



Le Bulletin bimensuel

Le 30 novembre 2006 Volume 19 Numéro 17

CANOLA : SITUATION ET PERSPECTIVES

Pour l'exercice 2006-2007, on prévoit que la production mondiale de colza/canola diminuera légèrement en comparaison de 2005-2006, en raison d'une production moins importante au Canada et en Chine. Au Canada, la production plus faible a été en partie compensée par des stocks de report élevés pour 2006-2007, qui se sont traduits par un approvisionnement important pour la seconde année de suite. On prévoit que les exportations canadiennes augmenteront légèrement par rapport à celles de 2005-2006 pour atteindre un nouveau sommet, tandis que la production intérieure devrait augmenter légèrement à la suite de l'expansion des capacités de l'industrie de la transformation au pays. Les prix du canola devraient être de 30 % à 40 % supérieurs à ceux de 2005-2006, en raison de la hausse des prix du soja américain et de la demande accrue pour les biocarburants dans l'UE. Le présent numéro du *Bulletin bimensuel* examine la situation et les perspectives de la production de canola.

SITUATION

Situation mondiale des oléagineux

D'après les estimations, la production mondiale des sept principales cultures oléagineuses en 2006-2007 s'élèvera à 390,4 millions de tonnes (Mt), en comparaison de 388,3 Mt en 2005-2006, principalement en raison de l'accroissement de la production de soja. On prévoit que les volumes des échanges et des graines oléagineuses destinées à la trituration atteindront des niveaux record, soit 81,0 Mt et 325,9 Mt respectivement. Pour cette raison, les stocks de fin de campagne devraient être légèrement inférieurs, soit 61,1 Mt.

Situation mondiale du canola et du colza

Selon des estimations, la production mondiale de canola/colza a diminué de 3 % à 47,2 Mt en 2006-2007 en raison d'une production plus faible au Canada et en Chine. L'offre serait donc moindre qu'en 2005-2006, tout en demeurant exceptionnellement élevée en raison de l'ampleur des stocks reportés. On prévoit que les prix augmenteront en comparaison de leur faible niveau en 2005-2006 grâce à une utilisation accrue. Les échanges mondiaux devraient demeurer élevés, et on prévoit que les volumes triturés atteindront des niveaux record, grâce surtout à une forte croissance de la demande industrielle, tout particulièrement dans l'UE et aux É.-U.

PRINCIPAUX IMPORTATEURS

Japon

Le Japon, dont les importations de canola s'élèvent en moyenne à 2,2 Mt par année, est le plus grand importateur de cette denrée au monde et représente un débouché significatif pour le canola canadien. Le Canada a commencé à exporter du canola au Japon au début des années 1960, et ces exportations ne cessent de croître depuis ce temps. Entre 2001-2002 et 2005-2006, 47 % des exportations canadiennes de canola étaient destinées au Japon. Le Japon se classe au premier rang des importateurs de canola canadien, ayant importé un volume record de 1,96 Mt en 2005-2006 d'une valeur d'environ

625 M\$CAN. Les importations de canola par le Japon pour 2006-2007 sont prévues à 2,3 Mt, dont 2,0 Mt proviendront du Canada.

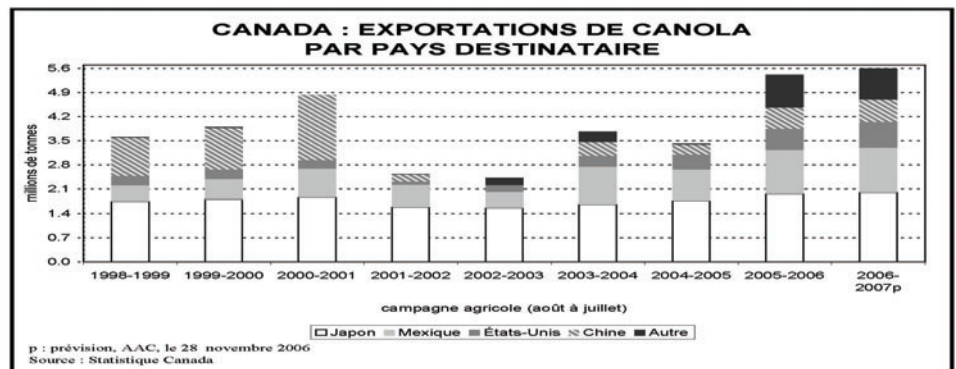
Chine

Pour 2006-2007, la production chinoise de colza est estimée avoir fléchi à 12,2 Mt, après s'être établie à près de 13,1 Mt en 2005-2006 et ce, en raison surtout d'une superficie ensemencée moindre. La demande d'huile de colza de la Chine devrait surpasser l'offre intérieure en 2006-2007. La majorité du colza chinois est triturée aux fins de l'utilisation intérieure d'huile et de tourteaux, de petites quantités de colza étant exportées de temps à autre. Bien que l'huile de soja demeure l'huile la plus utilisée en Chine, l'huile de colza occupe la seconde place et représente près de 30 % du marché. On prévoit que les importations d'huile de colza augmenteront en 2006-2007, à la condition que les prix du canola soient concurrentiels et que le ratio des prix de l'huile de soja et de l'huile de canola sur le marché chinois favorise l'huile de canola. Les importations de canola/colza devraient s'élever à 0,7 Mt, en comparaison de 0,5 Mt en 2005-2006, et on prévoit que le Canada sera le principal fournisseur.

Union européenne

Encouragés par de nouveaux investissements considérables faits par les fabricants de biodiesel dans des usines de trituration, les producteurs européens ont récolté une superficie record de

5,1 millions d'hectares (Mha) de colza, ce qui représente une hausse de 7 % par rapport à 2005-2006. Toutefois, des périodes de temps chaud et sec dans les semaines précédant les récoltes ont considérablement réduit les rendements et la teneur en huile. La production européenne de colza en 2006-2007 est estimée à 15,5 Mt, soit un volume équivalent à celui de 2005-2006, puisque la production plus faible en France a fait contrepoids à une production plus élevée en République Tchèque et en Allemagne. On prévoit que l'approvisionnement en colza européen fléchira légèrement en 2006-2007 en raison de stocks de report plus faibles. La croissance de la demande pour le biodiesel accorde depuis peu une attention accrue au colza, en raison de la disponibilité de l'approvisionnement intérieur et des propriétés physiques de cette plante. On prévoit que le volume de grains triturés au sein de l'UE augmentera de 9 % pour atteindre un volume record de 16,4 Mt, tandis que les exportations devraient fléchir légèrement à moins de 0,1 Mt. Par contre, on prévoit que les importations, principalement de l'Europe de l'Est, vont presque doubler et atteindre un volume record de 1,0 Mt, afin de satisfaire à la demande intérieure. On prévoit que la consommation européenne d'huile de colza atteindra un niveau record de 7,2 Mt en 2006-2007, dont 4,7 Mt destinées à une utilisation industrielle, ce qui représente une augmentation de 25 % par rapport à 2005-2006.



La demande européenne pour le tourteau de colza devrait augmenter de 8 % pour atteindre un volume record de 9,3 Mt, en raison de l'accroissement des volumes de trituration, de prix à la baisse et d'un approvisionnement croissant en tourteaux de colza.

États-Unis

Aux É.-U., la production de canola est estimée à 570 000 t en 2006-2007, en comparaison de 719 000 t en 2005-2006; ce fléchissement est attribuable à la fois à un plus faible rendement et à un déclin de 13 % de la superficie récoltée, laquelle est estimée à 0,4 Mha. Cette réduction des superficies de canola est attribuable aux facteurs suivants : les coûts de production élevés associés à la culture du canola; la perspective de recettes accrues permises par des cultures de remplacement comme le lin; la possibilité de contrats lucratifs de production d'orge brassicole; et l'accroissement de la production de soja au Dakota du Nord, qui est normalement le plus important producteur de canola aux É.-U. En 2006-2007, on prévoit que les É.-U. importeront un volume record de 0,7 Mt et tritureront un volume record de 1,2 Mt de canola, ce qui représente dans les deux cas une hausse très légère par rapport à l'année dernière. On s'attend aussi à ce que les É.-U. augmentent leurs importations d'huile de canola canadienne en 2006-2007.

Inde

La production de colza en 2006-2007 est estimée à 6,8 Mt, en hausse par rapport à 6,2 Mt en 2005-2006. Les échanges de produits dérivés du colza se limiteront à l'importation de faibles volumes de colza et aux exportations de tourteau, qui devraient s'établir 0,6 Mt, soit un léger fléchissement en comparaison de l'année dernière. L'Inde est le troisième consommateur d'huiles végétales dans le monde et on prévoit que sa consommation atteindra 13,1 Mt en 2006-2007.

PRINCIPAUX EXPORTATEURS

Australie

Pour 2006-2007, la production australienne de canola est estimée 0,4 Mt, ce qui représente un important déclin en comparaison du volume de 1,4 Mt en 2005-2006, conséquence surtout de la sécheresse. Les conditions saisonnières se sont détériorées en Australie depuis la mi-septembre, et les précipitations sont très faibles. Comme l'approvisionnement intérieur devrait fléchir considérablement, on prévoit que les exportations s'élèveront à 0,3 Mt, en comparaison de 0,8 Mt en 2005-2006.

Le canola transgénique est toujours, à toutes fins utiles, bloqué à court terme en Australie en raison des moratoires imposés par les gouvernements des différents États. Ces moratoires devraient prendre fin d'ici 2008. Deux produits dérivés du canola (des variétés Roundup Ready et des hybrides InVigor) en étaient rendus à l'étape de la démonstration à grande échelle et de la mise en marché au moment où les moratoires ont été imposés. Les essais menés alors avaient déjà montré que ces produits sont hautement concurrentiels.

Ancienne Union soviétique

Selon les estimations, la production de colza a atteint un volume record de 1,4 Mt en 2006-2007, soit une augmentation de 47 % par rapport à l'année dernière. La forte demande de l'industrie européenne du biodiesel et le faible rendement de la production céréalière ont incité les producteurs ukrainiens et russes à accroître leur production de colza d'hiver et de printemps. On prévoit que les exportations de colza, principalement vers l'UE, atteindront un volume record de 0,9 Mt, en hausse par rapport aux 0,3 Mt exportées en 2005-2006. L'AUS exporte aussi de petites quantités d'huile de colza.

Canada

La superficie récoltée du canola canadien a fléchi légèrement en 2006-2007 en raison des stocks importants, du faible rendement de la production de l'année dernière et de perspectives de prix moins avantageuses pour le canola en comparaison d'autres grandes cultures. La production est estimée à 8,5 Mt, soit un fléchissement de 12 % en comparaison de 2005-2006, principalement attribuable à un rendement plus faible. L'offre a fléchi de 6 %, mais demeure exceptionnellement élevée, puisque la production plus faible est compensée en partie par le volume record des stocks de

report. L'importance de l'approvisionnement disponible et l'expansion de l'industrie canadienne de la transformation devraient se traduire par une légère augmentation du volume de canola trituré au Canada, qui atteindra un niveau record de 3,5 Mt en 2006-2007. On prévoit que les exportations de canola augmenteront légèrement par rapport à celles de 2005-2006 au volume record de 5,6 Mt, en raison d'une concurrence réduite de la part de l'Australie.

Les principaux débouchés internationaux pour le canola canadien sont le Japon, le Mexique, la Chine et les É.-U. Les exportations de canola canadien vers le Mexique sont passées de 0,4 Mt à 1,3 Mt au cours des dix dernières années, reflet de l'intérêt accru des tritrateurs mexicains pour les oléagineux à forte teneur en huile. Plus récemment, la Turquie, le Bangladesh et les Émirats arabes unis ont importé de faibles quantités de canola canadien. Les exportations canadiennes d'huile et de tourteau de canola vers les É.-U. ont progressé de plus de 70 % au cours des dix dernières années et devraient continuer à augmenter. Les exportations d'huile de canola canadienne vers l'UE continuent de progresser, ayant atteint quelque 245 000 t en 2005-2006. De plus, à mesure que les consommateurs se sensibilisent de plus en plus aux avantages du canola tant pour la santé que pour la nutrition, la demande pour l'huile de canola devrait s'accroître.

Prix

Les prix du canola (en entrepôt à Vancouver) se sont raffermis sensiblement depuis août 2006 et pour l'instant le prix moyen pour la campagne agricole 2006-2007 se situe à 321 \$/t. Au 29 novembre 2006, le prix coté du canola était de 385 \$/t, comparativement à 262 \$/t à pareille date l'an dernier. Le prix de l'huile de canola (surdémucilaginée, en entrepôt à Vancouver), s'établissait à 706 \$/t le 5 novembre, alors que le tourteau de canola (en entrepôt à Vancouver) commandait 117 \$/t au 27 novembre.

Pour 2006-2007, on prévoit que le prix du canola (en entrepôt, Vancouver) se situera en moyenne entre 350 \$ et 390 \$/CAN/t, ce qui représente une forte augmentation par rapport au prix de 278 \$/CAN/t enregistré en 2005-2006, le plus bas depuis 1991-1992. On prévoit que ces prix seront soutenus par les prix plus élevés du soja américain et par la hausse de la demande pour les biocarburants au sein de l'UE. Il faut noter que le taux de change du dollar canadien par rapport au dollar US continuera de jouer un important rôle dans l'évolution du prix du canola canadien en 2006-2007. La force du dollar canadien nuit à la capacité de concurrence de l'industrie canadienne du canola sur la scène internationale, et se traduit en bout de ligne par des prix inférieurs pour les producteurs canadiens.

MONDE : BILAN DU CANOLA/COLZA ET LEURS PRODUITS DÉRIVÉS			
	2004	2005	2006
	-2005	-2006	-2007p
millions de tonnes.....		
CANOLA/COLZA			
Stocks de report	1,73	5,02	5,69
Production			
<i>Union européenne</i>	15,33	15,48	15,47
<i>Chine</i>	13,18	13,05	12,20
<i>Canada</i>	7,73	9,66	8,49
<i>Inde</i>	6,50	6,20	6,80
<i>Autre</i>	<u>3,35</u>	<u>4,08</u>	<u>4,20</u>
Production totale	<u>46,09</u>	<u>48,47</u>	<u>47,16</u>
Offre totale	47,82	53,49	52,85
Trituration	40,20	45,62	46,86
Autre totale	<u>2,60</u>	<u>2,78</u>	<u>2,94</u>
Utilisation totale	42,80	48,40	49,64
Stocks de fin de campagne	5,02	5,09	3,21
Échanges	5,30	7,40	7,40
HUILE DE CANOLA/COLZA			
Stocks de report	1,35	1,14	1,36
Production	<u>15,85</u>	<u>18,03</u>	<u>18,59</u>
Offre totale	17,20	19,17	19,95
Utilisation totale	16,06	17,81	18,68
Stocks de fin de campagne	1,14	1,36	1,27
Échanges	1,37	1,82	1,90
TOURTEAU DE CANOLA/COLZA			
Stocks de report	0,23	0,15	0,17
Production	<u>23,85</u>	<u>26,76</u>	<u>27,53</u>
Offre totale	24,08	26,91	27,70
Utilisation totale	23,93	26,74	27,51
Stocks de fin de campagne	0,15	0,17	0,19
Échanges	2,35	2,58	2,51

p : prévision, AAC, novembre 2006

Source : USDA, Oil World

Marges de trituration du canola

Les marges de trituration constituent un indice de la rentabilité et de la situation économique générale du secteur de la transformation des oléagineux. Par contre, ces marges ne donnent pas nécessairement d'indications sur l'intensité des activités de trituration, car le moment des achats et des ventes effectués par les différentes compagnies ne coïncide pas toujours avec le moment de l'affichage des prix des oléagineux et de leurs dérivés. Jusqu'à présent, la marge de trituration du canola canadien en 2006-2007 a été exceptionnellement faible en comparaison des exercices précédents; cette faiblesse s'explique en grande partie par les prix plus faibles du tourteau de soja et par les prix plus élevés du canola en comparaison de l'année dernière. Jusqu'à présent pour l'exercice 2006-2007 (août à octobre), la marge de trituration du canola canadien s'est maintenue en moyenne à 43 \$CAN/t, en comparaison de 75 \$CAN/t pour 2005-2006.

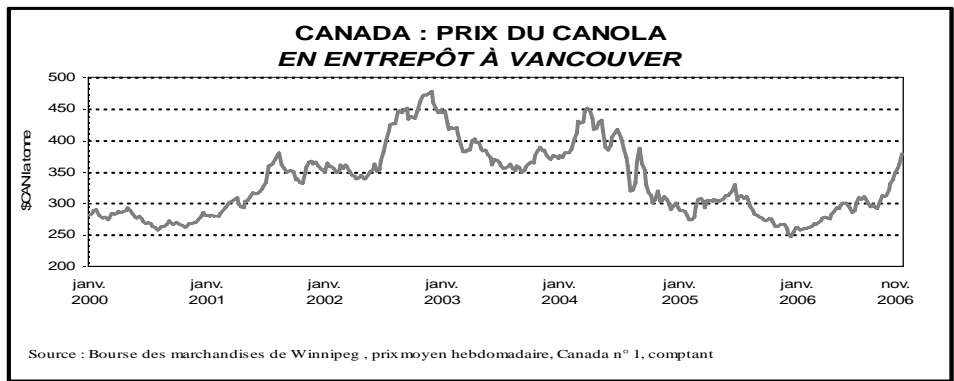
FAITS NOUVEAUX IMPORTANTS DANS LE SECTEUR CANADIEN DU CANOLA

Expansion de l'industrie canadienne de trituration des oléagineux

Le Canada a trituré 3,42 Mt de canola en 2005-2006 (août à juillet), soit un volume record, et on prévoit que la quantité triturée en 2006-2007 dépassera ce volume. L'intérêt croissant pour les produits de la trituration du canola est en grande partie attribuable à la demande internationale croissante pour le biodiesel et à la demande accrue pour l'huile comestible aux É.-U. Le Canada devra accroître sa production de canola s'il veut être en mesure de satisfaire à la demande croissante des tritrateurs canadiens, compte tenu des expansions d'usines existantes et des constructions de nouvelles usines annoncées récemment.

En septembre 2006, James Richardson International (JRI) et Louis Dreyfus Canada ont toutes deux annoncé leur intention de construire des usines de trituration du canola à Yorkton (Sask.), qui auront des capacités de traitement annuelles de 0,84 millions de tonnes (Mt) et de 0,85 Mt de canola, respectivement. On prévoit que les deux usines seront opérationnelles d'ici 2008. L'usine de la JRI aura aussi une capacité de raffinage de l'huile de canola.

En plus de ces 1,7 Mt de capacité additionnelle à Yorkton, plusieurs autres usines de trituration ont également annoncé des programmes d'expansion. Cargill Ltd. prévoit une expansion majeure de son usine de traitement du canola à Clavet (Sask.) en 2007, qui doit faire passer sa capacité de traitement de 2 200 tonnes (t) à 3 000 t de canola par jour. L'expansion de l'usine de Bunge à Nipawin (Sask.) devrait permettre d'accroître sa capacité de trituration à 1 400 t par jour et d'au moins doubler sa capacité de raffinage actuelle. Canadian Bioenergy a indiqué que ses plans de production initiaux portent sur une usine de fabrication de biodiesel à base de canola d'une



capacité de 114 millions de litres (ML) qui sera construite à Fort Saskatchewan (Alberta) en 2007. L'entreprise Advanced Biodiesel Group de Calgary prévoit construire une usine de 20 ML non loin d'Irricana (Alberta), tandis que Dominion Energy Services a annoncé la construction d'une usine de trituration de canola et de fabrication de biodiesel et d'éthanol d'une valeur de 400 M\$ dans le centre de l'Alberta, qui doit produire 374 millions de litres de biodiesel et d'éthanol (chacun) par année. Ces deux entreprises prévoient entreprendre la construction au printemps de 2007. Si ces projets se réalisent, la capacité canadienne de trituration de canola,

qui totalisait 4 Mt environ en 2005-2006, augmentera à 7,0 Mt.

L'usine Dakota Skies Biodiesel à Minot au Dakota du Nord (ND), qui doit entreprendre ses activités en septembre 2007, prévoit produire 30 millions de gallons (114 ML) de biodiesel par année en utilisant environ 0,25 Mt de canola. À Velsa (ND), l'usine de la Archer Daniels Midland Company (ADM) nécessitera 0,7 Mt de canola par année après son ouverture en avril 2007. On prévoit que les deux usines ensemble devront importer quelque 0,5 Mt de canola canadien, puisque la capacité de production de canola du Dakota du Nord n'est pas suffisante pour les approvisionner.

Demande pour le biodiesel

Malgré la récente décision rendue par le Comité de l'Organisation mondiale du commerce sur la commercialisation des produits biotechnologiques en UE, il faudra probablement attendre encore quelque temps avant que l'Union n'accepte les semences de canola génétiquement modifiées (GM), selon le Conseil canadien du canola. Alors que l'huile de canola canadienne est exportée sans restriction vers l'Europe, les restrictions à l'égard des semences GM empêchent l'entrée du canola canadien non transformé depuis 1997-1998. Le Conseil affirme que les négociations en vue d'ouvrir les frontières européennes progressent, mais il ne peut pas préciser à quelle date exactement le problème sera résolu. La demande pour les semences de canola au sein de l'UE vit actuellement une croissance, principalement en raison du secteur des biodiesels. L'UE a stipulé un pourcentage d'utilisation des biocarburants de 5,75 % d'ici 2010. Comme la capacité européenne de trituration n'est pas suffisante pour satisfaire à la demande, l'huile de canola canadienne se retrouve sur le marché européen par le biais de tierces parties, telles que Dubay et la Chine, qui triturent les semences canadiennes puis expédient l'huile vers l'Europe. Le Conseil canadien du canola affirme que la situation économique serait nettement plus avantageuse pour le Canada si nous pouvions exporter directement les semences de canola vers l'UE. Si ce n'était des restrictions en matière d'organismes GM, le Conseil estime que de 0,3 à 0,4 Mt de canola canadien auraient pu être exportées vers l'UE en 2005-2006. Ce niveau de demande pourrait aisément doubler en 2006-2007, ce qui fait de l'ouverture des frontières européennes au canola canadien une

CANADA : BILAN DU CANOLA ET LES PRODUITS DÉRIVÉS			
	2004	2005	2006
	-2005	-2006	-2007p
milliers de tonnes.....		
CANOLA			
Stocks de report	608	1 587	2 019
Production	7 728	9 660	8 485
Importations	108	140	150
Offre totale	8 444	11 387	10 654
Exportations	3 412	5 412	5 600
Trituration	3 031	3 423	3 450
Autre	414	533	454
Utilisation totale	6 857	9 368	9 504
Stocks de fin de campagne	1 587	2 019	1 150
HUILE DE CANOLA			
Stocks de report	30	30	30
Production	1 247	1 506	1 518
Importations	10	10	10
Offre totale	1 287	1 546	1 558
Exportations	896	1 150	1 803
Utilisation intérieure	361	366	428
Utilisation totale	1 257	1 516	1 528
Stocks de fin de campagne	30	30	30
TOURTEAU DU CANOLA			
Stocks de report	25	35	35
Production	1 904	2 118	2 118
Importations	5	5	5
Offre totale	1 934	2 158	2 158
Exportations	1 414	1 623	1 650
Utilisation intérieure	485	500	508
Utilisation totale	1 899	2 123	2 123
Stocks de fin de campagne	35	35	35

p : prévision, AAC, le 28 novembre 2006

Source : Statistique Canada

importante priorité pour le Canada.

Innovations canadiennes en matière de canola

Les producteurs canadiens ont adopté rapidement plusieurs variétés de canola transgénique depuis leur introduction en 1995. En 2004, les variétés transgéniques Roundup Ready et Liberty Link représentaient environ 75 % de la superficie totale canadienne ensemencée de canola, tandis que près de 18 % de la superficie était ensemencée d'une variété Clearfield transgénique. Au Canada, le développement de variétés transgéniques de canola visait initialement à améliorer la tolérance aux herbicides et le contrôle de la pollinisation. Au cours des dernières années, l'accent a plutôt été mis sur les variétés hybrides et les traits recherchés sont maintenant la résistance au stress, l'amélioration des voies métaboliques et la résistance au stress biotique.

Selon une étude du Conseil canadien du canola, les producteurs canadiens de canola ont signalé une augmentation moyenne de leur rendement net de 5,80 \$/CAN l'acre (14,30 \$/ha) pour leurs terres ensemencées au canola transgénique, en comparaison du canola standard semé en 1999-2000, augmentation attribuable aux rendements accrus et à un pourcentage plus faible de criblures. De plus, les coûts associés aux herbicides et au travail du sol sont plus faibles, tandis que les coûts des semences et des engrais, auxquels s'ajoutent les droits de l'utilisation de la technologie, sont plus élevés dans le cas du canola transgénique. Bien que les coûts des semences et des engrais soient moins élevés dans le cas de la production du canola standard, les coûts des activités agricoles aux champs, des inspections des cultures et des autres services sont plus élevés.

Le canola **hybride** est en cours de développement au Canada depuis déjà plusieurs années. La plupart des variétés hybrides de canola sont transgéniques. La part de marché des variétés hybrides a progressé régulièrement; elle représentait environ 35 % du marché en 2003 et environ 50 % en 2004. En 2004, les variétés hybrides Invigor accaparaient environ 31 % alors qu'un autre 18 à 20 % était détenu par les variétés hybrides Roundup Ready. Le potentiel de rendement de ces variétés hybrides a été démontré à l'échelle commerciale au cours des dernières années, et des essais d'évaluation de variétés à l'échelle des Prairies ont régulièrement montré que le rendement permis par les nouveaux hybrides Liberty et Roundup représente une augmentation de 20 à 25 % en comparaison des variétés standards.

Les agriculteurs font état de plusieurs autres avantages offerts par les variétés hybrides : des rendements accrus, un pourcentage plus faible de criblures, une plus grande uniformité de la population végétale, la résistance au stress et un pourcentage plus faible d'éclatement des gousses en raison de l'uniformité de la population

végétale et du nombre réduit de semences vertes. L'adoption des hybrides s'est généralisée, malgré le coût nettement plus élevé des semences contrôlées et les frais d'utilisation de la technologie associés aux variétés Roundup Ready.

Huiles de spécialité

On prévoit que la part du marché des huiles de spécialité qu'occupe le canola passera d'environ 0,2 Mha en 2002-2003 (5 % de la superficie cultivée) à plus de 0,8 Mha (15 % de la superficie cultivée) d'ici 2007-2008. En règle générale, les transformateurs ont intégré verticalement la production des variétés destinées aux huiles de spécialité et offrent aux agriculteurs des contrats de production avec primes.

On prévoit que la demande accrue proviendra principalement de l'industrie nord-américaine de la transformation des aliments, qui doit trouver un remplacement pour les huiles hydrogénées, du Japon (le canola de spécialité représente environ 5 % des importations japonaises) et du marché européen, qui voit dans ce produit une solution de remplacement non génétiquement modifiée (marque Natreon uniquement). En plus du recours à des huiles à haute teneur en acide oléique et à faible teneur en acide linoléique par l'industrie des produits alimentaires, il existe un potentiel d'utilisation pour ce type d'huile dans des applications industrielles, par exemple la production de polyuréthanes par transestérification d'huiles à teneur élevée en acide oléique (production de coussins de sièges de voiture) et la production de bases pour produits cosmétiques.

USFDA et allégations en matière de santé

La US Food and Drug Administration a annoncé le 6 octobre 2006 qu'il est maintenant permis, dans le cas de l'huile de canola, de publier une allégation relative à la santé indiquant la capacité de cette huile à réduire le risque de coronaropathie grâce à sa teneur élevée en gras non saturés. L'allégation, que les fabricants et embouteilleurs d'huile de canola peuvent maintenant inscrire sur les étiquettes des produits admissibles, se lit ainsi (traduction) : « Des preuves scientifiques limitées mais non conclusives suggèrent que la consommation quotidienne d'environ 1,5 cuillerée à table (19 grammes) d'huile de canola peut réduire le risque de coronaropathie en raison de sa teneur élevée en gras non saturés. » Pour obtenir cet effet potentiel, on doit remplacer une quantité équivalente de gras saturés par l'huile de canola sans accroître l'apport total quotidien de calories.

PERSPECTIVES

Pour 2007-2008, on prévoit que la superficie ensemencée et la production de canola canadien augmenteront d'environ 10 %, à condition de rendements conformes à la tendance. L'approvisionnement canadien de canola devrait grossir légèrement par rapport à

2006-2007, et demeurer exceptionnellement élevé. Pour ces raisons, on prévoit que le volume de canola trituré au Canada dépassera le volume record enregistré cette année, alors que les nouvelles usines de production de biodiesel entreront en fonction. Les exportations canadiennes de canola devraient fléchir légèrement par rapport à 2006-2007, mais devrait tout de même demeurer élevées en comparaison des années antérieures.

Perspectives à moyen terme

Le Conseil canadien du canola a commandé en 2006 une étude visant à examiner différentes façons d'accroître la production d'huile de canola dans l'Ouest du Canada afin de répondre à la demande accrue pour les biodiesels. Selon les conclusions de l'étude, étant donné les taux attendus d'amélioration du rendement, l'augmentation de la teneur en huile et l'adoption de nouvelles variétés hybrides de canola, la production canadienne de canola pourrait atteindre 13,0 à 14,0 Mt en 2015, avec un potentiel de production d'environ 5,5 à 6,2 Mt d'huile de canola.

Pour plus de renseignements, veuillez communiquer avec :

M. Bobby Morgan,
Analyste des oléagineux pi
Téléphone : (204) 984-0680
Courriel : morganb@agr.gc.ca

© Sa Majesté du chef du Canada, 2006

Version électronique disponible à
www.agr.gc.ca/mad-dam/

ISSN 1207-6228
 No d'AAC 2081/F

Le Bulletin bimensuel est publié par :
la Division de l'analyse du marché,
Direction de la recherche et de l'analyse
Direction générale des politiques stratégiques
Agriculture et Agroalimentaire Canada.
303, rue Main, pièce 500
Winnipeg (Manitoba) Canada R3C 3G7
Téléphone : 204-983-8473
Télécopieur : 204-983-5524

Directrice : Maggie Liu
 Chef : Fred Oleson
 Directeur de la rédaction : Chris Beckman

Pour recevoir un abonnement gratuit, veuillez
transmettre votre adresse électronique à
bulletin@agr.gc.ca.

Publié aussi en anglais sous le titre de :
Bi-weekly Bulletin
 ISSN 1207-621X
 No d'AAC 2081/E

© Imprimé sur papier recyclé