



Réussites canadiennes de commerce international 2007
Contec Innovations Inc.

UN TREMPLIN VERS LE SUCCÈS

Coordonnées de l'entreprise

Contec Innovations inc.
Perry Quan, président
Port Coquitlam (Colombie-Britannique)
Tél. : 1-604-552-0360
Courriel : perry.quan@contec.ca
www.contec.ca

Principale citation

« Même si les délégués commerciaux sont très occupés, ils trouvent toujours le temps de nous aider. »

Détails

Contec Innovations inc. est un fournisseur de logiciels d'infrastructure de données sans fil qui accélèrent le développement et l'entrée en fonction de nouveaux services de données sans fil.

Le logiciel de Contec, Hornet™ – plateforme de prestation de services sans fil –, est en fait un ensemble logiciel d'architecture flexible et à la carte axé sur l'élaboration d'applications, la gestion, et les services d'hébergement. Il permet aux exploitants et fournisseurs de services sans fil d'offrir rapidement des services portant leur marque, notamment les services mobiles pour le personnel dans les entreprises, ainsi que les services sans fil d'information et de divertissement pour le grand public. De surcroît, le logiciel Hornet offre la capacité de gérer un large éventail de fournisseurs de services à valeur ajoutée à des tiers.

Selon le président de la société, M. Perry Quan, bien que Contec soit une entreprise de technologie canadienne, son principal centre d'intérêt actuellement est la Chine, le plus important marché du sans fil et celui qui connaît l'expansion la plus rapide au monde, soit plus de 450 millions d'abonnés mobiles. Contec compte trois installations commerciales Hornet et traite avec des acteurs importants en Chine, dont Shanghai Mobile, exploitant provincial à Shanghai pour le compte de China Mobile, le plus grand fournisseur de services sans fil au

Pour plus d'information sur cette réussite canadienne, communiquez avec le Service des relations avec les médias (commerce)

Tél. : 613-996-2000

Télec. : 613-996-9276

www.international.gc.ca

monde.

Perry Quan dit entretenir depuis longtemps une fructueuse relation avec le gouvernement du Canada. Celle-ci a débuté par une contribution de démarrage du Conseil national de recherches du Canada (CNRC); ensuite, grâce au CNRC, M. Quan a été mis en relation avec le Service des délégués commerciaux. Il a aussi travaillé avec le personnel du bureau de Vancouver ainsi qu'avec des missions partout dans le monde, et plus récemment à Shanghai, Beijing, Guangzhou et Hong Kong.

Perry Quan se dit très satisfait de l'appui que reçoit sa société en Chine. « Même si les délégués commerciaux sont très occupés, ils trouvent toujours le temps de nous aider. »

« Un récent colloque qui s'adressait à des clients potentiels, organisé à l'ambassade du Canada à Beijing, en est un bon exemple. Le personnel a aidé à organiser le colloque, s'occupant à la fois de la liste des invités et de la logistique, bref, de tous les détails. Le colloque a connu un franc succès. »

En plus d'organiser des colloques et de faciliter la participation de Contec à de nombreux salons d'envergure, le Service des délégués commerciaux présente les gens d'affaires à des clients et partenaires potentiels. Il a aussi invité Contec à prendre part à des missions et à des tournées pour de petits groupes de gens d'affaires dans plusieurs grandes villes.

Perry Quan affirme aussi compter sur le Service des délégués commerciaux pour des renseignements commerciaux. À titre d'exemple, s'il souhaite traiter avec un nouveau client ou un nouveau partenaire, il reçoit l'aide du personnel du Service des délégués commerciaux qui s'affairent avec diligence à vérifier les antécédents, à confirmer les enregistrements, à découvrir ce qu'ils peuvent sur la réputation d'un particulier ou d'une société. « Tirer parti de leur réseau de contacts est un bon moyen de vérifier les titres de compétence. »

Pour plus d'information sur cette réussite canadienne, communiquez avec le Service des relations avec les médias (commerce)

Tél. : 613-996-2000

Télec. : 613-996-9276

www.international.gc.ca