



Réussites canadiennes de commerce international 01-06

Une communauté de villégiature attire l'investissement en technologie de pointe

| Nom et adresse de l'entreprise | Nom de la personne à contacter |
|--|---|
| | Marten Kruyesse, directeur du développement économique Tél.: (250) 368-0238 Télééc.: (250) 364-0830 Courriel: mkruyesse@direct.ca |
| Principale citation | |
| Pour Marten Kruyesse, ces nouveaux investissements dans la région sont dus en grande partie au PAIC. « Ceci nous a permis de préparer et de présenter un dossier commercial à M-Tech, ce qui a été le point de départ. Sans le PAIC, nous n'aurions pas pu nous offrir les services d'un consultant. Ce programme a vraiment permis de concrétiser cette initiative et d'attirer cet investissement. » | |
| Histoire détaillée | |
| La région possède une solide base industrielle et l'industrie du tourisme y est prospère. Maintenant, Greater Trail se révèle être un véritable aimant qui attire l'investissement en technologie de pointe. L'an dernier, une entreprise étrangère de haute technologie a réalisé d'importants investissements dans la région; d'autres sociétés vont bientôt en faire autant. M-Tech, une société sud-africaine, a investi 700 000 dollars pour établir une filiale à Greater Trail, une initiative qui pourrait créer jusqu'à sept emplois dans le génie logiciel. Cette filiale de | |

Pour de plus amples renseignements sur cette série, communiquez avec les Relations avec les médias (MAECI)

Tél. : (613) 995-1874

Télééc. : (613) 995- 1405

www.international.gc.ca

M-Tech, Flownex Simulations, développera et mettra sur le marché des solutions logicielles qui contribueront à améliorer les processus de flux industriels.

Flownex vient de terminer la construction d'un bâtiment de bureaux qui abrite trois entreprises de haute technologie. Six sociétés, l'association de science et technologie de Kootenay et Tech Village, un groupe de défense des intérêts commerciaux des acteurs de la technologie de pointe, ont déjà loué des bureaux dans cet édifice.

Greater Trail est constituée des villes de Trail et de Rossland, et de cinq autres municipalités et secteurs électoraux de la région de West Kootenay, en Colombie-Britannique, près de la frontière canado-américaine. Ces collectivités travaillent de concert pour créer un milieu d'affaires concurrentiel propre à attirer l'investissement.

Marten Kruysse, directeur du développement économique de Greater Trail, décrit ainsi la combinaison de facteurs qui a permis de convaincre M-Tech d'investir dans la région : l'accès facile à d'éventuels clients de l'Ouest du Canada et des États-Unis, le coût concurrentiel des affaires, dont l'immobilier, et les entreprises de la région qui travaillent dans des domaines apparentés. La région offre également la possibilité de pratiquer des activités de loisir formidables, et l'aéroport international de Spokane, dans l'État de Washington, est à faible distance de route.

Mais M. Kruysse estime que M-Tech n'aurait pas investi dans cette région si celle-ci n'avait pas pris l'initiative d'entreprendre un effort concerté, avec le soutien du gouvernement fédéral, pour déterminer ses points forts et ses points faibles en matière d'investissement.

En 2003-2004, Greater Trail a reçu 12 500 dollars au titre du Programme d'appui à l'investissement dans les communautés (PAIC), un programme administré par le ministère des Affaires étrangères et du Commerce international visant à aider les municipalités à attirer l'investissement étranger.

Jusqu'à 50 p. 100 du financement peut être assuré au titre du PAIC. Le secteur privé et les collectivités locales doivent couvrir le reste des coûts.

Greater Trail a investi ces fonds dans les services d'une firme de conseil en expansion internationale des affaires, J. Visser and Associates, qui a rédigé une analyse de marché sur les perspectives de croissance économique à Greater Trail.

Dans ce rapport, le consultant a analysé les points forts et les points faibles de la communauté. Il a déterminé les secteurs de croissance et a formulé des recommandations sur la manière dont celle-ci pouvait attirer des industries cibles.

Le consultant a constaté une solide base industrielle et le potentiel de croissance du secteur du logiciel industriel; il a donc conseillé à la communauté de développer ce secteur. Deux entreprises sud-africaines – dont M-Tech – et deux sociétés des États-Unis ont été recensées comme investisseurs potentiels.

« Il nous est resté une liste de sociétés bien précises que nous avait remis le consultant. Nous en avons retenu quelques-unes qui semblaient chercher à affirmer leur présence dans de nouvelles régions où elles pouvaient accroître leur base de clientèle », souligne M. Kruysse.

M-Tech s'est montrée intéressée par la région de Greater Trail pour y établir une filiale, en raison de sa proximité avec l'Ouest des États-Unis et le marché du logiciel industriel canadien.

En outre, les contacts personnels ont joué un rôle déterminant. M. Kruysse raconte que le président de M-Tech est venu en personne visiter la région, laquelle lui a fait forte impression en raison de son attrait touristique. La société a installé ses bureaux à Rossland, au sommet de la montagne qui jouxte Trail. Rossland développe aussi un centre de ski de grande qualité où la pratique de loisirs d'extérieur sera possible toute l'année.

D'autres efforts ont permis de mettre la touche finale. Grâce au soutien du PAIC, Greater Trail a constitué une trousse promotionnelle à l'usage exclusif de M-Tech qui décrit les avantages concurrentiels de la région pour la société.

La tendance est à la technologie de pointe. Depuis l'investissement de M-Tech, un fabricant de logiciels des États-Unis et un autre d'Afrique du Sud ont manifesté leur intérêt pour l'installation de filiales à Greater Trail.

« L'investissement réalisé par le biais de Flownex pourrait catalyser la mise en place d'une forme de collaboration entre les sociétés de technologie de la région, explique M. Kruysse, car une fois la première installée, il est plus facile d'attirer les autres. »

Pour ce dernier, ces nouveaux investissements dans la région sont dus en grande partie au PAIC. « Ceci nous a permis de préparer et de présenter un dossier commercial à M-Tech, ce qui a été le point de départ. Sans le PAIC, nous n'aurions pas pu nous offrir les services d'un consultant. Ce programme a vraiment permis de concrétiser cette initiative et d'attirer cet investissement. »