

Moniteur du commerce et de l'investissement

Rapport spécial : Relations entre le Canada et l'Europe dans les domaines du commerce et de l'investissement



Équipe Canada inc 🍁 *Team Canada inc*

2001

Préparé par :
Direction générale de l'analyse de la politique
micro-économique Industrie Canada

Table des matières

	<i>Page</i>
■ Principaux messages	3
■ Partie 1	
- Section A : Rendement du Canada en matière de commerce : Un aperçu	4
- Section B : Échanges de services	28
- Section C : Investissement étranger direct	42
■ Partie 2	
- Rapport spécial : Relations entre le Canada et l'Europe dans les domaines du commerce et de l'investissement	59
■ Annexe	87



Partie 1 - Principaux messages

- Les exportations du Canada ont connu une autre bonne année en 2000 grâce à une forte croissance économique aux États-Unis, à la faiblesse du dollar canadien et aux accords de libre-échange nord-américains. Les données recueillies jusqu'à maintenant laissent entrevoir un fléchissement marqué des flux commerciaux en 2001 en raison du ralentissement de l'économie américaine.
- Les États-Unis occupent une place de plus en plus importante dans les exportations de marchandises canadiennes. Les produits autres que les produits à base de ressources représentent une part des marchandises canadiennes qui ne cesse de s'accroître.
- Même si les services représentent plus des deux tiers de notre PIB, ils ne représentent environ que 13 p. 100 de notre commerce, et cette part diminue. Toutefois, les exportations de services commerciaux ont affiché une solide croissance, car la part du commerce mondial de services commerciaux détenue par le Canada augmente.
- L'IED entrant et sortant a connu une forte progression en 2000 en raison du bond enregistré dans les fusions et acquisitions transfrontalières. La part de l'IED nord-américain détenue par le Canada a continué de diminuer en 2000, passant à 13,2 p. 100. Ce déclin est attribuable, en partie, à la baisse de la part des investissements directs des États-Unis à l'étranger détenue par le Canada et, en partie, au fait que les États-Unis attirent une plus grande part des investissements à destination de l'Amérique du Nord.



Section A

Rendement du Canada en matière de commerce : Un aperçu

Faits saillants

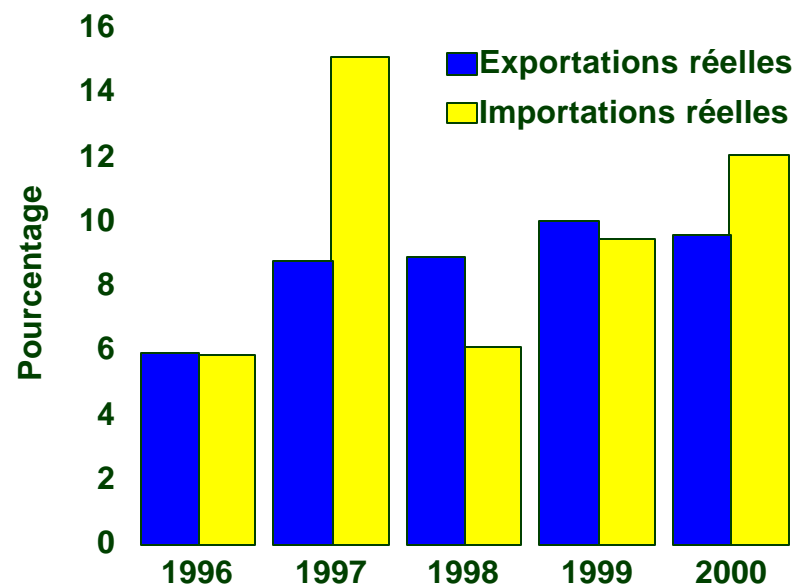
- Les exportations et importations réelles ont continué de croître rapidement en 2000, mais la croissance des importations réelles s'est faite à un rythme considérablement plus rapide. Tout indique que le rendement sera beaucoup plus faible en 2001.
- Un excédent record a été enregistré au compte courant, lequel est attribuable à un excédent considérable au chapitre du commerce de marchandises.
- La part des exportations mondiales de marchandises détenue par le Canada a continué d'augmenter.
- Le commerce international l'emporte toujours sur le commerce intérieur (interprovincial) en raison d'une forte demande sur le marché américain, de la dépréciation du dollar canadien et de l'accroissement de la spécialisation.
- Les exportations canadiennes poursuivent leur virage vers les secteurs autres que les secteurs dérivés des ressources naturelles, et la part des exportations de marchandises du Canada qui est destinée aux États-Unis continue de croître.
- La taille moyenne de l'exportateur canadien augmente.



En 2000, les importations réelles canadiennes ont dépassé les exportations

- La croissance des importations réelles de biens et de services s'est accélérée considérablement en 2000, passant de 9,4 p. 100 en 1999 à 12 p. 100 en 2000.
- Par ailleurs, la croissance des exportations réelles a légèrement reculé, passant de 10 p. 100 en 1999 à 9,6 p. 100 en 2000.
- ▶ Les exportations réelles nettes ont contribué négativement à la croissance économique en 2000, contrairement à ce qui s'était produit en 1998 et en 1999.

Croissance annuelle des exportations et importations réelles de biens et de services



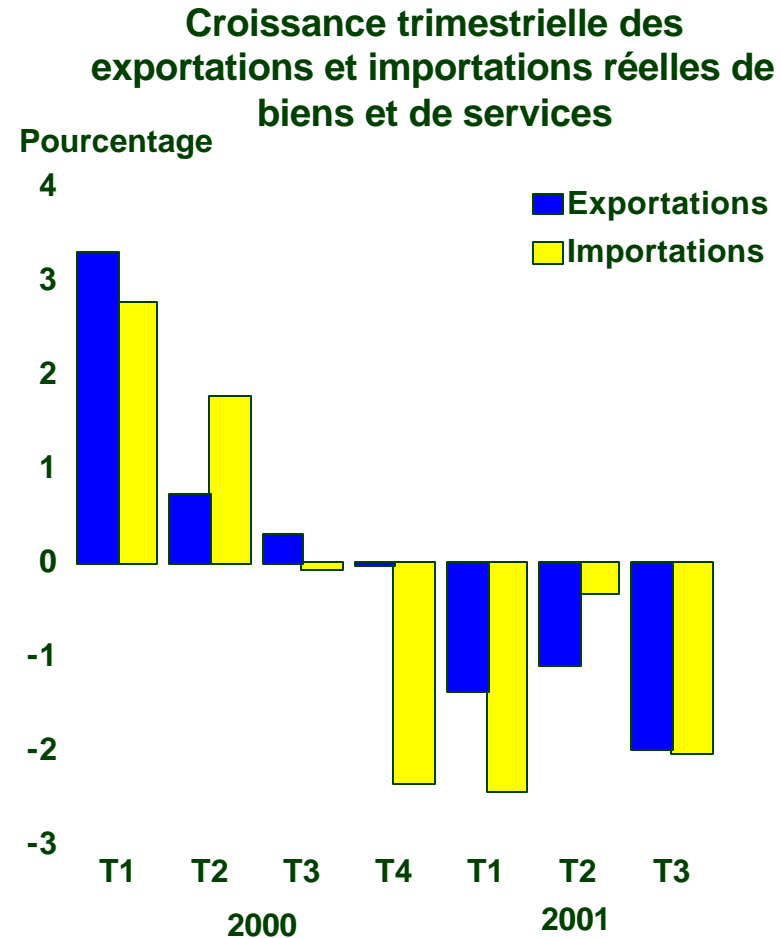
Exportations et importations réelles de biens et de services, en milliards de \$				
	1996	1998	1999	2000
Export.	275	322	354	396
Import.	251	305	334	374

Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



En 2001, les exportations et importations réelles ont diminué

- Les exportations et importations réelles ont reculé au cours des trois premiers trimestres de 2001, perdant 4,4 p. 100 et 4,7 p. 100 respectivement.
- Ce recul est en grande partie attribuable au ralentissement économique aux États-Unis.
 - ▶ Les événements récents et les prévisions plus pessimistes pour le reste de 2001 portent à croire que le reste de l'année pourrait être encore plus morose.

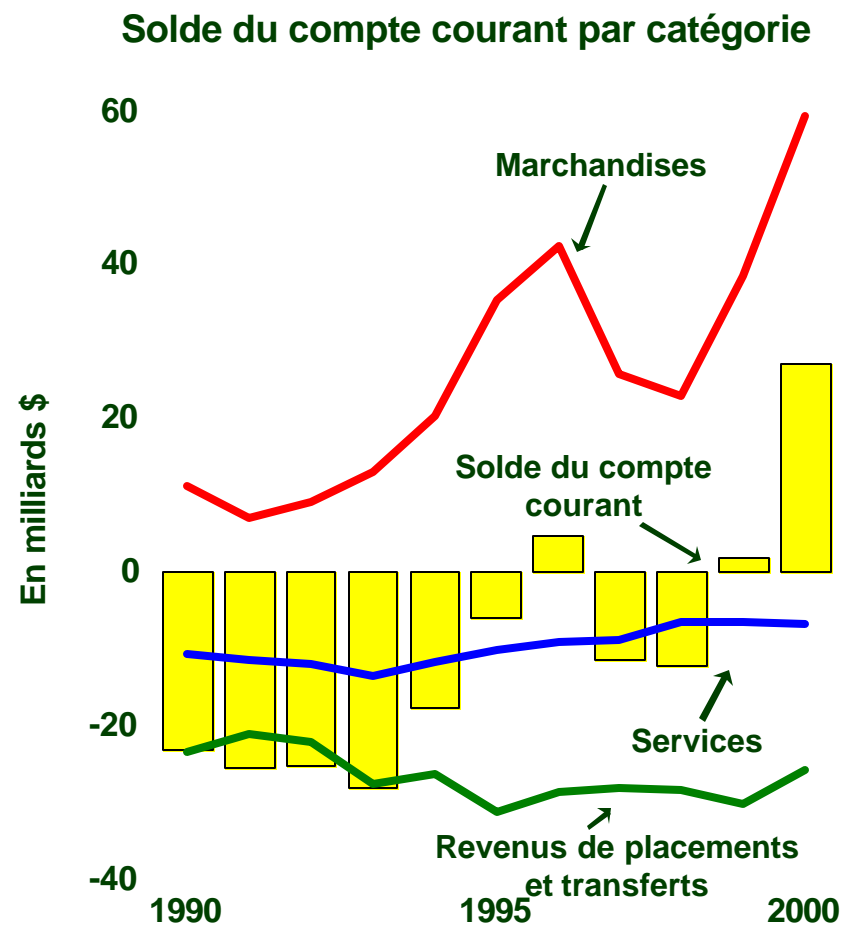


Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



L'excédent au compte courant a atteint des sommets en 2000...

- Entraîné par un fort excédent au chapitre du commerce des marchandises, qui a atteint presque 60 milliards de dollars en 2000, le solde du compte courant a enregistré un excédent record de 26,9 milliards de dollars, ce qui représente une hausse de 25 milliards de dollars par rapport à l'excédent moins important enregistré en 1999.
- ▶ Les revenus de placements et de transferts ont aussi augmenté considérablement en 2000, le déficit de ce compte passant de 30,2 milliards de dollars en 1999 à 25,7 milliards de dollars en 2000.
- Le déficit au chapitre des échanges de services est demeuré à peu près stable (6,7 milliards de dollars).
- L'excédent au compte courant a connu un léger fléchissement (2,4 milliards de dollars) au cours des trois premiers trimestres de 2001.

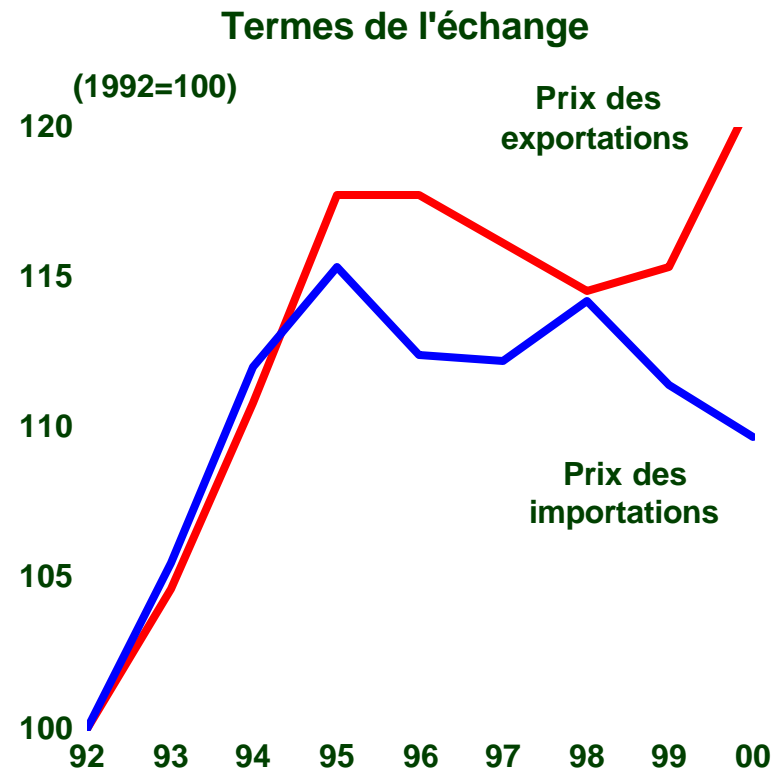


Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



...alors que les prix des exportations ont augmenté de façon spectaculaire

- En 1999 et en 2000, les prix des exportations et des importations ont pris des directions opposées, les prix des exportations gagnant 6 p. 100 et les prix des importations perdant 4 p. 100.



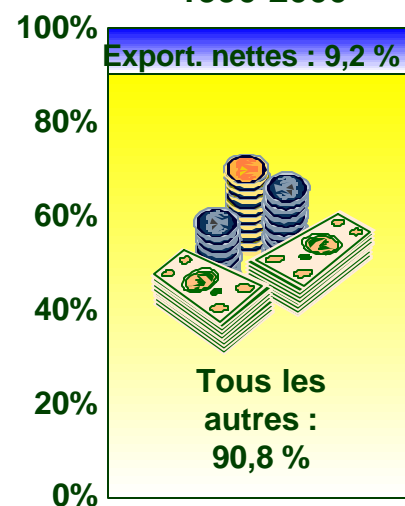
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



Le commerce a contribué de façon importante à la performance économique du Canada dans les années 90

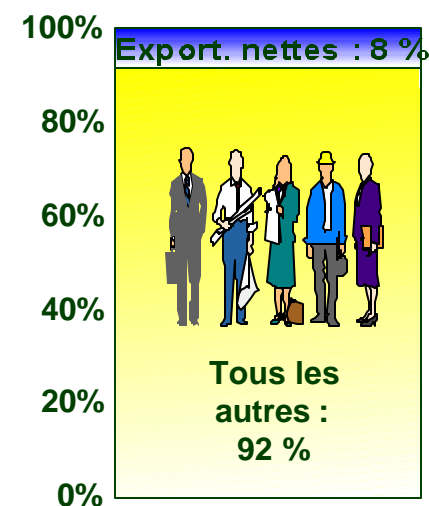
- Entre 1990 et 2000, les hausses des exportations nettes sont intervenues directement dans une proportion de 9,2 p. 100 dans la hausse du PIB réel et de 8 p. 100 dans la création nette totale d'emplois (près de 140 000 emplois) au Canada.
 - ▶ La plus grande part de cette contribution s'est produite durant la première moitié de la décennie. Par ailleurs, durant la seconde moitié de la décennie, les exportations réelles ont augmenté, en moyenne, au même rythme que les importations réelles, ne contribuant à peu près pas à la croissance économique.
- L'intensification du commerce contribue aussi indirectement au revenu réel et à la création d'emplois, car elle permet une concurrence accrue, la spécialisation, des prix moins élevés et des améliorations de la productivité.

Contribution à la croissance économique 1990-2000



Croissance annuelle moyenne du PIB réel, 1990-2000 : 2,7 %

Contribution à la création d'emplois 1990-2000



Emplois nets créés, 1990-2000 : 1 744 533

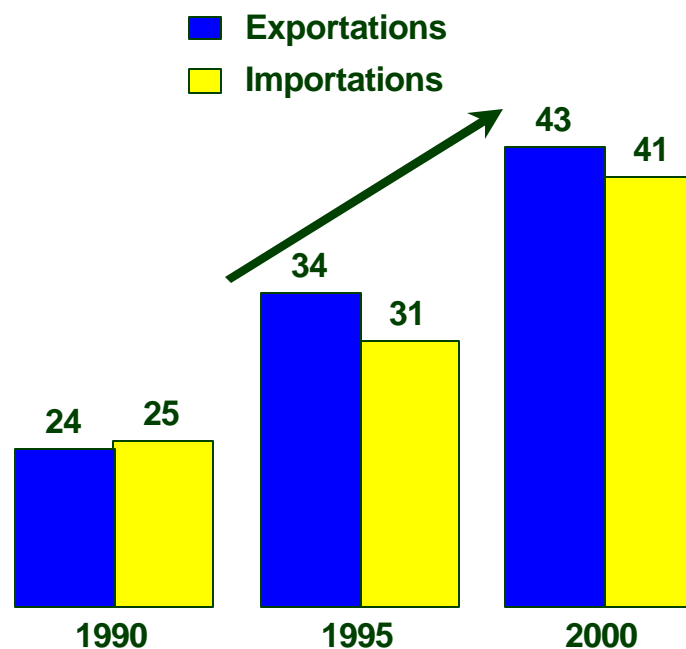
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



L'ouverture du Canada sur l'extérieur a continué de s'accroître...

- L'orientation commerciale du Canada (ratio des exportations et des importations au PIB) n'a cessé de progresser en 2000, atteignant 84 p. 100, soit 43 p. 100 pour les exportations et 41 p. 100 pour les importations.
 - ▶ L'orientation commerciale a enregistré une augmentation de 35 points de pourcentage depuis 1990.
 - ▶ La part des exportations du G-7 détenue par le Canada dépasse de beaucoup la part du PIB du G-7 détenue par le Canada, ce qui révèle une plus grande ouverture que les autres pays du G-7.

Ratio des exportations et importations réelles au PIB (en pourcentage)



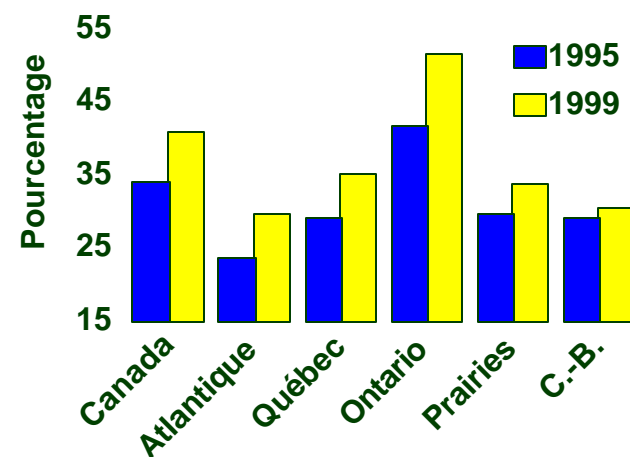
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



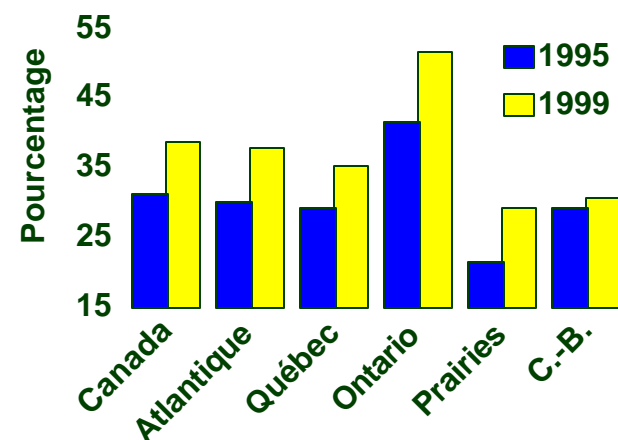
... et ce, dans toutes les provinces...

- La poussée rapide de la vocation exportatrice et de la pénétration des importations, survenue au cours des années 90, s'est manifestée dans toutes les provinces du Canada.
 - ▶ L'Ontario reste, et de loin, la province la plus ouverte sur l'extérieur - tant pour les importations que pour les exportations.
 - ▶ C'est dans les provinces de l'Atlantique que l'orientation commerciale a progressé le plus rapidement au cours des années 90 grâce à une forte croissance des exportations.
 - ▶ Dans les années 90, la Colombie-Britannique a connu le plus faible rendement en matière de commerce et, en 1999, elle affichait la plus faible orientation commerciale de toutes les régions du Canada.
 - Cette situation est le résultat des effets persistants de la crise asiatique sur les importations de la Colombie-Britannique et de la faiblesse générale des prix des produits de base.

Ratio des exportations réelles au PIB



Ratio des importations réelles au PIB



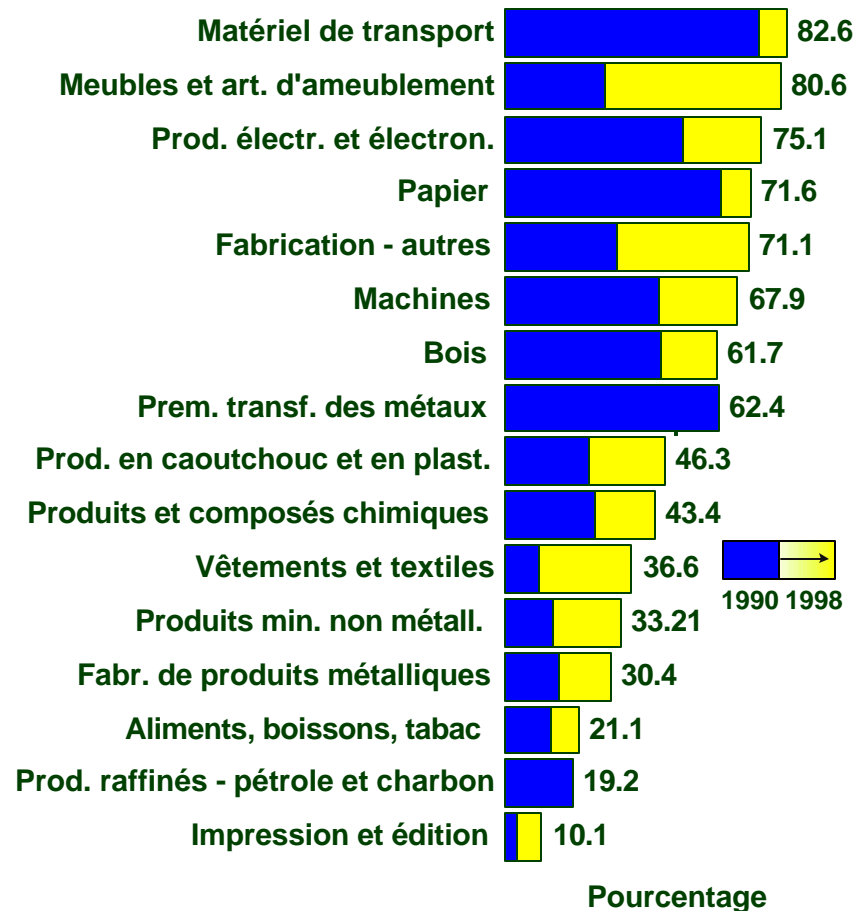
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



... et pour presque toutes les industries manufacturières

- Presque toutes les industries se sont tournées davantage vers l'exportation au cours des années 90.
 - ▶ Seules les industries de la première transformation des métaux et des produits raffinés du pétrole ont vu leur orientation vers l'exportation décroître, probablement en raison du prix peu élevé des produits de base et de la faible performance des économies asiatiques durant la dernière partie de la décennie.
 - ▶ La moitié des industries manufacturières canadiennes exportent plus de 50 p. 100 de leur production.
- Ce sont les industries des meubles et articles d'ameublement et des vêtements et textiles qui ont vu leur orientation vers l'exportation augmenter le plus fortement au cours des années 90, grâce au virage qu'elles ont pris après l'entrée en vigueur de l'ALE et qui leur a permis d'accroître leur compétitivité sur le plan des coûts et leur productivité, ainsi qu'à la vigueur de l'économie américaine.

Exportations des fabricants en pourcentage des expéditions

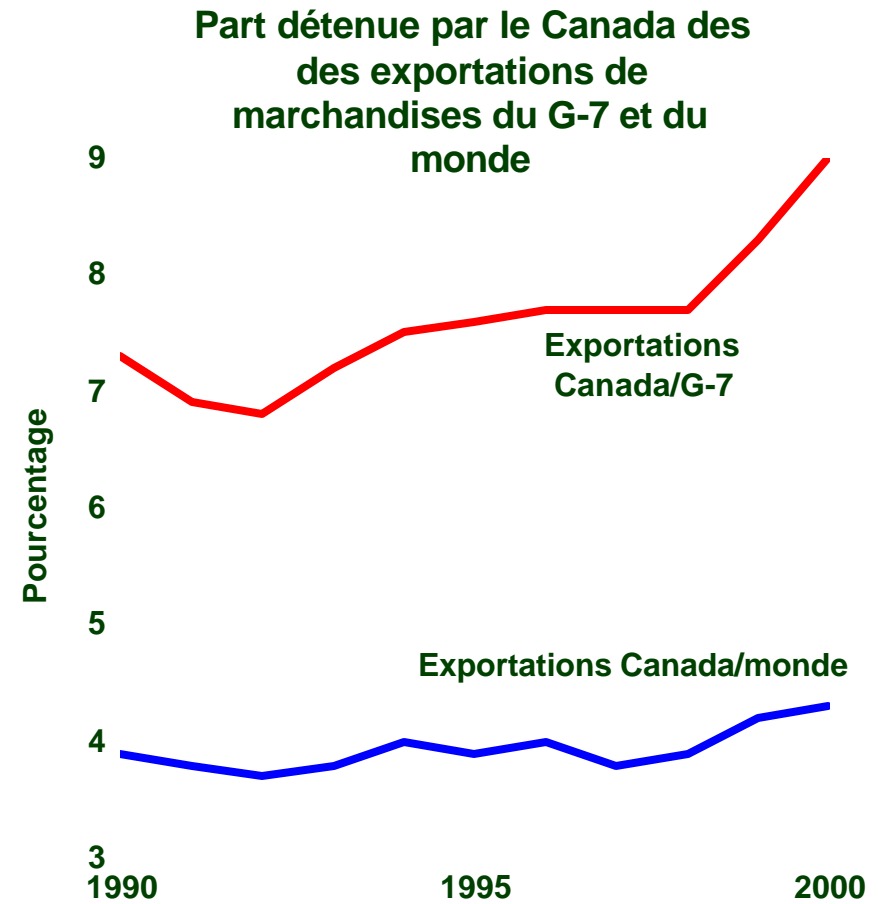


Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



La part des exportations mondiales détenue par le Canada a augmenté considérablement au cours des dernières années...

- La part des exportations du G-7 détenue par le Canada a augmenté de 1,7 point de pourcentage depuis 1990 pour atteindre 9,2 p. 100 en 2000.
- La part des exportations mondiales détenue par le Canada est passée de 3,9 p. 100 en 1995 à 4,3 p. 100 en 2000.



Source : Calculs fondés sur des données de l'Organisation mondiale du commerce



...le Canada devenant le sixième exportateur au monde

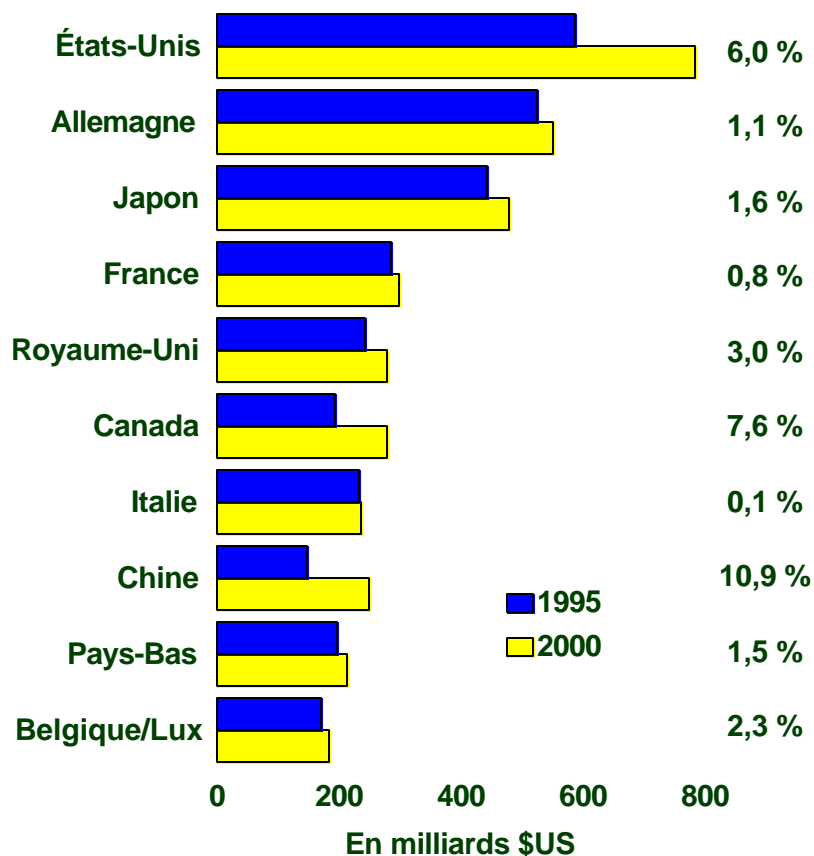
- Le Canada est maintenant le sixième exportateur au monde, ayant devancé les Pays-Bas en 1996 et l'Italie en 2000.

- ▶ De plus, le taux de croissance annuel moyen des exportations du Canada est de 7,6 p. 100, ce qui dépasse largement celui des dix plus grands exportateurs, sauf la Chine.

10 premiers exportateurs de marchandises au monde

1995 et 2000

Croissance annuelle moyenne des exportations 1995-2000



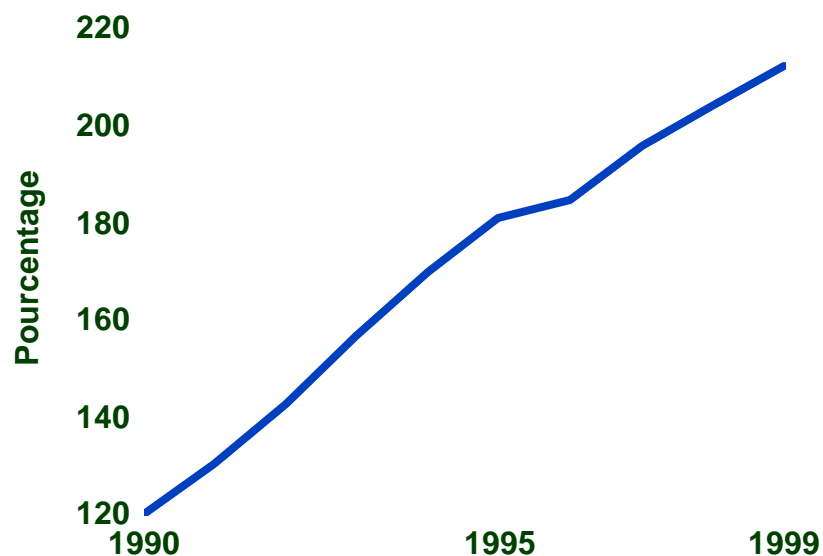
Source : Organisation mondiale du commerce



Les relations commerciales nord-sud ont continué de se développer plus rapidement que les relations commerciales est-ouest...

- Le commerce international est maintenant plus de deux fois plus important que le commerce intérieur, et il continue de se développer beaucoup plus rapidement que le commerce intérieur.
 - ▶ Le ratio du commercial international au commerce intérieur n'a cessé d'augmenter, passant de 120 p. 100 en 1990 à 212 p. 100 en 1999.
- Ce sont les relations commerciales plus étroites que toutes les provinces entretiennent avec les États-Unis qui sont à l'origine de cette tendance.

Commerce international en pourcentage du commerce intérieur



Commerce intérieur et international, en milliards \$

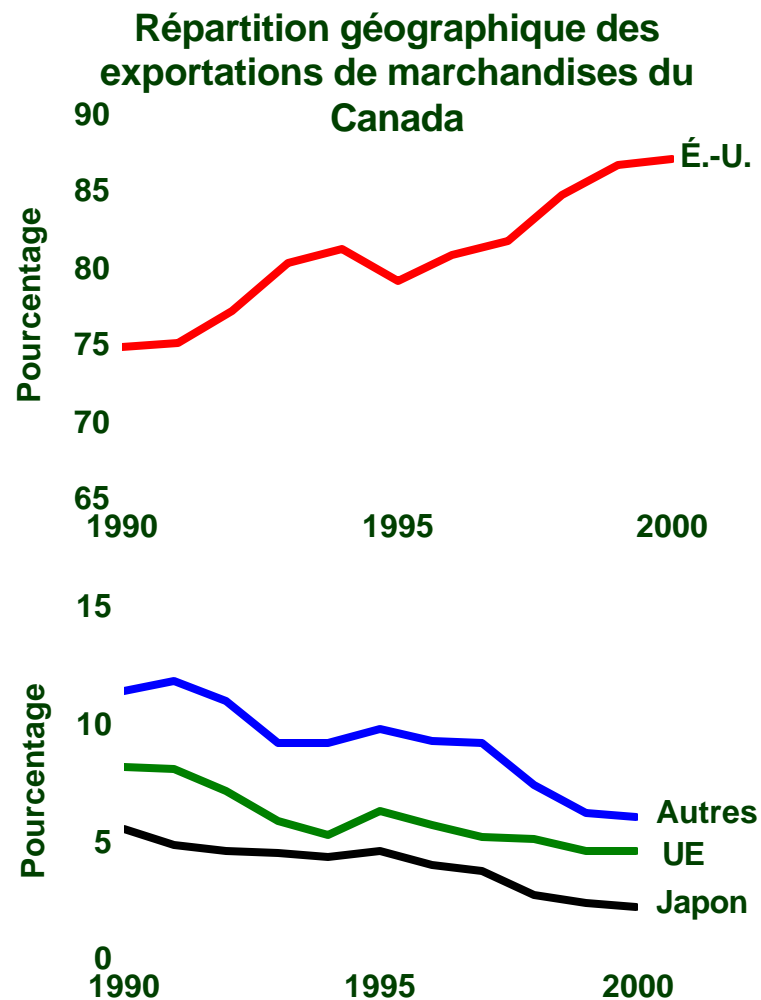
	1989	1995	1999
Intérieur	298	299	353
International	341	541	751

Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



...car l'importance du marché américain pour les exportations n'a cessé de s'accroître en 2000...

- Au cours des dix dernières années, la part des exportations de marchandises canadiennes destinées au marché des États-Unis a fait un bond de plus de 12 points de pourcentage, passant de moins de 75 p. 100 en 1990 à plus de 87 p. 100 en 2000.
- La part des exportations vers toutes les autres destinations a fléchi au cours de la même période, spécialement les exportations vers le Japon, qui ne s'est pas encore totalement remis de ses difficultés économiques.



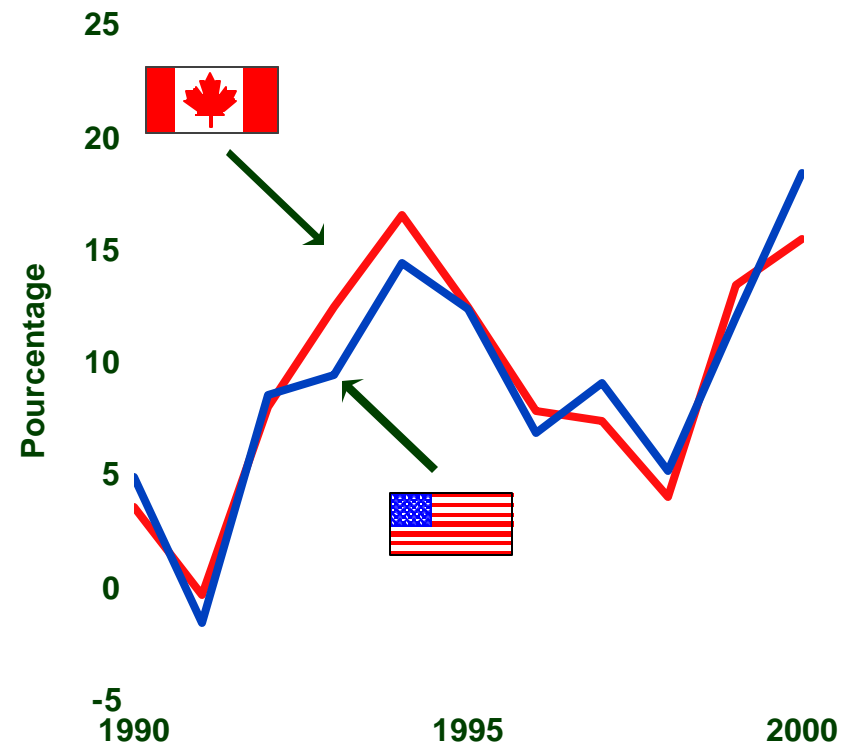
Total des exportations de marchandises du Canada, en milliards \$		
1990	1995	2000
152	265	412



... en raison d'une forte demande des États-Unis...

- Au cours des années 90, il s'est établi une corrélation très forte entre le taux de croissance des importations totales de marchandises des États-Unis et les exportations de marchandises canadiennes vers les États-Unis.
 - ▶ En 2000, la croissance des exportations du Canada vers les États-Unis s'est quelque peu laissée devancer par la croissance des importations totales des États-Unis, ce qui a créé un léger glissement de notre part des importations des États-Unis.
 - ▶ On prévoit que l'économie des États-Unis continuera de tourner au ralenti, au moins jusqu'au milieu de la prochaine année. Cela est de mauvais augure pour le rendement des exportations canadiennes, et pour l'économie canadienne.

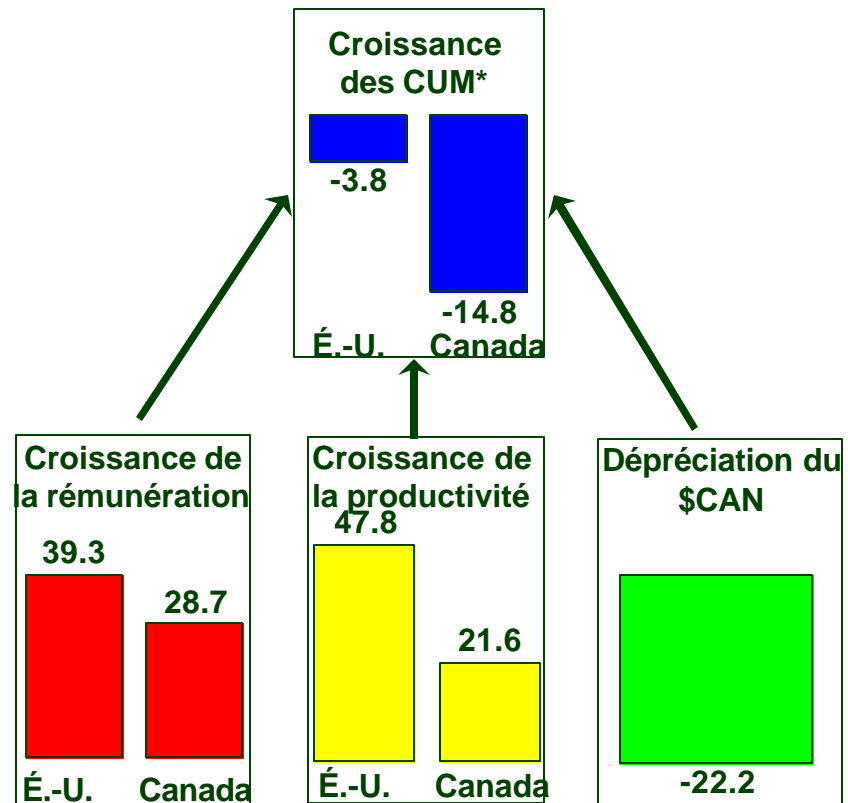
Taux de croissance des importations de marchandises des États-Unis et des exportations de marchandises du Canada aux États-Unis



...et d'un dollar en déclin

- Au cours des années 90, les coûts unitaires de main-d'oeuvre du Canada (en dollars américains) ont diminué de 14,8 p. 100, comparativement à une réduction de 3,8 p. 100 aux États-Unis.
- L'amélioration de la position du Canada sur le plan des coûts qui s'est produite au cours des années 90 était entièrement attribuable à la dépréciation du dollar canadien.
 - ▶ Entre 1990 et 2000, le dollar canadien s'est déprécié de 22,2 p. 100.
 - ▶ Le faible taux de croissance de la rémunération horaire dans le secteur manufacturier canadien a été plus que compensé par notre rendement assez médiocre sur le plan de la productivité.
- La récente amélioration des résultats du Canada aux chapitres de l'exportation et du commerce ne pourra se maintenir à long terme sans une amélioration considérable de notre productivité relative.

Variation cumulative des composantes des coûts unitaires de main-d'oeuvre (CUM) - secteur manufacturier : Canada et États-Unis, 1990-2000 (en pourcentage)



*Croissance des CUM en dollars US

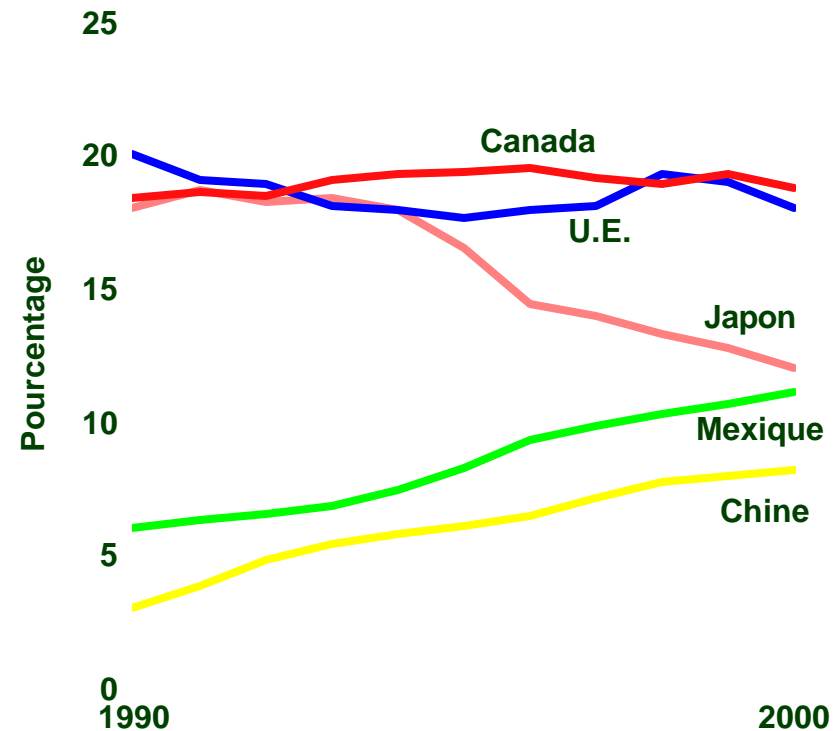
Source : Calculs fondés sur des données du Bureau of Labor Statistics des États-Unis



Malgré la forte progression des exportations de marchandises, la part des importations des États-Unis détenue par le Canada est demeurée relativement stable au cours des années 90...

- La part des importations des États-Unis détenue par le Canada est demeurée relativement stable au cours des années 90, tout comme celle des importations de l'Union européenne.
- Au cours de la même période, la part des importations des États-Unis détenue par le Mexique et la Chine a augmenté de façon spectaculaire.
 - ▶ La part des importations des États-Unis détenue par le Mexique est passée de 6 p. 100 en 1990 à plus de 11 p. 100 en 2000.
 - ▶ La part détenue par la Chine a connu une augmentation semblable, passant de 3 p. 100 à 8 p. 100.
- La part détenue par le Japon est passée de 18 p. 100 en 1990 à 12 p. 100 en 2000.

Répartition des importations américaines



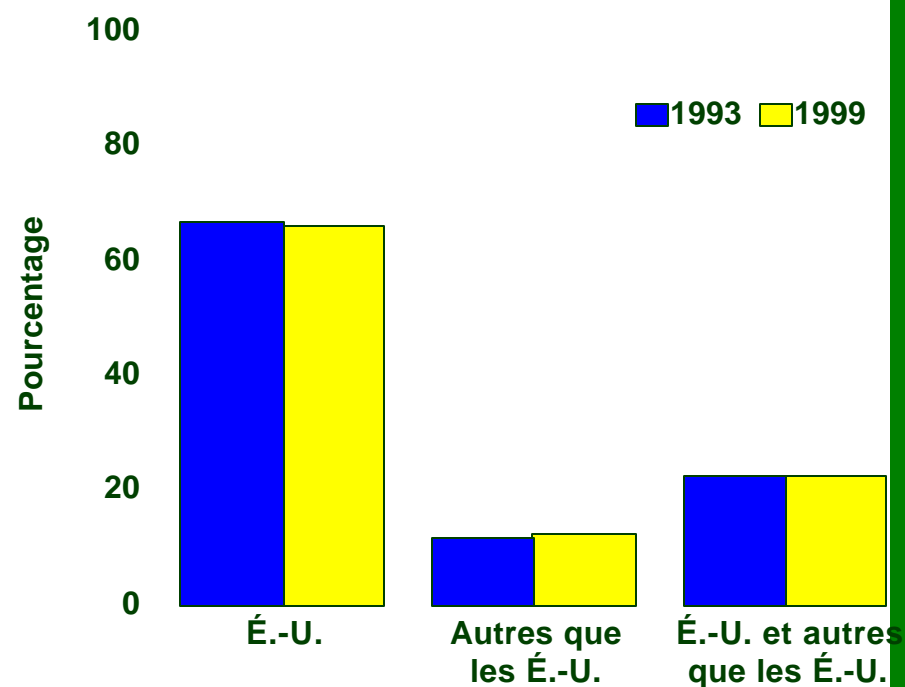
Source : Calculs fondés sur des données de l'ITC des États-Unis



... et la proportion d'exportateurs s'intéressant seulement aux États-Unis a légèrement diminué

- Malgré la forte augmentation des exportations à destination des États-Unis, le pourcentage d'établissements exportant seulement vers les États-Unis a légèrement diminué.
 - ▶ En 1993, 66,5 p. 100 des établissements exportaient seulement vers les États-Unis, mais, en 1999, ce pourcentage avait légèrement fléchi, s'établissant à 65,7 p. 100. Le pourcentage d'établissements exportant seulement vers des destinations autres que les États-Unis a augmenté, passant de 11,3 p. 100 à 12,1 p. 100.
 - ▶ Toutefois, le nombre total d'exportateurs vers toutes les destinations a augmenté de façon considérable, passant de 23 000 en 1993 à 29 000 en 1999.
 - ▶ Ces données semblent indiquer que les exportateurs s'aventurent peut-être d'abord sur le marché des États-Unis avant de se lancer sur d'autres marchés internationaux.

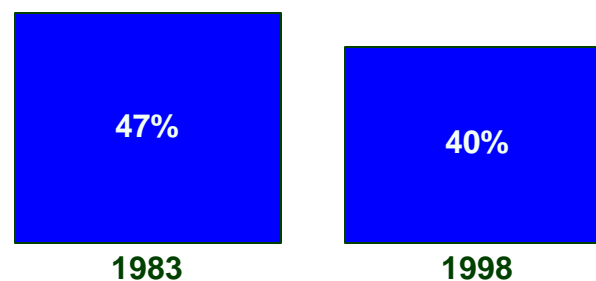
Destination des exportateurs



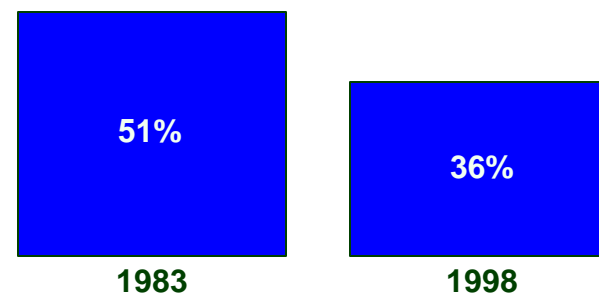
Le commerce intraentreprise occupe une place importante dans le commerce total entre le Canada et les États-Unis, bien que cette place diminue

- La part du commerce intraentreprise par rapport au commerce total entre le Canada et les États-Unis a diminué de façon marquée.
 - ▶ La part des exportations intraentreprises est passée de 47 p. 100 en 1983 à 40 p. 100 en 1998 alors que, dans le cas des importations, elle est passée de 51 p. 100 à 36 p. 100.
 - ▶ Les deux accords de libre-échange, l'ALE et l'ALENA, ont peut-être facilité l'expansion du commerce entre les entreprises dans un secteur donné.

**Exportations intraentreprises
Canada - États-Unis**



**Importations intraentreprises
Canada - États-Unis**

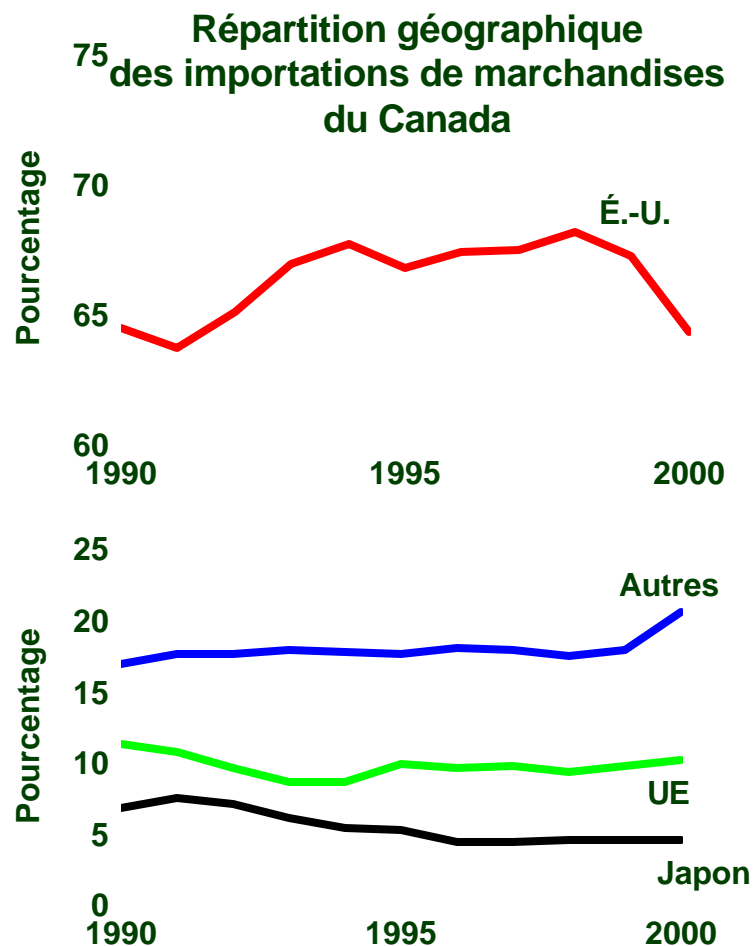


Source : BEA des États-Unis



La part de nos importations que détiennent les États-Unis a diminué de façon marquée en 2000

- La part des importations totales de marchandises du Canada détenue par les États-Unis a diminué de façon marquée en 2000, passant de 67 p. 100 à 64 p. 100, comparativement au sommet de 68 p. 100 qu'elle avait atteint en 1998.
- Les importations en provenance du Mexique, de la Chine et d'autres pays de l'Asie de l'Est ont augmenté de façon marquée en 2000.



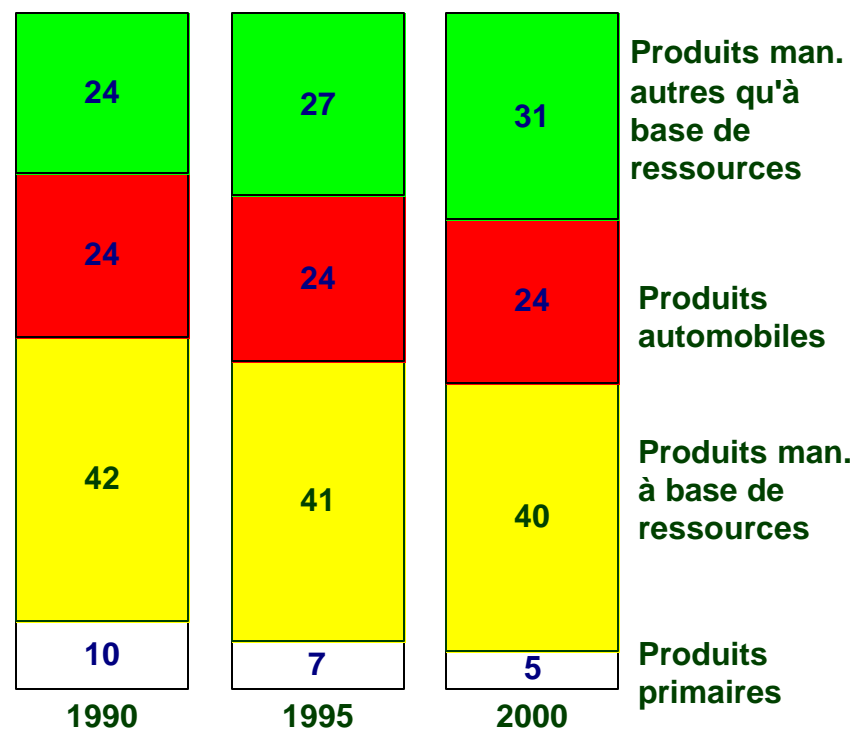
Total des importations de marchandises du Canada, en milliards \$		
1990	1995	2000
141	230	356



Les exportations de produits autres que les produits à base de ressources naturelles n'ont cessé augmenter...

- La part des produits manufacturés autres que les produits à base de ressources (y compris les automobiles) a augmenté de 7 points de pourcentage au cours des années 90, se situant maintenant à 55 p. 100 des exportations totales de marchandises.
 - ▶ Cette augmentation est en grande partie attribuable à une forte progression des exportations de produits électriques et électroniques.
 - ▶ La part des produits automobiles s'est maintenue à 24 p. 100 pendant toute la période.
- Par ailleurs, la part des produits primaires a diminué de moitié, passant à 5 p. 100. La part des produits manufacturés à base de ressources a reculé de deux points de pourcentage, passant de 42 p. 100 à 40 p. 100.

Répartition des exportations de marchandises du Canada par industrie (en pourcentage)



Total des exportations de marchandises du Canada, en milliards \$		
1990	1995	2000
141	248	382

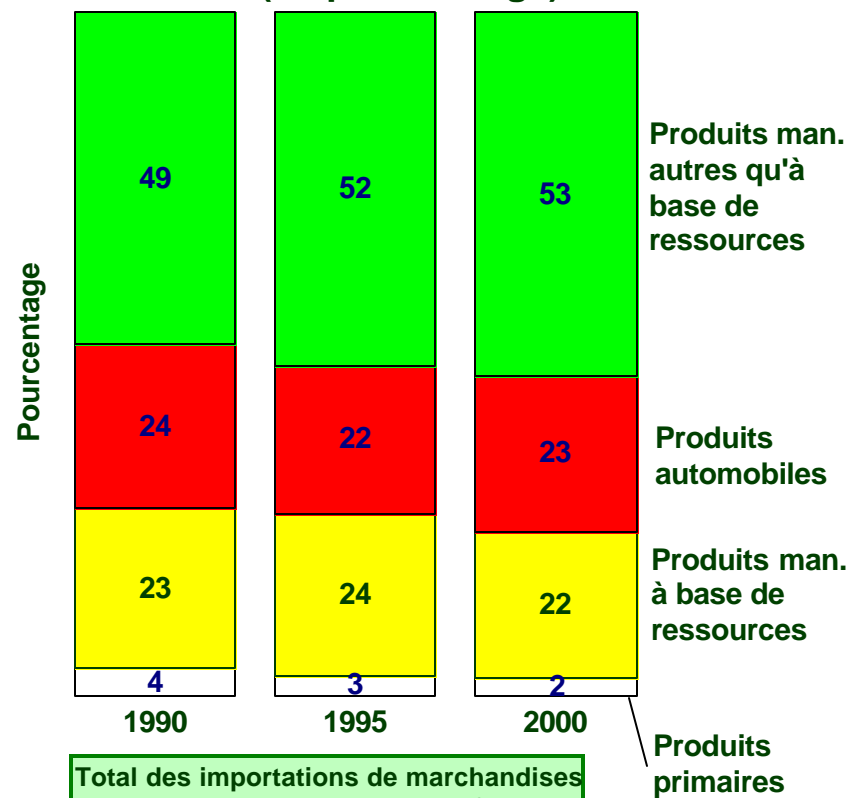
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



...tout comme les importations

- De même, la part des importations de produits autres que les produits à base de ressources (y compris les automobiles) a augmenté au cours des années 90, principalement au détriment des exportations de produits primaires et de produits à base de ressources naturelles.

Répartition des importations de marchandises du Canada par industrie (en pourcentage)



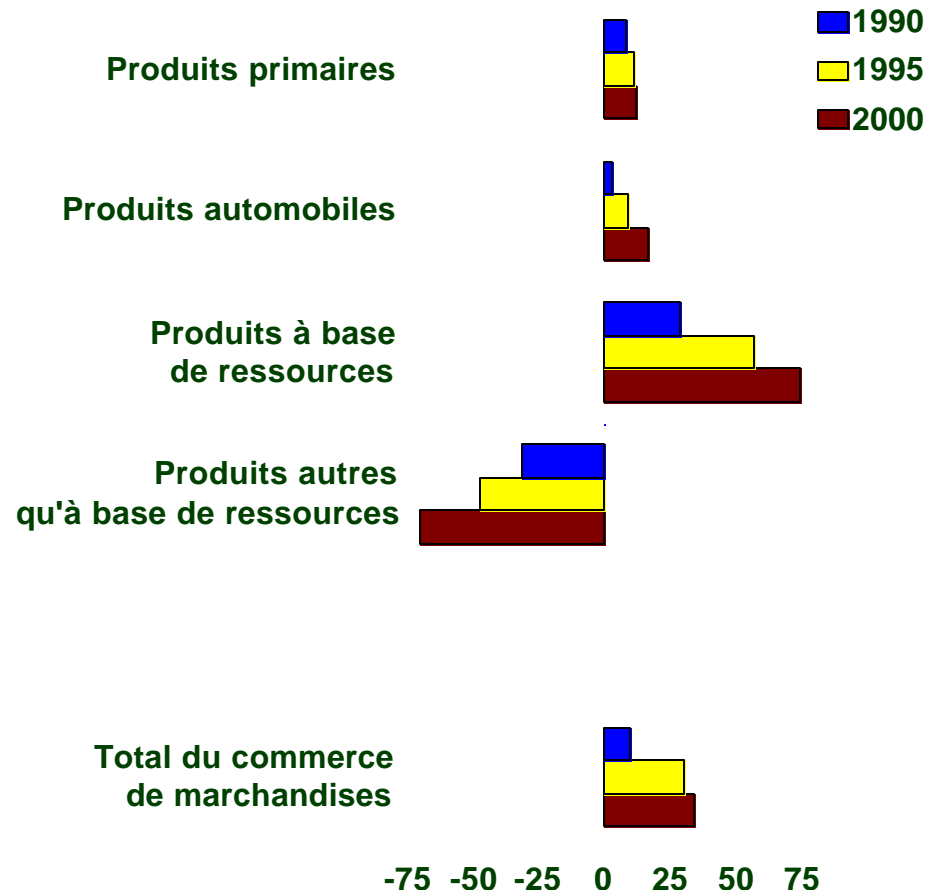
Total des importations de marchandises du Canada, en milliards \$		
1990	1995	2000
131	217	347



L'avantage concurrentiel du Canada dans les industries axées sur les ressources et les industries de produits à base de ressources s'est accru au cours des années 90

- Les fabricants de produits à base de ressources, de produits automobiles et de produits primaires ont enregistré des excédents de plus en plus grands au cours des années 90.
- Notre déficit au chapitre des produits manufacturés autres que les produits à base de ressources est passé de 30 milliards de dollars en 1990 à 70 milliards de dollars en 2000, ce qui a annulé partiellement les excédents considérables enregistrés au chapitre des autres produits.
- Il se peut que les tendances des balances commerciales soient le reflet du renforcement de notre avantage comparatif.

Balance commerciale par industrie
(en milliards \$)



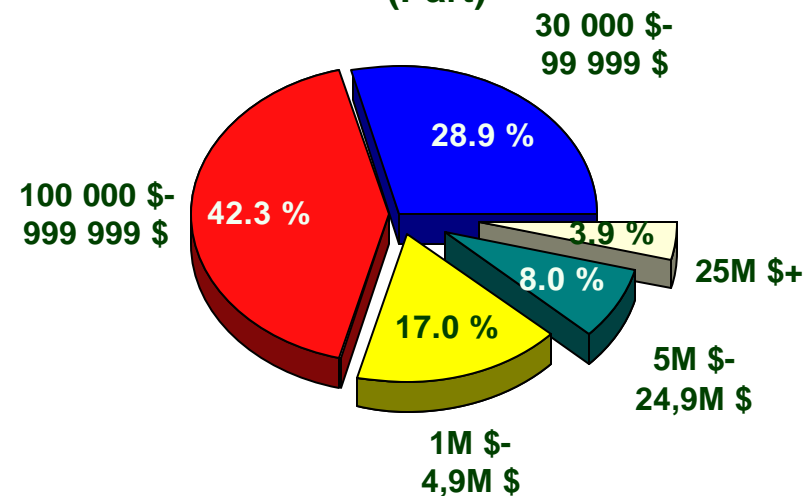
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



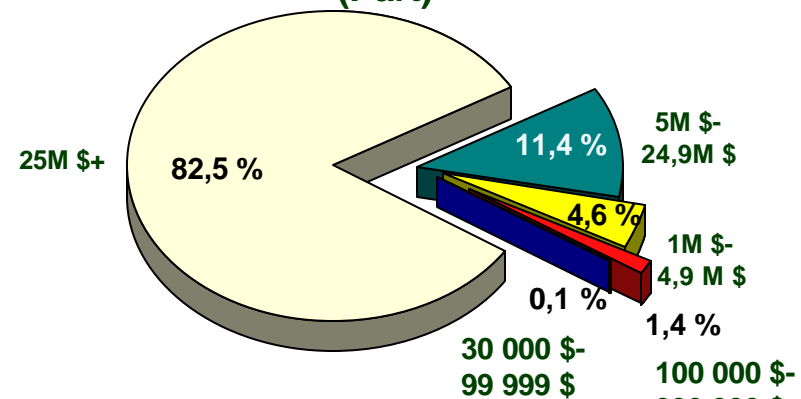
Quelques grands exportateurs sont à l'origine de la majorité des exportations du Canada

- Les exportateurs qui exportent pour plus de 25 millions de dollars par année ne représentent que 3,9 p. 100 du nombre total d'exportateurs au Canada, mais 83 p. 100 de la valeur des exportations.
- ▶ En fait, les 50 plus grands exportateurs interviennent pour 46 p. 100 des exportations totales du Canada.
- Les exportateurs qui exportent pour moins de un million de dollars par année représentent plus de 70 p. 100 de l'ensemble des exportateurs du Canada, mais ne rendent compte que pour 1,5 p. 100 de la valeur des exportations.

Nombre d'exportateurs selon leur taille, 1999
(Part)



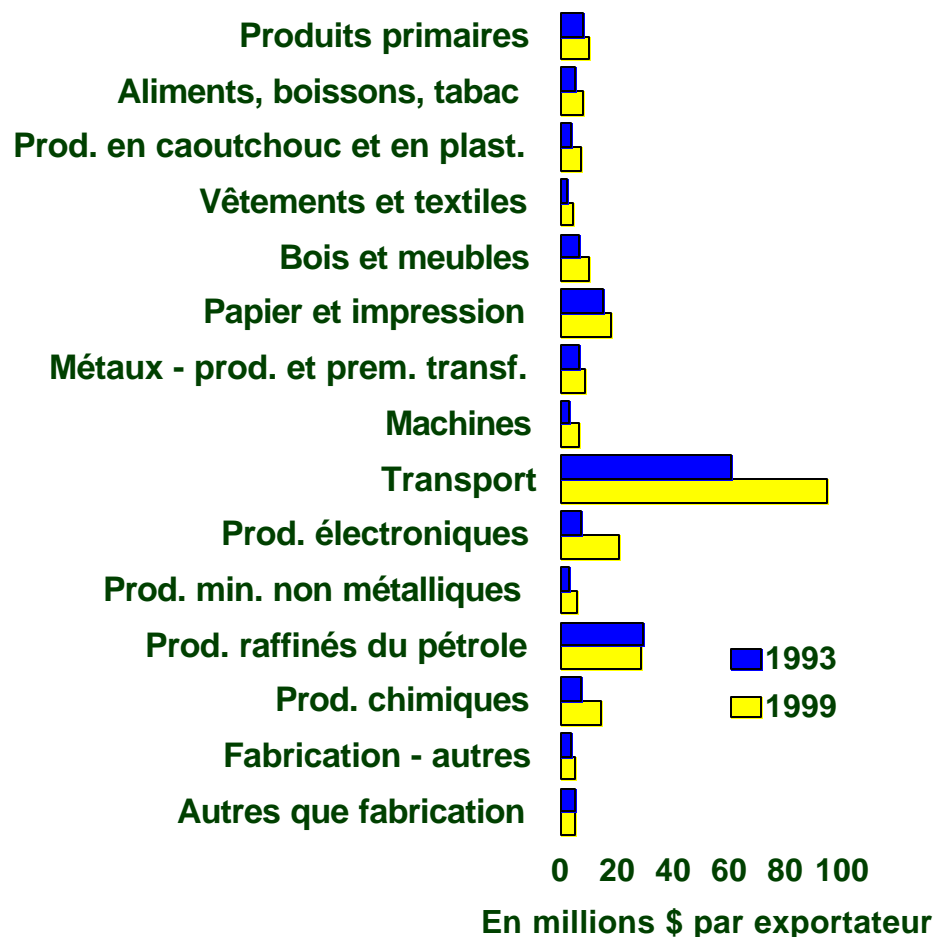
Valeur des exportations selon la taille des exportateurs, 1999
(Part)



La taille moyenne de l'exportateur augmente

- Dans chaque industrie, sauf l'industrie des produits raffinés du pétrole, la taille moyenne de l'exportateur au Canada a augmenté.
 - ▶ Ces données montrent que le nombre total d'exportateurs a augmenté à un rythme relativement plus lent que le total des exportations canadiennes.
 - ▶ La valeur moyenne des exportations, par exportateur, était de 11,1 millions de dollars en 1999, comparativement à 7,6 millions de dollars en 1993.
- L'industrie du transport affiche, et de loin, la moyenne des exportations la plus élevée par exportateur, ce qui témoigne de la prédominance des trois grands fabricants d'automobiles.

Taille moyenne des exportateurs



Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



Section B

Échanges de services

Faits saillants

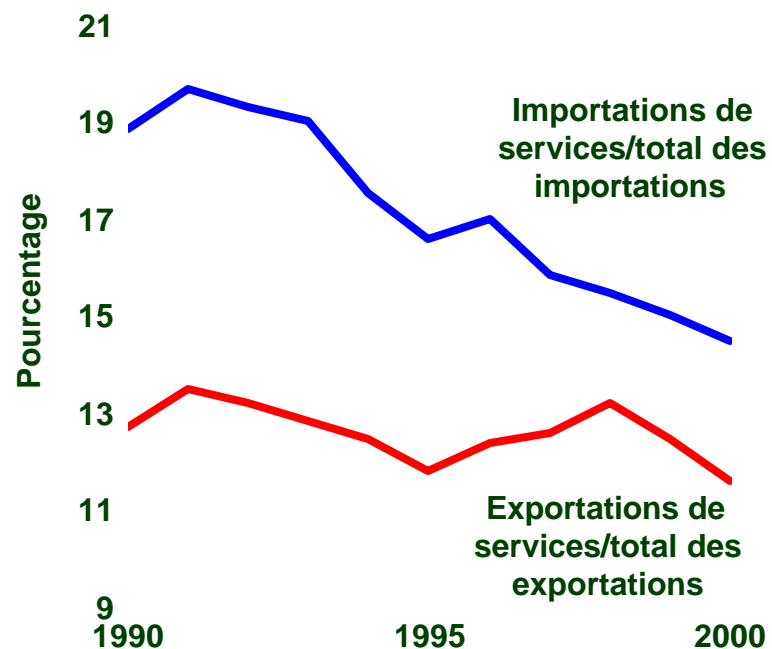
- **Les échanges de services ont plus que doublé au cours des années 90, mais leur importance relative au total des échanges du Canada n'a cessé de fléchir.**
- **Contrairement à cette tendance, l'importance des services commerciaux a augmenté considérablement, et le Canada a réussi à accroître sa part des échanges de services commerciaux sur le marché mondial.**
- **Le déficit du Canada au chapitre des voyages a diminué considérablement, car la faiblesse du dollar a encouragé les Américains à dépenser au Canada et les Canadiens à modérer leurs dépenses de voyage à l'étranger.**



Dans les années 90, les échanges de services du Canada ont plus que doublé, mais leur part du total des échanges a diminué de façon marquée

- Les échanges de services ont plus que doublé au cours des années 90, passant de 55 milliards de dollars en 1990 à 117 milliards de dollars en 2000. Toutefois, en raison de la croissance encore plus rapide du commerce des marchandises au cours de la même période, la part des services dans le total des échanges a diminué de façon marquée.
- ▶ Les exportations de services ont augmenté de 150 p. 100 entre 1990 et 2000, mais leur part des exportations totales est passée de 15,8 p. 100 en 1990 à 13,2 p. 100 en 2000.
- ▶ Par contre, les importations de services ont augmenté de 90 p. 100 au cours des années 90, et leur part des importations totales est passée de 18,9 p. 100 à 14,5 p. 100.
- Le déficit au chapitre des échanges de services est passé de 13,6 milliards de dollars, sommet atteint en 1993, à un peu moins de 7 milliards de dollars en 2000.

Échanges de services par rapport au total des échanges



Exportations et importations de services, en milliards \$			
	1990	1995	2000
Export.	22	36	55
Import.	33	49	62

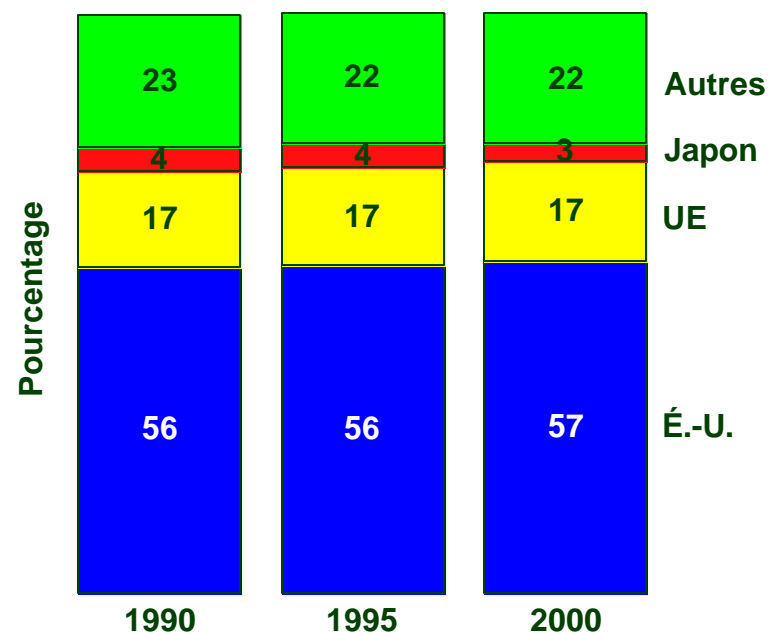
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



Les États-Unis continuent d'être la principale destination des exportations de services canadiennes...

- Comme c'est le cas pour le commerce des marchandises, les États-Unis sont la principale destination des exportations de services canadiennes.
 - ▶ Les États-Unis interviennent pour 60 p. 100 des exportations de services du Canada, comparativement à un peu plus de 85 p. 100 pour le commerce des marchandises.
 - ▶ La part des échanges de services détenue par les États-Unis est demeurée stable, à un peu plus de 55 p. 100.
- Le cinquième des exportations de services canadiennes est destiné à l'Union européenne et au Japon. Le reste des exportations de services s'en va vers d'autres pays, principalement l'Asie-Pacifique et l'Amérique latine.

Répartition géographique des exportations de services du Canada



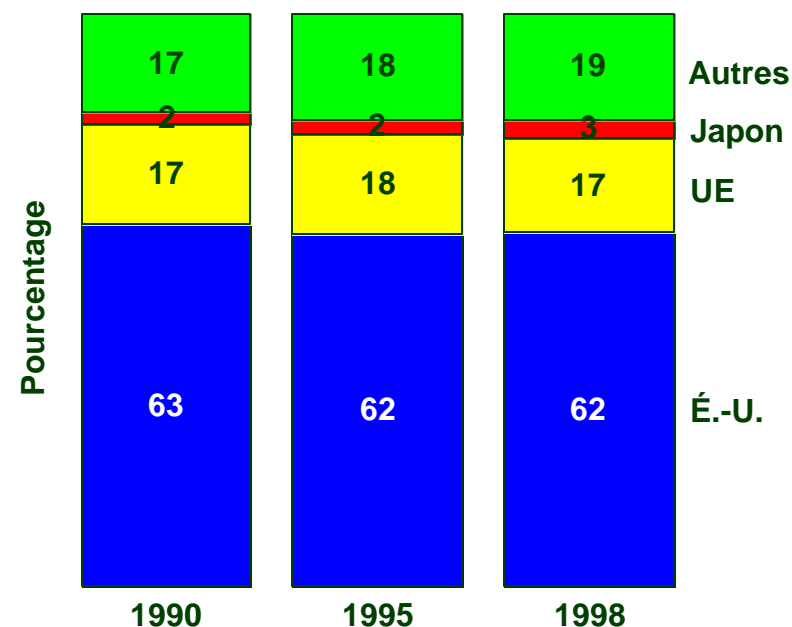
Total des exportations de services du Canada (en milliards \$)		
1990	1995	2000
22	36	55



...comme c'est le cas pour les importations

Répartition géographique des importations de services du Canada

- Au cours des dix dernières années, la distribution géographique des importations de services du Canada a peu changé.
- À 62 p. 100, la part des importations de services du Canada détenue par les États-Unis est un peu plus grande que la part des exportations de services.



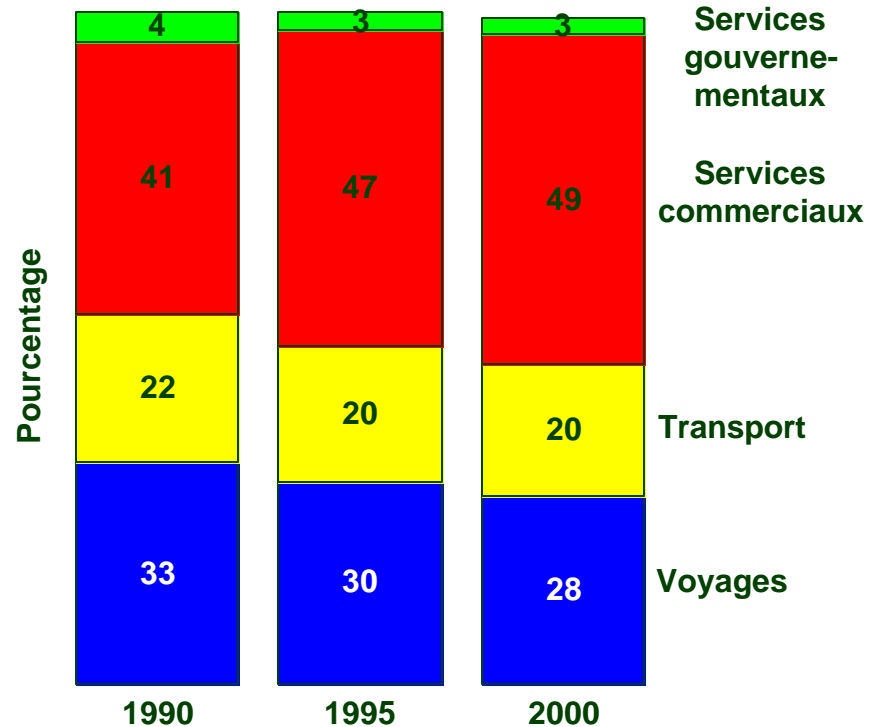
Total des importations de services du Canada (en milliards \$)		
1990	1995	1998
33	46	62



Les services commerciaux constituent la catégorie d'exportations de services qui est la plus importante et qui croît le plus rapidement...

Répartition des exportations de services du Canada selon le type de services

- Dans les années 90, la part des services commerciaux dans le total des exportations de services a augmenté de 8 points de pourcentage, pour atteindre 49 p. 100 en 2000.
- L'importance de toutes les autres catégories de services, spécialement les voyages, a diminué considérablement au cours de cette période.



Total des exportations de services du Canada (en milliards \$)

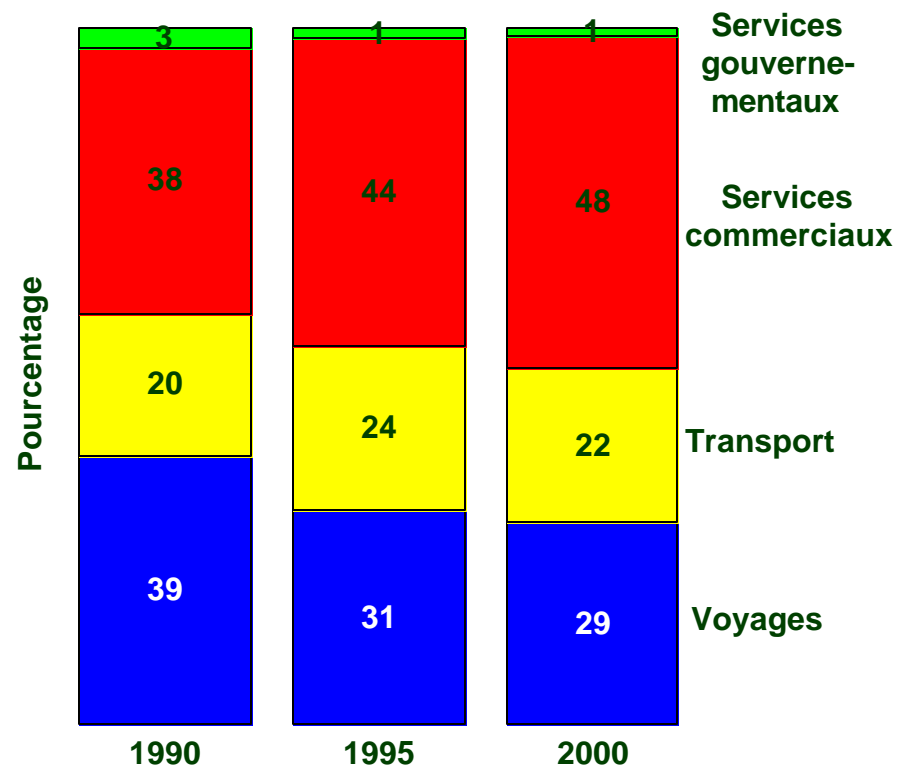
1990	1995	2000
22	36	55



...tout comme les importations

- Les importations de services commerciaux ont aussi gagné en importance au cours des dix dernières années, passant de 38 p. 100 en 1990 à 48 p. 100 en 2000.
- L'augmentation de la part des importations de services commerciaux s'est surtout faite au détriment des services de voyage.

Répartition des importations de services du Canada selon le type de services



Total des importations de services du Canada (en milliards \$)

1990	1995	2000
33	46	62



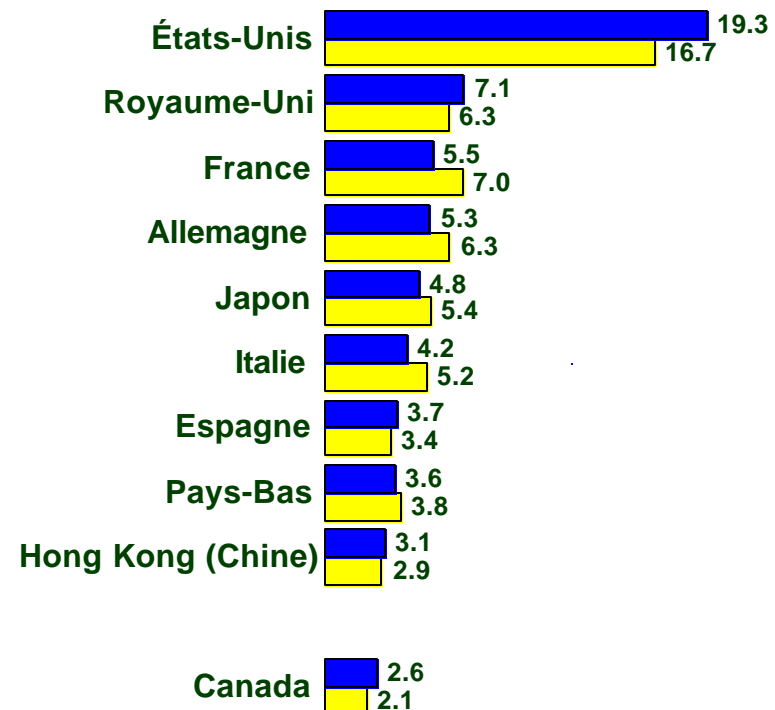
La part des exportations mondiales de services commerciaux détenue par le Canada a augmenté...

- Les États-Unis sont de loin le plus grand exportateur de services commerciaux, et la part qu'ils détiennent augmente.
- Le Canada est un exportateur de services commerciaux relativement petit, s'étant classé au 12e rang en 2000.
 - ▶ Toutefois, la part des exportations de services commerciaux détenue par le Canada est passée de 2,1 p. 100 en 1995 à 2,6 p. 100 en 2000.

Part du commerce international des services que détiennent les principaux exportateurs

Pourcentage

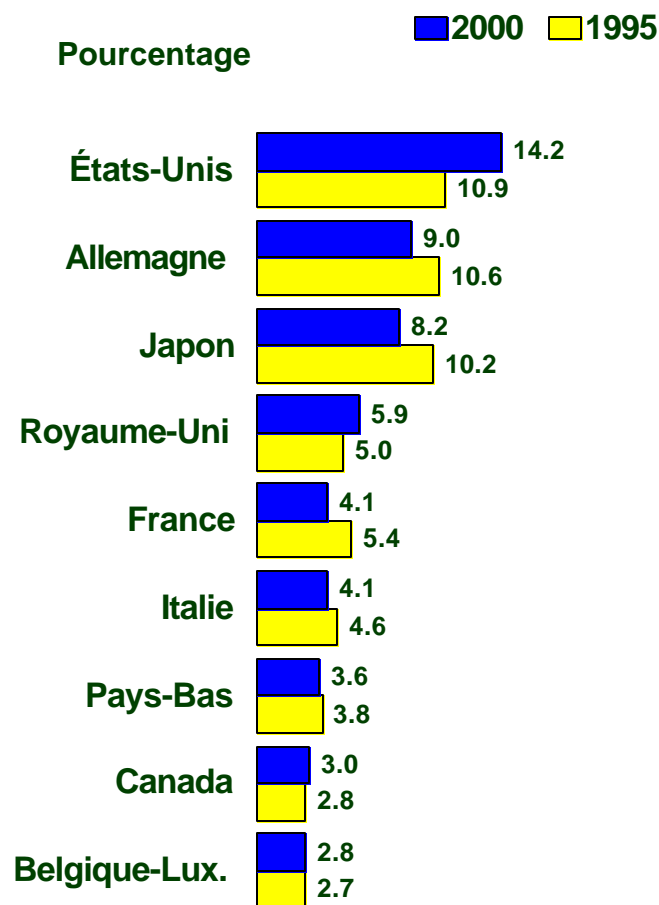
■ 2000 ■ 1995



...à l'instar de sa part des importations mondiales de services commerciaux

- En 2000, le Canada s'est classé au huitième rang des importateurs de services commerciaux au monde - sa part représentant 2,8 p. 100 des importations totales mondiales de services commerciaux.
- Le flux croissant des échanges bilatéraux de services commerciaux au Canada et dans d'autres pays de l'OCDE témoigne une fois de plus de l'importance grandissante de la spécialisation.

Principaux importateurs de services dans le monde 1995 et 2000



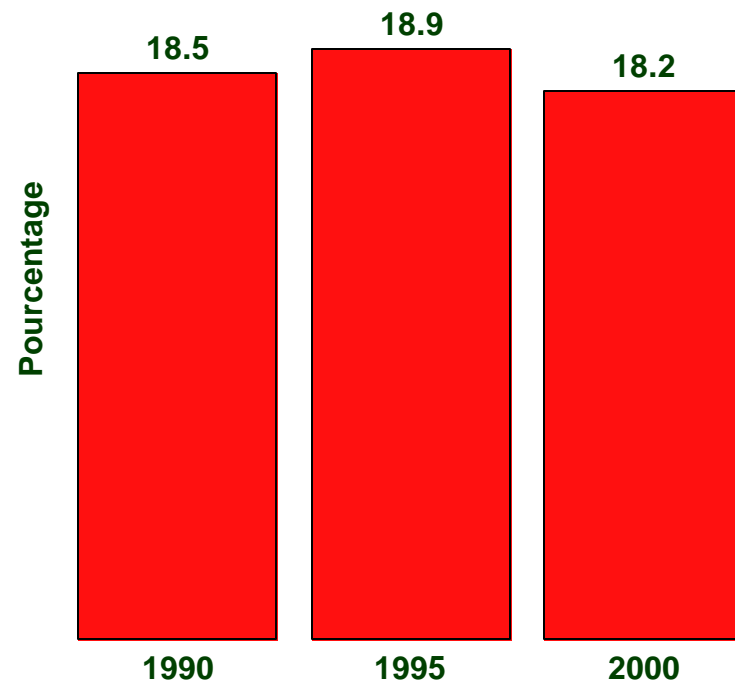
Source : Organisation mondiale du commerce



Toutefois, la part des services commerciaux dans le total du commerce mondial a diminué au cours de la deuxième moitié des années 90

- La part des services commerciaux dans le total du commerce mondial est passée de 18,9 p. 100 en 1995 à 18,2 p. 100 en 2000.
- Les services commerciaux, qui constituent l'une des quatre catégories de services reconnues par Statistique Canada, englobent les services professionnels comme la finance, les assurances et les services juridiques. Ils représentent environ la moitié du total des échanges de services du Canada.

**Commerce international des services*
en proportion du commercial mondial
total**



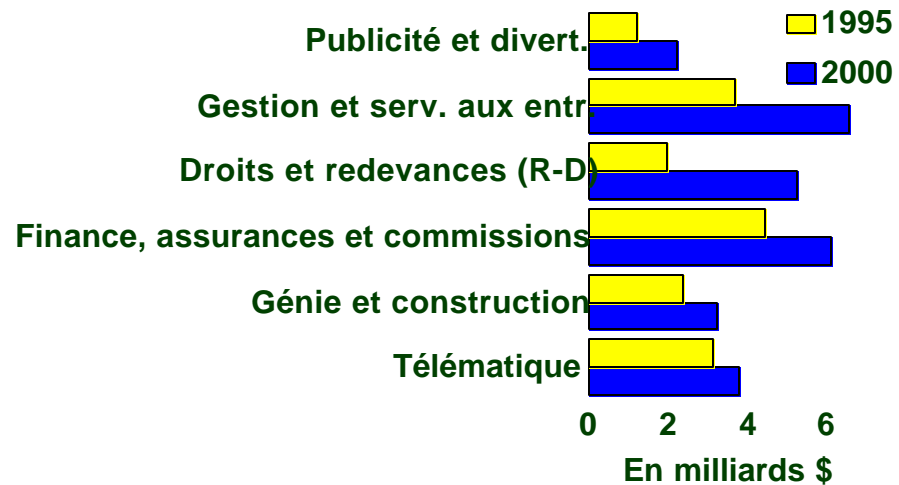
* Services commerciaux seulement
Source : Calculs fondés sur des données de l'OMC.



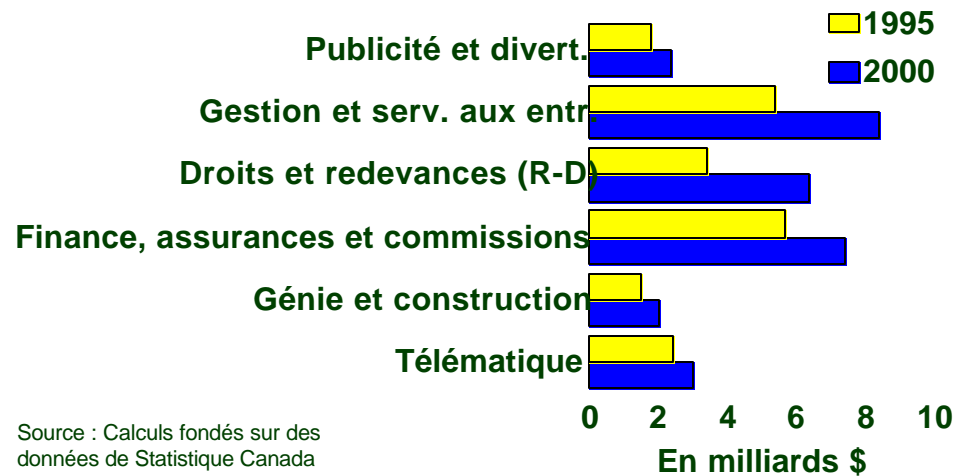
Les services financiers ainsi que les services de gestion et les services aux entreprises dominent les échanges de services commerciaux du Canada...

- Les droits et redevances en R-D constituent la catégorie de services commerciaux qui croît le plus rapidement sur le plan des recettes et des paiements.
- ▶ La croissance rapide des flux d'investissement étranger direct constitue probablement un moteur important de ce type de « commerce ».
- Ce sont les services financiers ainsi que les services de gestion et les services aux entreprises qui représentent la plus grande part des échanges de services commerciaux du Canada.

Recettes provenant des services commerciaux (exportations)



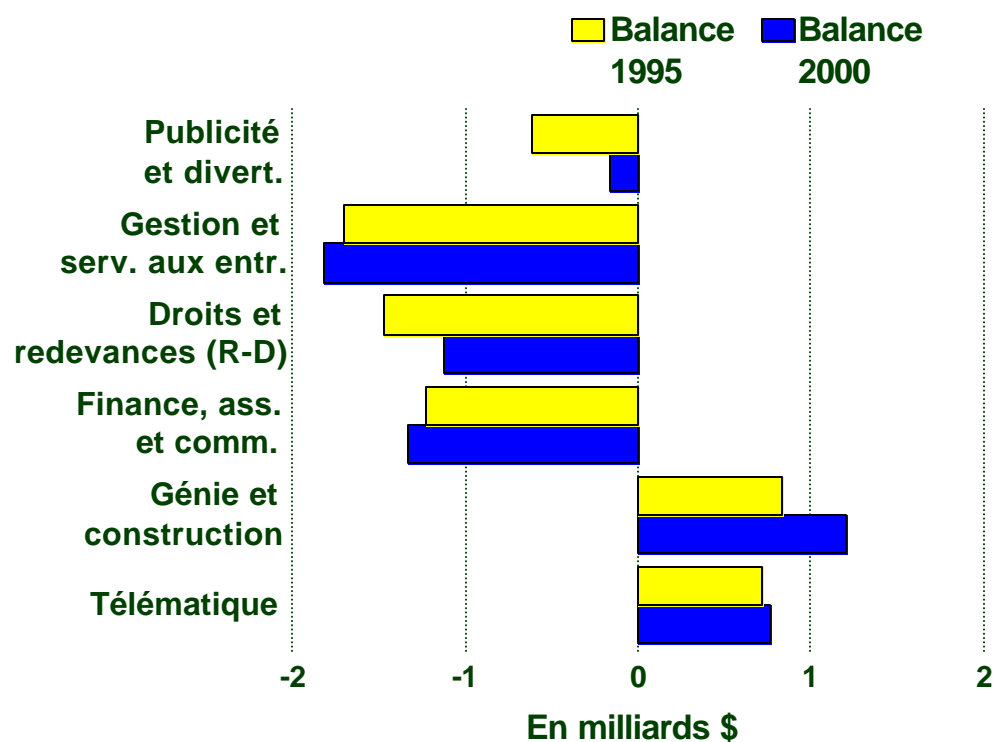
Paiements relatifs aux services commerciaux (importations)



...mais nous affichons aussi des déficits dans ces deux branches d'activité

- Le Canada accuse un déficit dans quatre des six catégories de services commerciaux. Il affiche un excédent dans le génie et la construction ainsi que dans la télématique.
- La structure des soldes des échanges de services commerciaux du Canada est demeurée relativement stable au cours de la deuxième moitié des années 90.

Balance commerciale des services commerciaux

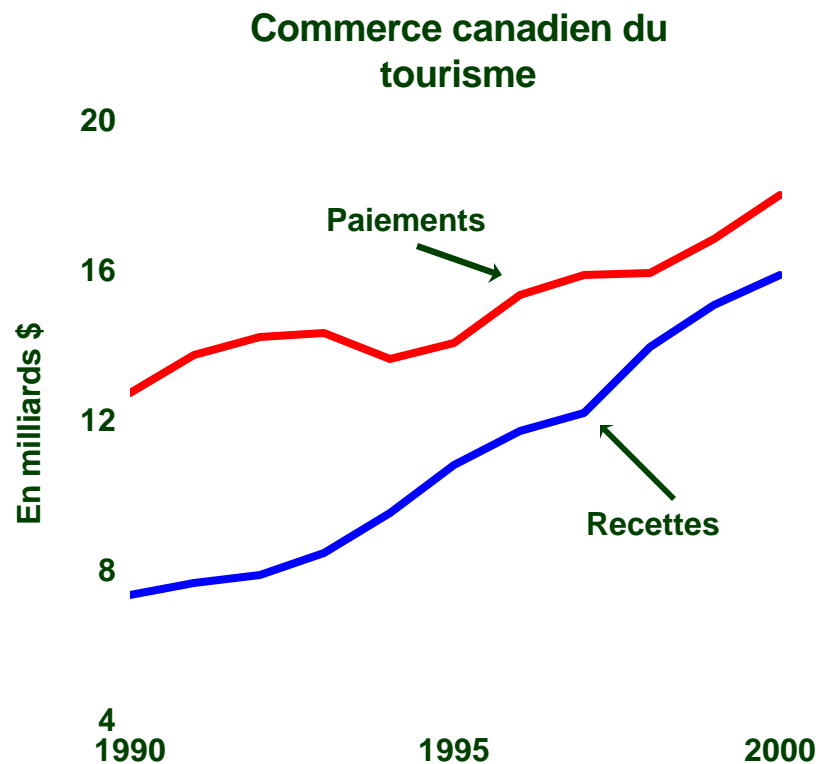


Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



Le déficit du Canada au chapitre des voyages a diminué considérablement au cours des années 90

- Le déficit du Canada au chapitre des voyages est passé de 6,4 milliards de dollars, sommet atteint en 1992, à 2,1 milliards de dollars en 2000.
- Les dépenses des Canadiens en voyage à l'étranger ont augmenté à un taux annuel moyen de 3,5 p. 100 au cours des années 90, mais elles ont été devancées considérablement par les dépenses des voyageurs étrangers au Canada, qui ont progressé à un taux annuel moyen de 7,9 p. 100.
 - ▶ La forte croissance économique aux États-Unis et la faiblesse du dollar canadien ont vraisemblablement contribué à l'augmentation des dépenses des étrangers. La faiblesse du dollar canadien a été la principale cause du ralentissement de la croissance du nombre de Canadiens voyageant à l'étranger.



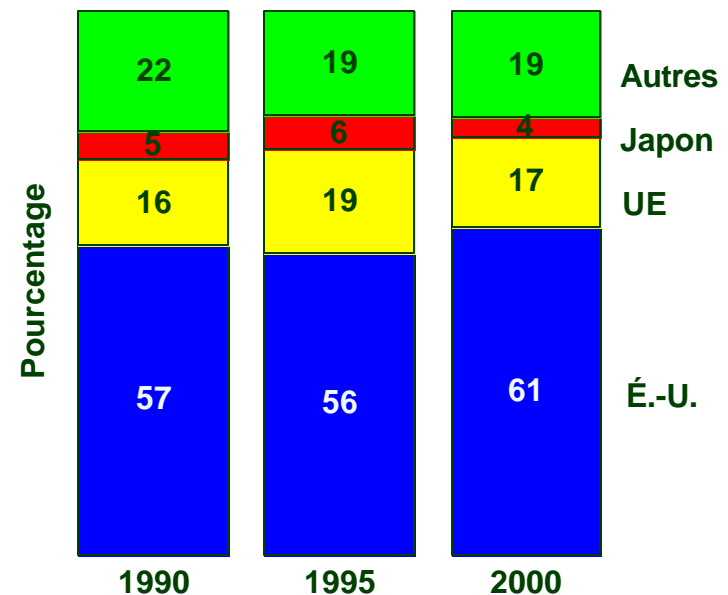
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



Les dépenses de voyage des Américains au Canada ont augmenté considérablement...

- Depuis 1995, la part des dépenses de voyage au Canada détenue par les États-Unis a augmenté de 5 points de pourcentage, principalement au détriment de l'Union européenne et du Japon. Cette situation pourrait être le miroir de la solide croissance économique aux États-Unis et de la dépréciation de notre devise par rapport au dollar américain.

Répartition géographique des dépenses des voyageurs étrangers au Canada



Total des recettes canadiennes au chapitre des voyages, en milliards \$		
1990	1995	2000
7,4	10,8	15,9

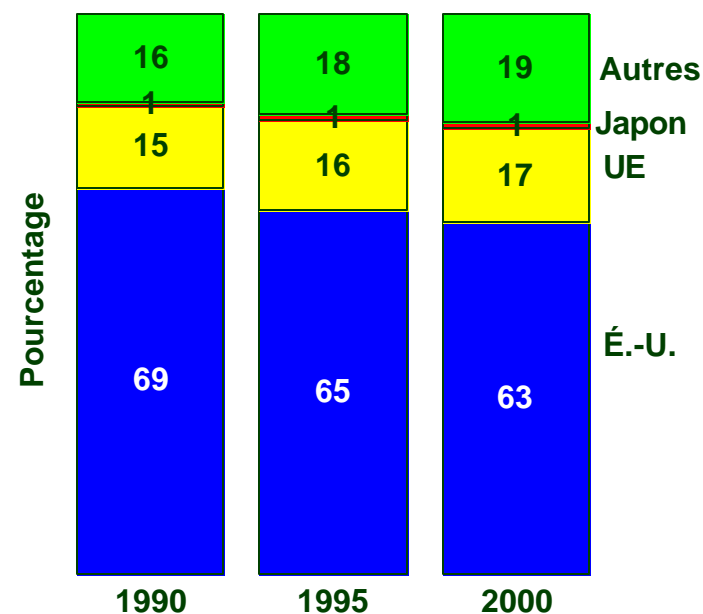
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



...alors que les dépenses des Canadiens voyageant aux États-Unis ont constitué une moins grande proportion des dépenses de voyage

- Même si 63 p. 100 des dépenses de voyage des Canadiens ont été engagées aux États-Unis en 2000, ce pourcentage est inférieur au taux de 69 p. 100 enregistré en 1990, probablement en raison de l'appréciation du dollar américain au cours de cette période.
- Par contre, la force relative du dollar canadien par rapport aux autres devises, comme l'euro, semble avoir fait augmenter les dépenses de voyage des Canadiens dans ces régions.

Répartition géographique des dépenses des voyageurs canadiens à l'étranger



Total des paiements canadiens au chapitre des voyages, en milliards \$		
1990	1995	2000
12,8	14,0	18,0

Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



Section C

Investissement étranger direct

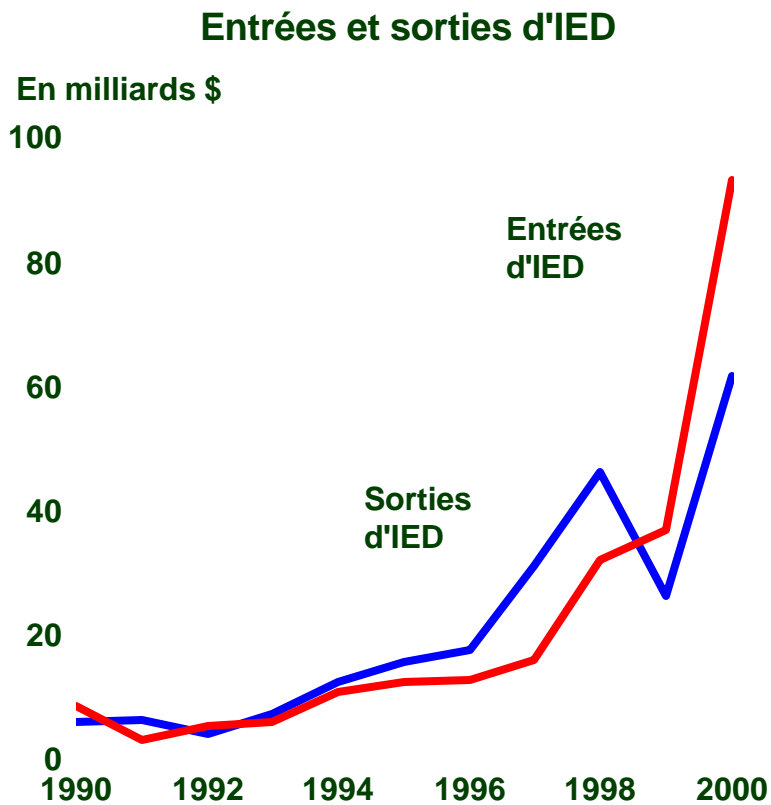
Faits saillants

- Les flux d'IED entrant et sortant du Canada ne cessent de s'accroître très rapidement, sous l'impulsion du bond enregistré dans les fusions et acquisitions (F-A).
- Les investissements entrant et sortant sont de plus en plus destinés aux industries de haute technologie, telles que les industries de produits électroniques et de télécommunications.
- Les investissements du Canada à l'étranger sont de plus en plus destinés à des pays autres que les États-Unis.
- L'investissement étranger direct joue un rôle important dans l'économie canadienne.
- La part du stock d'IED nord-américain que détient le Canada ne cesse de diminuer.
- Sur les plans des stocks et des flux d'IED, la part des investissements des États-Unis à l'étranger que détient le Canada diminue, alors que les États-Unis augmentent leur part des investissements étrangers destinés à l'Amérique du Nord.



Les flux d'IED ont atteint des sommets en 2000...

- En 2000, les entrées d'investissement étranger direct (IED) ont atteint un sommet (93,2 milliards de dollars), soit une augmentation phénoménale de 66 p. 100 par rapport à 1999.
- Les sorties d'IED ont aussi atteint un sommet, soit 62 milliards de dollars en 2000, soit une hausse de 135 p. 100 par rapport à 1999.
- ▶ Les entrées d'IED ont été plus importantes que les sorties d'IED au cours des deux dernières années, ce qui constitue un reversement de la situation observée au cours des six années précédentes.
- Cette formidable intensification des flux d'IED, qui s'est produite ces dernières années, est le résultat d'une plus grande mondialisation et des tendances cycliques des fusions et acquisitions (F-A).



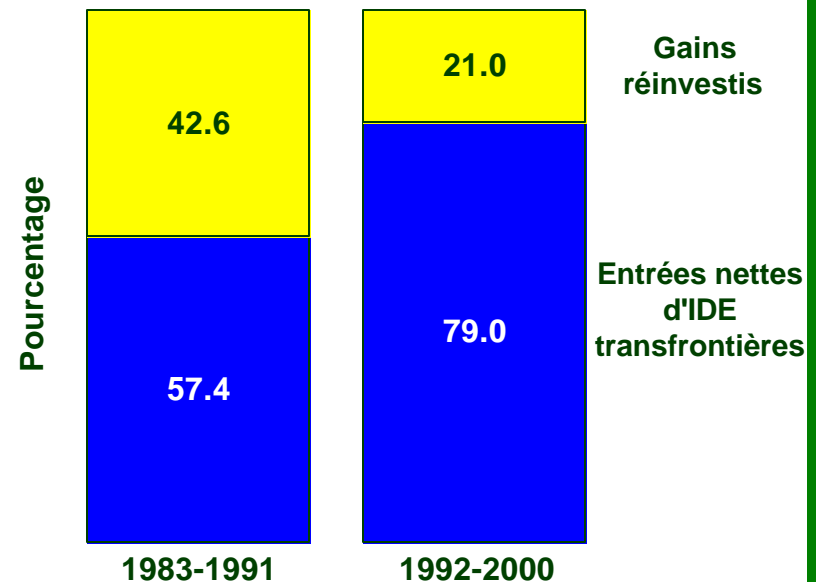
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



...en grande partie sous forme de flux de capitaux transfrontières...

- Les gains réinvestis ne rendent compte que de 21 p. 100 des flux d'IED depuis 1992, comparativement au double de ce pourcentage pour 1983 à 1991.
 - ▶ Les nouvelles occasions d'affaires au Canada découlant de l'ALE pourraient expliquer la plus grande partie de l'accroissement du financement extérieur par voie d'IED dans les années 90.
 - ▶ Les gains réinvestis servent rarement à financer les fusions-acquisitions.

Part des flux transfrontières d'IED et des gains réinvestis dans le total des entrées nettes d'IED au Canada



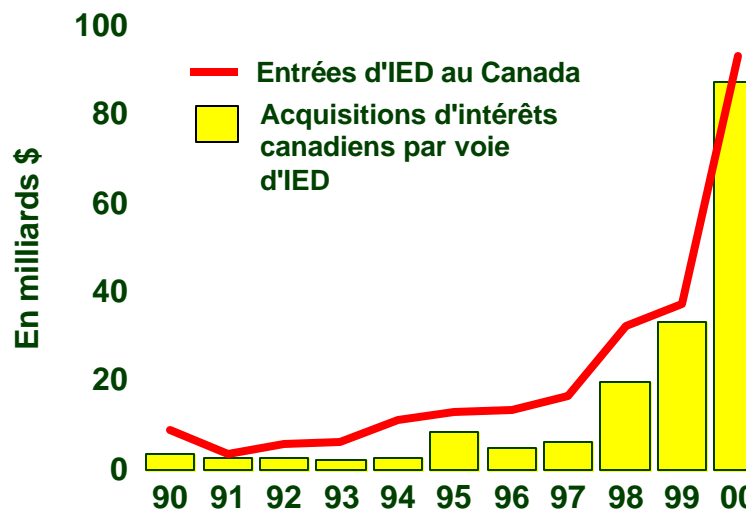
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



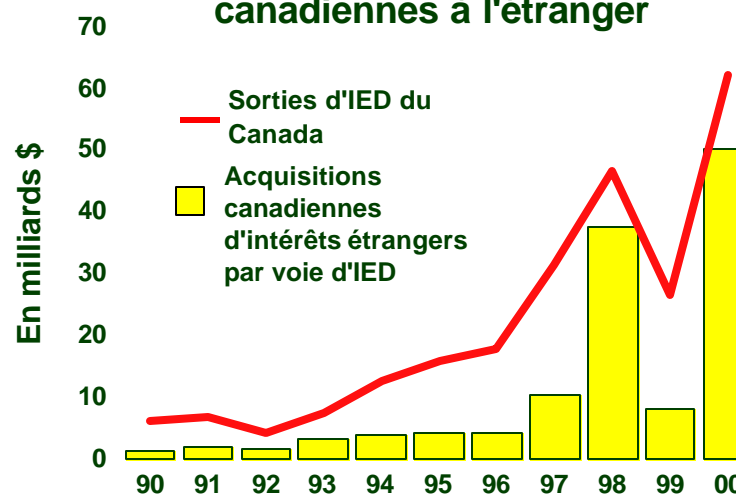
...et grâce à une activité très intense dans les fusions-acquisitions

- Le bond enregistré dans les fusions-acquisitions est le principal responsable de l'augmentation des flux d'IED.
- ▶ En 2000, les fusions-acquisitions sont intervenues pour 94 p. 100 des entrées d'IED et 81 p. 100 des sorties d'IED. Il s'agit là d'une hausse marquée par rapport aux années précédentes. En moyenne, les fusions-acquisitions n'ont représenté que 50 p. 100 des entrées et 35 p. 100 des sorties d'IED entre 1990 et 1999.

Entrées d'IED et acquisitions d'intérêts canadiens par l'étranger



Sorties d'IED* et acquisitions canadiennes à l'étranger

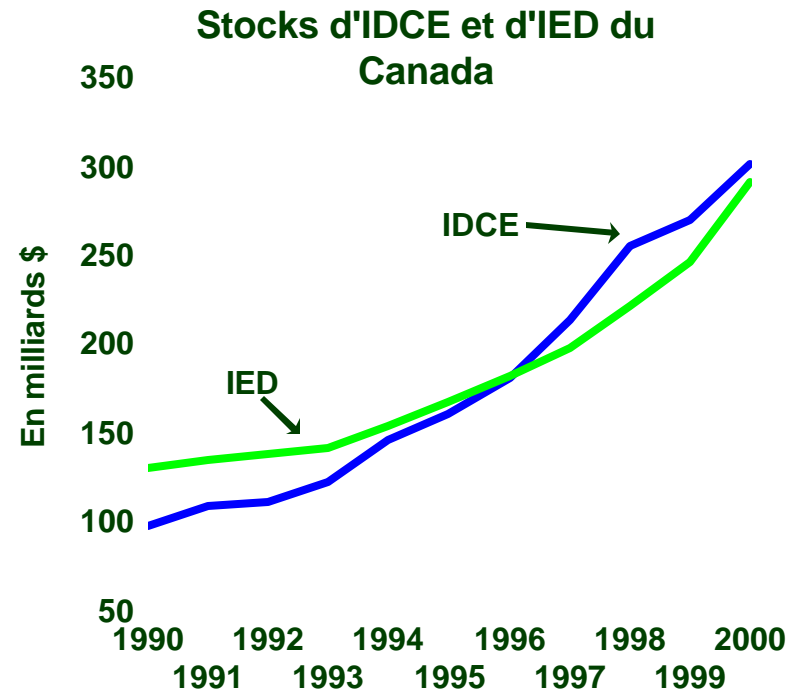


Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



En raison d'une forte intensification des flux, les stocks d'investissement étranger direct se sont sensiblement accrus

- La poussée des flux d'IED a fait croître sensiblement les stocks.
 - ▶ Le stock d'IED au Canada a avancé de 18 p. 100 en 2000 pour se situer à 291 milliards de dollars. De même, le stock d'IED du Canada à l'étranger a augmenté de 11 p. 100 pour se fixer à 301 milliards de dollars.
 - ▶ L'écart entre les stocks d'IED entrant et sortant, qui avait atteint un sommet de 34 milliards de dollars en 1998, n'a cessé de diminuer depuis, de sorte qu'aujourd'hui, il représente 10 milliards de dollars.



Stocks d'investissement étranger direct			
En milliards \$			
	1990	1995	2000
IDCE	98	161	301
IED	130	168	291

Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada

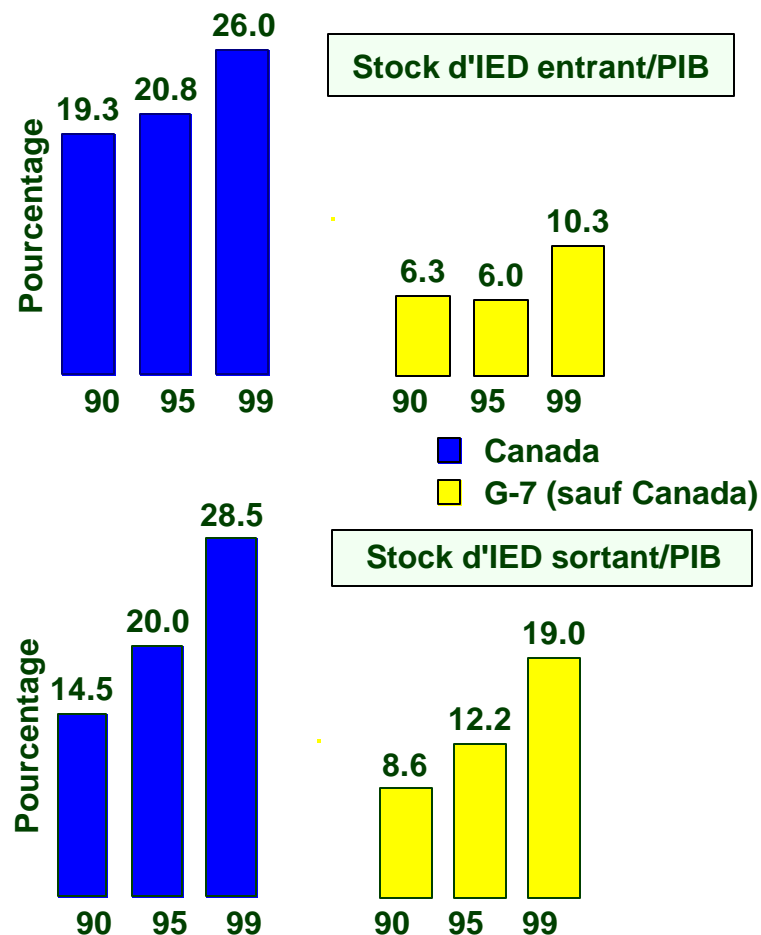


L'augmentation de l'orientation vers l'investissement étranger est plus importante pour le Canada que pour les autres pays du G-7

- En 1999, le ratio du stock d'IED total (entrant plus sortant) au PIB au Canada s'est élevé à plus de 54 p. 100, comparativement à environ 34 p. 100 en 1990.
 - ▶ La moyenne pour les autres pays du G-7 est de 29 p. 100 en 1999 et de 15 p. 100 en 1990.

- L'écart entre le Canada et les autres pays du G-7, au chapitre de l'orientation vers l'investissement étranger, s'est considérablement accru dans les années 90.

Part du stock d'IED entrant et sortant/PIB
Canada et G-7



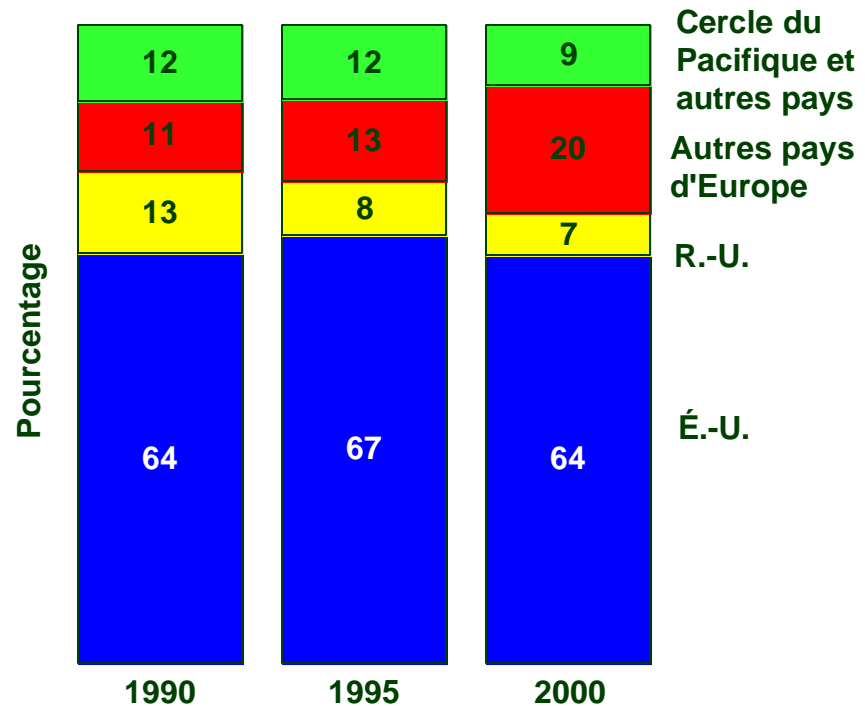
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada et du *World Investment Report*, Nations Unies



L'importance que revêt l'Europe en matière d'IED entrant au Canada a pris beaucoup d'ampleur en 2000...

Répartition géographique du stock d'IED entrant au Canada

- La part du stock d'IED au Canada que détient l'Europe s'est établie à 27 p. 100 en 2000 par rapport à 21 p. 100 en 1995.
 - ▶ Ce redressement est principalement attribuable à quelques grandes acquisitions au Canada.
- La part que détiennent les États-Unis, le Royaume-Uni et les autres pays a diminué.



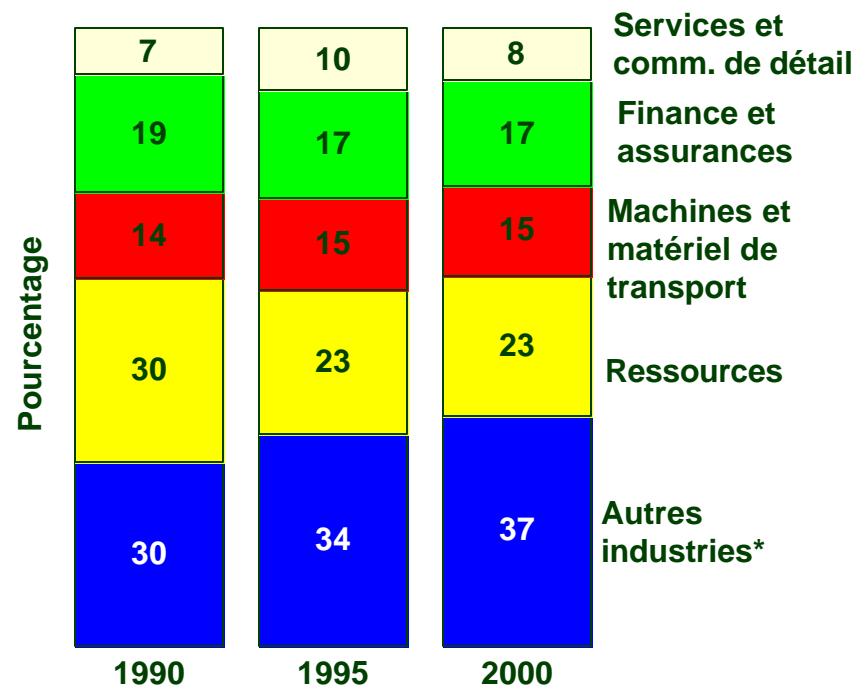
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



...et cet IED est de plus en plus destiné aux industries non traditionnelles

- La part d'IED entrant destiné aux « autres industries », qui comptent de nombreuses industries de la « nouvelle économie » telles les produits électroniques, les communications et les produits chimiques, n'a cessé de s'accroître durant les années 90.
 - ▶ Cela s'est produit, en grande partie, aux dépens des industries axées sur les ressources durant la première moitié des années 90 et des industries de services et de commerce de détail durant la deuxième moitié.

Répartition du stock d'IED entrant au Canada selon l'industrie



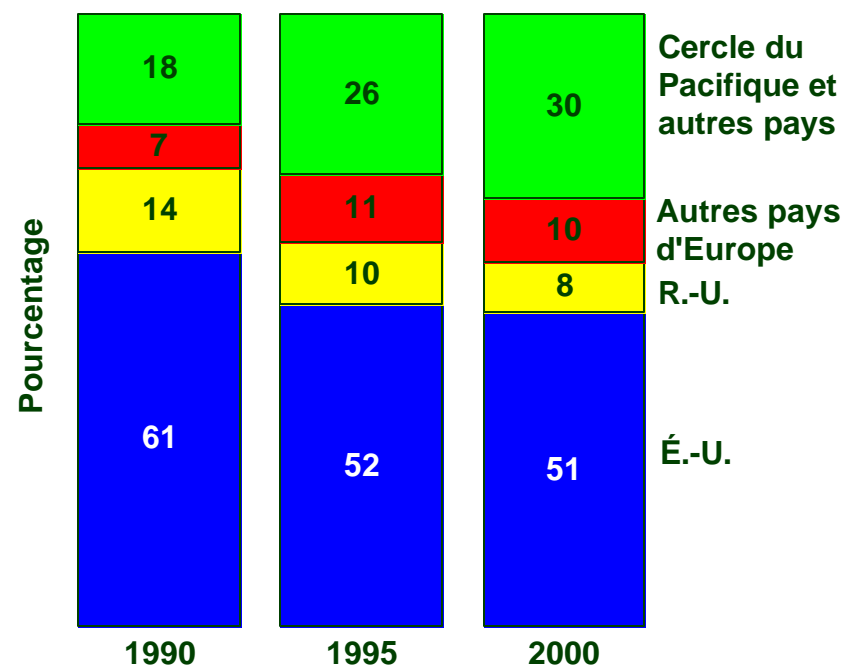
* Comprend les aliments, les boissons et le tabac, les produits et composés chimiques, les textiles, les produits électriques et électroniques, la construction et les activités connexes ainsi que les communications
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



Le Canada continue de diversifier les destinations de ses investissements directs à l'étranger...

- Les États-Unis restent la principale destination des investissements canadiens à l'étranger, mais leur importance n'a cessé de diminuer au cours de la dernière décennie -- un peu plus de la moitié de nos investissements directs à l'étranger sont destinés aux États-Unis.
- La part des investissements du Canada à l'étranger, que détient l'Europe et qui correspond environ au tiers, n'a pas beaucoup changé dans les années 90.
 - ▶ Toutefois, le Royaume-Uni, qui représentait à lui seul environ 14 p. 100 de l'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE) en 1990, n'intervient plus aujourd'hui que pour 8 p. 100.
- La part de l'IDCE que détiennent les pays du Cercle du Pacifique et autres pays est passée de 18 p. 100 en 1990 à 30 p. 100 en 2000.
 - ▶ La plupart des investissements sont allés à trois petits pays des Antilles, soit les Bermudes, la Barbade et les Bahamas.

Répartition géographique du stock d'IED sortant* du Canada



Stock d'IDCE En milliards \$		
1990	1995	2000
98	161	301

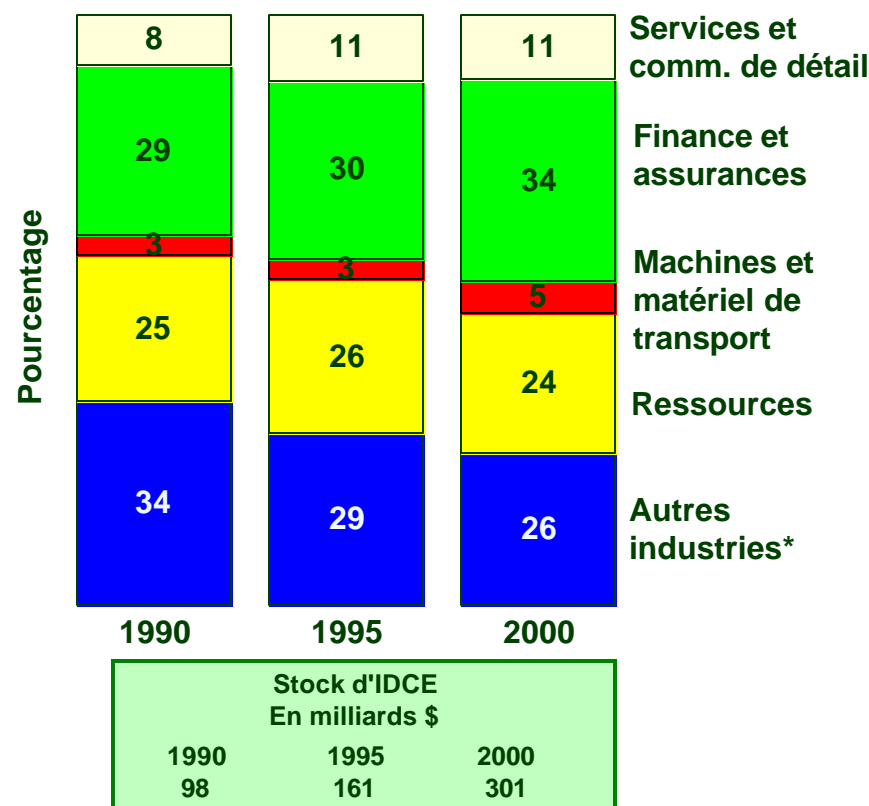
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



...et choisit de plus en plus l'industrie de la finance et des assurances

- Entre 1990 et 2000, la part d'IED destiné à l'industrie de la finance et des assurances par rapport au total de l'investissement canadien à l'étranger est passée de 29 p. 100 à 34 p. 100.
- La part que détiennent les services et le commerce de détail a aussi quelque peu augmenté durant la première moitié de la décennie, mais elle est restée stable depuis.
- Contrairement à ce qui s'est passé avec l'IED entrant, la part que détiennent les « autres industries » a beaucoup diminué, perdant 8 points de pourcentage depuis les années 90.

Répartition du stock d'IDCE selon l'industrie



* Comprend les aliments, les boissons et le tabac, les produits et composés chimiques, les textiles, les produits électriques et électroniques, la construction et les activités connexes ainsi que les communications

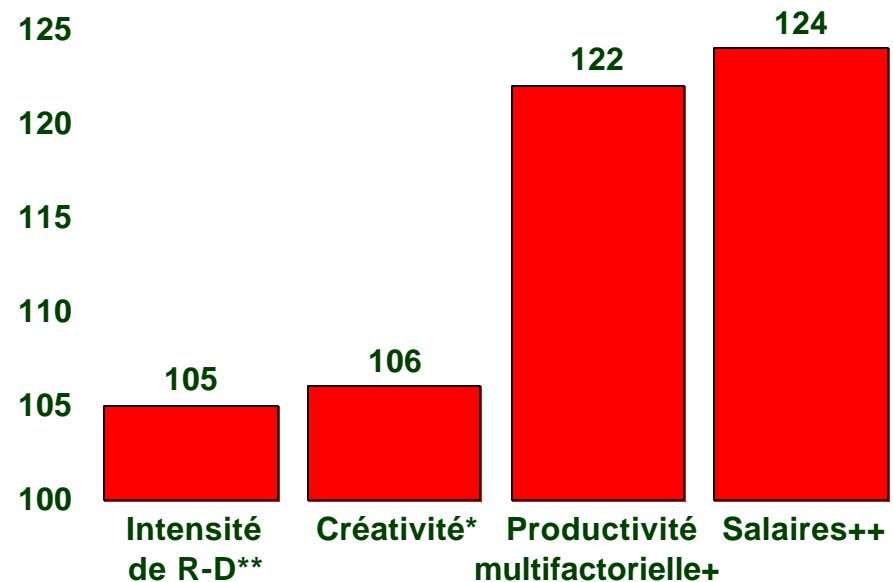
Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada



L'investissement étranger apporte de nombreux avantages économiques au Canada

- Avec l'IED viennent la technologie, le savoir-faire des gestionnaires et les pratiques commerciales de la société-mère.
- Les entreprises étrangères sont habituellement plus innovatrices et plus productives, et elles offrent des salaires plus élevés.

Performance des sociétés affiliées étrangères par rapport aux sociétés nationales **Sociétés nationales = 100**



*1999

** 1995

+1993-1995

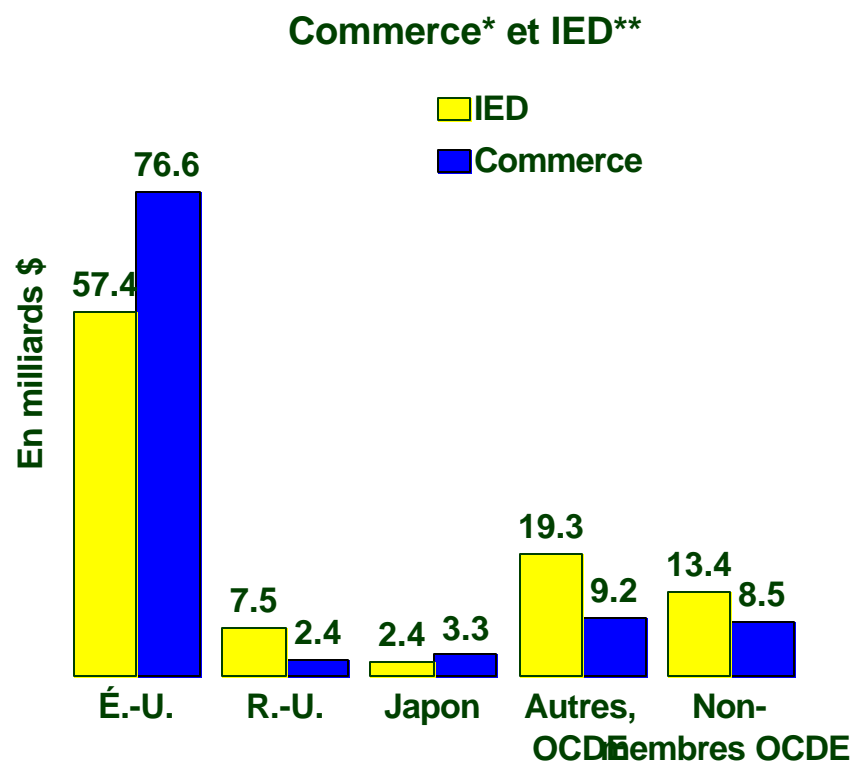
++1997 par rapport à la moyenne nationale.

Source : Diverses sources



De plus, l'IED et le commerce se complètent

- Il y a une très forte corrélation entre le commerce et l'investissement étranger direct.
- Le stock d'IED du Canada est généralement réparti plus également sur le plan géographique que le commerce, ce qui laisse supposer que la distance ne joue peut-être pas un rôle aussi important dans l'IED que dans le commerce.



* Exportations et importations

** IED entrant et sortant

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada

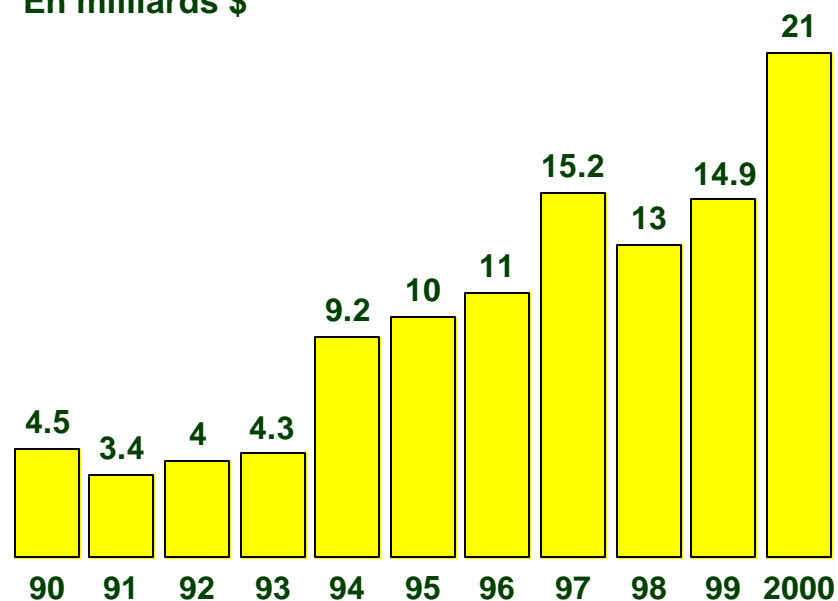


L'investissement à l'étranger est une activité lucrative pour les Canadiens

- L'investissement à l'étranger est une activité lucrative pour les Canadiens et contribue sensiblement au solde de notre compte courant.
- En 2000, les investissements canadiens à l'étranger ont rapporté 21 milliards de dollars en recettes pour les Canadiens, soit plus de quatre fois le montant observé en 1990.
- Comme pour les entreprises étrangères au Canada, les entreprises canadiennes qui investissent à l'étranger sont, elles aussi, généralement plus productives que leurs homologues orientées vers le commerce intérieur.

Recettes provenant de l'IED du Canada à l'étranger*

En milliards \$



* Recettes annuelles provenant des intérêts, des dividendes et des gains réinvestis des investissements directs canadiens à l'étranger.

Source : Calculs fondés sur des données de Statistique Canada

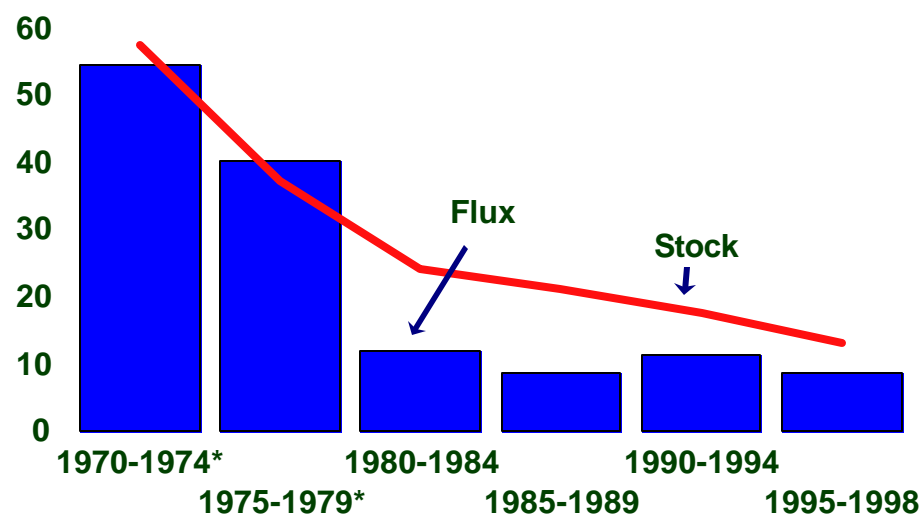


La part de l'IED destiné à l'Amérique du Nord que détient le Canada n'a cessé de diminuer au cours des trois dernières décennies...

- La part des entrées d'IED destiné à l'Amérique du Nord que détient le Canada a considérablement diminué à la fin des années 70 et au début des années 80. Depuis, elle reste faible.
- Ces tendances observées dans les entrées d'IED ont contribué au fléchissement de la part d'IED destiné à l'Amérique du Nord.
 - ▶ En 1974, le Canada possédait 57 p. 100 des entrées d'IED de l'Amérique du Nord, ce qui était largement supérieur à sa part du PIB nord-américain.
 - ▶ En 1998, notre part était passée à 13 p. 100, encore bien au-dessus de notre part du PIB.
- Tant que la part des entrées d'IED nord-américain que détient le Canada reste inférieure à sa part du stock d'IED nord-américain, la part du Canada ne cessera de fléchir.

Part de l'IED nord-américain que détient le Canada

Pourcentage



*Le Mexique n'est pas inclus dans les stocks.

Nota : Les stocks visent la fin de la période, les flux visent la moyenne de la période.

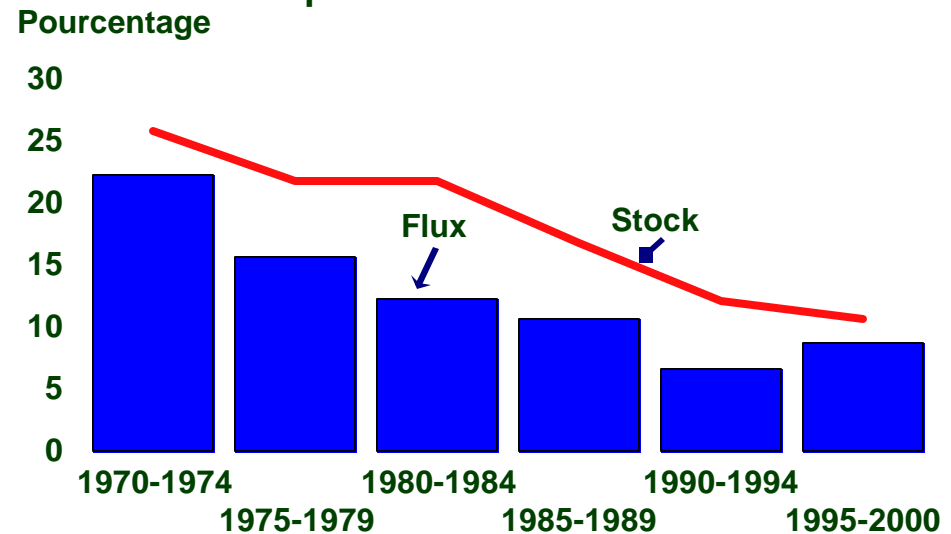
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de la base de données sur le développement mondial des Nations Unies ainsi que du World Investment Report de 2000 des Nations Unies.



...en partie à cause de la réduction des flux d'IED des États-Unis...

- Notre part de l'IED sortant des États-Unis, tant les stocks que les flux, poursuit une trajectoire descendante depuis près de trois décennies.
 - ▶ Ce n'est que tout récemment que notre part des flux s'est quelque peu redressée.
- Les États-Unis sont notre plus importante source d'investissement étranger direct, ceux-ci intervenant pour près des deux tiers de notre stock d'IED entrant.

Part de l'IED sortant des États-Unis que détient le Canada

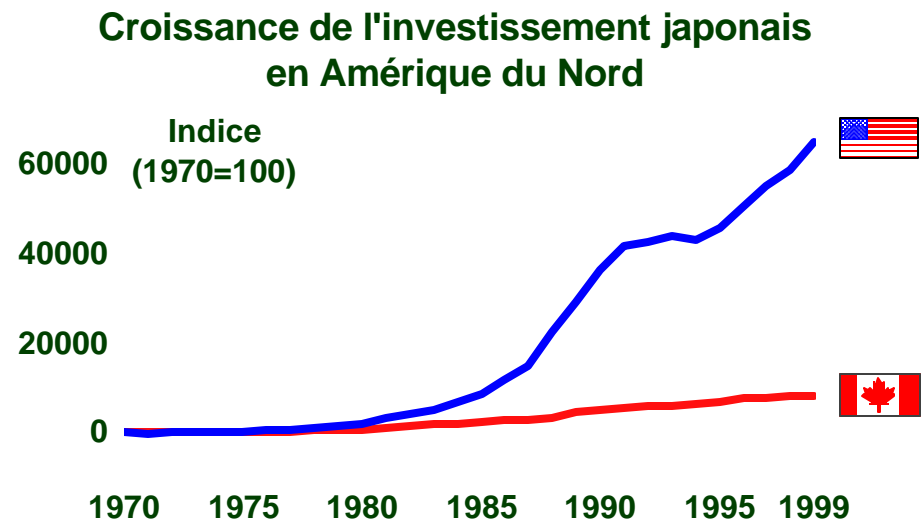
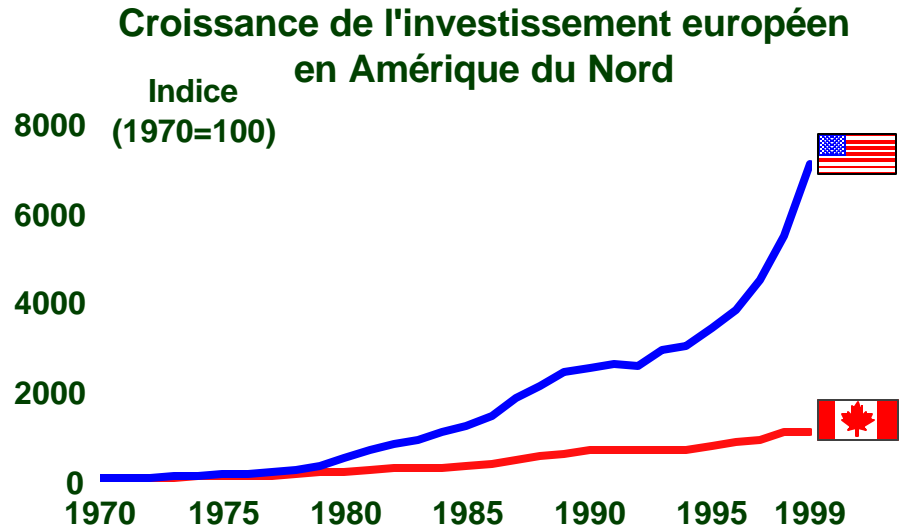


Nota : Les stocks visent la fin de la période, les flux visent la moyenne de la période.
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données du BEA des États-Unis



...et aussi parce que les États-Unis reçoivent davantage d'IED de pays situés à l'extérieur de l'Amérique du Nord

- Avant 1975, la part de l'IED nord-américain que détenaient les États-Unis était très faible par rapport à leur part du PIB nord-américain.
- Depuis la fin des années 70, de plus en plus d'IED entrant en Amérique du Nord est destiné aux États-Unis.



Nota : Stock d'investissement
 Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données du BEA des États-Unis et de Statistique Canada.



Partie 2
Relations entre le Canada et l'Europe dans les
domaines du commerce et de l'investissement



Partie 2

Relations entre le Canada et l'Europe dans les domaines du commerce et de l'investissement

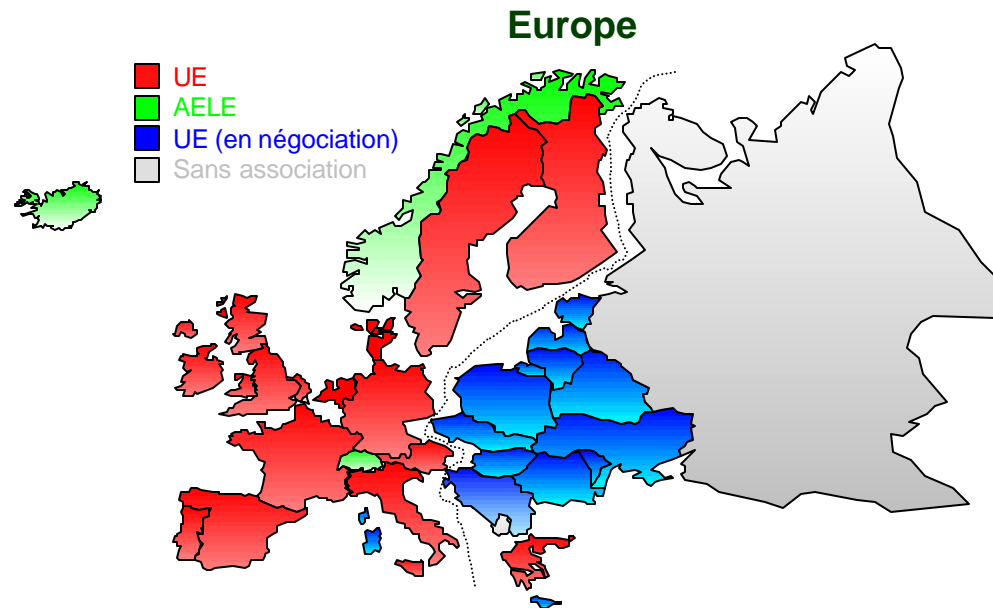
Faits saillants

- La croissance des exportations canadiennes vers l'Europe tire de l'arrière sur la croissance des exportations vers d'autres destinations, plus particulièrement les États-Unis. L'Europe n'est plus une destination aussi importante pour les exportations canadiennes.
- L'importance de l'Europe à titre de source de nos importations a également diminué durant les années 90, mais pas tout à fait au même rythme que les exportations, ce qui s'est traduit par un déficit important et sans cesse croissant au chapitre du commerce des marchandises.
- Les quatre grands pays de l'Europe de l'Ouest interviennent pour la plus grande partie du commerce du Canada avec l'Europe, bien que certains pays plus petits connaissent un taux de croissance plus rapide.
- Les exportations canadiennes vers l'Europe s'orientent lentement vers les industries non axées sur les ressources. Les importations sont déjà dominées par les industries de pointe.
- L'importance de l'Union européenne dans l'IED entrant au Canada n'a cessé de décroître durant les années 90, mais elle s'est redressée en 2000 à la suite de certaines mégafusions.



L'Europe est un marché vaste et varié

- Les pays avancés de l'Europe de l'Ouest (membres soit de l'Union européenne soit de l'AELE) et les pays en développement de l'Europe de l'Est, dont bon nombre souhaitent adhérer à l'Union européenne, sont très différents sur les plans de la taille de la population, du développement économique, de la culture, de la langue et du progrès social.
 - ▶ Même au sein de l'Union européenne, il y a de grandes différences entre les pays aux chapitres du niveau de vie, de la taille de la population et de la croissance économique.
- En 1998, le PIB de l'Union européenne s'est élevé à plus de 8 trillions de dollars US, soit le deuxième marché en importance dans le monde, après l'Amérique du Nord.



Les échanges entre le Canada et l'Europe ont presque doublé...

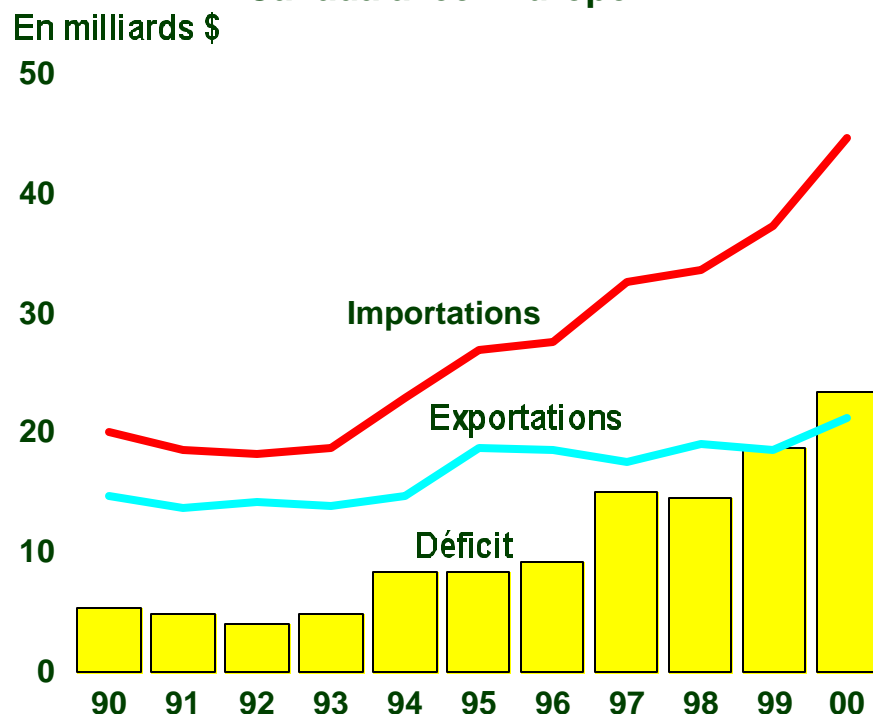
■ Les échanges entre le Canada et l'Europe ont presque doublé pour atteindre 66 milliards de dollars en 2000, montant inégalé depuis 1990.

- ▶ Cette situation est, en grande partie, attribuable à la vive croissance des importations d'Europe, qui ont progressé à un taux annuel moyen de 8,7 p. 100 depuis 1990.
- ▶ D'autre part, les exportations vers l'Europe ont augmenté beaucoup plus lentement, soit 3,8 p. 100.
- ▶ Cette solide progression des importations s'explique principalement par la croissance relativement forte de l'économie canadienne et la vigueur du dollar canadien par rapport aux devises européennes.

■ Le déficit du Canada au chapitre du commerce des marchandises avec l'Europe s'est considérablement accru et s'élève aujourd'hui à plus de 23 milliards de dollars.

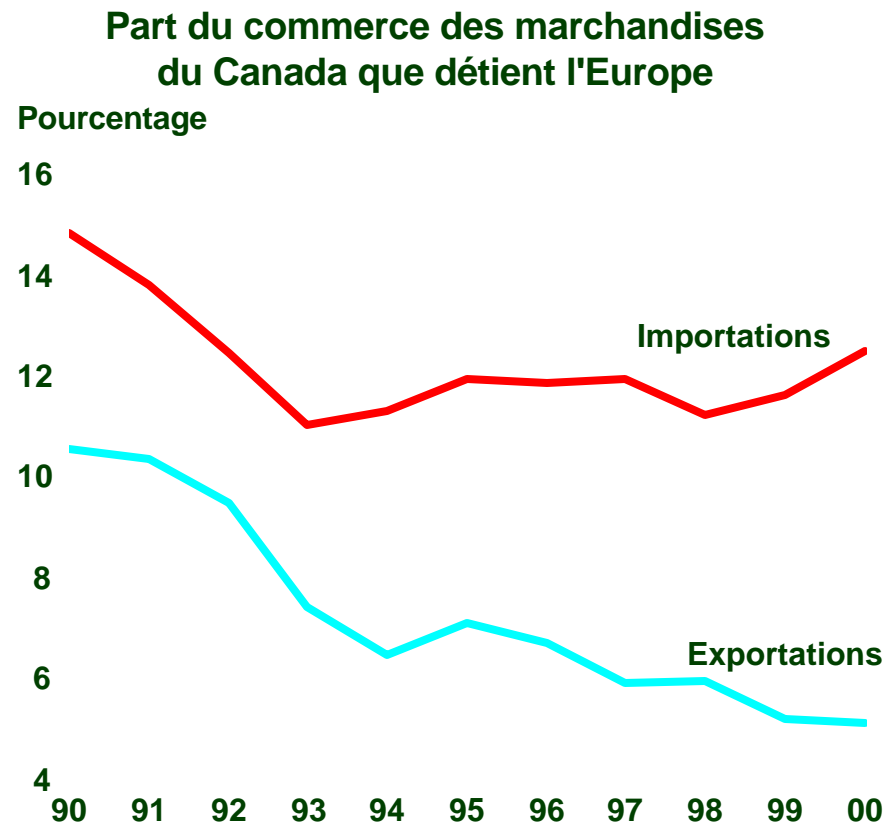
- ▶ Les importations canadiennes de l'Europe représentent aujourd'hui plus du double de la valeur de nos exportations vers l'Europe.

Commerce des marchandises du Canada avec l'Europe



...mais ils ont considérablement diminué en pourcentage du total des échanges du Canada

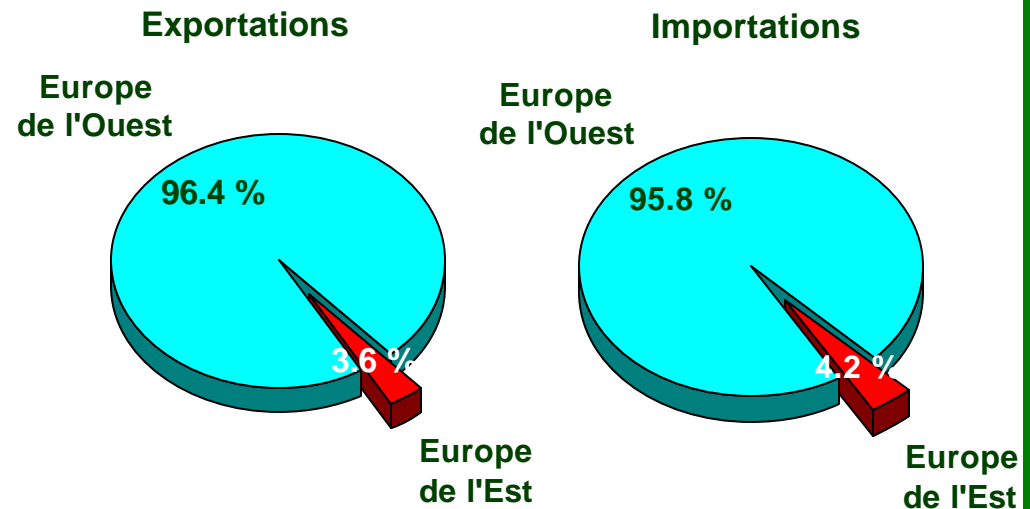
- Un peu plus de 5 p. 100 des exportations canadiennes sont destinées à l'Europe, soit moins de la moitié de la part enregistrée en 1990.
- Depuis 1993, la part des importations canadiennes qui revient à l'Europe a oscillé autour de 12 p. 100 après avoir sensiblement fléchi au début des années 90.



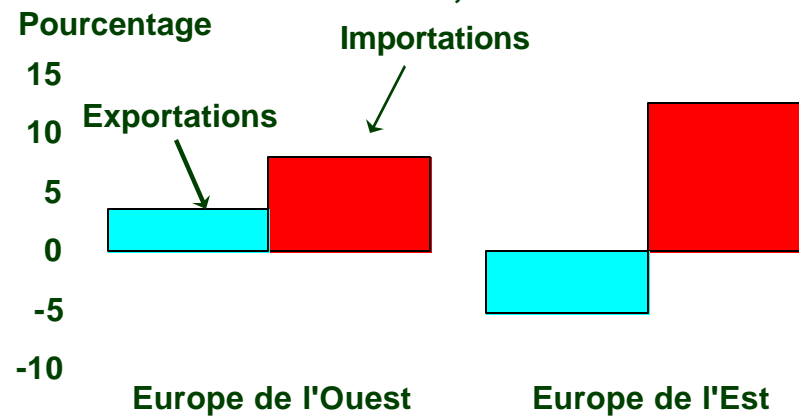
Presque tous les échanges commerciaux du Canada avec l'Europe se font avec les pays de l'Ouest

- Presque tous les échanges du Canada avec l'Europe se font avec les pays de l'Ouest, soit 96,4 p. 100 des exportations et 95,8 p. 100 des importations en 2000.
- Les exportations canadiennes vers l'Europe de l'Est ont régressé durant les années 90, la baisse s'étant produite en 1992 et 1993 au moment où l'URSS a été dissoute et les anciens pays communistes étaient aux prises avec de grandes difficultés.
- ▶ Toutefois, les importations de l'Europe de l'Est se sont accrues plus rapidement que celles en provenance de l'Europe de l'Ouest, le taux de croissance annuel s'établissant en moyenne à 12,7 p. 100.

Répartition du commerce de l'Europe avec le Canada, 2000



Croissance du commerce de l'Europe avec le Canada, 1990-2000



Les membres du G-7 de l'Europe interviennent pour plus de 60 p. 100 de nos exportations vers l'Europe de l'Ouest...

■ À lui seul, le Royaume-Uni représente plus d'un quart des exportations canadiennes vers l'Europe de l'Ouest, les trois autres pays européens du G-7 intervenant pour l'autre tiers.

► Les exportations canadiennes vers la Belgique et les Pays-Bas sont probablement surestimées puisqu'il s'agit de pays portuaires, qui ne sont pas toujours la destination finale des biens.

■ Seuls le Luxembourg et le Danemark ont affiché une croissance à deux chiffres et, dans le cas du Luxembourg, le taux au départ était très faible.

Exportations de marchandises vers l'Europe de l'Ouest, en milliards \$

	UE — Union européenne	Croissance* 1990-2000	Part** 2000
France	1,9	3,8 %	9,2 %
Allemagne	3,2	3,0 %	15,4 %
Italie	1,7	3,8 %	8,4 %
R.-U.	5,7	4,9 %	27,9 %
Autriche	0,3	8,2 %	1,7 %
Belgique	2,1	5,5 %	10,4 %
Danemark	0,7	17,8 %	3,5 %
Finlande	0,3	7,1 %	1,4 %
Grèce	0,2	4,8 %	0,8 %
Irlande	0,3	8,8 %	1,6 %
Luxembourg	0,1	40,0 %	0,5 %
Pays-Bas	1,4	-1,4 %	7,0 %
Portugal	0,1	-5,5 %	0,5 %
Espagne	0,7	5,5 %	3,2 %
Suède	0,3	0,6 %	1,7 %

AELE — Association européenne de libre-échange

Islande	0,0	7,5 %	0,1 %
Norvège	0,8	4,3 %	4,1 %
Suisse	0,5	-6,7 %	2,6 %

	Croissance*	Part***
Total des exportations	20,5 3,7 %	5,0 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations de marchandises vers l'Europe de l'Ouest

***Part du total des exportations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



...et plus des deux tiers de nos importations de l'Europe

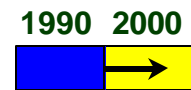
Importations de marchandises de l'Europe de l'Ouest,

en milliards \$ UE — Union européenne

	UE — Union européenne	Croissance* 1990-2000	Part** 2000
France	4,2	5,5 %	9,7 %
Allemagne	7,8	7,3 %	18,2 %
Italie	3,7	6,5 %	8,6 %
R.-U.	13,0	10,3 %	30,4 %
Autriche	0,7	5,9 %	1,7 %
Belgique	1,0	6,1 %	2,3 %
Danemark	0,6	9,0 %	1,4 %
Finlande	0,6	5,9 %	1,5 %
Grèce	0,1	3,8 %	0,2 %
Irlande	0,9	18,0 %	2,2 %
Luxembourg	0,08	11,2 %	0,2 %
Pays-Bas	0,01	5,8 %	3,0 %
Portugal	0,2	3,3 %	0,6 %
Espagne	0,9	6,6 %	2,2 %
Suède	1,8	7,1 %	4,1 %

- Plus de 30 p. 100 des importations canadiennes de l'Europe de l'Ouest proviennent du Royaume-Uni. Pour sa part, l'Allemagne intervient pour 18 p. 100.

- Quant aux exportations vers le Canada du Royaume-Uni, du Luxembourg, des Pays-Bas, de l'Islande et de la Norvège, elles ont enregistré une croissance à deux chiffres.



AELE — Association européenne de libre-échange***

Islande	,08	25,5 %	0,2 %
Norvège	4,4	10,0 %	10,2 %
Suisse	1,4	8,1 %	3,3 %

Total des importations	42,7	8,8 %	12,0 %
-------------------------------	-------------	--------------	---------------

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des importations de marchandises de l'Europe de l'Ouest

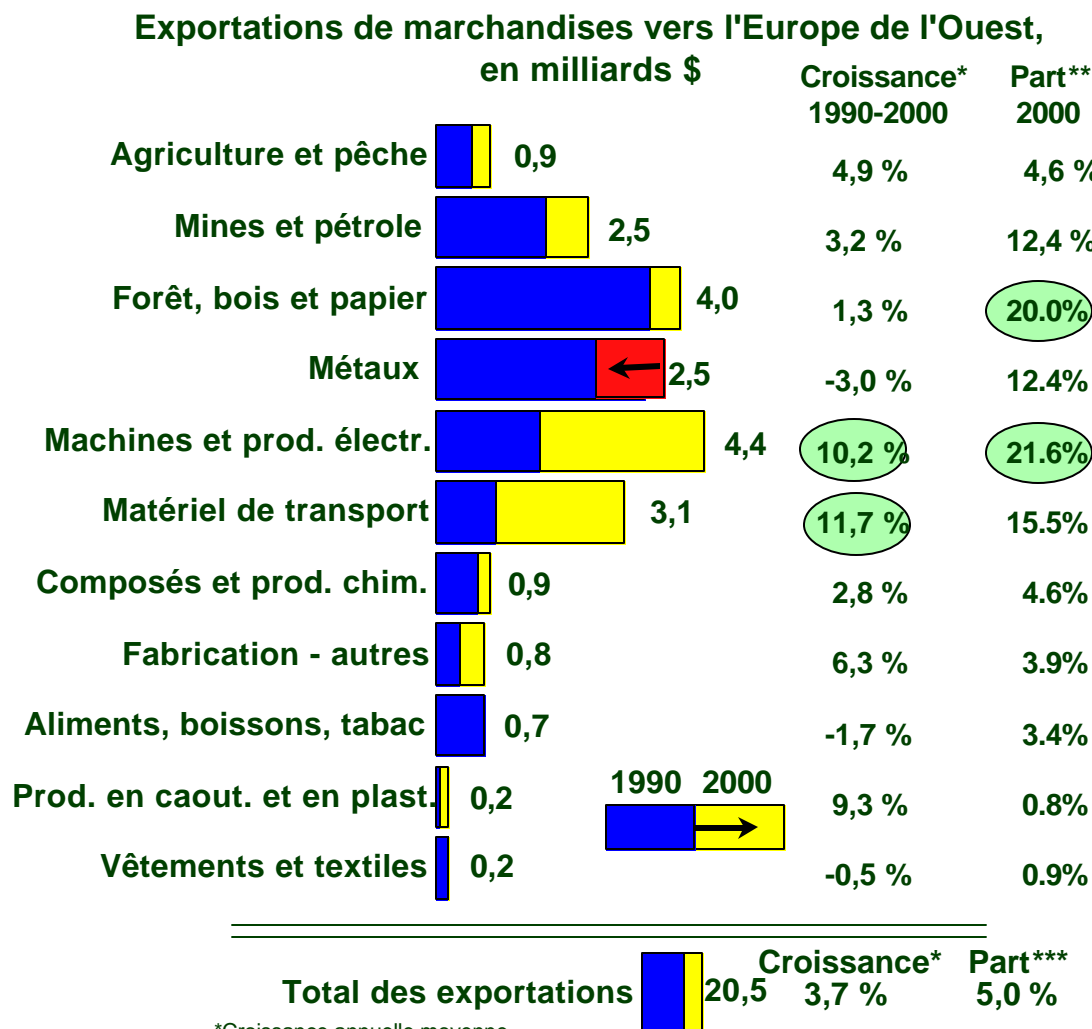
***Part du total des importations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les exportations canadiennes vers l'Europe de l'Ouest sont réparties également entre les industries axées sur les ressources et les industries non axées sur les ressources

- La moitié des exportations canadiennes vers l'Europe de l'Ouest ont lieu dans les industries axées sur les ressources, notamment la foresterie, le bois et le papier, les métaux ainsi que le pétrole et les minéraux.
- L'autre moitié concerne les industries non axées sur les ressources, principalement les industries des machines et des produits électriques ainsi que celle du matériel de transport.
- ▶ Ces deux industries sont d'ailleurs celles dont les exportations vers l'Europe de l'Ouest ont progressé le plus rapidement durant les années 90.



*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations vers l'Europe de l'Ouest

***Part du total des exportations canadiennes

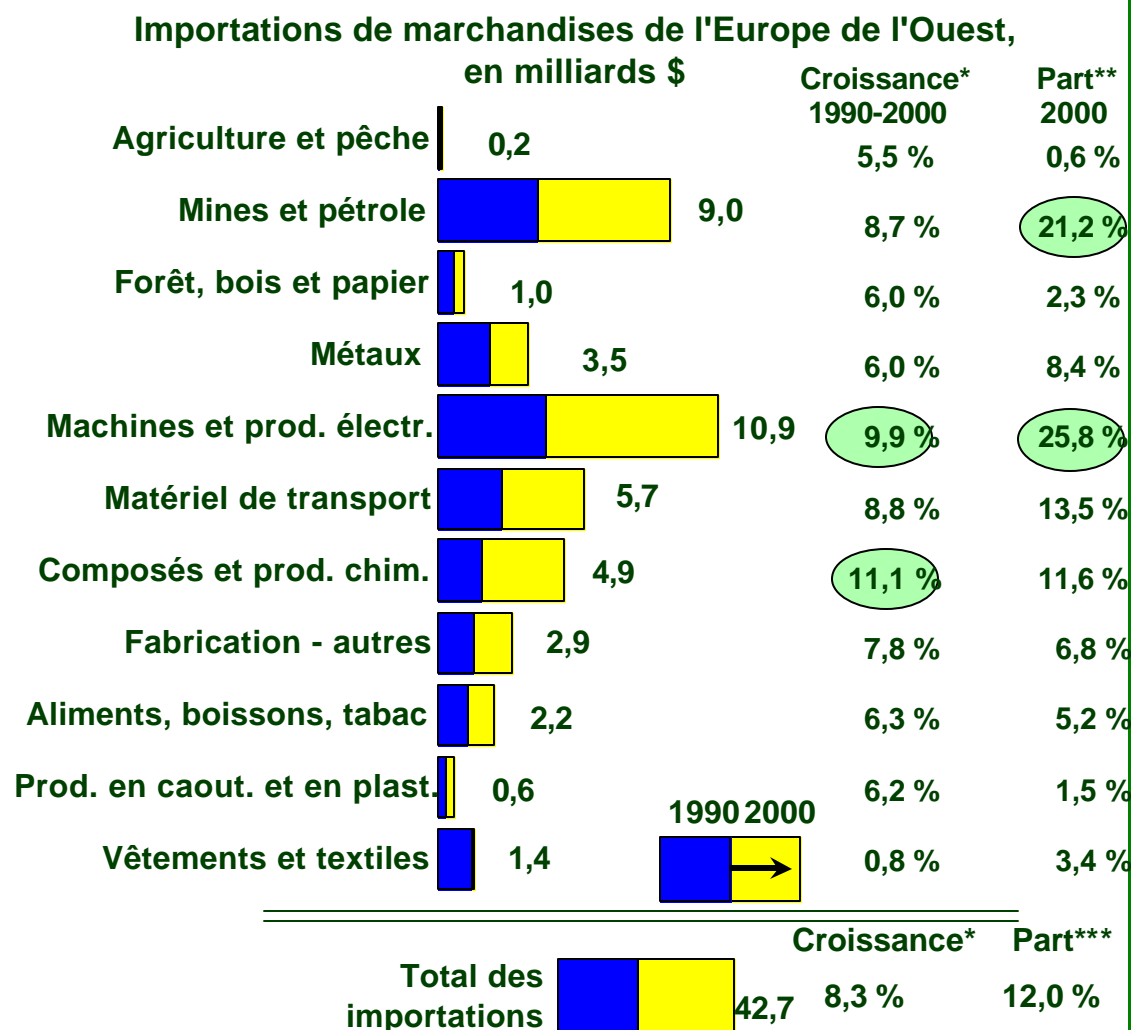
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Deux tiers des importations canadiennes de l'Europe de l'Ouest concernent les industries non axées sur les ressources

■ Les industries non axées sur les ressources interviennent pour plus des deux tiers des importations canadiennes de l'Europe de l'Ouest. Viennent en tête l'industrie des machines et des produits électriques ainsi que celles du matériel de transport et des produits chimiques.

■ Les importations de l'Europe de l'Ouest dans ces trois industries ont également connu une vive croissance durant les années 90.



*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des importations de l'Europe de l'Ouest

***Part du total des importations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



La croissance des exportations canadiennes vers le Royaume-Uni est fortement concentrée dans deux industries

- Les industries des machines et des produits électriques ainsi que du matériel de transport représentent plus de la moitié des exportations totales du Canada vers le Royaume-Uni.

- ▶ La croissance des exportations canadiennes vers le Royaume-Uni est attribuable, en grande partie, à ces deux industries.

- Par contre, la croissance des exportations des industries axées sur les ressources telles que la forêt, le bois et le papier ainsi que les métaux a, en fait, régressé au cours de la même période.

	Exportations de marchandises vers le Royaume-Uni, en millions \$	Croissance* 1990-2000	Part** 2000
Agriculture et pêche	182,9	3,7 %	3,2 %
Mines et pétrole	534,5	5,4 %	9,5 %
Forêt, bois et papier	718,2	-4,4 %	12,7 %
Métaux	638,6	-2,1 %	11,3 %
Machines et prod. élect.	2 092,5	17,9 %	37,0 %
Matériel de transport	828,6	14,0 %	14,7 %
Composés et prod. chim.	152,9	4,4 %	2,7 %
Fabrication - autres	192,3	7,0 %	3,4 %
Aliments, boissons, tabac	204,1	-0,9 %	3,6 %
Prod. en caout. et en plast.	53,4	11,3 %	0,9 %
Vêtements et textiles	52,7	0,8 %	0,9 %
Total des exportations	5 650,7	5 %	1,5 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations vers le Royaume-Uni

***Part du total des exportations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les deux mêmes industries sont également à l'origine, pour la plus grande part, de la croissance des importations du Royaume-Uni

- La croissance des importations canadiennes du Royaume-Uni est, en grande partie, attribuable aux industries des machines et des produits électriques, du matériel de transport et des produits chimiques. Contrairement aux exportations, les importations des industries des mines et du pétrole ont également connu une vive croissance et ont représenté plus d'un tiers des importations en provenance du Royaume-Uni en 2000.

- ▶ À elles seules, ces quatre industries sont intervenues pour plus de 85 p. 100 de toutes les importations canadiennes du Royaume-Uni en 2000.

- ▶ Le Royaume-Uni rend compte d'environ la moitié des importations canadiennes de pétrole de l'Europe de l'Ouest.

Importations de marchandises du Royaume-Uni, en millions \$

		Croissance* 1990-2000	Part** 2000
Agriculture et pêche	6,0	-0,77 %	0,1 %
Mines et pétrole	4 512,4	8,1 %	35,1 %
Forêt, bois et papier	112,9	5,0 %	0,9 %
Métaux	612,3	5,2 %	4,8 %
Machines et prod. électr.	3 400,3	16,8 %	26,4 %
Matériel de transport	2 260,1	18,6 %	17,6 %
Composés et prod. chim.	809,8	8,3 %	6,3 %
Fabrication - autres	572,0	8,0 %	4,4 %
Aliments, boissons, tabac	314,6	5,1 %	2,4 %
Prod. en caout. et en plast.	140,0	7,8 %	1,1 %
Vêtements et textiles	134,5	-2,9 %	1,0 %

		Croissance*	Part***
Total des importations	12 874,9	10,6 %	3,9 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des importations du Royaume-Uni

***Part du total des exportations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada

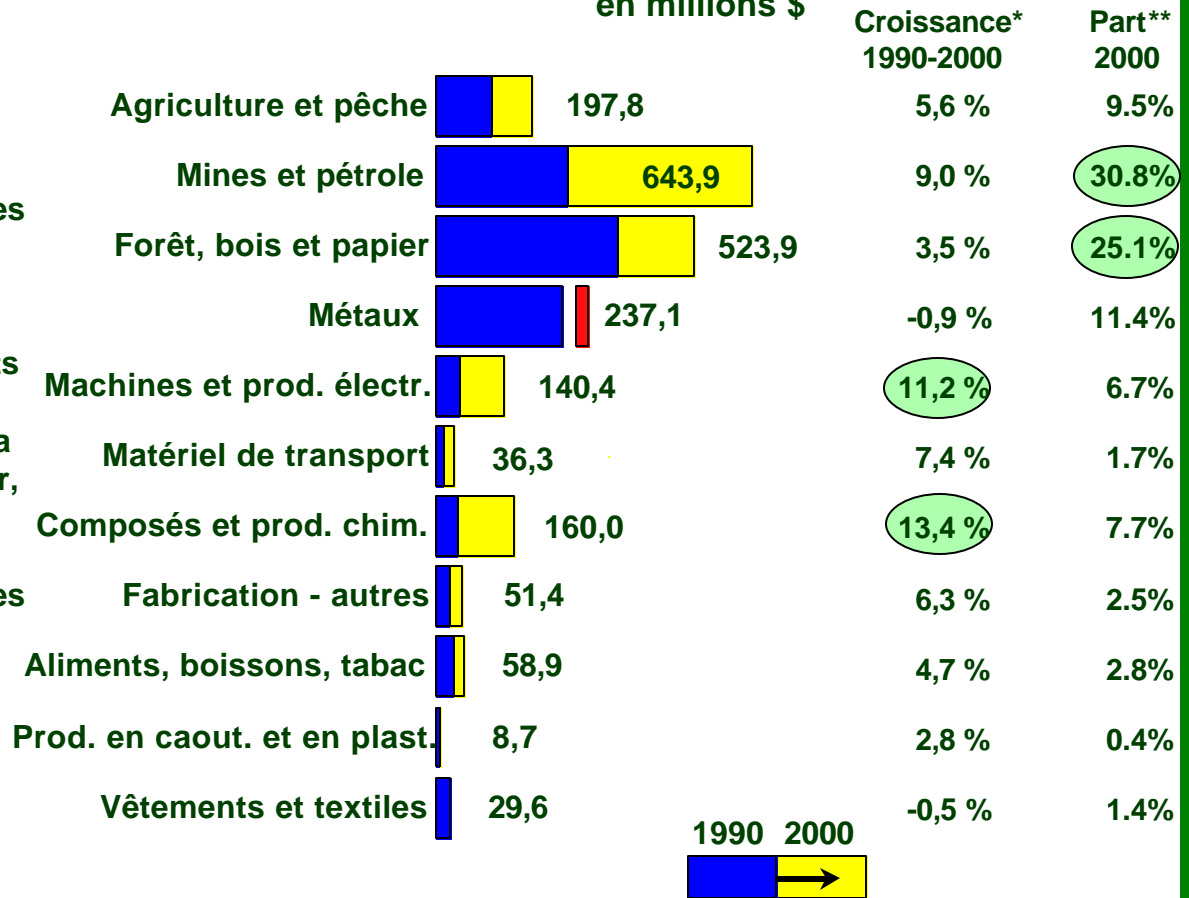


Les exportations canadiennes vers la Belgique visent principalement les industries axées sur les ressources

Exportations de marchandises vers la Belgique, en millions \$

■ Les exportations canadiennes vers la Belgique sont fortement concentrées dans les industries d'exploitation des ressources et de produits à base de ressources telles que les mines et le pétrole, la foresterie, le bois et le papier, l'agriculture et la pêche.

■ Les exportations canadiennes vers la Belgique sont probablement surestimées, car il y a de fortes chances qu'elles soient destinées à d'autres pays d'Europe.



			Croissance*	Part***
Total des exportations		2 088	5,4 %	0,6 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations vers la Belgique

***Part du total des exportations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les importations canadiennes de la Belgique sont beaucoup plus diversifiées

Importations de marchandises de la Belgique,
en millions \$

- Les industries des produits et composés chimiques, des métaux, des produits électriques et des machines, du matériel de transport et d'autres produits fabriqués représentent environ 80 p. 100 des importations canadiennes de la Belgique.

		Croissance* 1990-2000	Part** 2000
Agriculture et pêche	7,2	8,2 %	0,8 %
Mines et pétrole	24,7	-6,1 %	2,6 %
Forêt, bois et papier	22,5	7,7 %	2,4 %
Métaux	153,9	1,9 %	16,1 %
Machines et prod. électr.	145,9	4,9 %	15,2 %
Matériel de transport	133,7	20,6 %	14,0 %
Composés et prod. chim.	195,6	10,6 %	20,4 %
Fabrication - autres	139,7	4,1 %	14,6 %
Aliments, boissons, tabac	74,7	10,5 %	7,8 %
Prod. en caout. et en plast.	27,7	10,4 %	2,9 %
Vêtements et textiles	32,1	2,9 %	3,4 %
Total des importations	957,8	6,2 %	0,3 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des importations de la Belgique

***Part du total des importations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les exportations canadiennes vers les Pays-Bas ont diminué

- En 2000, les exportations canadiennes vers les Pays-Bas ont été inférieures de 220 millions de dollars à celles de 1990.

- ▶ Ce recul est en grande partie attribuable aux industries des produits chimiques et du matériel de transport.

- Les industries d'exploitation des ressources et de produits à base de ressources interviennent pour près de 60 p. 100 des exportations canadiennes vers les Pays-Bas.

- ▶ Cependant, l'industrie des machines et des produits électriques reste la deuxième industrie en importance pour ce qui est des exportations vers les Pays-Bas, représentant 18 p. 100 des exportations canadiennes vers ce pays.

Exportations de marchandises vers les Pays-Bas,

	en millions \$	Croissance* 1990-2000	Part** 2000
Agriculture et pêche	65,0	4,0 %	4,6 %
Mines et pétrole	151,5	-1,6 %	10,8 %
Forêt, bois et papier	189,0	0,8 %	13,4 %
Métaux	406,0	0,5 %	28,8 %
Machines et prod. électr.	253,1	-1,5 %	18,0 %
Matériel de transport	79,5	-6,8 %	5,6 %
Composés et prod. chim.	118,0	-8,4 %	8,4 %
Fabrication - autres	83,0	12,0 %	5,9 %
Aliments, boissons, tabac	33,3	-6,2 %	2,4 %
Prod. en caout. et en plast.	21,5	10,5 %	1,5 %
Vêtements et textiles	9,5	1,1 %	0,7 %
Total des exportations	1 408,6	-1,4 %	0,4 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations vers les Pays-Bas

***Part du total des exportations canadiennes

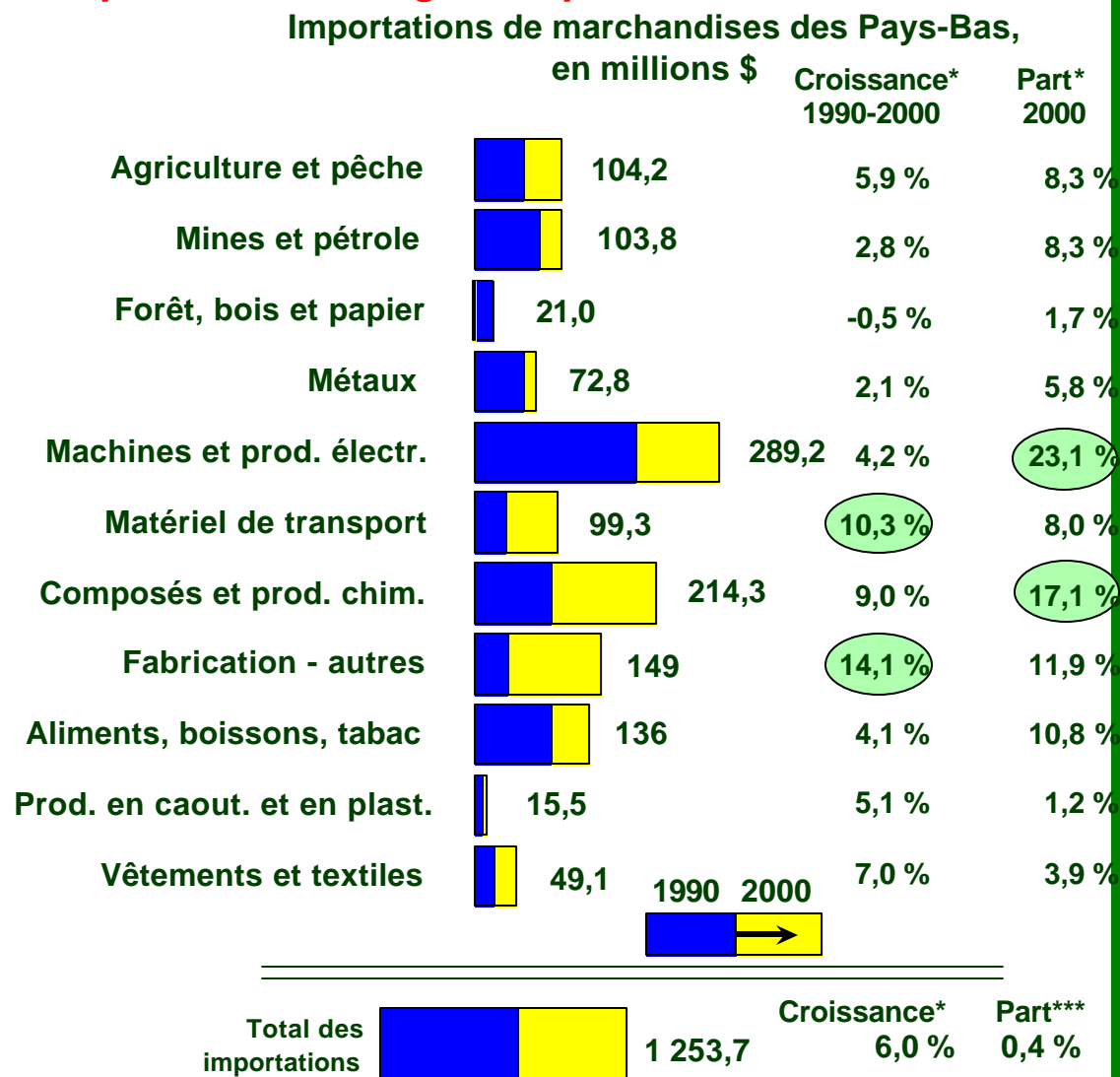
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada

72



Les importations des Pays-Bas proviennent en grande partie des industries de haute technologie

- Trois industries de haute technologie interviennent pour plus de la moitié des importations canadiennes des Pays-Bas : les machines et les produits électriques, les produits et composés chimiques et les autres produits fabriqués, notamment le matériel scientifique.



*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des importations des Pays-Bas

***Part du total des importations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



L'industrie des machines et des produits électriques représente plus de la moitié des exportations canadiennes vers l'Irlande

- En 2000, les exportations de machines et de produits électriques représentaient 56 p. 100 des exportations canadiennes de marchandises vers l'Irlande.
- Parmi les principaux pays européens auxquels sont destinés nos exportations, l'Irlande est celui qui les a vu progresser le plus (8,6 p. 100).
- ▶ Durant les années 90, les exportations de six industries sur onze ont enregistré un taux de croissance à deux chiffres.

Exportations de marchandises vers l'Irlande,
en millions \$

		Croissance* 1990-2000	Part* 2000
Agriculture et pêche	12,0	14,4 %	3,8 %
Mines et pétrole	0,1	-31,9 %	0,1 %
Forêt, bois et papier	55,4	4,4 %	17,6 %
Métaux	12,3	13,3 %	3,9 %
Machines et prod. élect.	176,8	9,7 %	56,1 %
Matériel de transport	6,4	13,3 %	2,0 %
Composés et prod. chim.	26,2	20,1 %	8,3 %
Fabrication - autres	13,6	16,9 %	4,3 %
Aliments, boissons, tabac	4,0	3,5 %	1,3 %
Prod. en caout. et en plast.	3,7	13,1 %	1,2 %
Vêtements et textiles	5,0	-3,4 %	1,6 %

		Croissance*	Part***
Total des exportations	315,4	8,6 %	0,08 %

*Croissance annuelle moyenne
 **Part du total des exportations vers l'Irlande
 ***Part du total des exportations canadiennes
 Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Près de 80 p. 100 des importations canadiennes de l'Irlande se sont faites dans deux industries seulement

- Les importations des industries des produits chimiques et des machines et produits électriques ont représenté 79 p. 100 des importations canadiennes de l'Irlande et ont augmenté de 17 p. 100 et 18 p. 100 par année, respectivement.

Importations de marchandises de l'Irlande,
en millions \$

			Croissance* 1990-2000	Part* 2000
Agriculture et pêche	0,4		N/D	0,04 %
Mines et pétrole	0,7		-20,0 %	0,07 %
Forêt, bois et papier	4,0		27,0 %	0,42 %
Métaux	24,1		6,0 %	2,60 %
Machines et prod. élect.	252,1		18,0 %	26,70 %
Matériel de transport	3,0		-2,0 %	0,32 %
Composés et prod. chim.	491,9		17,0 %	52,2 %
Fabrication - autres	59,4		3,0 %	6,3
Aliments, boissons, tabac	85,2		11,0 %	9,0
Prod. en caout. et en plast.	2,1		%	
Vêtements et textiles	20,0	1990 2000	8,0 %	0,23 %
			7,0 %	2,12 %
Total des importations	942,8		Croissance* 14 %	Part*** 0,3 %

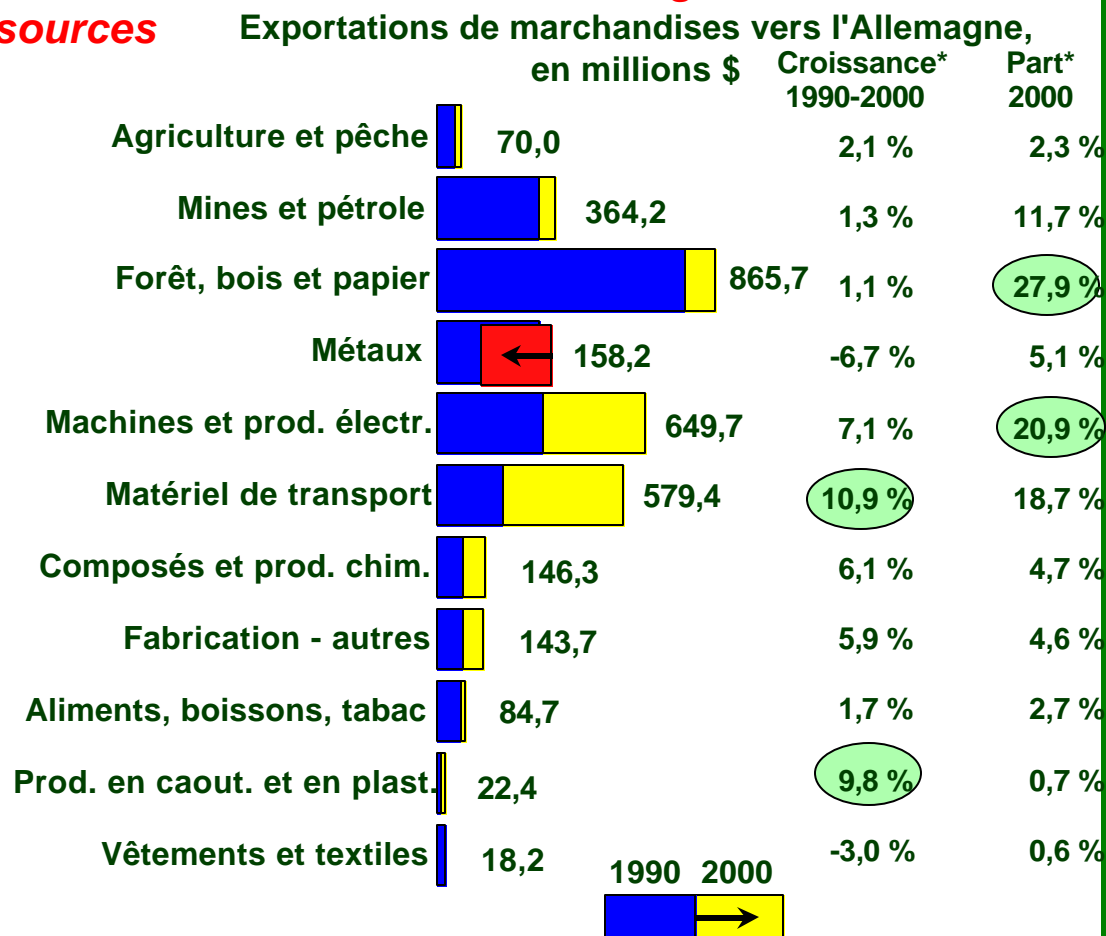
*Croissance annuelle moyenne
**Part du total des importations de l'Irlande
***Part du total des importations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Plus de 45 p. 100 des exportations canadiennes vers l'Allemagne visent les industries axées sur les ressources

- À elles seules, les exportations des industries de la forêt et du bois et papier sont intervenues pour environ 28 p. 100 des exportations canadiennes vers l'Allemagne en 2000. Néanmoins, les industries des machines et produits électriques et du matériel de transport ont représenté près de 40 p. 100 des exportations canadiennes.



Total des exportations	1990	2000	Croissance*	Part***
	3 102,5		3,2 %	0,82 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations vers l'Allemagne

***Part du total des exportations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les importations canadiennes de l'Allemagne sont principalement le fait des industries de haute technologie

- En 2000, les industries axées sur les ressources ont été à l'origine de moins de 15 p. 100 des importations canadiennes de l'Allemagne.
- Au chapitre des importations de l'Allemagne, les trois industries de tête sont toutes des industries de haute technologie : les machines et les produits électriques, le matériel de transport ainsi que les produits et composés chimiques.
- ▶ Ces trois industries sont intervenues pour près de 80 p. 100 des importations canadiennes de l'Allemagne en 2000.

Importations de marchandises de l'Allemagne, en millions \$

			Croissance* 1990-2000	Part* 2000
Agriculture et pêche	7,5		2,7 %	0,1 %
Mines et pétrole	15,7		14,4 %	0,2 %
Forêt, bois et papier	189,1		7,8 %	2,5 %
Métaux	769,8		7,3 %	10,0 %
Machines et prod. élect.	2 728,9		7,9 %	35,3 %
Matériel de transport	1 732,4		6,5 %	22,4 %
Composés et prod. chim.	1 222,2		10,7 %	15,8 %
Fabrication - autres	641,0		8,7 %	8,3 %
Aliments, boissons, tabac	146,3		3,3 %	1,9 %
Prod. en caout. et en plast.	145,7		5,1 %	1,9 %
Vêtements et textiles	133,8	1990 2000	-2,1 %	1,7 %
Total des importations	7 732,5		7,5 %	2,3 %

*Croissance annuelle moyenne
 **Part du total des importations de l'Allemagne
 ***Part du total des importations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les industries axées sur les ressources représentent encore plus de 40 p. 100 des exportations canadiennes vers la France

Exportations de marchandises vers la France, en millions \$

- Près d'un quart des exportations canadiennes vers la France visent les industries de la forêt, du bois et du papier.
- Les industries des machines et produits électriques ainsi que du matériel de transport se sont hissées aux deuxième et troisième rangs, respectivement.
- ▶ En 2000, ces deux industries sont intervenues pour plus de 35 p. 100 des exportations canadiennes vers la France.

			Croissance* 1990-2000	Part* 2000
Agriculture et pêche	28,5		-1,8 %	1,6 %
Mines et pétrole	145,4		-3,7 %	7,9 %
Forêt, bois et papier	450,2		2,2 %	24,5 %
Métaux	143,8		6,6 %	7,8 %
Machines et prod. électr.	325,3		10,5 %	17,7 %
Matériel de transport	328,0		8,4 %	17,9 %
Composés et prod. chim.	149,3		9,7 %	8,1 %
Fabrication - autres	137,0		5,8 %	7,5 %
Aliments, boissons, tabac	88,6		-2,0 %	4,8 %
Prod. en caout. et en plast.	23,5	1990 2000	9,9 %	1,3 %
Vêtements et textiles	15,5		1,0 %	0,8 %

Total des exportations		Croissance*	Part***
1,835		4.2%	0.5%

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations vers la France

***Part du total des exportations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les industries non axées sur les ressources sont à l'origine de plus de 80 p. 100 des importations canadiennes de la France

- Les industries des machines et des produits électriques, du matériel de transport ainsi que des produits chimiques ont représenté plus de 50 p. 100 de nos importations de la France en 2000.

Importations de marchandises de la France,
en millions \$

	1990	2000	Croissance* 1990-2000	Part* 2000
Agriculture et pêche	11,4		5,6 %	0,3 %
Mines et pétrole	25,4		-3,6 %	0,6 %
Forêt, bois et papier	114,2		6,3 %	2,8 %
Métaux	546,0		7,8 %	13,4 %
Machines et prod. électr.	916,4		6,5 %	22,5 %
Matériel de transport	723,8		2,3 %	17,8 %
Composés et prod. chim.	590,3		11,6 %	14,5 %
Fabrication - autres	443,6		6,7 %	10,9 %
Aliments, boissons, tabac	516,3		4,8 %	12,7 %
Prod. en caout. et en plast.	82,0		7,1 %	2,0 %
Vêtements et textiles	106,2		-2,0 %	2,6 %
Total des importations	4 075,5		5,7 %	1,2 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des importations de la France

***Part du total des importations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



Les produits à base de ressources représentent plus de 70 p. 100 des exportations canadiennes vers l'Italie

- Parmi les destinations européennes des exportations du Canada, l'Italie est celle qui arrive première pour ce qui est de l'importance des industries axées sur les ressources.
- À elles seules, les industries de la forêt, du bois et du papier sont intervenues pour 45 p. 100 des exportations canadiennes vers l'Italie. D'autres industries axées sur les ressources composent un quart des exportations totales.

Exportations de marchandises vers l'Italie,
en millions \$

		Croissance* 1990-2000	Part* 2000
Agriculture et pêche	112,5	1,9 %	6,6 %
Mines et pétrole	247,6	3,0 %	14,5 %
Forêt, bois et papier	760,7	5,8 %	44,6 %
Métaux	107,1	-6,4 %	6,3 %
Machines et prod. élect.	193,7	9,7 %	11,4 %
Matériel de transport	155,8	8,8 %	9,1 %
Composés et prod. chim.	40,4	5,4 %	2,4 %
Fabrication - autres	36,4	5,1 %	2,1 %
Aliments, boissons, tabac	37,8	-2,2 %	2,2 %
Prod. en caout. et en plast.	9,9	10,9 %	0,6 %
Vêtements et textiles	5,2	-4,2 %	0,3 %

		Croissance*	Part***
Total des exportations	1 707,2	3,9 %	0,5 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des exportations vers l'Italie

***Part du total des exportations canadiennes

Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



L'industrie des vêtements et des textiles représente près de 20 p. 100 des importations canadiennes de l'Italie

- En 2000, les industries des machines et des produits électriques, du matériel de transport ainsi que des produits et composés chimiques ont été à l'origine de plus de 40 p. 100 des importations en provenance de l'Italie.
- Pour sa part, l'industrie des vêtements et des textiles a représenté 20 p. 100.

Importations de marchandises de l'Italie, en millions \$		Croissance* 1990-2000	Part* 2000
Agriculture et pêche	24,7	10,0 %	0,7 %
Mines et pétrole	25,9	-1,5 %	0,7 %
Forêt, bois et papier	191,9	3,5 %	5,3 %
Métaux	516,9	5,6 %	14,2 %
Machines et prod. électr.	1 050,8	10,4 %	28,8 %
Matériel de transport	166,0	8,0 %	4,6 %
Composés et prod. chim.	225,6	10,7 %	6,2 %
Fabrication - autres	290,8	6,7 %	8,0 %
Aliments, boissons, tabac	386,1	10,0 %	10,6 %
Prod. en caout. et en plast.	81,7	4,9 %	2,2 %
Vêtements et textiles	687,8	2,6 %	18,9 %
Total des importations	3 648,1	6,7 %	1,1 %

*Croissance annuelle moyenne

**Part du total des importations de l'Italie

***Part du total des importations canadiennes

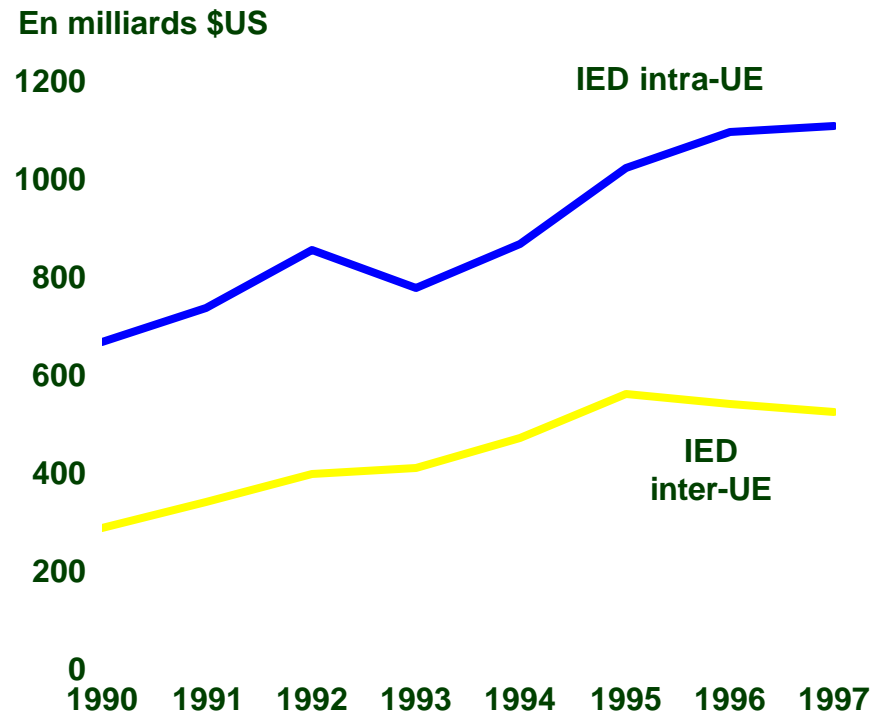
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada



L'investissement direct à l'étranger de l'Union européenne a progressé de plus de 70 p. 100 entre 1990 et 1997

- L'investissement direct à l'étranger des pays de l'Union européenne s'est accru de plus de 70 p. 100 entre 1990 et 1997, passant de 960 milliards à 1 637 milliards de dollars US.
- Près du tiers de ce total est destiné à d'autres pays de l'Union européenne, et cette part est en progression. En effet, elle est passée de 30 p. 100 en 1990 à 32 p. 100 en 1997.

Stock d'IED sortant de l'Union européenne



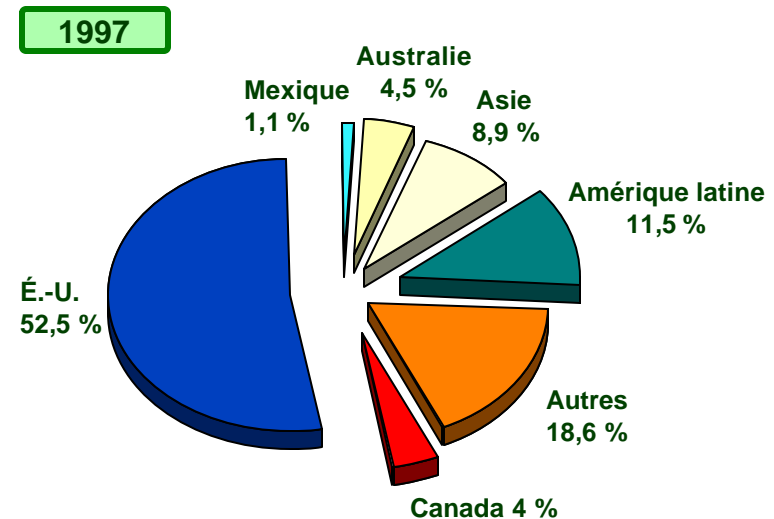
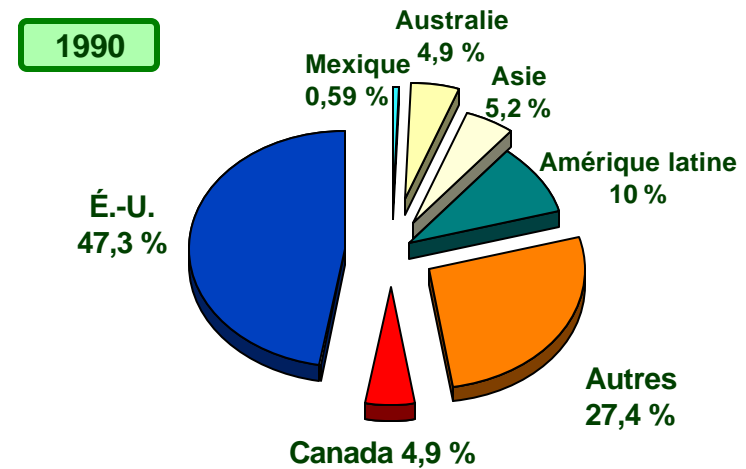
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de l'OCDE



La part canadienne des investissements directs à l'étranger de l'Union européenne diminue

- Entre 1990 et 1997, la part canadienne des investissements de l'Union européenne (à l'exception des investissements au sein de l'Union) a fléchi, passant de 4,9 p. 100 à 4,0 p. 100.
 - ▶ Cette baisse représente environ 10 milliards de dollars US de moins en investissements.
- La part des États-Unis s'est accrue de plus de 5 points de pourcentage durant cette période, tandis que celle du Mexique a presque doublé, même si le point de départ était très faible.

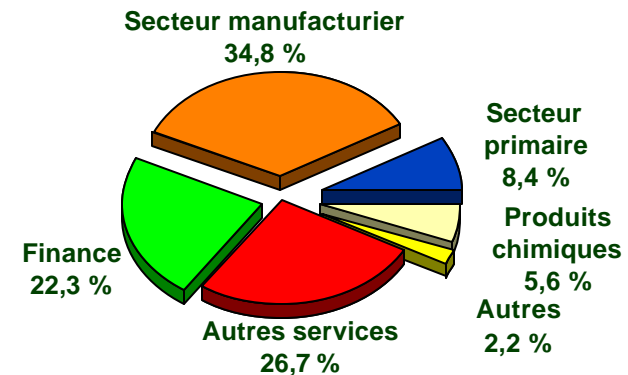
Répartition du stock d'IED sortant de l'UE (sauf l'investissement intra-UE)



L'investissement à l'étranger de l'Union européenne dans les industries de la finance et des produits chimiques est en essor

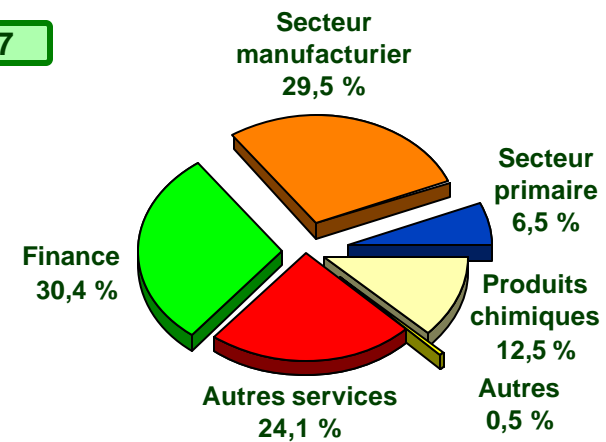
Répartition du stock d'IED sortant de l'UE selon l'industrie

1990



- Entre 1990 et 1997, les parts de l'investissement total à l'étranger de l'Union européenne que détiennent les industries de la finance et des produits chimiques est passée de 22,3 p. 100 à 30,4 p. 100 et de 5,6 p. 100 à 12,5 p. 100, respectivement.

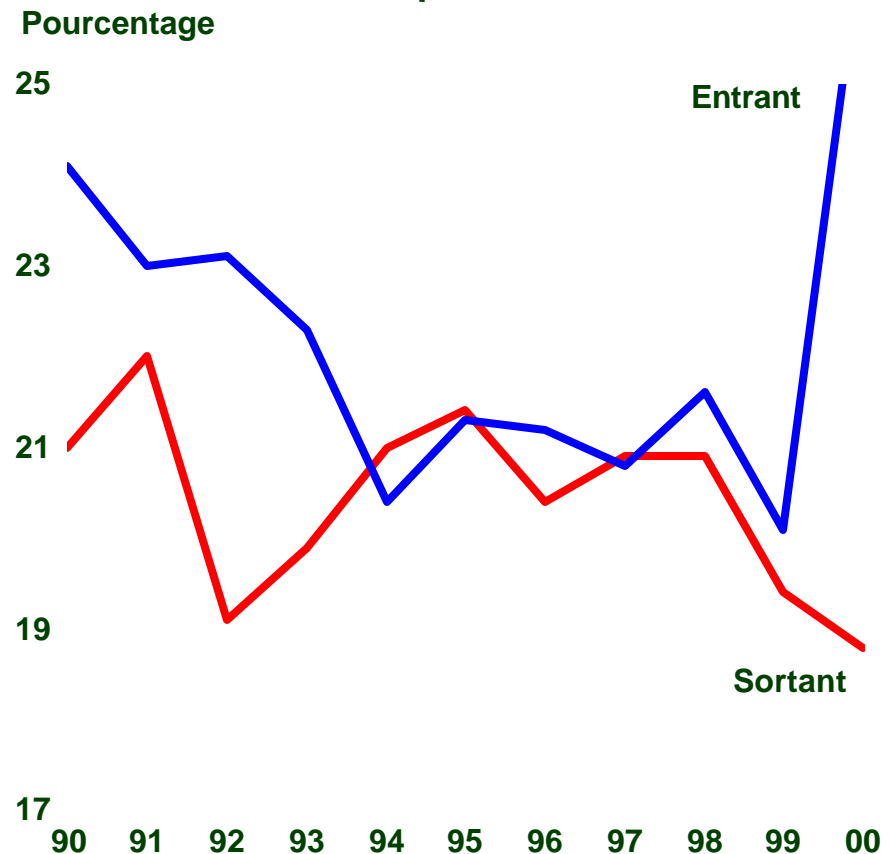
1997



La part de l'IED entrant et sortant du Canada que détient l'Union européenne a fléchi durant les années 90, mais l'investissement entrant s'est fortement redressé en 2000

Part du total d'IED entrant et sortant du Canada que détient l'Union européenne

- Entre 1990 et 1999, la part du stock d'IED sortant du Canada que détient l'Union européenne a baissé, passant de 21 p. 100 à 19,4 p. 100, et la part du stock d'IED entrant au Canada que détient l'Union européenne a fléchi encore davantage, passant de 24,1 p. 100 à 20,1 p. 100.
- En 2000, la part de l'IED entrant au Canada que détient l'Union européenne s'est considérablement redressée, augmentant de 6,6 points de pourcentage pour se fixer à 26,7 p. 100 à cause d'importantes acquisitions faites principalement par la France et les Pays-Bas. La part de l'IED sortant du Canada que détient l'Union européenne a continué à fléchir pour atteindre 18,8 p. 100.



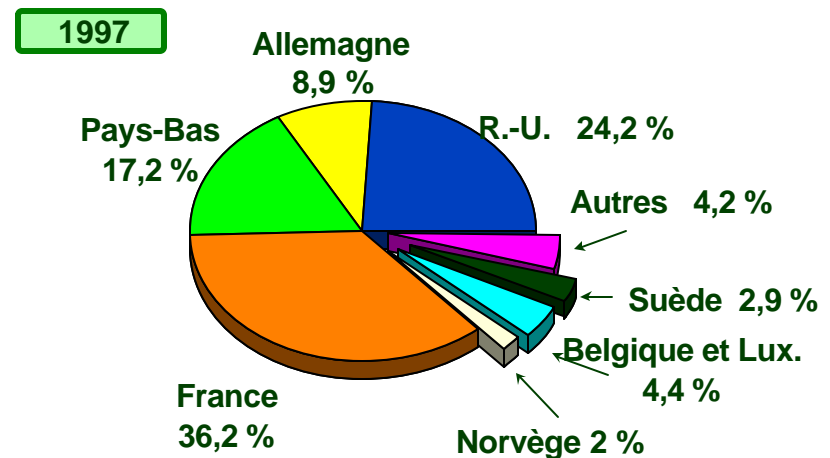
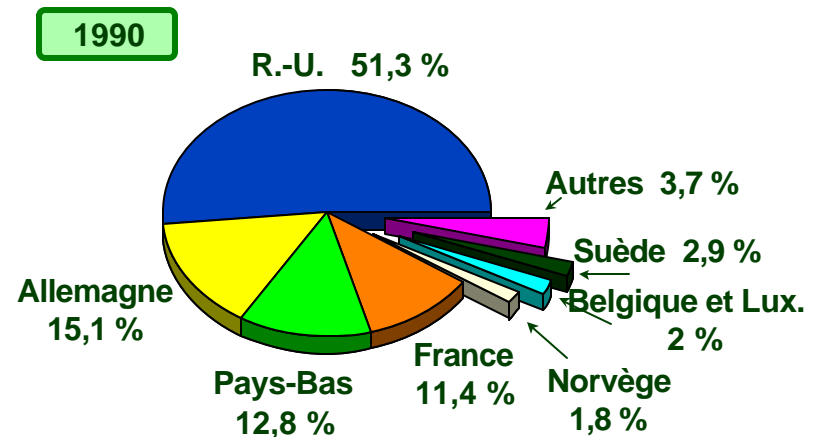
Source : Calculs d'Industrie Canada fondés sur des données de Statistique Canada

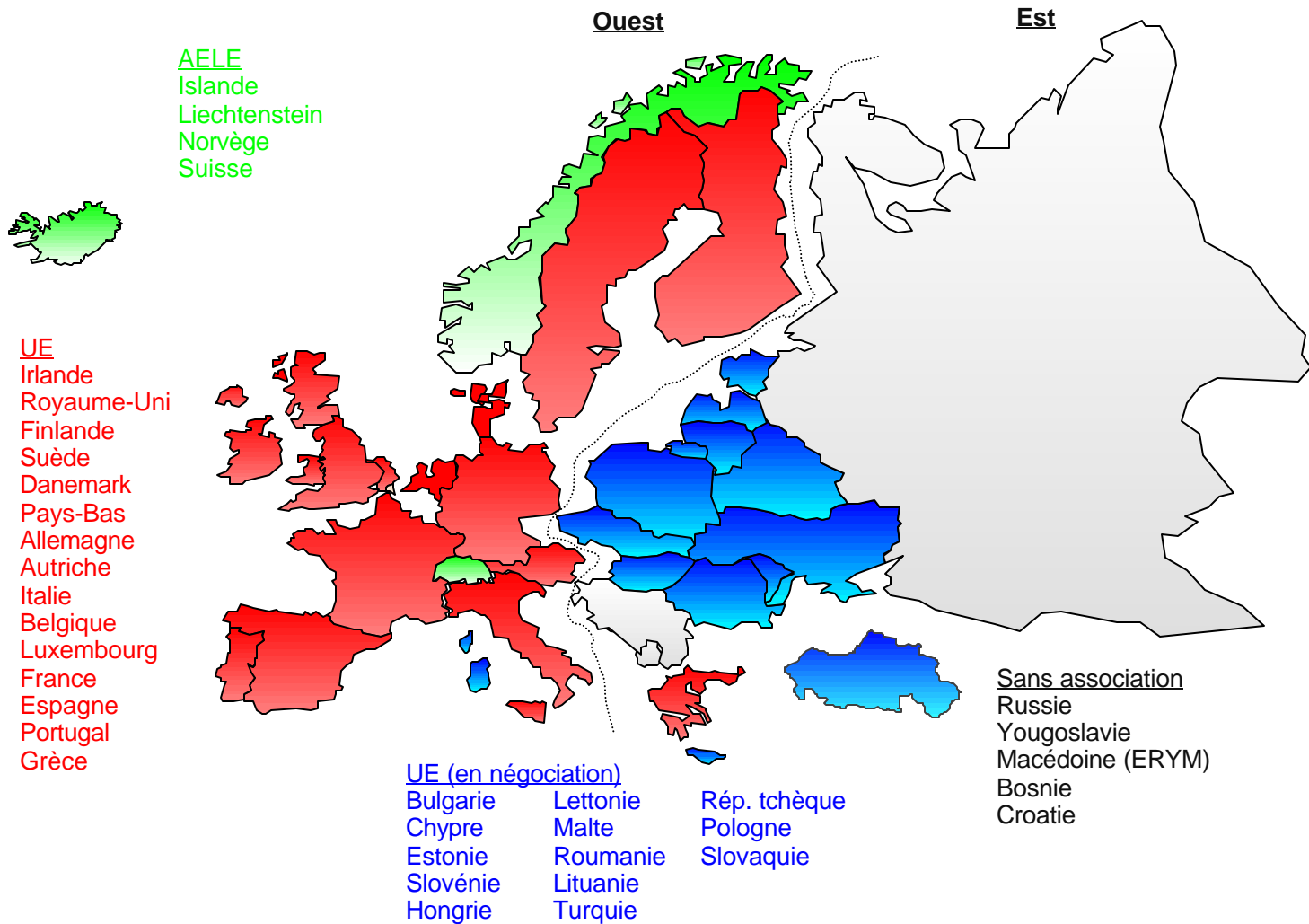


La France est maintenant notre principale source d'IED de l'Union européenne

- Les années 90 ont été témoins d'un changement important dans l'origine des investissements de l'Union européenne destinés au Canada. Ainsi, aux sources traditionnelles qu'étaient le Royaume-Uni et l'Allemagne se sont substitués la France et les Pays-Bas.
 - ▶ La part de la France a presque triplé entre 1990 et 1997, s'élevant à 36,2 p. 100. Par contre, celle du Royaume-Uni est passée de 51,3 p. 100 à 24,2 p. 100.
- Le Canada a également assisté à une croissance des investissements provenant des petits pays de l'Union européenne tels que la Norvège, la Belgique et la Suède.

Répartition du stock d'IED au Canada en provenance de l'UE





ISSN: 1496-1970

Le Moniteur du commerce et de l'investissement a été préparé par Aaron Sydor et Sarah Fisher sous la direction de Someshwar Rao de la Direction générale de l'analyse de la politique micro-économique d'Industrie Canada.

Prière d'adresser toute question concernant le Moniteur du commerce et de l'investissement à :

Aaron Sydor

Économiste

Analyse de la politique micro-économique

Industrie Canada

(613) 952-3906

sydor.aaron@ic.gc.ca

