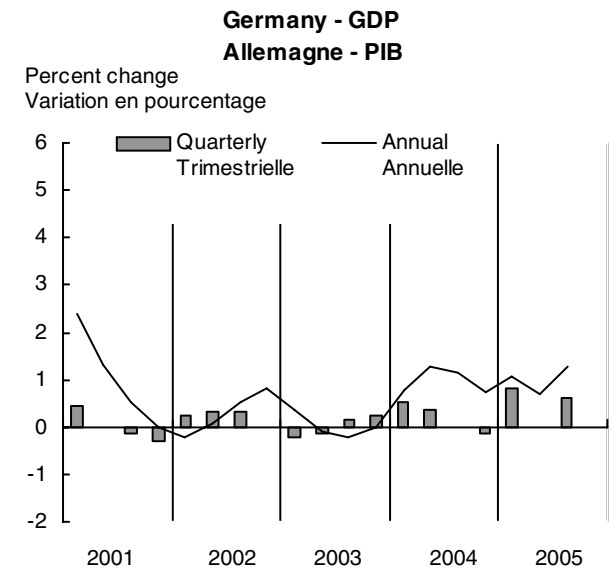
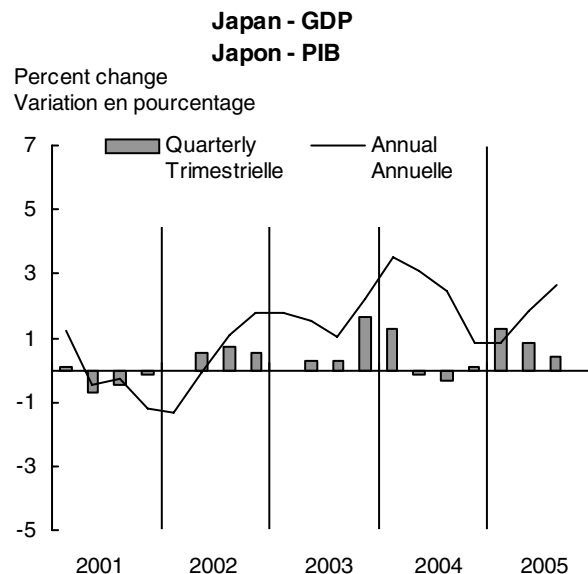
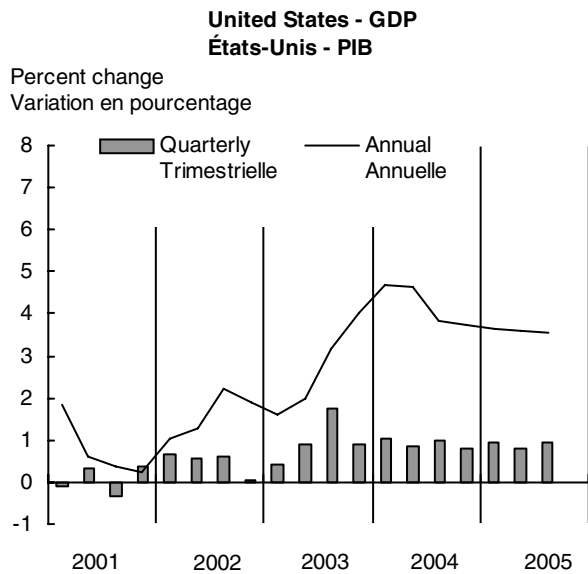


Table 47. International (G7) Data

Tableau 47. Données internationales (G-7)

	2003	2004	2002	2003				2004				2005			
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
Current account balance	'000,000,000														Solde du compte courant
Canada (\$)	18.4	28.8	3.4	4.5	2.5	5.5	5.8	6.7	9.7	7.2	5.3	4.5	4.9	9.3	Canada (\$)
US (\$)	-547.3	-665.4	-126.9	-138.2	-128.8	-129.0	-125.2	-146.1	-166.6	-167.0	-188.4	-198.7	-195.7		États-Unis (\$)
Japan (yen)	15,767	18,618	3,128	3,276	3,948	4,289	4,335	4,668	4,673	4,668	4,586	4,473	4,303		Japon (yens)
UK (£)	-16.75	-23.22	-4.69	-1.08	-4.61	-5.55	-6.01	-4.76	-5.45	-9.00	-4.11	-7.34	-3.05		Royaume-Uni (£)
Euro zone (EUR)	20.4	46.7			-11.9	13.8	14.0	16.1	3.4	11.5	15.7	0.7	-13.6		Zone euro (EUR)
France (EUR)	7.02	-6.75	4.16	4.80	-0.80	2.55	0.47	2.19	-4.63	-1.33	-2.99	-4.71	-10.36		France (EUR)
Germany (EUR)	45.2	83.5	12.9	7.0	8.7	16.9	15.8	18.4	26.9	18.7	19.3	22.3	25.8		Allemagne (EUR)
Italy (EUR)	-17.35	-12.04	-4.76	-7.25	-8.22	1.70	-3.20	-4.69	-5.86	4.30	-5.79	-8.21	-9.23		Italie (EUR)
Real GDP	'000,000,000														PIB aux prix
Canada (1997 \$)	1,092.4	1,124.4	1,082.6	1,090.7	1,087.3	1,090.9	1,100.6	1,107.8	1,121.5	1,131.2	1,137.3	1,143.0	1,152.6	1,162.9	Canada (1997 \$)
US (2000 \$)	10,320.6	10,755.7	10,135.9	10,184.4	10,230.4	10,410.9	10,502.6	10,612.5	10,704.1	10,808.9	10,897.1	10,999.3	11,089.2		États-Unis (2000 \$)
Japan (2000 yen)	518,350	532,300	515,380	513,560	516,480	519,360	527,790	534,730	532,560	531,950	532,650	540,150	544,510		Japon (yens de 2000)
UK (2002 £)	1,074.9	1,108.9			1,068.8	1,079.2	1,088.8	1,100.4	1,108.0	1,111.2	1,116.4	1,119.2	1,124.8		Royaume-Uni (2002 £)
Euro zone (2001 EUR)	7,078.8	7,226.4	6,925.2	6,973.2	6,987.6	7,024.8	7,061.2	7,106.8	7,138.0	7,157.6	7,172.4	7,195.6	7,216.8		Zone euro (2001 EUR)
France (2000 EUR)	1,503.0	1,537.7			1,499.6	1,493.2	1,508.8	1,515.2	1,524.4	1,535.2	1,536.4	1,546.4	1,552.4		France (2000 EUR)
Germany (2000 EUR)	2,085.5	2,119.5			2,090.0	2,081.2	2,088.0	2,100.8	2,110.0	2,113.6	2,112.0	2,110.0	2,126.0		Allemagne (2000 EUR)
Italy (1995 EUR)	1,039.4	1,052.3	1,040.8	1,039.2	1,038.0	1,042.0	1,042.0	1,046.8	1,050.8	1,054.8	1,050.0	1,044.8	1,051.6		Italie (1995 EUR)
	2003	2004	2004			2005									
			O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	
Industrial production	(1995=100)														Production industrielle
Canada	125.6	129.8	131.2	131.5	132.0	132.4	132.4	131.6	132.5	133.3	132.8	132.9	134.4		Canada
US	124.6	129.7	131.4	132.4	133.2	133.3	133.7	134.1	133.8	134.3	135.5	135.5	135.6	133.6	États-Unis
Japan	100.1	105.5	104.0	105.6	104.1	106.6	104.5	103.9	106.1	103.6	105.0	103.7	105.1	105.3	Japon
UK	101.9	102.2	99.4	99.8	100.3	100.2	99.7	98.6	99.1	99.2	99.0	98.7	97.9	98.3	Royaume-Uni
Euro zone	115.7	117.1	116.5	116.2	116.1	117.1	116.5	116.0	116.5	116.3	117.0	117.5	117.7		Zone euro
France	113.8	115.4	115.9	116.0	116.8	116.3	115.7	115.1	114.8	115.1	115.4	114.4	115.3		France
Germany	114.1	116.5	116.2	114.5	115.2	118.9	117.3	117.1	118.3	118.0	119.7	121.1	119.1		Allemagne
Italy	104.3	103.9	103.5	102.7	103.7	103.8	103.9	103.2	102.7	101.6	100.9	101.4	102.8		Italie
Unemployment rate(1)	%														Taux de chômage(1)
Canada	6.9	6.5	6.4	6.6	6.2	6.3	6.2	6.1	6.2	6.1	5.9	6.1	6.0	6.0	Canada
US	6.0	5.5	5.5	5.4	5.4	5.2	5.4	5.2	5.2	5.1	5.0	5.0	4.9	5.1	États-Unis
Japan	5.3	4.7	4.7	4.5	4.4	4.5	4.7	4.5	4.4	4.4	4.2	4.4	4.3	4.2	Japon
UK	5.0	4.6	4.6	4.6	4.6	4.7	4.5	4.6	4.7	4.7	4.6	4.6	4.6		Royaume-Uni
Euro zone	8.7	8.9	8.9	8.8	8.8	8.8	8.8	8.8	8.8	8.6	8.6	8.5	8.5	8.4	Zone euro
France	9.5	9.7	9.6	9.6	9.7	9.7	9.8	9.8	9.8	9.8	9.7	9.7	9.6	9.4	France
Germany	9.1	9.6	9.8	9.4	9.5	9.6	9.7	9.7	9.9	9.5	9.5	9.3	9.6	8.7	Allemagne

(1) Standardized by the OECD except for the US and Canada, which is adjusted to US concepts.

(1) Standardisés par l'OCDE sauf dans le cas des États-Unis et du Canada où ils sont ajustés selon les concepts utilisés aux États-Unis.

Table 47. International (G7) Data – (Concluded)

Tableau 47. Données internationales (G-7) – (fin)

	2003	2004	2004			2005										
			O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
Consumer price index (1)	<i>(1995=100)</i>															Indice des prix à la consommation (1)
Canada	117.4	119.6	120.1	120.5	120.2	120.1	120.5	121.2	121.6	121.7	121.8	122.1	122.5	123.6		Canada
US	120.7	123.9	125.9	125.9	125.4	125.6	126.3	127.3	128.1	128.0	128.1	128.7	129.4	130.9		États-Unis
Japan	99.6	99.6	100.3	100.1	99.6	99.1	98.9	99.2	99.4	99.7	99.2	99.1	99.2	99.5		Japon
UK	121.6	125.3	126.4	126.7	127.3	126.7	127.2	127.8	128.5	128.8	128.9	128.9	129.1	129.4		Royaume-Uni
Euro zone	117.3	119.7	120.4	120.3	120.7	120.4	120.8	121.5	121.8	122.0	122.1	122.2	122.4	122.6		Zone euro
France	112.3	114.6	114.9	114.9	115.3	114.7	115.3	116.0	116.1	116.2	116.4	116.2	116.6	117.1		France
Germany	111.2	113.0	115.9	115.5	116.6	116.2	116.6	116.9	117.0	117.3	117.4	117.9	118.0	118.4		Allemagne
Italy	122.0	124.7	125.8	125.9	126.1	126.1	126.6	126.8	127.5	127.7	127.7	128.2	128.4	128.4		Italie
Central bank discount rate	%															Taux d'escompte de la banque centrale
Canada	3.19	2.50	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	2.75	3.00	3.25	Canada
US(2)	1.12	1.39	1.74	2.00	2.27	2.27	2.52	2.77	2.74	3.01	3.11	3.26	3.55	3.77	3.76	États-Unis(2)
Japan	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	0.10	Japon
UK(3)	3.70	4.38	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.50	4.50	4.50	Royaume-Uni(3)
Euro (4)	2.25	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	2.00	Euro(4)
	2003	2004	2004			2005										
			S	O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	
Merchandise trade balance(5)	'000,000,000															Balance commerciale(5)
Canada (\$)	58.2	66.1	4.6	5.0	5.0	4.5	4.1	4.2	4.6	4.8	4.2	4.5	5.2	6.4	7.0	Canada (\$)
US (\$)	-578.3	706.7	-58.9	-63.0	-67.2	-63.8	-67.2	-69.0	-62.5	-66.1	-64.4	-67.6	-66.6			États-Unis (\$)
Japan (yen)	10,188	11,952	811	851	987	945	855	920	896	697	698	673	607			Japon (yens)
UK (£)	-47.88	-62.16	-5.07	-5.72	-5.24	-4.81	-5.45	-5.30	-5.44	-5.16	-5.14	-4.45	-4.88			Royaume-Uni (£)
Euro zone (EUR)	69.60	72.36	3.02	3.50	4.33	5.39	4.65	4.91	3.78	3.16	3.56	3.94	0.96			Zone euro (EUR)
France (EUR)	-6.00	-13.56	-2.06	-2.37	-1.48	-1.71	-1.69	-1.83	-2.62	-2.75	-2.03	-1.56	-2.80			France (EUR)
Germany (EUR)	130.0	155.2	12.2	12.4	12.0	12.7	12.8	13.5	14.6	12.8	12.5	14.6	13.1			Allemagne (EUR)
Italy (EUR)	2.76	-1.56	0.14	-0.80	-0.04	-0.71	-0.28	-0.47	-0.80	-0.68	-0.32	-0.33	-0.80			Italie (EUR)

(1) Unadjusted for seasonality.

(2) Federal funds rate.

(3) London clearing bank's base rate.

(4) Main refinancing operations of the ECB.

(5) Customs basis except for Canada, the UK and Japan.

Source: OECD, Main Economic Indicators.

(1) Non désaisonné.

(2) Taux de fonds du système fédéral.

(3) Le taux de base des banques commerciales à Londres.

(4) Principales opérations de refinancement de la BCE.

(5) Base douanière sauf pour le Canada, le Royaume-Uni et le Japon.

Source: OCDE, Principaux Indicateurs Économiques.

Index to Tables

(The numbers refer to table numbers, not page numbers.)

Average hourly earnings	9
- fixed-weighted (1996=100)	9
- by province	43
Average weekly earnings	9
- by province	43
Average work week	9
Balance of payments	
- capital and financial account	19
- current account	19
- investment positions	19
Bankruptcies	46
Building permits	29
- by province	44
Capacity utilization rates	25
Chemicals industries	24
Coal	28
Commodity prices.....	16
Consumer prices	12
- by province	45
Crude oil	27
Corporate finances	37
Electric power	28
Employment, total.....	8, 9
- by age and sex	8
- by industry	8,9
- by province	43
- by class of worker	8

Index des tableaux

(Les chiffres représentent les numéros des tableaux et non des pages.)

Balance des paiements	
- comptes capital et financier	19
- compte courant	19
- bilan des investissements	19
Bénéfices, par industrie	38
Commandes en carnet	22
Commerce de détail	
- détaillants majeurs	30
- ventes par genre d'entreprise	30
- ventes par province	45
Commerce de gros	31
Commerce de marchandises	20
- solde par pays	20
Charbon	28
Chômage	
- taux	8
- par sexe et âge	8
- prestations	10
- par province	42
Coûts unitaires de main-d'oeuvre.....	18
Dépenses personnelles	2
- en dollars enchaînés de 1997	2
Données internationales (G-7).....	47
Emploi, total	8, 9
- par âge et sexe	8
- par industrie	8,9
- par province	43
- par catégorie de travailleurs	8
Énergie électrique	28

Index to Tables – (Continued)

Exchange rates	34
Exports, merchandise	
- current dollars	20
- 1997 dollars	21
- prices	21
Farm cash receipts.....	26
Financial flows	6
Government finances	
- total revenue, national accounts	3
- total expenditure, national accounts	3
- federal revenue, national accounts	3
- federal expenditure, national accounts	3
- provincial revenue, national accounts	3
- provincial expenditure, national accounts	3
- local revenue, national accounts	3
- local expenditure, national accounts	3
- Canada and Quebec Pensions Plans, national accounts	3
Gross domestic product	
- income-based	1
- expenditure-based	1
- expenditure-based, chained 1997 dollars	1
- expenditure per capita	7
- by industry, 1997 dollars	4
- implicit price indexes	11
- chain price indexes	11
- by province	41
Housing starts	29
- by province	44
Imports, merchandise	
- current dollars	20
- 1997 dollars	21
- prices	21
Industrial prices	13, 14

Index des tableaux – (suite)

Exportations de marchandises	
- dollars courants	20
- dollars de 1997	21
- prix	21
Faillites	46
Finances des administrations publiques	
- recettes totales selon les comptes nationaux	3
- dépenses totales selon les comptes nationaux	3
- recettes fédérales selon les comptes nationaux	3
- dépenses fédérales selon les comptes nationaux	3
- recettes des administrations provinciales selon les comptes nationaux	3
- dépenses des administrations provinciales selon les comptes nationaux	3
- recettes des administrations municipales selon les comptes nationaux	3
- dépenses des administrations municipales selon les comptes nationaux	3
- régimes de pensions du Canada et du Québec selon les comptes nationaux	3
Finances des entreprises	37
Flux financiers	6
Heures hebdomadaires moyennes	9
Importations de marchandises	
- dollars courants	20
- dollars de 1997	21
- prix	21
Industries chimiques	24
Livraisons de la fabrication	22
- par industrie	22
- par province	45

Index to Tables – (Continued)

Interest rates	34
International (G7) Data.....	47
Inventories, manufacturing	22
- finished goods	23
- goods-in-process	23
- raw materials.....	23
Labour income	
- by industry	9
- by province	43
Manufacturing	
- inventories	22
- new orders	22
- shipments	22
- unfilled orders	22
Merchandise trade	20
- balance, by country	20
Metal, production	28
Money supply	36
Motor vehicles	
- sales	24
- production	24
Non-metallic minerals	28
Personal incomes, sources	2
- per capita	7
Personal spending	2
- chained 1997 dollars	2
Population	7

Index des tableaux – (suite)

Manufactures	
- stocks	22
- nouvelles commandes	22
- livraisons	22
- commandes en carnet	22
Marchés boursiers	35
Métaux, production	28
Minéraux non métalliques	28
Mises en chantier de logements	29
- par province	44
Nouvelle émissions nettes des titres	39
- titres et amortissements	40
Offre de monnaie	36
Permis de bâtir	29
- par province	44
Pétrole brut.....	27
Pétrole raffiné	27
Population	7
Prix	
- consommation, Canada	12
- consommation, par province	45
- construction	17
- industriels	13
- logements neufs par province	44
- matières brutes	15
- PIB	11
- produits de base.....	16
Prix industriels	13, 14

Index to Tables – (Continued)

Prices	
- commodity	16
- construction	17
- consumer, national	12
- consumer, by province	45
- GDP	11
- industrial products	13
- new housing, by province	44
- raw materials	15
Profits, by industry	38
Refined petroleum	27
Retail sales	
- by type of business	30
- by province	45
- large retailers	30
Security, net new issues	39
- issues and retirements	40
Shipments, manufacturing	22
- by industry	22
- by province	45
Stock markets	35
Time lost in work stoppages	10
Travel	32
Transportation	
- aviation	33
- pipeline	33
Unemployment	
- rate	8
- by sex and age	8
- insurance benefits	10
- by province	42

Index des tableaux – (suite)

Prix à la consommation	12
- par province	45
Produit intérieur brut	
- en terme de revenus	1
- en terme de dépenses	1
- dépenses par habitant	7
- en termes de dépenses, dollars enchaînés de 1997	1
- par industrie, dollars de 1997	4
- prix implicites	11
- indice-chaîne des prix	11
- par province	41
Recettes monétaires.....	26
Rémunération hebdomadaire moyenne	9
- par province	43
Rémunération horaire moyenne	9
- pondération fixe (1996=100)	9
- par province	43
Règlements salariaux	10
Revenu du travail	
- par industrie	9
- par province	43
Revenu personnel, provenance	2
- par habitant	7
Salaires et traitements - Voir Revenu du travail	
Stocks de la fabrication	22
- produits finis	23
- produits en cours	23
- matières premières	23
Taux de change	34

Index to Tables – (Concluded)

Unfilled orders	22
Unit labour costs.....	18
Wages and salaries - see Labour income	
Wage settlements.....	10
Wholesale trade	31

Index des tableaux – (fin)

Taux d'intérêt	34
Temps perdu dans les conflits de travail	10
Transports	
- aviation	33
- pipe-lines	33
Utilisation de la capacité	25
Véhicules automobiles	
- ventes	24
- production	24
Voyages	32