



Réussites canadiennes de commerce international 2007  
Enwave Energy Corporation

## SOLUTIONS ÉNERGÉTIQUES POUR LES ÉCONOMIES EN CROISSANCE

### Coordonnées de l'entreprise

#### Enwave Energy Corporation

Kevin Loughborough, vice-président aux travaux d'envergure  
Toronto (Ontario)  
Tél. : 1-416-392-6838  
Courriel : [kloughborough@enwave.com](mailto:kloughborough@enwave.com)  
[www.enwave.com](http://www.enwave.com)

### Principale citation

« Les occasions d'affaires à l'étranger sont manifestement plus attrayantes pour nous à cause de la présence du Service des délégués commerciaux qui nous aide à mieux établir notre emploi du temps et à déterminer les occasions les plus prometteuses. »

### Détails

Enwave Energy Corporation, qui exploite l'un des plus importants systèmes énergétiques de quartier en Amérique du Nord, fournit au centre-ville de Toronto des solutions d'énergie durable pour le chauffage et la climatisation.

Le réseau de chauffage de quartier de l'entreprise assure un service fiable à plus de 140 immeubles institutionnels et commerciaux. Les centrales à vapeur modernes peuvent fonctionner soit au gaz naturel soit au mazout, selon le système le plus économique de l'heure. Son système de refroidissement Deep Water Cooling System transfère l'énergie de l'eau naturellement froide des profondeurs du lac Ontario, et l'utilise pour climatiser les tours de bureaux, les complexes sportifs et de divertissements, et d'autres installations du secteur riverain. Ce procédé de refroidissement innovateur est propre, concurrentiel quant à son prix et éconergétique.

Pour plus d'information sur cette réussite canadienne, communiquez avec le Service des relations avec les médias (commerce)

Tél. : 613-996-2000

Télec. : 613-996-9276

[www.international.gc.ca](http://www.international.gc.ca)

Les relations de travail entre Enwave et le Service des délégués commerciaux ont pris diverses formes. Tout a débuté il y a deux ans lorsque le vice-président chargé des travaux d'envergure de l'entreprise, M. Kevin Loughborough, a voulu tirer profit des séminaires sur la conduite des affaires à l'étranger, offerts par le Bureau régional de l'Ontario de Commerce international Canada. Il affirme que depuis lors, le bureau de l'Ontario a beaucoup aidé sa société.

« Le personnel a fait en sorte que des délégations de gens d'affaires très en vue, de partout au monde, viennent visiter nos installations. Ces visites ont généré de très bonnes pistes d'affaires. En fait, nous sommes actuellement si occupés que nous manquons de temps pour assurer un suivi de toutes ces pistes. »

Grâce à l'appui du Service des délégués commerciaux, M. Kevin Loughborough s'est rendu une première fois en Inde en mai 2006. « Nous avons recueilli une multitude de renseignements sur l'économie indienne, en particulier au sujet du secteur énergétique. Nous avons établi des relations avec plusieurs associations professionnelles et, depuis, on nous invite à nous engager plus activement. Aujourd'hui, nous entrevoyons quelques projets éventuels en Inde. »

« L'Inde a ouvert ses portes aux sociétés occidentales qui peuvent l'aider à répondre à ses besoins de croissance, déclare M. Loughborough. Le pays déploie de grands efforts pour attirer les investissements étrangers. »

Après une visite des installations d'Enwave à Toronto, les représentants de la mission canadienne à Taipei ont invité Kevin Loughborough à donner une conférence dans cette ville; ils ont préparé l'itinéraire complet de sa visite. « J'allais de ville en ville tout le temps, ce qui était excellent. » Il s'est aussi rendu au Moyen-Orient, car, dit-il, « le concept du système énergétique de quartier gagne de plus en plus en popularité dans les Émirats arabes unis. »

Les systèmes de chauffage et de climatisation de quartier sont des projets qui supposent des investissements de centaines de millions de dollars, mais selon Kevin Loughborough, les avantages sont proportionnels aux coûts. Les systèmes sont adaptables, permettant aux clients d'augmenter ou de diminuer rapidement leur capacité; ils sont fiables, munis de systèmes de secours et dotés en personnel de soutien à toute heure du jour et de la nuit; enfin, ils sont conformes aux règlements environnementaux de tous les pays.

Kevin Loughborough entrevoit une relation continue avec le Service des délégués commerciaux en Inde, comme partout ailleurs. « Leur façon de faciliter les approbations, de nous aider en règle générale à mieux comprendre le fonctionnement des économies locales, tout ça m'impressionne beaucoup. »

« Chaque économie étrangère est très différente de celle au Canada, la présence de gens sur le terrain est donc cruciale; autrement, il nous faudrait tout apprendre à l'avance, ce qui représenterait des investissements excessifs. Les occasions d'affaires à l'étranger sont manifestement plus attrayantes en raison de la présence du Service des délégués commerciaux qui nous aide à mieux établir notre emploi du temps et à déterminer les

---

Pour plus d'information sur cette réussite canadienne, communiquez avec le Service des relations avec les médias (commerce)

Tél. : 613-996-2000

Télec. : 613-996-9276

[www.international.gc.ca](http://www.international.gc.ca)

occasions d'affaires les plus prometteuses. »

---

---

Pour plus d'information sur cette réussite canadienne, communiquez avec le Service des relations avec les médias (commerce)

Tél. : 613-996-2000

Télec. : 613-996-9276

[www.international.gc.ca](http://www.international.gc.ca)