



Réussites canadiennes de commerce international 2007  
Russell NDE Systems inc.

## Assurer la sécurité des pipelines

### Coordonnées de l'entreprise

#### **Russell NDE Systems inc.**

Ankit Vajpayee, directeur, développement commercial

Edmonton (Alberta)

Tél. : 1-800-661-0127

Courriel : [avajpayee@russelltech.com](mailto:avajpayee@russelltech.com)

[www.russelltech.com](http://www.russelltech.com)

### Principale citation

« Nous trouvons particulièrement utile que les délégués commerciaux en poste dans les ambassades et les hauts-commissariats du Canada à l'étranger nous rencontrent quand ils séjournent au pays. De retour dans leur mission respective, ils peuvent discuter avec les industriels locaux des technologies de pointe canadiennes et de leur application dans leurs pays. »

### Détails

Russell NDE Systems inc. compte plus de 30 années d'expérience dans la conception, la fabrication et l'exploitation de matériel de pointe pour l'inspection des pipelines, des centrales électriques et des raffineries.

L'entreprise se consacre à la recherche et au développement grâce à une équipe d'ingénieurs et de techniciens chevronnés qui, continuellement, mettent au point des outils et des méthodes novatrices pour assurer la sûreté et la sécurité de l'infrastructure de leurs clients.

Russell NDE Systems inc. s'est établi sur le marché international à l'aide d'agents et d'associés, et en offrant de la formation sur place aux fournisseurs de services locaux qui peuvent louer ou acheter son matériel. Ankit Vajpayee, directeur du développement commercial, affirme que l'entreprise s'est efforcée de s'implanter sur des marchés riches en ressources naturelles – du Moyen-Orient à l'Amérique du Sud, en passant par la Chine, l'Inde et les États-Unis.

Pour plus d'information sur cette réussite canadienne, communiquez avec le Service des relations avec les médias (commerce)

Tél. : 613-996-2000

Télec. : 613-996-9276

[www.international.gc.ca](http://www.international.gc.ca)

Selon lui, le Service des délégués commerciaux assure la promotion efficace de leurs technologies à l'étranger. « Nous trouvons particulièrement utile que les délégués commerciaux en poste dans les ambassades et les hauts-commissariats du Canada à l'étranger nous rencontrent quand ils séjournent au pays. De retour dans leur mission respective, ils peuvent discuter avec les industriels locaux des technologies de pointe canadiennes et de leur application dans leurs pays. »

Vincent Shen, qui supervise les activités de Russell NDE Systems inc. dans les marchés chinois et taïwanais, reconnaît que l'échange de renseignements avec le Service des délégués commerciaux vient appuyer leurs efforts de commercialisation. « Ils nous mettent en relations avec des clients potentiels, et ces premières rencontres nous aident à créer des liens à long terme. »

Il explique que l'entreprise a un représentant en Chine chargé des ventes locales, qui assiste aux foires commerciales et s'occupe des démonstrations. Selon les besoins, Vincent Shen se rend ensuite en Chine pour assister aux rencontres importantes et assurer la formation.