

Principaux indicateurs mensuels du commerce (mars 2003)

Points saillants

En mars, les exportations ont crû pour le troisième mois consécutif alors que les importations ont baissé légèrement. En conséquence, l'excédent du commerce des marchandises du Canada avec le monde a augmenté durant le mois.

Notamment, les exportations aux États-Unis ont augmenté plus rapidement que les importations venant de ce pays en mars.

Au cours du mois de mars, le dollar canadien a gagné 0,7 ¢US clôturant le mois à 68,1 ¢US.

	Millions de \$	Variation en % par rapport	
		au mois précédent	à l'année précédente
Exportations	35 901	2,8	9,0
- Exportations aux É.-U.	30 204	2,6	7,6
Importations	29 953	-0,5	4,1
- Importations des É.-U.	21 261	-2,5	-0,8
Solde commercial*	5 948	4 831	4 176
- Solde avec les É.-U.*	9 463	8 174	7 146
Prix des prod. de base**	125,6	6,4	28,4
Dollar canadien (¢US)*	68,1	67,4	62,7
Prix des exportations***	113,9	0,2	7,7
Prix des importations***	101,4	-3,6	-3,5

* Données de niveau seulement.

** Indice : 1982-1990 = 100

*** Indice : 1997 = 100

Source : Compilations du MAECI fondées sur des données de Statistique Canada.

Rapport spécial du mois Un profil des exportateurs canadiens

Rick Cameron, de la Division de l'analyse commerciale et économique du MAECI, a fait l'analyse des données courantes, sous la direction de John M. Curtis. Malick Souare et Sarah Fisher, de la Direction de l'analyse de la politique micro-économique, d'Industrie Canada, ont produit l'article spécial du mois, sous la direction de Someshwar Rao.

ISSN 1496-1962



Department of Foreign Affairs
and International Trade

Ministère des Affaires étrangères
et du Commerce international



Industry
Canada

Industrie
Canada

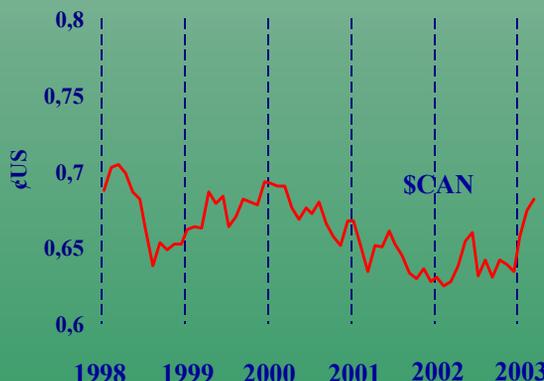
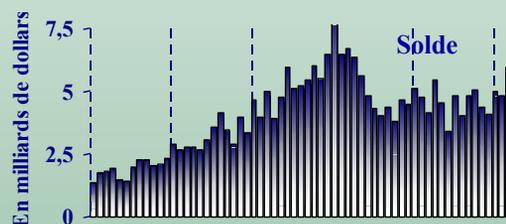
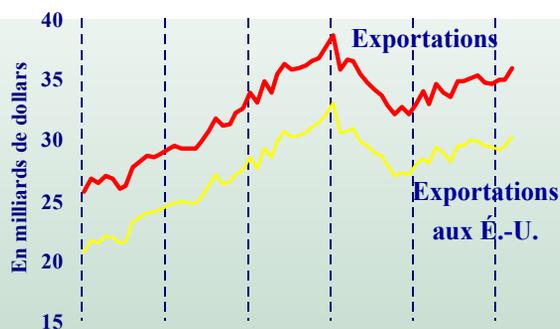
Les soldes commerciaux augmentent ...

- L'excédent commercial global du Canada a gagné 1,1 milliard de dollars en mars pour atteindre 5,9 milliards de dollars.
- L'excédent pour le mois de mars avec les États-Unis a augmenté de 1,3 milliard de dollars pour représenter près de 9,5 milliards de dollars.
- En mars, les soldes commerciaux mensuels avec les autres grandes régions commerçantes ont aussi augmenté. Le déficit du Canada avec l'Union européenne s'est creusé de 386 millions de dollars, pour se situer juste sous la barre de 1,6 milliard de dollars. Le déficit du Canada avec le Japon est passé de 158 millions de dollars à 179 millions de dollars durant le mois.

... et la valeur du dollar canadien monte

- La valeur du dollar canadien a grimpé pour le troisième mois consécutif, en hausse de 0,7 ¢US en mars. Le dollar a clôturé le mois à 68,1 ¢US, une augmentation de 5,4 ¢US par rapport à sa valeur il y a un an.
- Les prix des produits de base étaient fortement en hausse pour le troisième mois d'affilée. Les termes de l'échange du Canada se sont aussi améliorés, les prix des exportations ayant augmenté tandis que ceux des importations chutaient en mars.

Commerce de marchandises

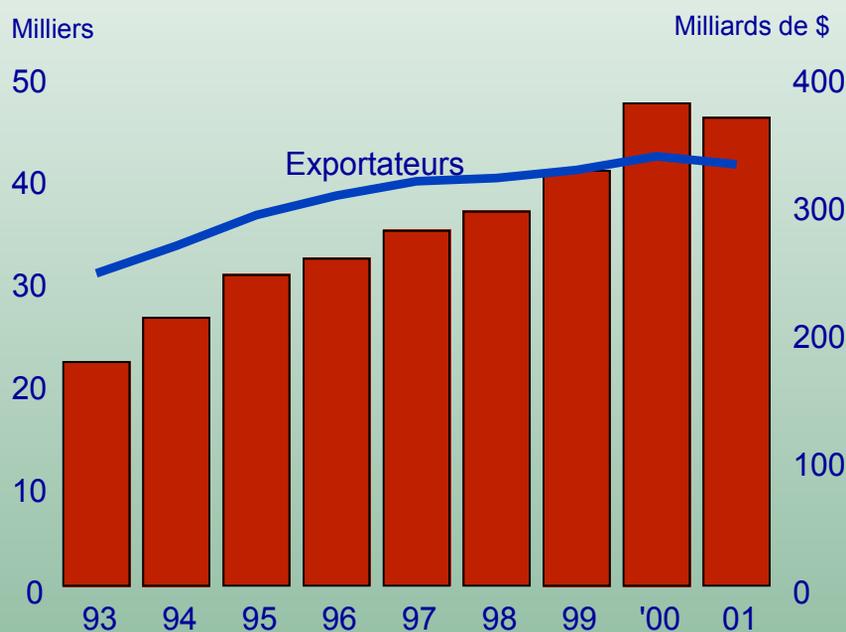


Un profil des exportateurs canadiens

Les exportations de marchandises du Canada et la collectivité des exportateurs ont constamment pris de l'expansion depuis 1993

- Le nombre d'établissements exportateurs au Canada a augmenté régulièrement entre 1993 et 2001, atteignant 41 267 en 2001, soit 35 % de plus qu'en 1993.
- La valeur des exportations intérieures de ces établissements a atteint 367 milliards de dollars en 2001, soit le double du montant enregistré en 1993.
- Les exportations aux États-Unis représentaient plus de 85 % de la valeur des exportations de marchandises du Canada en 2001.

Valeur des exportations par rapport au nombre d'exportateurs, 1993-2000



Note : Toutes les données présentées dans ce rapport sont tirées d'une publication de Statistique Canada, intitulée « Profil des exportateurs canadiens », qui est fondée sur le Registre des exportateurs.

Un profil des exportateurs canadiens

Les petits exportateurs représentent toujours la plus large part des établissements exportateurs canadiens ...

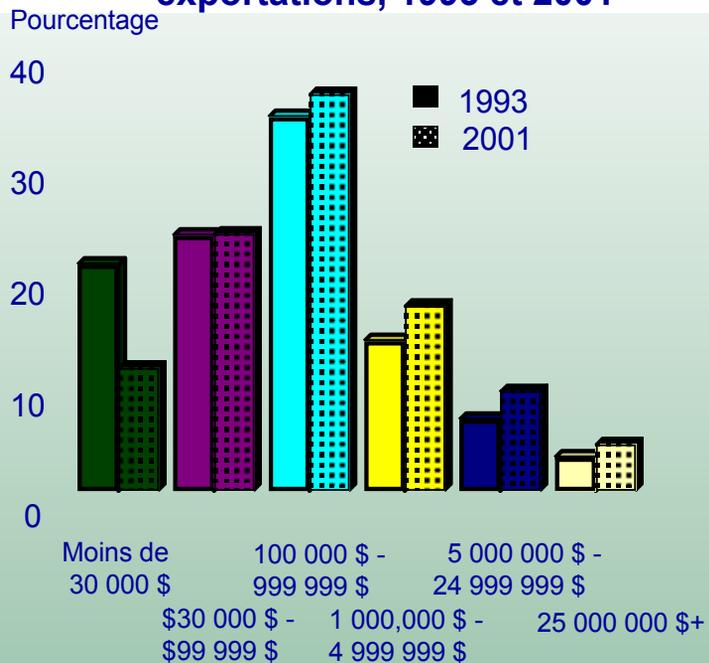
- Les exportateurs dont la valeur annuelle des exportations était inférieure à un million de dollars représentaient 70,5 % de tous les établissements exportateurs en 2001, en baisse par rapport au niveau de 77,1 % enregistré en 1993.
- Réciproquement, les établissements dont la valeur des exportations de marchandises dépassait 25 millions de dollars représentaient 4,1 % de tous les établissements exportateurs, alors que leur part était de 3,0 % en 1993.

... mais ne détiennent qu'une part minimale de la valeur totale des exportations

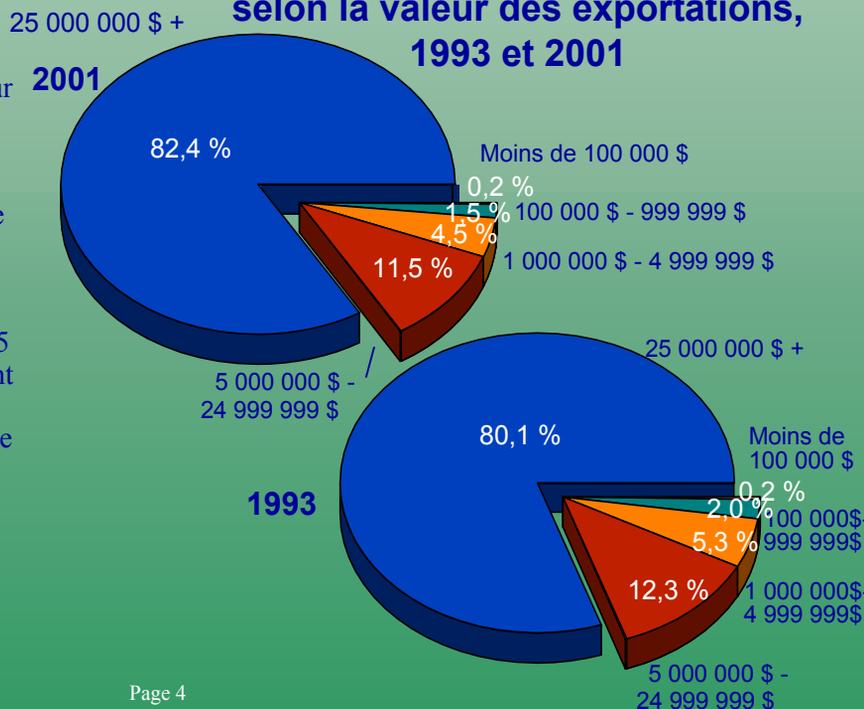
Les établissements exportant pour une valeur annuelle inférieure à 1 million de dollars n'ont contribué que 1,7 % de l'ensemble des exportations de marchandises du Canada en 2001, un recul de 0,5 point de pourcentage par rapport à 1993.

- Par contre, les établissements dont les exportations étaient évaluées à plus de 25 millions de dollars en 2001 représentaient 82,4 % de la valeur totale des exportations, soit un gain de 2,3 points de pourcentage depuis 1993.

Répartition en pourcentage des exportateurs selon la valeur des exportations, 1993 et 2001



Part des exportations totales selon la valeur des exportations, 1993 et 2001



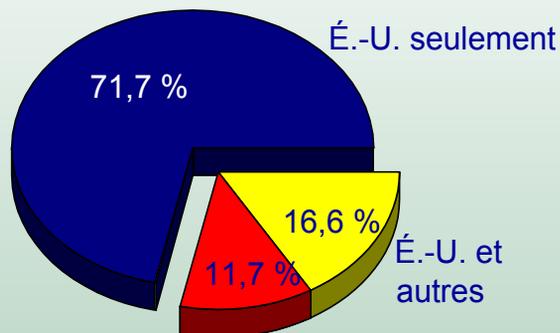
Un profil des exportateurs canadiens

La plupart des exportateurs canadiens exportent exclusivement aux États-Unis

- En 2000, près de 72,0 % de tous les établissements exportateurs exportaient exclusivement aux États-Unis, contre 73,0 % en 1993.
- Les exportations de ces établissements représentaient 62,0 % des exportations canadiennes aux États-Unis en 2000.
- Par ailleurs, seulement 11,7 % des établissements exportateurs exportaient exclusivement ailleurs qu'aux États-Unis, contre 9,8 % en 1993.
- Les autres (16,6 % des établissements) exportaient à la fois vers les marchés américains et non-américains, ce qui représente une baisse par rapport au niveau de 17,2 % enregistré en 1993.

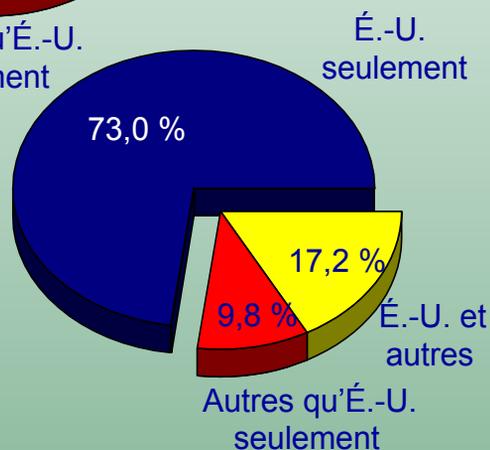
Répartition des exportateurs selon la destination*

2000



Autres qu'É.-U. seulement

1993



* Statistique Canada n'a pas encore publié de données détaillées pour 2001.

Un profil des exportateurs canadiens

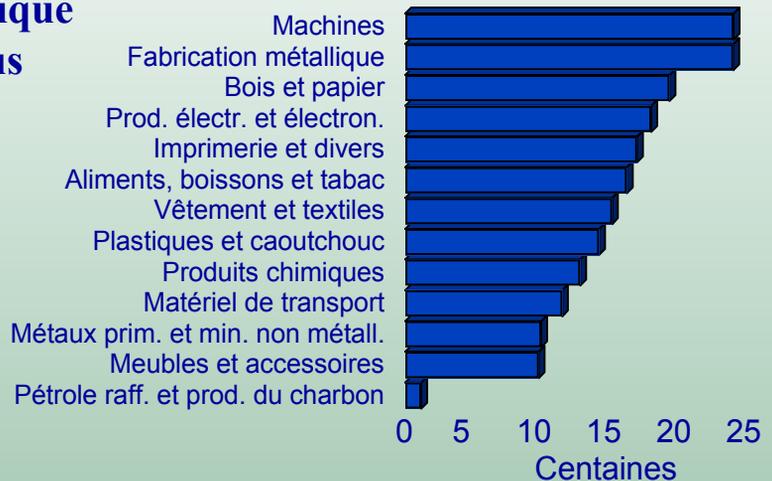
C'est dans l'industrie des Machines et celle de la Fabrication métallique que les exportateurs sont les plus nombreux ...

- En 2000, on dénombrait 2 343 et 2 340 établissements exportateurs dans l'industrie des Machines et celle de la Fabrication métallique, respectivement.
- Par contre, l'industrie du Pétrole raffiné et des produits du charbon ne comptait que 114 établissements exportateurs.

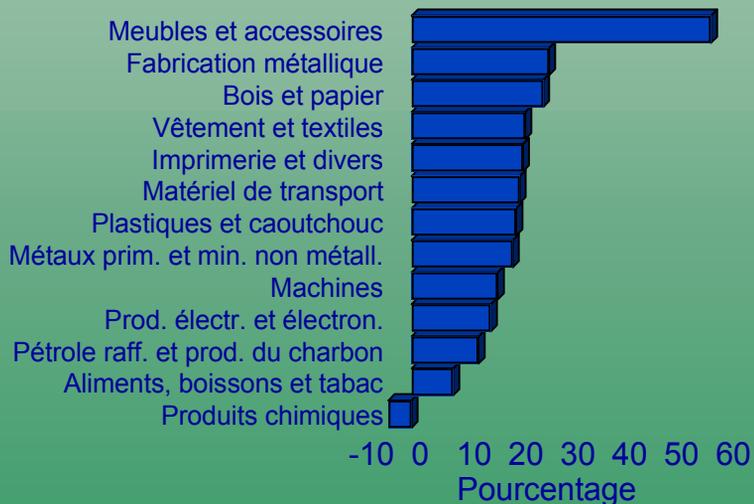
... mais, entre 1993 et 2000, c'est le secteur du Meuble et des accessoires qui a connu la plus forte croissance

- Entre 1993 et 2000, le nombre d'établissements exportateurs a augmenté dans toutes les industries manufacturières, à l'exception des Produits chimiques.
- La croissance la plus forte (58,0 %) a été enregistrées dans l'industrie des Meubles et accessoires.
- À l'opposé, l'industrie des Produits chimiques a enregistré un taux de croissance négatif de 4,4 % durant la même période.

Nombre d'exportateurs par industrie manufacturière, 2000*



Changement en pourcentage du nombre d'établissements manufacturiers, 1993-2000*



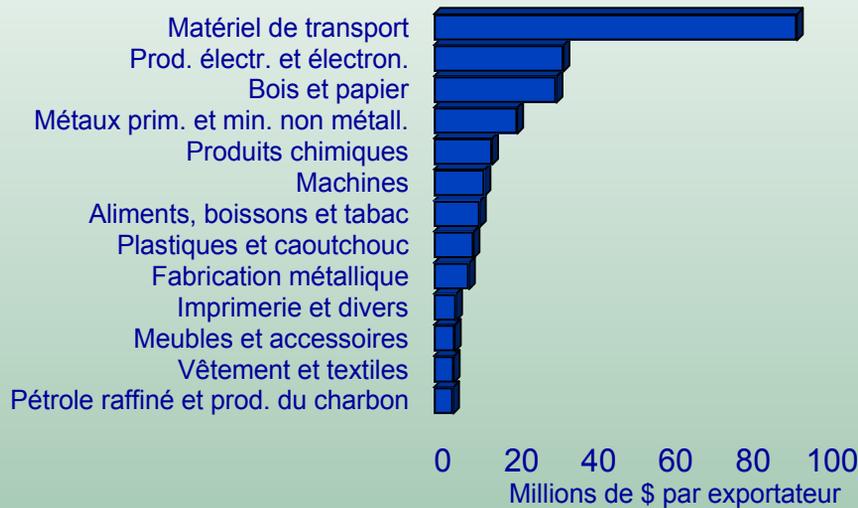
* Statistique Canada n'a pas encore publié de données détaillées pour 2001.

Un profil des exportateurs canadiens

La taille moyenne des exportateurs varie aussi largement dans le secteur manufacturier ...

- En 2000, comme au cours des années précédentes, c'est l'industrie du Matériel de transport qui a enregistré la valeur moyenne des exportations par exportateur la plus élevée, soit environ 84 millions de dollars annuellement.
- En 2000, l'industrie du Matériel de transport représentait 25 % des exportations totales du secteur manufacturier.

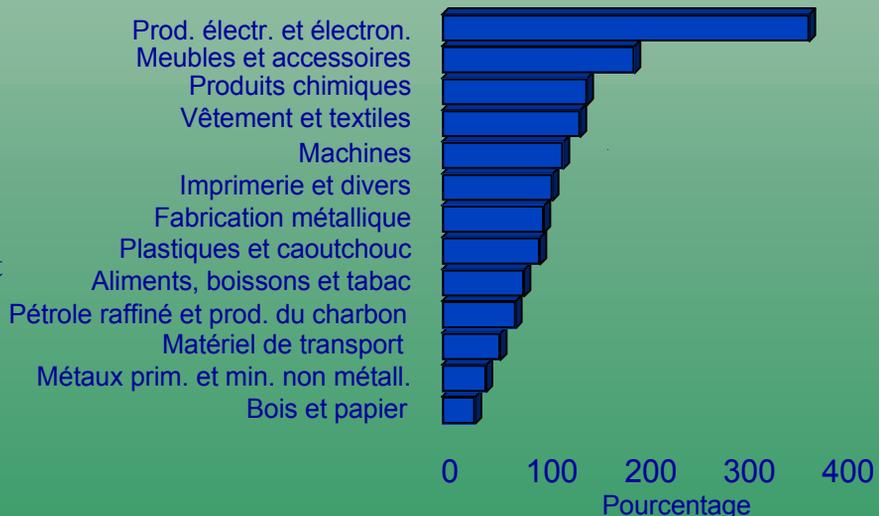
Taille moyenne des exportateurs du secteur manufacturier, 2000*



... cependant, on remarque une augmentation de la taille moyenne de toutes les industries

- Entre 1993 et 2000, la taille moyenne des exportateurs a augmenté dans toutes les industries manufacturières.
- L'industrie des Produits électriques et électroniques est celle qui a connu le taux de croissance le plus élevé de la valeur des exportations (371 %).

Changement en pourcentage de la taille moyenne des exportateurs du secteur manufacturier, 1993-2000*



* Statistique Canada n'a pas encore publié de données détaillées pour 2001.

Un profil des exportateurs canadiens

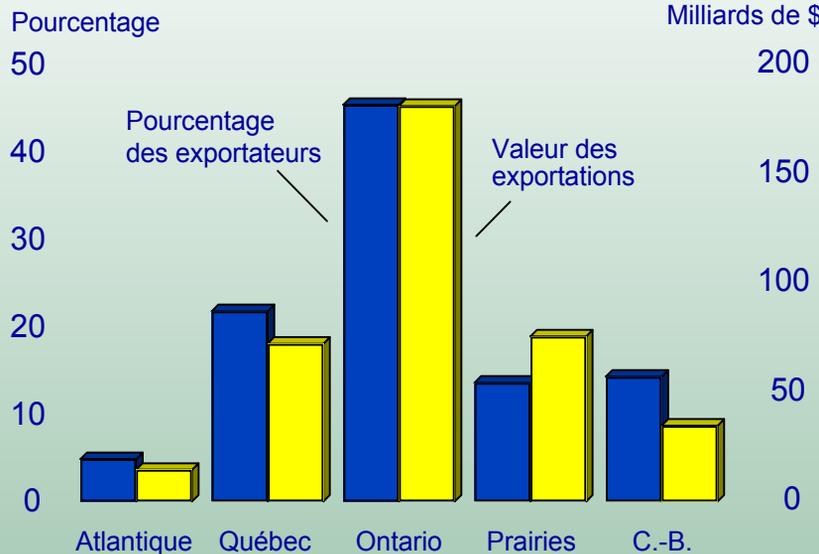
L'Ontario détient la plus large part du nombre d'exportateurs et de la valeur des exportations ...

- En 2000, 45,4 % des établissements exportateurs canadiens étaient situés en Ontario et ils représentaient 47,9 % de la valeur totale des exportations.
- La répartition pour l'année 2000 suit celle des années précédentes. Ainsi, en 1993, 47,5 % des établissements exportateurs étaient situés en Ontario et ils représentaient 52,8 % des exportations.

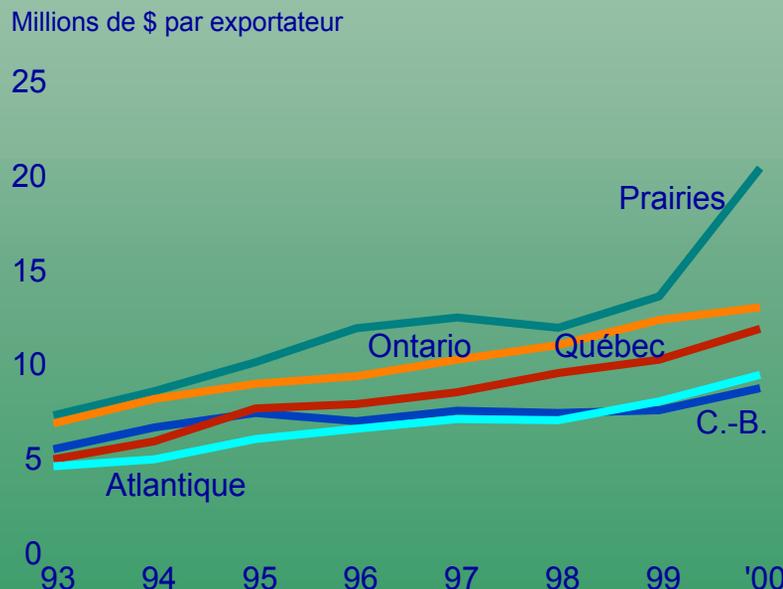
...alors que les Prairies dominant pour ce qui est de la valeur des exportations par exportateur

- Chaque année depuis 1993, la valeur moyenne des exportations par exportateur est la plus élevée dans les provinces des Prairies, avec une hausse marquée en 2000 pour atteindre 22 millions de dollars.
- Néanmoins, au cours de la même période, la taille moyenne des exportateurs a augmenté dans toutes les régions.

Répartition des exportateurs et de la valeur des exportations en pourcentage, 2000*



Taille moyenne des exportateurs par province, 1993-2000*



* Statistique Canada n'a pas encore fourni de données détaillées pour 2001.